

2024 이라크 진출전략

시장 평가 및 주요 이슈

비즈니스 환경 분석

진출전략



I	시장평가 및 주요이슈	
1.	개요	4
가.	시장 전망	4
나.	주요 경제지표	5
2.	'24년 주요 이슈 및 전망	6
가.	정부 출범 및 안정화에 따른 정책 추진	6
나.	유가 상승을 활용한 경제 활성화 기대	7
다.	대내외 갈등 대응	9
II	비즈니스 환경 분석	
1.	정치/경제/산업/정책 환경	12
2.	시장 분석	20
가.	시장 특성 및 전략적 가치	20
나.	교역	21
다.	투자 진출	24
3.	한국과의 경제교류 및 주요 경험 의제	30
가.	교역	30
나.	투자	32
다.	협력 유망 분야	34
III	진출전략	
1.	PEST 분석	37
2.	SWOT 분석 및 전략 도출	38
3.	주요 이슈·산업별 진출전략	39
첨부 1.	수출 유망 품목 (상품)	47
첨부 2.	수출 유망 품목 (서비스)	49
첨부 3.	'24년도 KOTRA 주요 사업 (잠정)	50
첨부 4.	'24년도 주요 정치·경제 일정 및 유망 전시회 캘린더	51

Chapter



시장평가
및
주요이슈



1

개요

가. 시장 전망

▣ 고유가를 바탕으로 경제 활성화에 총력을 기울일 전망 (현상 유지)

- 유가 안정화에 따른 재정 여력 확보 및 지속적 성장 전망
 - 원유 평균 수출 단가 ('21) 68.38달러 → ('22) 95.55달러 → ('23*) 76.0달러
* '23년 8월 누적 기준 수출 단가
 - 성장률 예상치는 기관마다 상이하나 대체로 안정적 성장 전망
* ('21)7.7% → ('22)8.1% → ('23) 3.7% → ('24) 3.1% (실질GDP 성장률, IMF)
('21)1.6% → ('22)7.0% → ('23) -1.4% → ('24) 4.5% (실질GDP 성장률, EIU)
- (호조요인) 다시 시작된 고유가로 재정 안정성 강화
 - 외환보유액(억 달러) : ('21)642 → ('22)970 → ('23/예상치) 1,044
- (부진요인) 연말 지방선거, 쿠르드와의 석유자원 분쟁 등 불안요소 상존
 - 선거 이후 1년여 만에 정부 구성에 성공하였으나 정파 간 분쟁 지속
 - 석유 관련 쿠르드와의 갈등, 튀르키예·이란 등과의 수자원 분쟁 등 지속

나. 주요 경제지표

주요지표	단 위	2017년	2018년	2019년	2020년	2021년	2022년	2023년	2024년
인구	백만 명	37.14	38.12	39.12	40.13	41.18	42.25	43.35	44.47
명목GDP	십억 달러	192.34	227.19	234.02	169.35	206.52	270.36	267.89	277.83
1인당 명목GDP	달러	5,179	59,59	5,983	4,220	5,015	6,400	6,181	6,247
실질성장률	%	-3.4	4.7	5.8	-15.7	7.7	8.1	3.7	3.1
실업률	%	13.0	14.1	15.1	16.2	16.2	15.6	-	-
소비자물가상승률	%	0.2	0.4	-0.2	0.6	6.0	5.0	6.6	1.6
재정수지(GDP대비)	%	-1.5	7.8	0.8	-13.9	-0.4	6.4	-2.6	-5.1
총수출	백만 달러	57,559	86,360	81,585	46,829	73,084	118,352	82,952	88,133
(對韓 수출)	"	6,371	9,569	7,995	4,268	5,331	9,484	-	-
총수입	"	32,186	38,876	49,418	40,927	34,626	59,556	53,601	55,745
(對韓 수입)	"	1,462	1,912	1,945	935	986	1,151	-	-
무역수지	백만 달러	25,374	47,484	32,168	5,902	38,363	58,796	29,351	32,388
경상수지	"	14,893	34,370	15,763	-6,198	24,563	41,339	7,367	9,012
환율(연평균)	현지국/US\$	1,184	1,182	1,182	1,450	1,450	1,450	1,310	1,300
해외직접투자	억 달러	0.8	1.9	1.9	1.5	1.3	2.0	2.6	3.2
외국인직접투자	억 달러	-50.3	-48.9	-30.8	-28.6	-26.4	-18.5	-9.2	-12.0

주: 2023년은 추정치, 2024년은 전망치 기입
 자료: IMF, EIU, 무역협회, World Bank

- ※ 신정부 출범에 따른 본격적 정책 추진
- ※ 유가 상승을 활용한 경제 활성화 노력
- ※ 지속적인 대내외 갈등에 대한 대처

가. 정부 출범 및 안정화에 따른 정책 추진

▣ 거듭되는 혼란 속 신정부 출범

- 선거 이후 지속된 혼란 수습
 - '20년 5월 Kadhmi 정부는 개혁 추진 및 조기 총선 약속
 - '21년 10월 조기 총선을 실시하였으나 선거 결과 확정 2개월 이상 소요
 - '22년 6월 Sadrist(79석)가 사퇴하며 의회 재구성
 - '22년 10월 총리 및 대통령 결정 이후 장관 등 주요 직위 결정

이라크 신정부 구성

- 정치체제 : 의원내각제
- 총리 : Mohammed Shia Al Sudani(시아파)
 - 부총리: 에너지 부총리(석유부 장관), 경제 부총리(재무부 장관)
- 대통령 : Abdul Latif Rashid (쿠르드)
- 의회의장 : Mohamed Al-Halbousi (안바르주 출신, 수니파 친이란 성향 인사)

내무부	통신부	문화부	건설주택부	국방부	전력부	교육부	재무부	외무부	보건부	고등교육부	산업부	내무부	법무부	노동사회부	이주난민부	석유부	기획부	무엇부	교통부	수자원부	청소년체육부	환경부
시	시	수	쿠	수	시	수	수	쿠	시	시	수	수	쿠	시	기	시	쿠	수	시	시	시	쿠

* 수(수니파), 시(시아파), 기(기독교), 쿠(쿠르드)

▣ 신정부의 주요 정책 방향

- 총리는 △부정부패 근절, △민생 및 공공 서비스 강화 △빈곤 퇴치, 실업률 감소, 저소득층의 자립도 제고에 우선순위를 두고 정책 추진
 - 현실적으로는 혼란 속에 방치된 국가 주요 프로젝트의 수행을 추진 중
- 2022년 말 'Ministerial Plan'을 발표하고 사회 전반에 대한 개혁 계획을 발표
 - 다만 기존 경제 개혁안들과 마찬가지로 구체성 및 실행 방안이 부족

이라크 정부 주요 개혁안

- 2019 반정부 시위 대응 총리 개혁안
 - △ 주택 10만 호 보급 △ 계약직 강사의 정규직 채용 △ 모병 확대 △ 농업인 체불 임대료 탕감
 - △ 농촌 금융 지원 △ 청년 소상공인 창업 지원 △ 실업자 직업훈련 △ 공직자 정년 60세(교원 63세)
- 2020 경제개혁백서(White Paper)
 - △ 재정 안정성 구축 △ 거시경제 목표 수립 △ 핵심 인프라 확보 △ 사회복지 시스템 구축
 - △ 공공 부문 개혁(공무원 채용 축소, 민영화를 통한 급여 비중 축소 등)
- 2022 Ministerial Plan
 - △ 취약계층 지원 △ 실업 해소 △ 전력 부족 해소 △ 부패 척결 △ 농업 및 수자원 개선
 - △ 제조업 확대 △ 석유·가스 부문 개혁 △ 재정 개혁 △ 전략 프로젝트 수행

나. 유가 상승을 활용한 경제 활성화 기대

▣ 고유가에 따른 재정 상황 개선 기대

- '22년 대비 하락하기는 했으나 지속되는 고유가로 지난해에 이어 경기 활성화 기대
 - 특히 외환보유고는 지속적으로 증가하여 1,000억 달러를 넘어설 것으로 전망

〈이라크 원유 수출 현황〉

연도	2021	2022	2023(8월)
수출량 (백만 배럴)	1,102	1,208	808
재정 수입 (십억 달러)	75,648	115,507	61,638
평균 수출 단가 (달러/배럴)	68.38	95.55	76.24
외환보유고 (백만 달러)	64,222	97,014	104,440(연말 예상)

자료: 이라크 국영 석유수출마케팅회사(SOMO), EIU, 이라크 중앙은행

- 이로 인해 대부분의 기관에서 '24년에도 지속적 성장 전망

* 실질GDP 성장률 예측 : IMF 3.1%, EIU 4.5%

▣ 고유가를 활용한 적극적 예산 편성 및 활용

- 오랜 진통 끝에 '23년 6월, 3개년('23~'25년)에 대한 예산안 통과
 - 약 119조 디나르(약 1,530억 달러) 규모의 역대 최대 규모 예산
 - 예산안 통과에 따른 분쟁 최소화를 위해 3개년 예산안 처리
- 대폭 확대된 예산으로 적극적 정책 추진 기대
 - 전년 대비 50% 이상 증액하였으며, 특히 자본예산을 69% 수준으로 증액하여 적극적 프로젝트 투자 기대
 - 기준유가 70달러/배럴로 우려가 있었으나 지속적 고유가로 안정적 지출 기대
 - 예산 통과 후 주요 기관 평가 및 인사 조치를 단행하며 본격적 정책 추진 노력

〈예산안 비교〉

(단위: 10억 디나르)

연도	2021	2023~2025	비교
총 예산	129,993	198,910	+53.02%
자본예산	29,136	49,350	+69.37%
총 세입	101,320	134,553	+32.80%
석유 판매 수익	81,171	117,253	+44.5%
적자 규모 (비중)	26,872(22%)	64,357(32%)	+124.45%
기준유가	45달러/배럴	70달러/배럴	
기준원유수출량	325만 배럴/일	350만 배럴/일	
급여 지급 대상자	3,264,834명	4,074,697명	+24.8%

- 다만, 적자예산 편성 및 높은 인건비 비중에 대한 우려도 존재
 - 지나친 적자예산 편성으로 유가 하락 시 부정적 영향 극대화 위험
 - 정부 급여 지급 대상자가 80만 명 가까이 증가(약 24.8%↑)하여 400만 명 정도에 이르고, 친이란민병대(PMF) 관련 예산이 13.6% 증가하는 등 경상지출 과다

다. 대내외 갈등 대응

▣ 정파 및 지역 간 심화되는 갈등

- 선거를 둘러싼 정파 간 갈등 심화
 - '23년 12월로 예정된 지방선거를 앞둔 혼란 예상
 - * '13년 이후 10년 만에 추진되는 지방선거로 연기 가능성이 논의되고 있으며, 지역 내 정파 간 갈등이 심화될 것으로 전망
 - 정부 출범 초기 약속했던 조기 총선에 대한 요구도 본격화될 것으로 보임
- 국가의 공권력 독점 관리 노력
 - 무기 보유 억제·의무복무제 도입 등의 노력에도 불구하고, 비정규군의 세력 강화
 - 민병대(PMF) 지원 예산이 약 14% 증가하는 등 오히려 지원이 강화되고 있어 향후 갈등 발생 시 무력 충돌로 이어질 가능성도 있음
- 쿠르드-중앙정부 간의 갈등
 - 쿠르드 정부의 자체 석유자원 관리 및 수출 등을 인정하지 않으려는 중앙정부와의 갈등 심화
 - 예산안 내 쿠르드 배분 확대 등 갈등은 일단락되었으나 갈등 요인 잠재

석유자원 관련 쿠르드-중앙정부 갈등

- (2007) 쿠르드 석유법 제정(지역 내 석유에 대한 쿠르드 정부의 권리 표명)
- (2017) 쿠르드 독립투표 강행에 대해 예산 할당 비율 삭감
- (2022.2월) 연방대법원의 쿠르드 석유법 위헌 판결 이후 갈등 심화
 - SOMO(국영석유마케팅기업)만이 이라크 석유의 대외판매권을 가진다고 판결
 - 중앙정부 3개월의 유예 기간 부여 후 국제기업의 쿠르드 내 영업 중단 요구(6월)
 - 쿠르드 정부 자체 석유 탐사 및 판매기업 설립 노력 언급(6월)
 - 일부 석유기업의 추가 계약 중단 및 기존 계약 종결 등 진행(7월~)
- (2023.1월) 연방대법원, 중앙정부의 쿠르드 재정 지원을 예산법 위반으로 판결
- (2023.4월) 석유 판매를 SOMO로 일원화, KRG 판매 대금 중앙은행 예치, 관련 예산 배분 및 감사 등 합의
- (2023.6월) 쿠르드 배분 예산 비율 상향(11.3% → 12.6%)

▣ 주변국과의 협력 및 갈등 대응

- (이란) 에너지 협력과 더불어 분쟁 대응 필요
 - 정권 교체 후 친이란 민병대로 인한 폭력사태는 감소하였으나, 국경 지역 특히 쿠르드 지역에 대한 이란의 경고*와 공격은 지속되고 있음
 - * 이란은 반이란 군사단체(KDPI(이란쿠르드 민주당) 등)에 대한 대응과 유사시 개입을 표명
 - 발전용으로 수입 중에 이란 가스와 관련 '23년 7월 '가스-원유' 스왑*에 합의하는 등 분쟁 중에도 에너지 협력 강화
 - * 미국의 제재를 우회하기 위한 것으로 보이나, 미국과의 사전 합의 및 구체적 조건은 알려지지 않음
- (튀르키예) 쿠르드 내 주둔 및 지속적 군사행동으로 갈등 지속
 - 쿠르드족 무장단체(PKK)에 대한 대응을 명분으로 이라크 영토 내 주둔
 - 또한 최근에는 수자원 통제로 인한 이라크 내 물 부족 문제와 쿠르드의 튀르키예 석유 수출을 둘러싼 분쟁으로 갈등 영역이 확대

쿠르드의 튀르키예 석유 수출 관련 분쟁

- (2014) 쿠르드 정부의 대 튀르키예 원유수출 관련 양국간 파이프라인 협정(1973년) 위반으로 제소
- (2023.3) 국제중재재판소의 이라크 승소 판결(배상금 약 14억 6천만 달러) → 원유 수출 중단
- (2023.4) 석유수출관련 중앙정부-쿠르드 합의
배상금, 수자원, 터키 지진 등의 이유로 '23년 9월 현재에도 수출 지연 중

- (이스라엘-팔레스타인) 팔레스타인에 대한 지지와 인도적 지원 노력
 - 친팔레스타인 입장이나 정부 차원의 적극적 개입은 없는 상황
 - 경제적 영향도 미미하나 사태 장기화 시 친이란 민병대 개입 등 사회적 혼란 및 경제활동에 악영향 우려

Chapter



**비즈니스
환경분석**



1

정치/경제/산업/정책 환경

- ※ (정치) 신정부의 안정화 노력에도 불구하고, 공공 부문의 비효율성과 부패가 만연
- ※ (경제) 고유가에 따른 재정 안정화에도 불구하고, 정치 혼란으로 인한 개혁 부진
- ※ (산업) 석유 및 가스산업의 성장세 지속
- ※ (정책) 민간 부문 육성 및 국민 생활 개선을 위한 정책 추진

가. 정치 환경

▣ 민족·종파 등의 다양성으로 인한 갈등 지속

- 복잡한 민족·종교 구성 등으로 정파·정당 간 합의를 도출하기 어려운 환경
 - (종교) 이슬람 95~98% (시아 계열 61~64%, 수니 계열 29~34%) 기독교 1%, 기타 1~4%
 - (민족) 아랍계 75~80%, 쿠르드계 15~20%, 기타(투르크멘, 야지디 등) 5% 등
 - 또한 원유자원 풍부 지역과 빈곤 지역 간의 갈등도 큰 상황
- 이란, 사우디, 튀르키예 등 주변국과 복잡한 이해관계
 - 시아파 종주국 이란과 수니파 대국 사우디 사이에 위치하고 있어 종교적인 이해관계가 복잡. 특히 이란과 연계된 시아파는 자체 민병대*를 유지하고 있음
 - * '23년 예산안에 따르면 약 23만 명으로 추산되며, KH(Kataib Hezbollah), AAH(Asaib Ahl Al-Haq) 등 다수의 주요 PMF 세력은 친이란 성향
 - 튀르키예와는 쿠르드족·수자원 등을 둘러싼 갈등을 겪고 있고, 쿠웨이트와도 해상 경계 문제가 마무리되지 못하는 등 복잡한 이해관계를 가지고 있음

▣ 신정부 출범 이후 상대적 안정 속에서도 불안요인 상존

- 2021년 10월 조기 총선을 실시한 후 약 1년 만에 정부 구성
 - 선거 결과 확정에 2개월 이상이 소요되고, 개원(22.1.9) 후에도 제1당 Sadrist와 反Sadrist 親이란계 정파 연합인 시아조정기구 간 갈등으로 정부 구성이 지체
 - 정국 구성에 불만을 가진 Sadrist 측 의원 사퇴(6월) 및 지도자 Sadr의 정치 사퇴 발표로 유혈 충돌까지 발생(8월)
 - '22년 10월 총리 및 대통령을 선출하고 정부를 구성
 - '23년 비교적 평온한 상황 속에서도 민족·정파 간 갈등은 지속
 - 정파 간 이견으로 '23년 6월에야 3개년('23~'25년)에 대한 예산안 통과
 - 쿠르드와의 석유 수출 관련 분쟁 발생 후 조정 중
 - '23년 12월 10년 만의 지방선거가 계획되어 있으며, '24년에는 조기 선거 가능성이 있어 잠재된 갈등이 발현될 가능성이 높음
- * 국제투명성기구가 발표하는 CPI(Corruption Perceptions Index)가 2020년 기준 180개국 중

▣ 공공 부문의 비효율성과 부패 만연

- 정부 예산으로 급여를 지급하는 인력이 약 400만 명에 이르는 등 정부 재정에 대한 과도한 의존과 비효율성 만연
 - * 예산안에 따르면 안보 관련 인력이 무려 140만 명에 달하고 20만 명이 넘는 친이란민명대의 급여도 국가 예산에서 지급하고 있음
- 사회 전반에 걸친 부패로 민간 영역 활성화 등 경제발전에 큰 지장 초래
 - * 국제투명성기구가 발표하는 CPI(Corruption Perceptions Index)가 2022년 기준 180개국 중 157위로 매우 심각한 수준

나. 경제 환경

▣ (경제성장) 전쟁·감산 등에 따른 유가 상승의 영향으로 성장세 전망

- '22년 대비 하락하기는 했으나 지속되는 고유가로 안정적인 원유 수출 기록 중

〈이라크 원유 수출 현황〉

(단위: 배럴, 달러, 백만 달러)

구분	2022년			2023년		
	수출량(배럴)	평균가격(달러)	수출액(백만 달러)	수출량	평균수출가	재정수입
1월	99,286,078	83.83	8,323	101,245,095	75.96	7,690
2월	92,790,173	94.94	8,809	92,255,610	76.56	7,064
3월	00,579,612	108.50	10,913	100,913,027	74.39	7,506
4월	101,390,662	104.64	10,609	98,634,947	78.06	7,799
5월	102,303,020	112.19	11,478	102,463,387	71.49	7,325
6월	101,191,236	112.21	11,355	100,059,052	71.11	7,115
7월	102,385,049	101.27	10,368	106,755,169	77.69	8,293
8월	101,860,000	95.12	9,784	106,122,874	83.35	8,846
9월	98,765,153	89.56	8,773			
10월	104,831,120	88.31	9,258			
11월	99,867,946	82.41	8,231			
12월	103,281,459	73.64	7,606			
합계	1,208,531,508	95.55	115,507	808,449,161	76.24	61,638

자료: 이라크국영석유수출기업(SOMO)

- 안정적 원유 수출을 기반으로 성장세를 이어나갈 전망
 - 코로나 확산 등으로 마이너스 성장을 기록하기도 했으나 '21년 이후 회복 중
 - 특히 최근의 유가 급등세로 주요 기관들은 성장률을 상향 조정

〈이라크 주요 경제지표(2019~2024년)〉

주요지표	2019	2020	2021	2022	2023 (예측)	2024 (예측)
명목GDP (십억 달러)	234.02	169.35	206.52	270.36	267.89	277.83
1인당 명목GDP (달러)	5,983	4,220	5,015	6,400	6,181	6,247
실질성장률 (%)	5.8	-15.7	7.7	8.1	3.7	3.1
총수출 (백만 달러)	81,585	46,829	73,084	118,352	82,952	88,133
총수입 (백만 달러)	49,418	40,927	34,626	59,556	53,601	55,745
외환보유고 (백만 달러)	68,018	54,416	64,222	97,014	104,440	100,809

자료: IMF, EIU

- 확장적 재정정책으로, 정부 재정이 경제성장을 견인할 전망

〈이라크 정부 재정 수치〉

(단위: IQD)

구분	2020년 (2019년 준용)	2021년	2022년 (2021년 준용)	2023~2025년
정부 수입	105.6조(880억\$)	101.3조(699억\$)	-	134.5조(1,035억\$)
정부 지출	128.4조(1,070억\$)	130조(897억\$)	-	199조(1,530억\$)
재정 적자	22.8조(190억\$)	28.7조(198억\$)	-	64.4조(495억\$)

자료: 예산법 (환율 1달러=1,200 IQD('18~'20), 1달러=1,450 IQD('21), 1달러=1,300IQD('23~))

▣ (외국인 투자 진출) 전반적으로 해외기업의 직접투자는 매우 부족한 상황

- 전반적으로 해외기업의 직접투자는 매우 부족한 상황이며, 오히려 국내 자금이 빠져나가는 상황이 지속

〈이라크 외국인 직접투자 현황(2019~2024년)〉

주요지표	2019	2020	2021	2022	2023	2024
외국인직접투자(백만 달러)	-3,508	-2,859	-2,637	-2,088	-923	1,200
대외직접투자(백만 달러)	194	147	135	238	263	315

자료: UNCTAD, EIU('23년 이후 예측치)

- 전반적 경기 활성화에도 비즈니스 환경은 여전히 비우호적

〈비즈니스 관련 주요 리스크〉

주요 리스크	가능성	주요 리스크	가능성
비즈니스 우호적 행정의 부족	매우 높음	부패 위험	매우 높음
지속 불가한 지출 위험	매우 높음	해외기업의 인력 채용 어려움	매우 높음

자료: EIU

다. 산업 환경

▣ 석유산업

- (매장) 세계 4위*의 석유 매장량을 보유하고 있어 성장 잠재력이 높음
* 2023 OPEC Annual Statistical Bulletin 기준, Oil Sand는 제외된 수치

- (유종) 바스라 중유(重油), 바스라 중질유(中質油), 키르쿠크 등 3개의 유종이 있음
- (생산) ISIS와의 전쟁 등으로 파괴된 생산시설을 복구하였으며, 최근에는 OPEC 합의에 따라 생산량 조절

〈이라크 원유 생산량(2018~2022)〉

(단위: 천 배럴/일)

구분	2018	2019	2020	2021	2022
생산량	4,410	4,576	3,997	3,971	4,453

자료: 2023 OPEC Annual Statistical Bulletin, 이라크 석유부

- (수출) 80% 이상의 원유를 수출하고 있으며, 대부분 아시아 국가로 수출

〈이라크의 주요 원유 수출 대상국〉

(단위: 1,000b/cd)

국가	2018	2019	2020	2021	2022
총수출	3,862	3,968	3,428	3,440	3,712
중국	901	1,039	1,137	949	950
인도	954	988	902	1,005	1,012
OECD Asia Pacific	432	362	242	166	255
Other Asia	132	119	84	93	67

자료: 2023 OPEC Annual Statistical Bulletin

- (석유화학) 산유국임에도 정제 인프라는 주변국 대비 낮은 편
 - 카르발라 정유소(14만 배럴/일 규모) 가동이 본격화되고 바스라 정유공장 고도화 등이 완료될 경우 정제 능력이 대폭 향상될 것으로 기대

〈중동 주요국 원유 정제 능력〉

(단위: 1,000b/cd)

국가	2018년	2019년	2020년	2021년	2022년
사우디아라비아	2,856	2,896	2,927	3,327	3,291
이란	2,141	2,201	2,201	2,202	2,237
UAE	1,122	1,122	1,272	1,272	1,227
쿠웨이트	736	736	800	800	1,005
이라크	726	743	758	976	1,116
카타르	430	430	430	430	430

자료: 2023 OPEC Annual Statistical Bulletin

▣ 천연가스산업

- (매장) 세계 11위*의 매장량을 보유하고 있어 성장 잠재력이 높음
* 2023 OPEC Annual Statistical Bulletin 기준
- (생산) 관련 기술 부족으로 생산량은 '22년 기준 39위에 불과하고 발전용 수요가 높아 이란 등에서 수입 중

〈이라크 천연가스 생산 및 수입 현황(2018~2022)〉

(단위: 백만m³)

구분	2018	2019	2020	2021	2022
생산량	11,130	11,544	7,374	9,586	9,778
수요량	13,025	17,598	18,798	19,324	19,865
수입량	4,100	6,104	7,200	9,738	9,430

자료: 2023 OPEC Annual Statistical Bulletin

라. 정책·규제 환경

▣ 국민 생활 안정과 경제개혁을 위한 노력

- 정치적 불안정, 내분 등으로 현재까지 실질적 성과는 미비
 - 2018년 경제개발 5개년 계획, 2019년 반정부 시위 대응 개혁안, 2020년 경제개혁백서 등의 계획이 있었으나 잦은 정권 교체로 제대로 수행되지 못함
- 신정부는 2022년 말 'Ministerial Plan'을 발표하고 빈곤 퇴치, 부패 척결, 제조업 육성 등 사회 전반에 대한 개혁 계획을 발표
 - 다만 현재까지 구체적인 계획은 부족한 상황이며, 실제로는 기존 미완료된 프로젝트의 수행에 중점을 두고 정책을 추진 중

Ministerial Plan 주요 내용

- 정책 우선순위 : 부패 척결, 실업 해소, 취약계층 지원, 산업 부문 개혁, 시민 서비스 개선 등
- 23개 주요 추진 과제 제시
 - ① 취약계층 지원과 사회적 보호 ② 실업 해소 및 취업 기회 확대 ③ 전력 부족 해소 ④ 부패 척결 ⑤ 농업 및 수자원 개선 ⑥ 산업 개혁(Made in Iraq 추진) ⑦ 석유·가스 부문 개혁 ⑧ 재정 및 금융 부문 개혁(재정의 석유 의존도 80%로 하향) ⑨ 인력 및 개발 (2년 내 인구조사 실시) ⑩ 전략 프로젝트 수행(AI Faw 항만, Basra주 해수 담수화, 기타 제조 및 석유화학 프로젝트) 등

▣ 규제 환경

- 수입 규제
 - 네거티브 방식으로 금지 품목이 아닌 이상, 수입을 허용하고 있으나 일부 품목에 대해 수입 금지 및 특별관세를 부여
 - * 2023년 기준 보호관세 13개 품목, 37개 수입 금지 품목이 지정되어 있으며 매년 변경
 - 이라크전 이후 재건세 명목으로 5%의 관세를 부과하다 2016년 1월부터 차등관세 법을 전격 시행했으나 실질적 집행이 어려워 2019년부터 일률적으로 15% 관세를 부과
 - 이후 지속적 관세법 개정을 통해 품목군별로 관세 및 부과방식을 적용 중
- 과세 및 법인 설립
 - 과세 제도, 법인 설립 제도 등은 갖추어져 있으나 실제 제대로 집행되지 않고 있음

〈이라크 과세 제도 개요〉

법인세		소득세		판매세	
세율	비고	세율	비고	세율	비고
15%(일반) 35%(석유가스)	쿠르드 지역은 35%	3%(~50만 IQD) 5%(~100만 IQD) 10%(~200만 IQD) 15%(200만 IQD 초과)	매월 원천 징수	5~100%	부가세 없음

〈법인 설립 관련〉

법인 설립 요건		최소자본금		현지인 고용 의무	
현지인 대표	지분	금액	적용 분야	적용 여부	분야
없음	이라크 지분 51% 이상	100만 IQD (약 770달러)	공통	프로젝트 50% 지사 50%	공통

- 투자자 보호법령 미비
 - 투자법이 제정되고(2006) 투자청이 설립되는(2007) 등 외국인 투자 유치를 위한 기본 제도는 마련되었으나, 하위 시행령이 미비하고 실제 현장에서 외국인 투자자의 애로를 전담하는 기구나 부서는 부재
 - 회사 설립 자체는 어렵지 않으나 금융 시스템 미비로 자금 입출금 등이 어렵고 채무 불이행 등의 문제 발생 시 해결책이 거의 없는 상황임
 - 또한 장기체류 비자 획득을 위해서는 발주처 등과의 협력이 필요한데, 이 또한 또 다른 장벽으로 작용하기도 함

- ※ 석유에 기반한 전형적인 자원의존형 경제구조
- ※ 상대적으로 높은 인구 및 최근의 유가 상승으로 성장하는 시장
- ※ 중국, 일본, 튀르키예 등 다양한 국가가 경쟁하는 시장
- ※ 다양한 분야에 프로젝트가 다수 있으나 위험도 공존

가. 시장 특성 및 전략적 가치

▣ 전형적인 자원의존형 경제구조

- 수출의 99%가 원유로, 유가 변동에 따른 경제적 영향이 매우 큼
 - 2022년 기준 확인 매장량은 약 1,450억 배럴로 세계 원유의 약 9.3%
 - 자원의존형 구조로 유가에 따른 경제 변화가 매우 높은 시장

〈원유 가격 및 경제성장률〉

구분	2018	2019	2020	2021	2022
평균수출가격(달러/배럴)	65.98	60.38	38.1	68.6	95.55
GDP 성장률(%)	4.7	5.8	-15.7	7.7	8.1

자료: SOMO(국영석유마케팅공사), IMF

- 원유 생산 및 정제 능력 확대 계획을 가지고 지속 추진 중임

〈원유 생산량 및 정제 능력〉

구분	2018	2019	2020	2021	2022
생산량(백만 배럴/일)	4,410	4,576	3,997	3,971	4,453
정제 능력(천 배럴/일)	726	743	758	976	1,116

자료: 2023 OPEC Annual Statistical Bulletin

- 석유·가스 등 에너지 분야에 집중된 경제구조

〈산업별 GDP 비중〉

산업	농업	광업	제조업	전력·수자원	건설	교통·통신	서비스
GDP 비중(%)	3.84	56.52	1.17	1.28	2.82	9.18	25.18

자료: 이라크 중앙은행, 2021년 기준 (서비스: 금융, 도소매, 사회 서비스 등)

▣ 성장 가능성이 높은 중동의 주요 시장

- 젊은층 비율이 높은 중동의 주요 시장
 - 매년 2~3% 증가하며 29세 이하 인구 비율이 66.11%에 달하는 성장하는 시장
 - 4,200만 명의 인구를 보유하고 우리에게는 중동 6위의 주요 수출 시장
 - * 튀르키예, UAE, 사우디, 이스라엘, 이집트에 이은 6위의 수출 시장
- 제조업 부재로 대부분의 상품을 수입에 의존하며 한국상품 인지도가 높음
 - 승용차, 휴대폰 등 주요 제품이 높은 시장 점유율 차지
 - 초기 단계이기는 하나 드라마, 영화, 음악 등 한류 인기

나. 교역

▣ 최근 수출입 동향

- '21년부터 지속된 고유가로 회복세를 보이고 있으며, '23년 초 유가 하락으로 수출은 일부 감소세를 보이나 유가 회복에 따라 완만하게 증가세를 보일 전망
 - 수출품은 대부분이 원유로 유가 및 시장 상황에 따라 변동이 매우 심함
 - 유가 상승에 따라 수입도 동반하여 상승 중

〈최근 수출입 동향〉

(단위: 백만 달러, %)

국가	2021년		2022년		2023년(5월)	
	금액	증감률	금액	증감률	금액	증감률
수출	80,611	35.5%	124,428	54.4%	43,552	-14.5%
수입	41,008	13.1%	50,397	22.9%	21,718	12.6%
수지	39,603	-	74,031		21,834	-

자료: IMF

- 자동차, 기계부터 생활용품까지 대부분의 제품을 수입에 의존

〈주요 수입 품목〉

(단위: 백만 달러)

품목	2019년		2020년	
	금액	비중	금액	비중
기계, 보일러, 부품 등(84)	5,590	10.96%	3,770	11.80%
전기기계 및 부품, 가전제품(85)	6,946	13.62%	3,155	9.87%
자동차 및 부품(87)	4,544	8.91%	1,983	6.20%
철강제품(73)	2,063	4.05%	1,488	4.65%
플라스틱제품(39)	1,447	2.84%	1,400	4.38%

자료: ITC, HS 코드 2자리 기준

▣ 주요 교역국

- (수출) 중국, 인도 등 이라크 원유의 주 고객 국가들이 주요 수출 대상
- 우리나라도 3~4위의 수출 대상국

〈주요 수출 대상국〉

(단위: 백만 달러)

국가/금액	2020년	2021년	2022년	2023년(5월)
중국	16,895	25,064	37,058	13,916
인도	15,311	25,062	36,553	11,797
미국	2,924	3,577	9,487	3,756
한국	4,026	5,030	8,947	2,938
UAE	1,170	1,482	3,194	1,950

자료: K-stats

- (수입) 중국, 튀르키예, 인도, 미국 등이 주 대상국으로 한국은 5~6위권

〈주요 수입 대상국〉

(단위: 백만 달러)

국가/금액	2020년	2021년	2022년	2023년(5월)
중국	11,617	11,339	14,889	6,170
튀르키예	9,691	11,799	14,575	4,967
인도	1,544	2,154	2,481	1,768
미국	818	854	1,007	951
브라질	594	422	652	573
한국	992	1,045	1,220	529
독일	1,096	1,103	1,189	515

자료: K-stats

▣ 주요 경쟁국

〈한국의 對이라크 주요 수출품 동향〉

2018년	2019년	2020년	2021년	2022년
자동차(87)	자동차(87)	자동차(87)	자동차(87)	자동차(87)
항공기(88)	항공기(88)	기계류(84)	기계류(84)	광물성연료(27)
기계류(84)	기계류(84)	전자기기(85)	전자기기(85)	기계류(84)
철강제품(73)	전자기기(85)	철강제품(73)	광물성연료(27)	전자기기(85)
전자기기(85)	철강제품(73)	광학기(90)	광학기(90)	광학기(90)

자료: K-stats, HS 코드 2단위 기준

〈주요국과의 경쟁 현황〉

국가/품목	1위	2위	3위	4위	5위
한국	자동차(87)	광물성연료(27)	기계류(84)	전자기기(85)	광학기(90)
중국	기계류(84)	전자기기(85)	철강제품(73)	가구, 침구류(94)	플라스틱(39)
튀르키예	귀금속(71)	플라스틱(39)	곡물(11)	동식물성유지(15)	육류(02)
인도	광물성연료(27)	곡물(10)	당류(17)	육류(02)	의약품(30)
일본	자동차(87)	철강제품(73)	기계류(84)	광물성연료(27)	고무제품(40)

자료: K-stats, HS 코드 2단위 기준, 2022년 기준

- (중국) 기계류, 전자기기 등에서 경합관계에 있고, 가구류와 플라스틱 제품이 우위에 있음. 최근 중국 자동차의 시장 진출이 본격화되고 있어 향후 경합 예상

- (튀르키예) 식품부터 플라스틱 제품까지 다양한 제품을 수출하고 있으며, 저가 전자제품, 기계류 등에서 경쟁
- (인도) 차량 오일 등 일부 분야에서 저가 제품으로 경쟁관계에 있음
- (일본) 일본의 이라크 수입시장 점유율은 1% 내외로 낮은 편이나 자동차, 기계 등 우리 주력 상품에서 경쟁

▣ 규제 및 비관세장벽

- 수입 규제
 - (보호관세) 대표적인 수입 규제는 2010년 시행하기 시작한 이라크산 제품보호법 (Iraqi Product Protection Law)에 근거를 두고 있는 보호관세제도로, 4년 동안 기본 관세에 최대 200%까지의 추가 관세를 부과하고 있음
 - * 2023년 기준 내각은 보호관세 13개 품목 유지 중
 - (수입 금지) 또한 관세청은 종교적 목적, 국내 산업 보호, 군사적 목적 등을 위해 수입 금지 품목을 지정하여 운영하고 있음
 - * 2023년 기준 재정부에서 37개 품목, 농업부에서 52개 품목을 수입 금지 품목으로 지정
- 선적 전 검사 제도
 - COSQC(이라크 표준품질관리청)에서 검사 대상 품목을 지정하고 매년 해외 품질검사 업체와 계약하여 동 검사를 시행하고 있음
 - * 지정검사기관(22. 8월 기준) : Bureau Verita
 - 이라크 수출을 희망하는 기업은 수출 전 3개 업체 중 한 곳에서 선적 전 검사를 받아야 하고, 그 결과를 주한 이라크 대사관의 공증을 받아야 함
- 인증제도
 - 별도의 인증제도는 운영되지 않고 있으나, 의약품 등 일부 품목의 경우 관련 부처에 제품을 등록하는 사전 절차가 필요
 - 국제인증 보유 시 등록 절차에 걸리는 시간 단축 가능

다. 투자 진출

▣ 최근 투자 진출 동향

- 현재까지도 순수출을 보이고 있으며, '24년부터는 개선될 것으로 예측

〈이라크 내 FDI 현황〉

연도	2020	2021	2022	2023	2024
FDI 규모 (백만 달러)	-2,859.1	-2,637	-2,088.2	-923.1	1,200

자료: UNCTAD Stat, EIU(2023년부터의 예측치)

- 유가 상승으로 경기는 활기를 보이고 있으나 우리 기업의 진출은 부진한 상황

〈이라크 내 신규 법인 설립 현황〉

연도	투자금액 (백만 달러)	신규 법인 수
2023(상반기)	0	0
2022	0	0
2021	0	0
2020	0	0
2019	7.5	0
2018	5	1

자료: 한국수출입은행

- 진출 기업은 플랜트·프로젝트 추진 및 수주 목적의 건설기업이 대부분

〈이라크 진출 주요 기업 명단〉

연번	기업명	업종	진출 형태	진출 연도
1	HDGSK JV 바그다드사무소	건설·공사업	지점	2015
2	LG전자(주) 아르빌사무소	도매 및 소매업	지점	2010
3	LS일렉트릭	전력·공사업	지점	2011
4	STX마린서비스	서비스업	지점	2011
5	세아STX	건설·공사업	지점	2010
6	대우건설	건설·공사업	지점	2012
7	삼성엔지니어링	건설·공사업	지점	2011
8	포스코건설	건설·공사업	지점	2012
9	한국가스공사 이라크지사	기타	지점	2010
10	한국항공우주(KAI)	건설·공사업	지점	2012
11	한화건설(주) 바그다드지사	건설·공사업	지점	2012
12	한화건설(주) 비스마야건설본부	건설·공사업	지점	2012
13	현대건설	건설·공사업	지점	1978
14	이트라이트	경호경비업, 무역업	지점	2018

자료: 해외건설협회, 자체 조사

〈이라크 내 우리 기업 주요 프로젝트 추진 현황〉

기업명	내용	완료/진행	수주 연도
HDGSK	카르발라 정유공장 프로젝트 * 현대엔지니어링, 현대건설, GS건설, SK건설 컨소시엄으로 수주 * 시공은 완료, 정유공장 운영 관리 추진 중	진행	2014
현대건설	바스라 정유공장 고도화설비 공사	진행	2021
대우건설	Al Faw 서쪽 방파제 공사	준공	2013
	Al Faw 서쪽 방파제 공사 V/O	준공	2019
	Al Faw 항만 컨테이너 부두	준공	2019
	Al Faw 항만 방파제 접속도로	준공	2019
	코르 알 주바이르 침매터널 제작장	준공	2020
	컨테이너 터미널 내벽 공사	진행	2021
	Al Faw-움카사르 연결도로	진행	2021
	침매터널 본공사	진행	2021
	컨테이너 터미널 준설·매립 공사	진행	2021
	신항만 주운수로 공사	진행	2021
한화건설	Bismayah 신도시 주택 10만 호 건설	진행	2012
한국항공우주	스웨이라 공군기지 건설 사업	진행	2015
STX마린서비스	900MW 디젤발전소 운영 및 유지보수 프로젝트	진행	2018
세아STX	루마일라 유전 생산수 재주입 시설	진행	2019
	루마일라 유전 내 플레어 시스템	진행	2020
한국가스공사	Zubair 유전 운영권 지분 23.75%	진행	2010
	Badra 유전 운영권 지분 22.5%	진행	2010

• 투자 진출 주요 애로사항

- (제도) 전반적 제도 미비, 현지인(기업) 지분 51%* 이상 요구
 - * 법인 설립의 경우, 지사의 경우 현지인 채용 비율 의무가 있음
- (고용) 현지인 채용 의무화(50%)
 - 최근 85%까지 상향하려는 움직임도 있음
 - * 일반적으로 이라크인의 노동 의욕이 낮아 현지 기업도 제3국인을 주로 채용
- (과세) 경우에 따라 과세·면세를 달리 적용하여 발주처와의 협력이 중요
 - 특히 세금·벌금의 예상이 어려워 안정적 사업 추진 애로
- (치안) 현지 치안 사정으로 경호계약 등을 체결해야 해 원가 상승요인으로 작용
- (행정) 전산화 미비로 행정업무에 장기간 소요. 또한 행정편의적 업무 처리로 예측 가능성이 매우 떨어짐
 - * 예시 : 전쟁 전 전화요금 청구, 철수 시 과거 미청구된 벌금 청구 등

▣ 주요 경쟁국 진출 동향

- (중국) 최대 교역 대상국으로 일대일로 주요 거점으로 보고 석유-프로젝트 교환방식의 협정까지 추진하는 등 전략적 동반자 관계 구축 노력
 - 정부 지원 및 상대적으로 느슨한 내부통제 등을 무기로 다양한 분야에 적극적으로 투자 중

〈최근 중국기업의 주요 수주 프로젝트〉

프로젝트	수주 시기	규모 (백만 달러)
6000TPD Cement Plant	'21년 2월	253
Zubair Mishrif DGS Expansion	'21년 4월	690
Nasiriyah International Airport in Dhi Qar	'21년 6월	367
Al Fao Oil Refinery	'21년 7월	1,500
Maysan Oil Field: BUT Permanent Camp	'21년 8월	128
Kirkuk New Refinery	'21년 9월	905
Water Injection Pipeline and Source Water Pipeline	'22년 9월	64
Iraq Common Seawater Supply Project (CSSP)	'22년 10월	1,500

- (일본) 차관 형태의 원조를 통한 현지 진출에 주력
 - 이라크와의 무역협정(1964년), 투자 촉진 및 보호협정(2014년) 체결 등을 통해 투자 기반을 마련하였으나 치안 등의 문제로 실제 진출은 미미한 편

〈일본기업의 주요 이라크 프로젝트 추진(예시)〉

기업명	규모 (백만 달러)	내용
Itochu	406	West Qurna 1 유전 개발 (Shell 지분 매입)
NGS	750	바스라 물 공급 개선 (정수·급수시설 건설)
Hitachi	246	바스라 담수화 공장 건설
Toyota Tsusho Corporation	120	New Babil 변전소 건설
JGC(현대건설이 공사 수행)	4,000	바스라 정유공장 고도화 공사

자료: 기사 및 바그다드 무역관 자체 조사 종합

〈일본자금(JICA) 활용 주요 프로젝트(예시)〉

기업명	규모 (백만 달러)	내용
Linxon	100	Gas Insulated Switchgear(GIS) substation
Siemens	100	Al Hamudhia 400kV 변전소 건설
Boskalis	300	BOC Sea Line (No. 3)

자료: 기사 및 바그다드 무역관 자체 조사 종합

▣ 주요 추진 프로젝트

- 이라크 정부의 계획(Ministerial Plan)에 따른 현 정부의 주요 프로젝트

분야	지역	규모 (금액)	진행 상황
항만	Al Faw (Basra)	약 33억 달러	<ul style="list-style-type: none"> ○ 항만 기반공사 등은 대우에서 수행 중 ○ 추가선석, 해군기지, 배후산업단지 등 진행 예정 ○ 관련 KSP 사업 진행 예정
도로·철도	이라크 남부~ 튀르키예 국경	약 170억 달러	<ul style="list-style-type: none"> ○ 남부 바스라에서 튀르키예까지 약 1,200km 구간의 도로 및 철도 개발 프로젝트 ○ 정부에서는 '24~'28년 기간 중 추진 계획 ○ 현실적으로는 예산 확보, 주변국 논의 등 다소의 시간이 소요될 것으로 보임
해수 처리	남부 Basra	약 30억 달러	<ul style="list-style-type: none"> ○ 남부 지역 물 부족 해결 및 석유 개발을 위한 해수 처리(담수화) 및 송수설비 사업 ○ '23년 7월 내각 에너지위원회 승인 ○ 국내 건설사의 수주 가능성도 있음

자료: Ministerial Plan - strategic project

▣ 산업단지 및 경제자유구역

- 주요 산업단지
 - 산업단지가 지정되고 조성 중이나 실제 운영되는 곳은 소수

산업단지	규모 (㎡)	비고
Bub Al Sham Industrial Complex	15,000,000	바그다드 북쪽, 건축 자재 기업 등 일부 입주
Al-Hassan Industrial Estat	12,500,000	요르단 국경 인근
Industrial City in Kirkuk	500,000	소형 생산시설 일부 입주
Industrial City in Thiqr	8,093,712	건설 중
Industrial Zone in Basra	809,371	건설 중, 철강 생산 목적
Al Nahrawan Industrial City	25,899,881	건설 중
Ninawa Industrial City	2,529,286	건설 중
Najaf Industrial City	24,281,138	건설 중
Anbar Industrial City	12,140,569	건설 중

자료: 이라크 산업부, 자체 조사 / 단위는 ㎡로 일괄 환산

- 주요 경제자유구역
 - 산업단지가 지정되고 조성 중이나 실제 운영되는 곳은 소수

경제자유구역	규모 (㎡)	비고
Khor Al-Zubair Free Zone	1,000,000	남부 바스라 인근 석유 및 가스 산업단지 건설도 논의 중
Ninevah Free Zone	4,900,000	튀르키예, 시리아, 요르단을 연결하는 교통 중심지
Al-Qa'im Free Zone	-	안바르주, 튀르키예와 육로로 연결
Baghdad Free Zone	-	추진 중

자료: 이라크 재무부, 자체 조사

가. 교역

▣ 한-이라크 교역 현황

- 2023년 8월 기준 교역액은 약 56억 달러로 전년에 비해 감소하였는데, 이는 수출이 소폭 증가한 것에 비해 수입이 감소했기 때문임
 - 수입 물량은 3.2% 증가하였으나 금액은 19.4% 감소하였는데, 이는 유가 하락에 따른 것으로 보임
 - 우리나라는 이라크의 주요 원유 수출 대상국으로 지속적인 적자를 기록

〈2020~2023 한-이라크 교역 현황〉

(단위: 백만 달러, %)

구 분	2020년		2021년		2022년		2023년(8월)	
	금액	증감률	금액	증감률	금액	증감률	금액	증감률
수출	935	△ 51.9	986	5.5	1,151	16.7	788	4.3
수입	4,268	△ 46.6	5,331	24.9	9,484	77.9	4,843	△ 19.4
교역규모	5,203	△ 47.6	6,317	21.4	10,635	68.4	5,631	△ 16.8
수지	△ 3,334		△ 4,345		△ 8,333		△ 4,055	

자료: K-STATS

- '23년 8월 기준으로 한국은 중국, 인도, 미국에 이어 이라크의 4대 원유 수출 대상국이며, 이라크는 한국의 다섯 번째 석유 수입 대상국

〈한국의 주요 원유(HS 2709) 수입 국가〉

(단위: 백만 달러, %)

구분	2021년		2022년		2023년 8월	
	수입액	수입 증감률	수입액	수입 증감률	수입액	수입 증감률
총계	67,013	50.7	105,964	58.1	54,857	-24.4
사우디아라비아	21,321	46.4	37,662	76.6	19,620	-22.7
미국	8,396	55.8	14,021	67.0	7,461	-18.1
UAE	3,768	4.6	9,225	144.8	5,838	-2.0
쿠웨이트	7,233	33.2	10,728	48.3	5,495	-28.1
이라크	4,012	14.1	8,521	112.4	4,479	-17.0
카타르	3,503	36.9	4,887	39.5	4,228	14.8

자료: K-STATS

▣ 품목별 수출 현황

- 2023년 8월 말 기준 한국의 對이라크 수출 증가율은 12.3%로, 전체 수출 증가율 △12.4%에 비해 높은 수준인데, 이는 유가 상승에 따른 영향으로 보임
 - 이라크 수입 시장의 약 2~3% 내외를 차지하고 있으며, 최근 유가 상승으로 인한 소비 여력 증가로 전반적으로 상승하고 있음
 - * 이라크 수입시장 비중 : ('20) 2.74% → ('21) 2.6% → ('21) 2.42% (IMF 자료 기준)

〈對이라크 주요 수출 품목〉

(단위: 백만 달러, %.)

연도/품목	2020		2021		2022		2023(8월)	
	금액	증가율(%)	금액	증가율(%)	금액	증가율(%)	금액	증가율(%)
자동차	457	-40.9	391	-14.5	410	4.7	326	33.7
자동차부품	75	-20.1	90	20.5	101	12.3	70	0.2
원동기및펌프	37	-42.6	35	-4.3	46	29.8	43	86.9
공기조절기및냉난방기	17	-20.9	27	64.5	46	66.8	41	145.0
석유제품	5	-32.1	76	1,368.5	218	185.1	37	-79.7
전력용기기	31	-59.4	25	-19.4	18	-29.7	32	209.6
건전지및축전지	38	52.6	66	75.2	45	-31.8	28	-2.1
고무제품	10	-34.4	20	99.8	26	28.3	21	7.2
철강재용기및체인	2	198.5	0.02	-98.7	4	15,552.5	16	443.9
전자응용기기	14	-25.1	20	44.3	30	49.3	14	-33.6

자료: K-stats (MTI 4단위)

- (자동차) 주력 수출 품목으로 승용차의 경우 현지 시장 점유율 약 40%에 달함
 - 제3국 생산 및 우회 수출을 감안할 경우 실제 수출액은 더 높을 것으로 보임
 - 한국산 자동차의 인기로 자동차부품도 주요 수출품임
 - 다만 중국 자동차의 진출이 본격화되고 있고, 모조 자동차부품·중고부품의 유입도 늘어나고 있어 경쟁이 심화될 전망
- (석유제품) 경유 수출은 감소된 반면 휘발유 수출이 증가하였고 윤활유 등 석유제품은 꾸준히 수출되고 있음
- (기타) 해외 제조공장에서의 수출 등으로 통계상 나타나지 않으나 스마트폰 등 전자통신 기기도 높은 시장 점유율을 보이고 있음

▣ 우리 기업 수출 성공/실패 사례 및 시사점

구분	주요 내용 및 시사점
성공	<ul style="list-style-type: none"> · 한국 화장품은 '20년 수입시장이 -46%라는 극심한 부진을 보이는 가운데에서도 56%나 성장하여 프랑스, 튀르키예에 이어 3대 수출국으로 부상 · 국내기업 M社의 경우 현지 에이전트를 통해 매장을 오픈하였고 판매에 집중하여 높은 성장세를 보이고 있음. 또한 시술용품 기업 Z社의 경우도 적절한 에이전트 발굴 및 지사화를 통한 관리로 꾸준히 수출 중 <div style="border: 1px dashed black; padding: 5px; margin-top: 5px;"> <ul style="list-style-type: none"> ☞ 이라크 소비자들의 한국 제품 선호도 증가 및 한류 활용 ☞ 현지 주요 에이전트를 활용한 온/오프라인 진출 전략 </div>
실패	<ul style="list-style-type: none"> · 국내기업 A社는 이라크 정부기관(Iraq Reconstruction Management Office//IRMO)의 수출 제안으로 계약을 체결. 이후 수수료 등의 명목으로 상당한 금액을 입금하였으나 정부기관을 사칭한 사기로 판명 <div style="border: 1px dashed black; padding: 5px; margin-top: 5px;"> <ul style="list-style-type: none"> ☞ 이라크 정부기관을 사칭하며 접근하는 경우 주의 필요 ☞ 이라크는 현지 정보가 부족해 한국에서 확인이 어려워 무역관 등을 통한 확인 필수 </div>

나. 투자

▣ 프로젝트 수행 중심의 투자

- 치안 불안과 유가 하락 등의 원인으로 2015년 이후 투자 진출이 감소하였으며, 최근의 유가 상승에도 불구하고, 치안·과세·행정 등 불명확한 사회 시스템 등으로 인해 국내기업은 정부 발주 프로젝트 중심으로만 진출하고 있음

〈한국의 對이라크 투자 현황〉

(단위: 건, 천 달러)

연도	신고 건수	신규 법인 수	신고금액	송금 횟수	투자금액
1980~2018.2Q	116	17	3,762,109	200	379,516
2014	14	1	1,041	23	98,128
2015	4	2	379	12	23,548
2016	4	0	620	8	8,790
2017	2	0	10	5	6,150
2018	9	1	5,171	8	5,057
2019	1	0	100	7	7,455
2020	2	0	10	0	-1,176
2021	2	0	101	0	-855
2022	2	0	8	0	0
2023(2분기)	1	0	0	0	0

자료: 한국수출입은행 (지점·지사·현지법인 포함)

- 건설업·광업에 집중되어 있으며, 지점 형태이고 법인 설립은 전무한 상황

〈업종별 투자 현황〉

(단위: 건, 천 달러)

연도	업종	신규 법인 수	신고금액	투자금액
2019	광업	0	0	7,455
	사업시설 관리, 임대	0	100	
2020	건설업	0	10	0
2021	제조업	0	1	0
	건설업	0	100	0
2022	건설업	0	8	0
2023(2분기)	건설업	0	0	0

자료: 한국수출입은행

▣ 치안 문제, 금융 시스템 문제 등으로 직접적인 투자에 제한이 매우 높은 시장

- 건설업 등을 제외하고 나면 직접 진출하는 경우는 매우 제한되어 있으며, 대부분은 딜러나 에이전트를 두고 UAE, 요르단 등에서 관리를 하고 있음

- 현대·기아자동차 등 대기업도 두바이 법인 등에서 이라크 관할하며 지사 미보유
 - * 에이전트 통한 이라크시장 진출 기업: 현대·기아자동차, 두산중장비 등
- 다만 이라크는 4,000만 명 이상의 인구를 가진 중등 대형 시장으로 이라크 내수시장 공략을 위해 2010년 아르빌에 진출한 LG전자가 있고, 최근에는 삼성전자가 지사를 설치하는 등의 움직임이 있음

다. 협력 유망 분야

▣ 국가 간 협력 유망 분야

- * 지난 '17년 이후 코로나 등으로 중단되었던 양국 간 공동위원회가 '23년 6월 서울에서 개최되었으며 인프라·투자·금융·개발협력·상공·자원·에너지·보건·환경·농업 등 다양한 분야에 대한 협력과제를 논의
- * 특히 이라크 측은 한국 기업의 주요 프로젝트 참가, 현지 기업과의 협력 등을 기대

- 교통 인프라
 - 수도인 바그다드의 경우에도 대중교통이 전무한 상황. 바그다드 경전철, 교통 혼잡 해소를 위한 주요 프로젝트에 우리 기업들의 참가를 기대
 - 대우건설에서는 Al Faw 항만을 추진 중이며, 특히 이라크는 추진 중인 Development Road Project* 등에 한국의 투자와 참여를 희망
 - * 남부 바스라에서 튀르키예까지 1,200km에 달하는 도로 및 철도 인프라 구축 프로젝트로 '24~'28년간 약 170억 달러를 투자할 계획
- 주거 인프라 확충
 - 주택 부족 문제 해결을 위한 주요 지역 주거단지 개발을 추진 중이며, 주요 5개 주거도시 설립계획을 발표하고 20개까지 확대할 계획
 - 바그다드 등에 아파트 등 주택 건설 붐이 일고 있으나, 대체로 상류층을 위한 주거단지로서 서민을 위한 주거단지 조성은 거의 이루어지지 않고 있음
 - * 이라크는 약 300만 채의 주택이 부족한 상황이며 금년 바그다드, 카르발라, 알-안바르, 바빌론, 니네와 등 5개 지역에 주거단지 건설 계획을 발표

- 발전설비 유지 보수
 - 이라크는 만성적 전력 부족을 겪고 있으며 발전소 운영뿐 아니라 송배전 시설 개보수 등에 대한 협력을 희망
- 발전 인프라
 - 전력 부족 해결을 위한 발전설비 확충. 일반 화력 발전뿐 아니라 태양광 발전도 추진하고 있으나 정부의 발표와는 달리 대부분이 진행되지 못하고 있고, 예산 부족으로 해외 기업의 투자를 희망

〈태양광 프로젝트 진행 현황〉

수주(예정)기업	예정지역	용량 (MW)	현황
Scatec	Karbala	300	현지 기업으로 계약 변경 중
	Iskandariy	225	
Total	Artawi Oil Field	1,000	논의 단계
Masdar	Amarah	100	논의 중
	Ramadi/1	100	
	Ramadi/2	250	
	Ur	450	
	Mosul / Ain Tamr	100	
ACWA POWER	Najaf	1,000	논의 중
Gulf Power	Abu Al Khaseeb	100	논의 중
	Al Bathaa	200	
	Al Eslah	250	
Power China	Samawa	750	논의 중

▣ 기업 간 협력 유망 분야

- 판매 협력
 - 의약품, 미용용품, 자동차부품 등의 에이전트 발굴을 통한 진출
- 기술 협력
 - 현지 생산은 쉽지 않으나 단순 제품의 경우 주요 부품 수입 후 조립 등이 유망
 - 이라크 정부도 제조업 발달을 위한 외국기업의 적극적 투자를 기대

Chapter



진출전략



※ 유가 상승 및 신정부 정책에 따른 각종 프로젝트 활성화 기회 활용
 ※ 한류 인기 및 온라인 유통 확대 트렌드에 기반한 소비자 진출 활성화

1 PEST 분석

P 정치정책 (Political)	<ul style="list-style-type: none"> • 의원내각제를 기본으로 주요 부처는 종파·민족 간 균형 배분 <ul style="list-style-type: none"> * 의원직을 사퇴한 Sadr 정파 등과의 분쟁 요소는 잠재 * 북부 3개 주는 쿠르드 자치구역이며 이로 인한 분쟁 존재 • 신정부 정책 주요점 : 부정부패 근절, 공공 서비스 강화, 빈곤 퇴치 등 • 경제 관련 주요 정책 <ul style="list-style-type: none"> * 현지인 채용 강화 : 50% 의무 채용이 강제되고 있으며 상향 논의도 있음 * 현지화 사용 확대 : 이라크 내 외화 기반 거래 최소화
E 경제 (Economic)	<ul style="list-style-type: none"> • 고유가로 안정적 성장세 기록 중 <ul style="list-style-type: none"> * 이라크 평균수출유가 : ('21) \$68.38 → ('22) \$68.38 → ('23년 8월) \$76.0 * 실질GDP 성장률(예측) : ('21) 7.7% → ('22) 8.1% → ('23) 3.7% → ('24) 3.1% • 환율 조정 등 정부의 노력에도 불구하고 물가 상승 지속 <ul style="list-style-type: none"> * 소비자물가상승률 : ('21) 6.0% → ('22) 5% → ('23, 예측) \$6.6% • 산유국임에도 불구하고 지속적 외환 부족 <ul style="list-style-type: none"> * 외화 밀반출 등으로 중앙은행, 美 연준의 관리 강화 * 계약·송금 등에 현지화 사용 강제로 오히려 외환 선호 및 부족 현상이 심화
S 사회문화 (Social)	<ul style="list-style-type: none"> • 종교·민족·지역 등에 따라 다양한 삶의 방식이 공존 <ul style="list-style-type: none"> * (종교) 이슬람 95~98%(시아 61~64%, 수니 29~34%), 기독교 및 기타 3% 내외 (민족) 아랍계 75~80%, 쿠르드계 15~20%, 기타(투르크멘, 야지디 등) 5% 등 (지역) 종교 외에도 원유자원 풍부/빈곤 지역 간의 갈등도 존재 • 젊은 인구 구조로 가치관·라이프스타일 변화 <ul style="list-style-type: none"> * 29세 인구가 약 61% 차지하고 있어 라이프스타일 변화 가속화 * 자국의 현실에 대해 비판적이고 해외문화에 개방적이며 사회적 변화 요구 특히 한류에 대한 관심도 높아, 우리 기업의 수출에 긍정적으로 작용
T 기술 (Technological)	<ul style="list-style-type: none"> • 제조 기반 미비로 관련 기술 성숙도 낮음 <ul style="list-style-type: none"> * 대부분의 상품을 수입에 의존하고 있으며 석유제품도 수입 중 • 신기술 및 혁신상품에 대한 투자 부족 <ul style="list-style-type: none"> * 정부 정책에도 불구하고 기술에 대한 투자가 매우 부족 * 민간에서는 해외 기술·부품 도입을 통한 생산에 관심 • 모바일 기반의 신기술에 대한 수용도 높음 <ul style="list-style-type: none"> * 모바일 활용도가 높으며 금융 발달 미비에도 불구하고 온라인 유통 발달 중

〈이라크 시장 SWOT 분석〉

강 점(Strength)	약 점(Weakness)
<ul style="list-style-type: none"> 상호보완적 산업구조 우리 기업에 대한 높은 신뢰도 한류확산에 따른 인지도 상승 정부의 적극적 지원 의지 	<ul style="list-style-type: none"> 현지 정보 획득 애로 현지 소득 대비 높은 가격의 제품 치안 불안에 따른 활동 제약 경쟁국 대비 금융 조달 애로
기 회(Opportunity)	위 험(Threat)
<ul style="list-style-type: none"> 고유가로 인한 각종 프로젝트 추진 활성화 정부 출범에 따른 안정적 정책 추진 기대 한류 확산에 따른 소비재시장 진출 가능성 확대 청장년 중심의 소비 인구 증가 	<ul style="list-style-type: none"> 선거를 앞둔 정치적 혼란 불분명한 행정 및 규제 중국·튀르키예 등과의 경쟁 심화 불안한 치안 및 주변국 관계

전략 방향	세부전략	진출전략
SO 전략 (적극적 공격-역량 확대)	<ul style="list-style-type: none"> 정부 추진 핵심 프로젝트 수주 노력 한류를 활용한 소비재 시장 진출 	핵심 프로젝트 수주를 위한 협력
ST 전략 (차별화 전략-강점 활용)	<ul style="list-style-type: none"> 경제협력 수요에 기반한 장기적 파트너링 강화 	현지 생산, 인프라 관리 등 협력 다양화
WO 전략 (단계적 시책-기회 포착)	<ul style="list-style-type: none"> 자유무역지대, 인근국 등을 통한 진출 확대 	제3국 경유 진출
WT 전략 (방어/철수-위협 대응)	<ul style="list-style-type: none"> 현지 파트너 발굴을 통한 한계 극복 	현지 파트너를 통한 애로 극복

3 주요 이슈·산업별 진출전략

2024년 진출전략

구분	주요 이슈·산업별 진출전략
R Reconstruction Projects	① 발주처 네트워크 강화를 통한 프로젝트 수주 지원 <ul style="list-style-type: none"> 고유가를 활용한 전력/석유 정제 등 국가 프로젝트 박차 국가 핵심 프로젝트 참가를 위한 파트너링 강화
E Equipment Demand	② 현지 수요에 기반한 기자재 수출 지원 <ul style="list-style-type: none"> 현지 주요 기업과의 협력을 통한 건설 기자재 납품 확대 의료/항공 등 기자재 납품 분야 다양화
B Bilateral Cooperation	③ 경제협력을 활용한 현지 진출 기반 마련 <ul style="list-style-type: none"> 주요 인프라 운영 노하우·시스템 등 공유 기술협력을 통한 현지 조립 등 이라크 측 수요 반영 협력 확대
O Operation Risk Hedging	④ 현지 인프라를 활용한 열악한 치안 상황 한계 극복 <ul style="list-style-type: none"> 현지 전문가, 협력 기업을 활용한 현지 진출의 대안 마련 기 중동 진출 기업 지원을 통한 이라크 시장 진출 확대
R Renewable Energy	⑤ 정부의 신재생 에너지 정책을 활용한 진출 지원 <ul style="list-style-type: none"> 주요 태양광 발전 프로젝트 정보 파악 수력발전소 개선 등 정부의 주요 정책 파악 및 수주 지원
N New Generation	⑥ 젊은 세대를 겨냥한 한국산 소비재 수출 확대 <ul style="list-style-type: none"> 한류를 활용한 한국산 소비재 시장 진출 지원 성장하는 온라인 시장을 통한 새로운 진출 지원

이라크 시장 진출 다양화

**프로젝트 수주 및 단순 수출을 넘어
국가 중점 인프라 프로젝트 참여, 상호 협력을 통한 이라크 시장 진출 확대**

3-1. 발주처 네트워크 강화를 통한 프로젝트 수주 지원

시장 여건 및 전략적 가치

- 고유가를 활용한 확대 재정 편성으로 항만·도로 등 주요 인프라 프로젝트 추진 기대
- 정부 구성을 계기로 민심을 달래기 위한 주택·전력 부족 문제 해결에도 노력할 전망
- 주요 프로젝트 참가를 통해 이라크 재건 노력에 동참하고 추후 발생할 협력사업 참여 기회 확대

▣ 주요 이슈 및 트렌드

- 고유가에 따른 3개년('23~'25) 확대 재정 편성으로 사업 추진 여건 개선
 - '21년 대비 약 50% 증가한 199조 디나르(약 1,530억 달러) 예산을 편성하였으며, 정책 우선순위를 사회복지, 인프라, 전력 개선에 둘 예정
 - * '22년의 경우 고유가에도 예산 편성 실패로 확대 재정 정책 추진 애로
 - 정부 계획(Ministerial Plan) 등에 항만·도로 건설 등 주요 프로젝트 추진 명시화하고 전력·주택 등 국민 생활 개선을 위한 프로젝트 추진 본격화

〈전력 생산 확대 계획〉

(단위: MW)

구분	2021	2023	2025
전력 수요	31,859	35,954	40,398
전력 생산	21,145	30,683	41,221

자료: 이라크 전력부

▣ 진출전략 및 유망 분야

- 정권 교체 후 주요 부처(석유부(MoO), 전력부(MoE), 주택건설부(MoCH), 교통부(MoT) 등의 담당자와 지속적 네트워크를 통해 프로젝트 정보 입수 필요
 - 특히 2023년 말 예정된 지방선거 이후 지방정부 담당자의 대폭 변경이 예상되는 바 이에 대한 파악 및 네트워크 구축 필요
- 단순 수주를 넘어 상호 협력·성장할 수 있도록 협력 방식 다양화
 - 인프라 구축 후 운영·관리까지 협력하는 모델, KSP 등 국가 지원 프로그램을 활용한 협력적 관계 구축

- 유망 분야 : 발전 및 송배전, 담수화, 교통 프로젝트 등
 - (전력) 30% 달하는 전력 부족률 문제 해소를 위해 예산 투입 확대
 - (교통) Al Faw 항만, Road Development 프로젝트 등을 국가 프로젝트로 추진 예정

3-2. 현지 수요에 기반한 기자재 수출 지원

시장 여건 및 전략적 가치

- 고유가 지속 및 이라크의 석유 생산량 확대 정책으로 석유/가스, 담수화, 전력 등의 프로젝트 지속 발주 전망
- 주요 발주처인 석유부(MoO), 전력부(MoE), 교통부(MoT) 벤더 리스트에는 수주기업 정보만 등록
 - 기자재 입찰 참가 또는 기자재 공급을 위해서는 별도 벤더 등록 절차가 필요

▣ 주요 이슈 및 트렌드

- 납품 이력이 있을 경우, 발주처별 벤더 등록이 어렵지 않으나 관련 부서와 소통이 어렵고 업무 지연으로 벤더 등록이 실제 잘 이루어지지 못하고 있음
 - 현지 에이전트 등을 등록 등을 통해 사후 관리 필요

▣ 진출전략 및 유망 품목

- 발주처별 기술국·계약국 담당자 네트워크 강화를 통해 벤더 등록 신청 시 협조 요청하는 한편, 기획부(MoP)에 1군 계약업체(EPC)로 등록된 업체 명단을 파악
 - 특히 국제입찰로 공개되지 않는 프로젝트는 현지 업체가 직접 계약 또는 수주하게 때문에 기자재 공급을 위해 1군 계약업체와 파트너링 필요
- 유망 품목 : 건설, 전력, 석유/가스 관련 기자재, 의약품 등
 - 특히 송배전망 감축 프로젝트 관련 기자재 수요 발생 가능성 높음
 - 최근에는 기자재 외 의약품, 의료기기 등의 납품 기회도 확대
 - 또한 지방정부의 입찰도 진행되고 있어 다양한 분야에 관심 필요

3-3. 보완적 경제구조를 활용한 현지 진출 기반 마련

시장 여건 및 전략적 가치

- 항만·발전소 등 사회 인프라 확대에 따라 이를 효율적으로 관리하기 위한 노하우 및 시스템에 대한 수요 확대 예상
- 우리 정부는 중환자병원, 소아심장전문병원 등을 건립하고 직업훈련을 실시하는 등의 ODA 사업 추진에 따른 협력 수요 발생
- 현지 생산·유통 등 산업 육성을 위한 한국 기업과의 협력 수요 확대

■ 주요 이슈 및 트렌드

- 우리 기업들은 다양한 인프라 및 석유·가스 관련 사업들을 성공적으로 수행하고 있으며, 이라크 측은 이에 더해 동 시설의 관리·개선을 위한 협력을 희망
- 또한 민간 영역을 중심으로 현지 생산 및 유통 분야 발전을 위한 우리나라의 노하우 및 투자 희망

■ 진출전략 및 유망 품목

- 양국 간 상호보완적 산업구조, 장기간 협력 가능한 구조 창출 등을 감안하여 주요 인프라의 관리 및 수익 창출 등을 위해 협력하고, 투자 정보 제공, 전시회 참가, 비즈니스 포럼 등을 통한 협력 다양화
 - KSP 등 협력 프로그램을 이용하는 것도 필요
- 유망 분야 : 항만 등 주요 인프라 관리, LED·식품 등 일부 제품 생산 및 유통 거점 확보 등
 - 항만 관리, 발전소 관리 및 조세 시스템 등에 대한 관리 시스템
 - 원유 정제 시설 등 주요 인프라를 통한 수익 창출 및 기술 발전 협력
 - 식품 유통·생산 등 현지 수요 및 협력 기업이 존재하는 분야
 - 병원사업 추진에 따른 의료기기, 시스템 등의 분야

KSP 활용 협력 다양화

- Al Faw 신항만 프로젝트 수주
 - (2013~2019) 국내 건설기업 항만 기반 공사 등 수주
 - (2023~) 군항만, 선석, 배후도시 등 추가 프로젝트 수주 추진
- KSP 프로그램을 활용한 협력 다양화 및 수주 가능성 확대 (진행 중)
 - 전문선사, 부산항만공사, 관련 협회 등이 공동으로 항만 건립 및 운영을 위해 협력
 - KSP 사업을 활용하여 이라크에 항만 운영 노하우 전수 노력 등을 통해 수주 가능성 극대화

3-4. 현지 인프라를 활용한 열악한 치안 상황 한계 극복

시장 여건 및 전략적 가치

- IS 세력 약화, 신정부 구성 등으로 상황이 많이 개선되었으나 여전히 치안 상태는 불안
 - * 현재까지는 외국인이 단독으로 활동하기에는 어려움이 크고, 건설업·인프라 관리 등 안전이 확보된 장소에서 체류가 가능한 분야 위주로 진출 중
- 이로 인한 방문 절차의 복잡성, 높은 안전 비용 등이 진출의 장벽으로 작용

▣ 주요 이슈 및 트렌드

- IS 등의 활동은 크게 감소하였으나 튀르키예·이란 등 인접국과의 분쟁이 지속되고 있고 민병대의 활동 등 치안 불안은 지속
 - 예외적 여권 사용 허가 등 방문 절차가 복잡
 - 장기 체류 시 비자 획득의 어려움
 - 안전 확보 비용이 높아 현실적으로 진출이 매우 어려움
- 대기업의 경우도 인근국에 지사(법인)을 두고 관리하는 경우가 많고, 미국·영국 등 주요 국가들의 경우도 에이전트 등을 통한 비즈니스가 일반적

▣ 진출전략 및 유망 품목

- 분야별 유망 에이전트 및 협력 기업 발굴 지원을 통한 수출 지원
- 유망 분야 : 화장품·식품 등 소비재 및 펌프·밸브 등 건설 관련 기자재
 - 한류 영향으로 한국산 소비재 수요가 높아지고 있으나, 현지 여건상 주요 에이전트·유통망 발굴을 통한 수출이 유리
 - 기자재의 경우도 수주기업 직접 납품이 아니라면 UAE·튀르키예 등의 기업을 통한 간접 수출 또는 이라크 내 주요 에이전트 협력을 통한 수출이 유리

3-5. 신재생에너지 정책을 활용한 진출

시장 여건 및 전략적 가치

- 풍부한 석유 및 천연가스 매장량에도 불구하고 전력난 지속
- 전력난 해소를 위해 전 정권부터 추진된 태양광부터 풍력 등 다양한 재생에너지 프로젝트 추진 예정

▣ 주요 이슈 및 트렌드

- 발전시설이 부족한 데다 관리까지 부실해 전력 수요를 감당하지 못하고 있으며, 이로 인해 인근국에 전력 및 가스를 의존하고 있음
 - 또한 송배전 시설의 노후화 및 전력 도난으로 높은 전력손실률 기록*
 - * 송배전 과정에서의 전력손실률이 최소 54%에 달함(KAPITA, 2014)
- 수요 대비 전력 공급량이 부족한 편이며, 이로 인해 태양에너지 등 재생에너지 활용에 전력을 기울이고 있음
 - * 일일 전력 수요 약 31,859MW > 전력 공급 약 21,145MW (2021년 기준)

〈분야별 추가 발전 계획〉

(단위: MW)

구분	2022	2023	2024	2025
지열 발전	630			3,850
가스 발전	250	836	593	819
복합 터빈 계량	1,630	2,799	1,273	1,885
투자 프로젝트(IPP)	2,750		350	
태양광			1,000	1,525
기존 시설 확대		22	183	1,180
중단 시설 보수·재개	920	2,427	2,145	430
수력 발전		27		

자료: 이라크 전력부 (2022년 발표 자료 기준)

▣ 진출전략 및 유망 품목

- 전력부 신규 담당자 파악 및 네트워크 구축을 통해 주요 프로젝트 정보 입수
 - 또한 주요 EPC에 자재 납품이 가능하도록 밴더 등록 등 지원
- 유망 분야 : 태양광 등 신재생에너지 기자재. 추후 풍력 등으로 확대 가능
 - 이라크 정부는 예산 부족 등으로 PPP 형태를 선호하고 있으나 현실적으로 어려움이 커 주변국과의 전력 라인 연결을 활용한 방식 등 고려 필요

3-6. 젊은 세대를 겨냥한 한국산 소비재 수출 확대

시장 여건 및 전략적 가치

- 젊은층 인구비율이 높고 이들은 전후 세대로 소비성향이 높아 시장이 확대되고 있음
 - * 만 29세 인구가 약 66%를 차지
- 젊은층을 중심으로 한국문화에 대한 관심이 높아지고 있으며 온라인 구매 등 새로운 소비 행태도 자리 잡고 있음

▣ 주요 이슈 및 트렌드

- 청년 세대를 중심으로 한국문화에 대한 관심이 높고 소비층으로 부상
 - 해외문화에 대한 접근성이 높아져 트렌드를 쉽게 받아들이고 화장품·식품 등의 해외 제품에 대한 관심 증가
- SNS 사용 비중이 매우 높고 모바일을 중심으로 화장품 등 특정 소비재를 대상으로 한 온라인 몰이 급성장하고 있음
 - 해외 수입 화장품·식품의 경우도 대부분 온라인 몰을 통해 판매되고 있음

▣ 진출전략 및 유망 품목

- 아직까지 시장 지배적인 온라인 몰은 없으나 이로 인해 오히려 진출이 용이
 - 현지 주요 온라인 몰을 운영하는 기업들을 발굴하여 에이전트로 활용 가능
 - 현지 주요 인플루언서 활용을 통한 인지도 향상 필요

- 유망 품목 : 화장품, 미용용품 및 포장된 한국 식품
 - 현재까지는 중저가 제품을 중심으로 인기가 매우 높으며 미용기기의 경우 전문 유통기업들이 한국산 제품을 선호해 진출에 유리
 - 식품의 경우 운송 과정 등을 고려할 때 장기 보관 가능한 제품이 유리

첨부 1 수출 유망 품목 (상품)

엘리베이터		
	선정사유	쇼핑몰, 주거단지 등의 건설 활성화로 수요 증가
	시장동향	가격이 중요한 요소 중 하나
	경쟁동향	중국, 튀르키예 및 독일 제품이 주류
	진출방안	현지 주요 디벨로퍼, 건설업체 등을 통한 공급이 필요하며 유망한 에이전트 발굴이 중요
전압차단기		
	선정사유	600V 이하의 제품들은 220V 전기가 공급되는 어디에서든 사용 가능하여 널리 이용되고 있음
	시장동향	가정 및 상업용 공사 증가로 수요 확대
	경쟁동향	중국, 인도 및 튀르키예 제품과 경쟁
	진출방안	현지 주요 건설업체 협력, 인근국 전시회 참가 등
냉방용품(에어컨)		
	선정사유	길고 더운 여름 기후로 인해 사계절 수요 존재
	시장동향	가격보다는 품질, 브랜드에 민감한 시장
	경쟁동향	중국, 태국 및 튀르키예 제품과 경쟁
	진출방안	주요 유통기업 발굴을 통한 시장 진출 학교 등 대형건물의 경우 디벨로퍼와의 협력 필요
타이어		
	선정사유	자동차 구매 증가 및 열악한 도로 사정으로 수요가 높음
	시장동향	현재까지는 저가 제품 선호도가 높음
	경쟁동향	중국 등 저가 제품이 주도 중
	진출방안	현지 유력 유통망 협력, 중고 타이어의 진출도 유망
미용제품		
	선정사유	미용제품 및 시술제품 시장의 꾸준한 성장
	시장동향	가격보다는 품질, 브랜드에 민감
	경쟁동향	화장품은 중저가품, 시술제품은 유럽산이 인기
	진출방안	주요 유통기업 협력을 통한 진출 필요 주요 바이어 방한 시 협력 논의 등

문구		
	선정사유	오프라인 수업 재개로 수요 증가 중
	시장동향	고가 브랜드 및 저가 브랜드 혼재
	경쟁동향	중국, 튀르키예 제품이 주로 판매되고 있음
	진출방안	주요 유통망의 고급 제품 라인 공략
실내청소가전기		
	선정사유	건조하고 먼지가 많은 기후로 수요가 높음
	시장동향	소득 성장에 따라 공기청정기, 로봇청소기 등으로 수요 확대
	경쟁동향	유럽, 중국, 한국산 제품 등이 경쟁 중
	진출방안	두바이 등의 주요 전시회 및 국내 행사를 통한 유통망 발굴
서스펜션		
	선정사유	열악한 도로 사정으로 서스펜션 및 완충장치 수요가 높음
	시장동향	차량 수 확대에 따라 시장도 성장 중
	경쟁동향	중국산과 한국산이 시장을 지배
	진출방안	무역관을 통한 화상상담, 국내 상담회 활용 등
실내운동기구		
	선정사유	건강에 대한 관심, 걷기 힘든 환경 등으로 수요 증가
	시장동향	헬스클럽, 신규 주택단지 등을 중심으로 수요 증가 중
	경쟁동향	중국, 미국, 유럽(이탈리아, 독일 등) 제품 경쟁
	진출방안	주요 도매상 발굴을 통한 시장 접근 필요
간편 요리기구		
	선정사유	튀김, 구이 등을 많이 먹는 이라크 식습관으로 수요가 높음
	시장동향	소득이 높아지고 기름 가격이 상승하면서 수요 증가
	경쟁동향	중국, 튀르키예, 유럽 제품이 경쟁 중
	진출방안	전자제품 주요 유통망과의 협력을 통한 진출 필요

첨부 2 수출 유망 품목 (서비스)

품목명 1	구분	내용
식품 (프랜차이즈)	선정사유	소득 증가로 인해 다양한 식품에 대한 수요 증가
	시장동향	일부 프랜차이즈가 진출하고 있으나 여전히 소수
	경쟁동향	에르빌 지역에는 일식, 중식 등 다양한 식품이 경쟁하고 있으나 바그다드 지역에서는 상대적으로 경쟁이 낮음
	진출방안	프랜차이즈 운영을 희망하는 주요 기업과의 협력 필요
전자거래 시스템	선정사유	현금거래 중심에서 최근 변화가 시작되고 있음
	시장동향	인터넷 बैं킹이 최근에야 도입되는 등 상대적으로 관련 분야 발전이 더뎼. 인터넷 쇼핑, 차량 호출 분야에는 주변국 기업들이 진출 중
	경쟁동향	주변국 관련 기업들의 진출이 가시화되고 있음
	진출방안	직접 진출보다는 주변국 주요 기업 또는 이라크 내 금융기관 등과의 협력을 통한 진출
병원 관리 시스템	선정사유	기존 의료설비의 노후화로 꾸준한 수요 발생
	시장동향	공공병원보다는 고가의 민간병원을 중심으로 관련 수요가 높아지고 있음
	경쟁동향	현지 의사들이 영국, 프랑스 등 유럽 유학파로 유럽 제품에 대한 선호도가 높음
	진출방안	의료계 권위자가 참가하는 세미나, 주요 딜러가 주최하는 시연회 등을 활용한 진출
건물 관리 시스템	선정사유	주거단지 건설 등 사회 인프라 구축 활성화 예상
	시장동향	주택단지 및 고급 아파트 건설 활성화로 건축 기자재부터 가전기기, 전력 시스템 등 수요 증가
	경쟁동향	튀르키예 등 인근국 및 유럽의 시스템, 제품이 주력
	진출방안	디벨로퍼 협력, 주요 기업과의 컨소시엄 등 상황에 맞춘 진출 방안 구성 필요
무인 보안 시스템	선정사유	지속되는 치안 불안으로 수요 존재
	시장동향	대부분 경비업체를 통해 경비원을 고용하는 시스템
	경쟁동향	대체로 경호를 겸하는 유럽계 기업들이 장악
	진출방안	현지 보안업체와 협력하여 개인 경호보다는 시설 보안을 중심으로 진출 노력

▣ 2023년 추진계획

- (프로젝트) 이라크 주요 프로젝트 연계 사업 추진
 - GPP 연계 프로젝트 설명회 및 상담회(서울)
 - 밴더 등록 설명회
 - 항만 운영 KSP 사업 지원(연중)
- (소비재) 이라크 소비재시장 진출전략 설명회 및 상담회
 - 국내 주요 자동차부품 상담회 및 중고차 상담회 참가 추진
 - 대한민국 뷰티 엑스포(국내), G-Fair 등(경기도/10월) 상담회 참가
 - 바그다드 엑스포(BIF) 한국관 연계 사이버 상담회 개최(바그다드/11월)

〈2024년 주요 사업계획〉

연번	구분	사업명	시기/장소
1	프로젝트	GPP 연계 프로젝트 설명회/상담회	4월/온라인
2	소비재	인근지역 한류 행사 연계 소비재 바이어 상담회	6월/바그다드
3	석유가스, 기자재	이라크 석유부/전력부 밴더 등록 설명회/상담회	9월/온라인
4	자동차부품	GTT 수출상담회 연계 시장 진출 설명회 개최	10월/서울
5	소비재	대한민국 뷰티 박람회 연계 바이어 상담회	4분기/국내
6	소비재	대한민국우수상품전시회(G 페어) 연계 상담회	10월/경기도
7	지사화	바그다드 엑스포(BIF) 한국관 개최	11월/바그다드

첨부 4 '24년도 주요 정치·경제 일정 및 유망 전시회 캘린더

▣ 주요 정치 일정

- 선거일정 : 대선, 총선 등 주요 선거
- 기타 경제(정치) 주요 일정 : 예) 이란 핵협상 등

주요 행사	일시(잠정)	비고
지방선거	2023.12.18	예정
총선	2024년 중	미정

▣ 유망 전시회 캘린더

주요 행사	일시(잠정)	비고
Iraq Energy Exhibition	2024.02.12~14	바그다드
BASRA OIL & GAS 2023	2024.03.07~10	바스라
이라크 국제 방산박람회 (IQDEX)	2023.04.20~23	바그다드
Iraq Build Expo	2024.05.21~24	바그다드
Agro-Pack Iraq Erbil 2023	2024.09.19~21	아르빌
Anti-terrorism, Special operation and cyber security exhibition (ATSO 2024)	2024.09.20~23	바그다드
바그다드 국제박람회 (BIF)	2024.11.01~10	바그다드

〈작성자〉

연번	작성자	직책	소속	Tel	Email
1	유석천	관장	바그다드 무역관	+964 780 011 7676	rsc@kotra.or.kr

2024
이라크 진출전략

시장 평가 및 주요 이슈
비즈니스 환경 분석
진출전략

kotra

Korea Trade-Investment
Promotion Agency



공공누리

공공저작물 자유이용허락

ISBN : 979-11-402-0875-3 (95320)