

KOTRA 중남미 무역관 소개

2003. 6

KOTRA
중남미지역본부

kotra 본 자료는 대한무역투자진흥공사의 소장 자료를
대한무역투자진흥공사 국립중앙도서관이 전자책으로 구축한 것입니다.

KOTRA 중남미 무역관 소개

2003. 6



KOTRA
중남미지역본부

목 차

1. 과테말라	1
2. 도미니카(공)	2
3. 멕 시 코	3
4. 베네수엘라	4
5. 브라질	5
6. 아르헨티나	6
7. 우루과이	7
8. 칠 레	8
9. 콜롬비아	9
10. 파나마	10
11. 페 루	11

과 테 말 라

과테말라 무역관은 미개척 시장인 중미 4개국(과테말라, 온두라스, 엘살바도르, 니카라과)에 대한 적극적인 시장접근을 통해 현지 수요동향에 부합하는 수출유망 품목의 발굴과 수출마케팅 지원에 최선의 노력을 다하고 있습니다.

■ 무역관 사업추진방향

- 한국수출상품 다양화 및 미개척지역 시장접근 강화
- 과테말라 및 중미시장 진출 유망 틈새 품목 발굴 및 지원
- 현지 수요 급증품목, 대형프로젝트 및 조달정보 수집 전파

1. 해외무역관 지사화사업

해외지사 설치여력이 없는 중소기업들에게 무역관을 활용토록 하는 사업

- 기간 : 계약시점부터 1년 (연중 수시모집)
- 비용 : 200만원
- 지원내용 : 바이어발굴부터 수출계약까지 지원
- 유망품목 : 컴퓨터 주변기기, 강관 및 FITTING, 자동차부품, 의료용기기, 플라스틱금형, 사출기계, 건설기계류장비, 전선케이블, 보안장비류, 산업용 환풍기 등

2. 중미지역 무역박람회 참가 및 지원

박람회 참가 희망업체에 상세정보 제공 및 참가 지원

< 2003년 참가 예정 박람회 >

- 온두라스 국박 (FERIA JUNIANA2003) : 6.20-29
· 지원서비스 : 해외세일즈출장지원, 샘플참가지원
- 과테말라 국박 (INTERFER2003)
· 지원서비스 : 박람회 참가 상세정보제공 및 참가지원, 해외세일즈출장지원, 샘플참가 지원

3. 한국상품 중미지역 시장개척단 지역

틈새시장으로 유망한 중미시장 진출을 원하시는 업체는 KOTRA 본사로 연락요망
과테말라를 비롯한 인근 엘살바도르, 온두라스 바이어까지 포함하여 상담 주선

※ 연락처 : 과테말라 무역관 (관장: 김철희)

- 홈페이지: www.kotra.or.kr/guatemala / 이메일: kotra@newcomgua.com
- 전화 : (502)367-2347/9 / 팩스 : (502)367-2350

도미니카(공)

중미 카리브해의 숨겨진 시장, 도미니카에서 진주를 찾으세요!

도미니카 시장을 한마디로 말한다면 "가능성있는 시장"이라고 할 수 있습니다. 중미 카리브해의 작은 섬나라이기 때문에 나라이름도 생소하고 지도상에서 찾기도 쉽지 않으며, 우리나라 사람들에게는 겨우 미국 프로야구 홈런왕 "Sammy Sosa"의 모국 정도로만 연상될 만큼 우리와는 먼 나라인 것처럼 느껴집니다. 하지만 이미 1983년부터 우리나라 투자기업들이 다수 진출해 있으며, 2002년도에는 우리의 수출이 1억 8천만달러에 이를 만큼 무시할 수 없는 숨은 진주같은 시장입니다. 작년의 경우 중남미 전체적으로 우리의 수출이 8.9%가 감소했지만, 도미니카에 대한 우리 수출만은 무려 41.4%나 증가했었습니다.

어느 다른 시장보다도 가능성이 많은데도 불구하고 홍보가 덜 되고 인지도가 낮아 시장개척을 꺼려해 오셨다면 지금부터 자신있게 도미니카 시장을 노크해 보시기 바랍니다. 관심을 갖고 보시기 시작한다면 상당히 매력있는 시장이라는 것을 금새 알게 되실 것입니다.

최근 3년간 우리 무역관이 시행한 각종 마케팅사업, 특히 중소기업이 저희 무역관을 현지 지사처럼 활용할 수 있어 성과가 큰 "지사화사업"의 경우 전 세계 무역관 가운데 가장 성약이 잘 되어 왔으며, 현지를 방문한 시장개척단의 성과도 대부분 기대이상으로 좋았습니다. 아직까지는 한국에서의 인지도가 낮아 조사대행 요청이나 현지 세일즈 출장 및 시장개척단 방문이 적은 편이었지만, 오히려 지금 현지 진출을 도모하신다면 기대이상의 성과를 얻으실 것이라고 자신있게 말할 수 있습니다.

저희 무역관의 경우 특히 현지 시장조사 및 바이어를 찾아 주는 "해외시장조사대행", 국내업체의 현지 출장시 호텔예약서부터 상담주선까지 서비스를 제공하는 "해외세일즈출장지원" 및 국내업체의 현지 지사역할을 수행하여 현지 시장조사활동은 물론 최종 성약단계까지 지원하는 "지사화사업" 및 "해외시장개척단 방문지원" 등 4개 사업부문에서 강점을 갖고 있어 여러분의 사업 참가를 적극 추천하오니 관심 있으시다면 저희 무역관을 접촉해 주시기 바랍니다. 언제라도 저희 무역관 직원들은 성심성의껏 최선을 다해 여러분을 모실 준비가 되어 있습니다.

※ 연락처 : 산토도밍고 무역관 (관장: 이정훈)

- 홈페이지: www.kotra.or.kr/santodomingo / 이메일: sdqktc@codote.net.do
- 전화 : (1-809)567-9733, 540-0329 / 팩스 : (1-809)567-9737

멕시코

20억불 흑자시장인 멕시코에서 사업기회를 찾아보십시오

멕시코 시장은 미국과의 북미자유무역협정 10년째를 맞이하면서 더욱 확대되고 있습니다. 최근 5년간 우리 나라의 대멕시코 무역흑자가 20억불을 오르내리면서 많은 기업들이 멕시코 시장에서 새로운 수출기회를 발견하고 있습니다.

이제 멕시코시장은 중남미 최대 수입시장으로 부상하였으며, 수출기회를 모색하는 우리업체가 반드시 시장진출을 해 나가야 할 주요 시장입니다.

멕시코 무역관은 중남미본부가 위치해 있으며, 여러분의 시장개척 동반자가 되기 위하여, 시장조사, 세일즈 출장지원, 지사화 사업 등 모든 분야에서 여러분의 손길을 기다리고 있습니다.

※ 연락처 : 멕시코 무역관

- 주 소 : Paseo de la Reforma No. 265 Piso 2 Col.
Cuauhtemoc C.P.06500 Mexico, D.F.
- 전 화 : (52-55) 5514-3172~5
- 팩 스 : (52-55) 5514-3170
- e-mail: kotramex@prodigy.net.mx
- 직원 안내
 - 시장개척담당 : 차장 전춘우
 - 지사화 담당 : 과장 이장
 - 시장조사 담당 : 과장 안영주
 - 세일즈 출장담당 : 과장 김윤희

베네수엘라

국가 특성

- 세계 제6위의 석유수출국
- 인구 2,300만명, 1인당 GDP US\$4,500의 중남미 富國
- 석유, 석유화학, 가스 등 에너지산업 부문의 무한한 잠재력

이러한 국가특성 외에도 세계적 美人 산출국으로 알려진 베네수엘라는 풍부한 석유자원을 바탕으로 많은 외국상품을 수입하는 나라입니다. 지난 '02년부터 내부적 정치 불안정으로 경제가 다소 부진한 상황을 보이고 있으나 향후 정상화시 대외수입은 급속도로 증가할 예상입니다. 또한 베네수엘라 인근의 산유국 트리니다드 토바고(T&T), 베네수엘라-브라질 국경무역지대 등도 우리 수출기업이 놓쳐서는 안 될 틈새시장입니다.

KOTRA 카라카스 한국무역관은 이러한 베네수엘라 및 인근 유망시장 개척을 위해 기존의 마케팅지원 사업과 함께 다음과 같은 유료 카다로그 상담서비스도 시행하고 있습니다.

유료 카다로그 상담서비스

- 개요 : 베네수엘라 및 인근국에서 개최되는 수출상담회 또는 국제박람회 시 카다로그 송부업체 취급품목 바이어 상담을 실시하고 결과를 통보드리는 마케팅 지원사업의 일종
- 수수료 : 8만원
- 수행 실적 : '03. 상반기중 2회 실시
 - 베네수엘라-브라질 국경무역지대 수출상담회
 - 트리니다드 토바고 무역투자박람회(TIC) 등

카라카스 무역관은 '03년 하반기 중에도 동 서비스를 실시할 계획이며 방침 확정시 광고 예정인 바 관련업체의 많은 참가 바랍니다.

※ 연락처 : 카라카스 무역관 (관장: 김영식)

- 홈페이지 : www.kotra.or.kr/caracas / 이메일 : ktcccs@cantv.net
- 전화 : (58-212)762-9832 / 팩스 : (58-212)762-2263

브 라 질

브라질의 총 GDP는 5,039억불로 멕시코에 이어 중남미 최대 경제대국입니다. 인구는 1억 7천만명으로 세계 5위이자 중남미 최대이며, 면적도 851만 Km²로 세계 5위이자 중남미 최대를 자랑하고 있습니다.

○ 소비성향이 높고 잠재력이 큰 시장

- 소득수준에 비해 소비수준이 높고 유행에 민감
- 인구, 자원, 경제규모, 남미의 중심국 등 잠재력 다대

○ 중남미 국가중 제조업기반 최고

- 자동차, 항공기, 철강 등의 수출비중이 중남미 최고 수준
· 자동차생산대수 : 181만대(2001년 기준)로 중남미 최대
· 중형항공기 : 캐나다와 함께 세계 최대 중형항공기 생산 및 수출국

○ 상거래시 인간관계 중시

- 상품의 질과 가격 못지 않게 인간관계 중시
- 여유있고 끈질긴 비즈니스 활동 필요
· 상담에 앞서 현지 축구, 음악, 기후, 음식관련 대화 유리

< 사오파울러 무역관 사업안내 >

○ 해외세일즈 및 시장개척단 지원

해외지사가 없는 중소기업 및 시장개척단이 시장개척을 위하여 관할지역 방문시 바이어와의 상담주선, 호텔예약, 안내 등 제반 세일즈 활동 지원

○ 방한 구매단 유치 및 개별 방한 바이어 지원

한국업체로부터 수입의사가 있는 바이어를 발굴하여 단체 혹은 개별적으로 방한을 유치하고, 본사지원을 통해 방한 상담일정 준비 및 호텔예약 등 상담활동 지원

○ 수입인콰이어리(BOR) 처리

바이어로부터 접수받은 수입인콰이어리를 가공후 SilkRoad21 웹사이트 및 일간해외시장지 게재, 적격 수출업체 발굴

○ 중소기업 지사화 사업

무역관을 해외시장 정보수집 및 마케팅능력이 취약한 국내 중소기업의 해외지사로서 거래 성약시까지 해외시장 개척활동을 종합적으로 지원

연락처 : 사오파울러 무역관(관장 : 한중운)

- 홈페이지 : www.kotra.or.kr/saopaulo
- 전화 : (55-11)289-4200, 4037, 4921

- 이메일 : kotrasao@tk.com.br
- 팩스 : (55-11)289-4684

아르헨티나

경제위기를 딛고 새로이 부상하고 있는 남미 대국 아르헨티나! 아르헨티나 시장개척을 원하십니까? 바로 지금이 아르헨티나에서 새로이 거래선을 일궈 낼 수 있는 호기입니다. 귀사의 대 아르헨티나 시장개척의 든든한 동반자, KOTRA 부에노스아이레스 한국무역관이 함께 합니다.

□ 대 아르헨티나 수출유망품목

플라스틱 원자재(PET, PVC, PE 등), 건축자재(알루미늄 도강판, 와이어 로프, S/S 로프 등), 섬유 원사, 원단, 의류부자재, 섬유기계 부품, 합성수지, 화학 원자재, 보안장비(CCTV 및 카메라, Doorphone, 경보기 등), IT 제품 (컴퓨터 관련 부품, 각종 악세사리, 모니터 등), 잉크(인쇄용, 프린터용), 베어링, 유압밸브, 신발 생산용 원자재(EVA), 일회용 의료용품, 선박 부품, 필터 등 자동차부품, 필기구, 금속 가스용기, 모조장신구, 안전유리, 기타 다수 품목

□ 무역관과 함께 하는 아르헨티나 시장개척 방법

1. 취급 품목별 생생한 현지 시장상황 파악 및 적격바이어 발굴
=> 조사대행 의뢰
☞ 방법 : KOTRA 홈페이지(www.kotra.or.kr)에 접속한다
=> 우측 메뉴 “사업참가신청”에서 “해외조사대행”을 클릭한다
2. 조사를 통해 시장성이 보이면 현지 세일즈 출장 실시
=> 해외세일즈 출장지원 서비스 의뢰
☞ 방법 : KOTRA 홈페이지(www.kotra.or.kr) 접속
=> 우측 메뉴 “사업참가신청”에서 “세일즈출장지원” 클릭
3. 시장성은 보이나 현지 출장이 여의치 않은 경우
=> 지사화사업 참가 : 연간 150만원으로 무역관을 지사처럼 활용
☞ 방법 : KOTRA 홈페이지(www.kotra.or.kr) 접속
=> 우측 메뉴 “사업참가신청”에서 “지사화사업” 클릭

※ 연락처 : 부에노스아이레스 무역관 (관장: 손상찬)

- 홈페이지 : www.kotra.org.ar / 이메일 : info@kotra.org.ar
- 전화 : (54-11) 4816-8384 / 팩스 : (54-11) 4816-8387

우 루 과 이

1. 우루과이 시장특성

- 농축수산 및 임업이 기간산업으로 대부분의 공산품 수입에 의존
- 국가의 인프라 독과점으로(전력, 통신, 석유화학), 정부구매 비중이 매우 큰 시장
- Mercosur 의 중심 물류기지로서의 역할과 비중 증가
- 관광자원을 활용한 관광 및 전시 컨벤션 산업 육성

2. 대 우루과이 수출유망 상품

전력기자재 및 부품, 전기 공구류, 케이블/석유화학 원료/광섬유, 인터넷서버(ISP) 장비 및 소프트웨어/CCTV, DVR, 지문인식기, PC 모니터 및 악세서리/의약품 원료, 의료기기/문구류/키친웨어, 생활용품/건축자재 전반(냉온방 공조기, 위생용품, 조명기기 등)/자동차부품/셀룰라폰 및 악세서리/농축수산 설비 및 기자재

3. 무역관 주요 마케팅 사업 (2003-04년)

추진 시기		사업명	비고
2003	7월중	레저,스포츠,실버용품 수출상담회	. 무역관 단독 추진사업 . 시장조사 및 현지 유관기관, 수입업체 대상 수출상담 대행
	9.22-10.3	칠곡군 시개단(잠정)	. 관련 지자체 지원사업
	10월중	대전 중기청 시개단	. 관련 지자체 지원사업
	10월중	한국전자전 참관단 유치	. 현지 바이어 방한 유치
	10.15-10.20	우루과이 건축박람회 한국관 참가	. 무역관 단독 추진사업 . 수출업체 대행 전시상담 추진
	하반기	1) 유통시장진출사업 2) 현장 완결형 수출지원사업 3) 유희설비 수출상담회	. 현지 빅 바이어 방한 초청 서울 설명회 및 상담회 개최(12월초) . 우루과이 정부조달시장 진출사업 . 전문가 채용을 통한 전문성 및 성과제고 추진 . 코트라 본사사업 참여
2004	2/4(5월)	정부조달시장 진출사업	. 산자부 정책사업 참여 . 본국 시개단 구성 파견 및 현지 심포지움 개최(현지 벤더 대상)

연락처 : 몬테비데오 무역관(관장 : 박성기)

- 홈페이지 : www.kotra.or.kr/montevideo
- 이메일 : kotra@multi.com.uy
- 전화 : (598-2)628-9082, 628-8266
- 팩스 : (598-2)628-9081

칠 레

관세 0%의 칠레 시장이 여러분을 기다립니다.

한국과 칠레 양국간 자유무역협정(FTA)이 2002년 10월 타결되었고, 현재 양국 국회의 비준절차만 남아 있는 상태입니다. 금년 하반기중 양국 국회의 비준을 받을 경우 빠르면 금년 하반기 늦어도 내년 상반기부터는 대부분의 한국 중소기업 제품들이 무관세 혜택을 받고 칠레에 수출될 수 있습니다.

양국간 자유무역협정 발효 이전에 칠레 시장을 선점하십시오.

지사화사업

바이어 상담대행 및 성약을 위해 스페인어, 한국어 모두 능통한 교포 전담직원이 배치되어 있습니다. 귀사와 한글 교신이 가능하며, 현장 상담 및 귀사 문의 사항에 대해 24시간 이내 교신하고 있습니다.

현재 14개사에 대해 지사화사업 지원을 하고 있으며, 추가 지사화사업 참가 유망 품목은 아래와 같습니다.

환경오염방지 설비(대기/수질), 각종 광산용 장비, 포장기기, 농업용 자재 및 설비, 각종 산업용 밸브 및 펌프

바이어리스트 조사 및 세일즈출장지원

칠레세관 수입업체 자료를 활용하여 지원합니다.

각종 제품의 수입신고시 등록된 바이어들의 자료를 확보하고 있으며, 현재 귀사 제품을 수입하고 있는 전문 바이어들을 조사해 드리며, 현지 출장시에도 전문 바이어들을 상담주선하여 드립니다.

또한 바이어리스트 제공 및 출장지원후 최대 3개월까지 귀사 문의사항에 대해 무료 애프터서비스를 제공합니다.

무관세 해당 품목 확인 서비스

한-칠레 자유무역협정 타결에 따라 귀사 제품이 무관세 혜택을 받을 수 있는지 확인후 저희 무역관 사업에 참여하실 수 있도록 귀사 제품의 HS CODE를 알려 주시면 즉시 회신드리겠습니다(kotra@kotrachile.cl)

※ 연락처 : 산티아고 무역관 (관장: 구자경)

- 홈페이지: www.kotra.or.kr/santiago / 이메일: kotra@kotrachile.cl
- 전화 : (56-2)362-9991 / 팩스 : (56-2)204-9833

콜 롬 비 아

콜롬비아 시장은 열려있습니다

콜롬비아 시장의 잠재력

인구 4,100만 명으로 브라질, 멕시코에 이은 중남미 제 3의 나라.
남미대륙을 중미 및 북미대륙과 이어주는 지리적 요충지에 위치한 나라.
중남미에서 경제성장률, 인플레이율, 대외수지 등이 가장 안정된 나라.

이런 단순한 설명만으로도 콜롬비아 시장의 잠재력은 충분합니다. 콜롬비아는 지난 40년 이상을 반군계릴라에 시달리면서도 80년대 이후 꾸준한 경제성장세를 이어가 중남미에서 가장 안정된 경제구조를 가지고 있는 것으로 평가되고 있습니다. 특히, 지난해 URIBE 대통령 집권 이후, 경제활성화 정책과 재정지출 증대정책을 통해 올해 1/4분기에 3.8%의 GDP성장률을 기록하면서도 한자릿수의 낮은 인플레이율을 유지하면서 주변국가들의 부러움의 대상이 되고 있습니다. 또, 정부의 적극적인 개방정책으로, 주변 중남미국가에 비해 낮은 관세율, 행정절차의 간소화, 자본시장의 자유화가 매우 잘 갖춰져 있는 나라입니다.

잘못 알려진 것

흔히 콜롬비아하면 가장 먼저 떠올리게 되는 것이 마약과 게릴라, 그리고 이에 따른 치안의 불안입니다만, 게릴라 문제는 대도시가 아닌 산악지역과 농촌지역에서만 심각합니다. 비즈니스의 중심지인 보고타는 수출상당을 위한 출장의 경우 문제될 것이 전혀 없으며, 대도시간의 항공망도 발달되어 있어, 신변의 위협에 대해서는 크게 걱정하실 것이 없습니다.

열려있는 시장기회

현지 영업용 차량의 대부분이 한국산 승용차입니다. 삼성, LG의 가전제품 판매도 급속한 성장세를 보이고 있습니다. 한국과 한국제품에 대한 이미지가 제고되고 있으며, 중국제품의 유입은 아직 크지 않아, 우리나라 상품의 진출가능성이 어느 때보다도 높은 시점입니다. 자동차부품, 보안관련 제품, 전자제품 등이 가장 시장성이 높다고 할 수 있으며, 건설시장의 활황으로 건축자재 시장도 전망이 좋습니다. IT산업의 경우, 현지시장의 인프라가 갖춰져 있지 않아 지금은 불투명하지만, 2005년을 전후해 급속히 성장할 것으로 예상되기 때문에, 지금 단계에서 시장을 선점하는 것도 중요합니다.

보고타무역관이 함께 합니다

시장의 규모와 잠재력, 중요성에 비해 주목을 받지 못하고 있는 콜롬비아 시장. 보고타무역관은 미래를 내다보는 사업기획능력과 마케팅 능력이 뛰어난 현지직원을 통해, 우리나라 업계의 콜롬비아 시장 선점의 기회를 제공해 드리고자 합니다. 조사대행, 세일즈출장, 시장개척단 등 무역관을 필요로 하는 모든 사업에서 최선을 다하고, 만족을 드리는 보고타무역관이 되겠습니다.

연락처 : 보고타 무역관(관장 : 이형도)

- 홈페이지 : www.kotra.or.kr/bogota
- 이메일 : kctbog@kotra.org.co
- 전화 : (57-1)217-1393, 347-0220
- 팩스 : (57-1)217-2191

파 나 마

1. 파나마 마케팅 기회

가. 수출 유망 품목

- 파나마는 중남미 최대의 중계무역지로서 중남미에 대한 중계무역이 매우 활발하여 중남미시장 진출의 관문이자 거점이 되는 지역입니다.
- 파나마에 대한 유망 수출품목은 전기전자제품, 보안장비, 호텔레스토랑용품, 자동차부품, 사무용가구, 의료용품, 의료용기기, TFT-LCD 모니터, 잉크카트리지, IT제품(통신기자재), 전력기자재 등이 있으며 기본적으로 완제품, 소비재는 거래가 활발합니다.
- 한편 파나마의 국내 제조업은 취약하여 산업생산용 기계류 및 원부자재의 수출은 어려운 상황입니다.

나. 사업 내용

- 파나마무역관은 1965년 6월 개설되었으며 파나마시장 특히 세계 제2위 그리고 중남미 최대 중계무역지인 콜론자유무역지대에 대한 시장개발을 중점적으로 추진하고 있습니다.
- 파나마무역관은 중미 및 남미북부지역에서 가장 중요한 박람회인 파나마국제 박람회에 매년 참가하고 있으며 매년 연 3-5회 시장개척단 지원과 지사화사업, 세일즈출장 지원, 지사화사업등을 통해 중계무역지인 파나마를 통해 중남미 시장 진출을 추진하는 우리 수출업계를 지원하고 있습니다.
- 이밖에 파나마우하 조달시장, 파나마항만 개발 등 정부조달 및 입찰시장 진출 지원을 통해 한국의 수출확대를 추진하고 있습니다.

2. 차별화된 서비스 지원방향

- 중남미 최대의 중계무역지 콜론자유무역지역 진출을 통한 우리 기업의 중남미시장 진출 활동을 적극 지원해 드립니다.
- 현재 중남미 수출 거래 지원에서 향후 중남미 물류유통센터 구축을 통한 우리 업계의 수출거점 확보 지원 등을 적극 추진할 계획으로 있습니다.
- 파나마무역관은 “just in time” 정신으로 최선을 다하고 있습니다.

∫ 연락처 : 파나마 무역관(관장 : 한선희)

- 홈페이지 : www.kotra.or.kr/panama
- 전화 : (507)264-8105, 264-7970

- 이메일 : shan@psi.net.pa
- 팩스 : (507)264-0928

페 루

안정적인 성장을 지속하고 있는 페루를 중남미 수출전진기지로 활용하시기 바랍니다.

2002년 GDP 성장률 5.2%, 2003년 GDP 예상 성장률 4.0%로 중남미 국가중 비교적 높은 성장률을 보이고 있고 소비자 물가도 매년 1% 이내로 안정되어 있어 향후 중남미 시장을 개척하고자 할 경우 성장 가능성이 높은 페루를 우선적으로 주목하여 주시기 바랍니다.

페루는 27-28백만명의 적지 않는 인구가 수도(首都) 리마에 40%이상 집중되어 있어 마케팅시 적은 비용으로 높은 성과를 기대할 수 있고 구매하는 소비자들도 페루산에 비하여 수입산에 높은 신뢰감을 주고 있고 한국산에 대한 이미지도 높아 무역관과 더불어 페루 시장을 개척할 경우 다른 어떤 시장보다도 좋은 성과를 얻을 수 있을 것으로 판단하고 있습니다.

페루 리마무역관은 KOTRA의 대표적인 사업인 「지사화사업」에서 2002년도 고객만족도 설문평가가 101개 해외무역관중 2위를 기록할 정도로 사업에 참여하신 기업체는 가시적인 성과에 만족하고 있으며 금년도에도 더욱 열심히 분발하여 1위를 목표로 하고 있습니다.

페루시장에서 성공하기 위해서는 개별 기업체의 적극적인 시장개척의지 뿐만 아니라 현지에서 적절하게 적격 바이어를 발굴하고 지속 관리하는 무역관의 역량도 매우 중요하다고 할 수 있습니다.

리마무역관에서 수년간 시장개척지원 및 품목별 시장조사를 통해 페루 시장 내 유망 상품으로 중고 모니터, 중고 핸드폰, 통신기자재, 컴퓨터 부품, 건축용품, 광산용품, 보안장비, 주방용품 등을 추천하고 있습니다.

추천 품목이외에도 시장경쟁력이 있는 품목의 경우 무역관과 더불어 언제든 페루시장에서 성과를 얻을 수 있으므로 페루시장에 관심있는 기업체에서는 주저없이 우리무역관으로 연락하시기 바랍니다.

※ 연락처 : 리마 무역관 (관장: 곽희운)

- 홈페이지: www.kotra.or.kr/lima / 이메일: kotrape@terra.com.pe
- 전화 : (51-1)442-2834 / 팩스 : (51-1)442-0841

957

 KOTRA



KPR102264