

아랍에미리트

본 자료를 무단으로 복제, 전재, 판매하는 행위는
저작권법에 의해 엄격하게 금지되며 위반시에는
법률에 따라 처벌을 받게됩니다.

kotra

<http://www.kotra.or.kr>
<http://www.globalwindow.org>

◀ 목 차 ▶

I. 국가일반

1. 국가개요 /1
2. 정치사회동향 /2
3. 한국과의 주요이슈 /5

II. 경제

1. 최신 경제동향 및 전망 /5
2. 주요 산업 동향 /7
3. 지역무역협정 체결현황 /9

III. 무역

- 1. 교역동향**
수출입 동향 /9
한국과의 교역동향 및 특징 /14
- 2. 무역관련 주요제도 및 절차**
수입규제제도 /16
대한수입규제동향 /17
관세제도 /17
주요인증제도 /18
지적재산권 /18
통관운송 /21

IV. 투자

1. 투자환경 및 동향

- 투자환경 /25
- 외국기업 투자동향 /30
- 우리기업 투자동향 /30

2. 외국인투자 유치제도

- 주요 투자법 내용 /34
- 진출형태별 절차 /36
- 투자입지여건 / 39

3. 사업관리

- 노무관리 /42
- 조세제도 /44
- 외환관리 및 자금조달 /45

V. 기타 유용한 정보

1. 시장특성 /46
2. 바이어발굴 /47
3. 상관습 및 거래시 유의사항 / 48
4. 무역, 투자 진출시 애로사항 /51
5. 진출 성공, 실패 사례 /51
6. 이주정착 가이드 / 53
7. 출장가이드 / 53
8. 물가정보 /59



1. 국가일반

1. 국가개요

가. 일반사항

국명	아랍에미리트 (United Arab Emirates)
위치	중동 (아라비아안 걸프해 연안, 사우디, 카타르 및 오만과 접경)
면적	83,600 km ² (99% 사막지대)
기후	고온 다습 아열대성기후 및 사막성 기후 (최고 53℃)
수도	아부다비 (Abu Dhabi)
인구	약 410 만 명(2005년도 인구 센서스 결과)
주요도시	아부다비(Abu Dhabi), 두바이(Dubai), 샤자(Sharjah)
민족	자국민(약 20%), 외국인(약 80%)
언어	공용어(아랍어) 상용어(영어)
종교	회교 (수니파 70%, 시아파 30%)
건국(독립)일	1971년 12월 2일 (영국으로부터 독립)
정부형태	7개 에미리트로 구성 된 연방대통령제
국가원수(실권자)	대통령, 셰이크 칼리파 빈 자예드 알 나하얀(H.H.Shaikh Khalifa Bin Zayed Al-Nahayan) 2004. 11. 5일 8대 대통령에 취임. 임기 5년

자료원: UAE 경제부, 두바이 정부 등

나. 경제지표

GDP	US\$ 1,768억 (06년, 자료원: IMF)
실질경제성장률	11.5% (06년, 자료원: IMF)
1인당 GDP	US\$35,099 (06년, 자료원: IMF)
실업률	2.4% (01년, 자료원: CIA Fact Book)
물가상승률	8.0% (소비자물가, 06년, 자료원: IMF)
화폐단위	Dirham, Fils (1Dirham = 100 Fils)
환율	US\$1 = 3.671 Dirham
외채	US\$ 391억 (06년, 자료원: IMF)
외환보유고	US\$ 265억 (06년, 자료원: EIU)
산업구조	광업(28.3%), 기타 서비스업(38.0%), 농업(3.6%), 제조업(13.9%) 건설업(7.0%), 무역(9.2%)
교역규모	수출 US\$1,329억, 수입 US\$860억 (06년, 자료원: EIU)
교역품	(수출) 원유, 나프타, 알미늄
	(수입) 석유, 전자, 자동차

자료원: EIU, IMF, CIA, PETRONET 등

다. 한-UAE 관계

체결협정	항공협정, 투자보장협정, 이중과세방지협약(2003.9)
교역규모	(우리수출) 2006년 28억9천6백만불(전년대비 6% 증가)
	(우리수입) 2006년 129억3천1백만불(전년대비 29.1% 증가)
교역품	(우리수출) 무선전화기, 무선수신기, 석유, 자동차, 자동차부품, 가전, 연초류 등
	(우리수입) 원유, 나프타, LNG, 알미늄
투자교류	(대UAE 투자)2005.12월 누계 기준 24건, 2천5백만불
	(대한투자)2005.12월 누계 기준 5건, 8백만불
교민	1,532명(2006.12월 기준)

자료원: KOTIS, 외교통상부

2. 정치 사회 동향

가. 연방제

UAE는 7개의 에미리트가 모인 연방국가이며 각 에미리트는 준 독립국가처럼 독자적 관할 구역과 역내 관할권을 행사한다. 7개의 에미리트는 아부다비, 두바이, 샤자, 라스알카이마, 아즈만, 푸자이라, 움완 까이와인으로 구성된다.

연방정부는 대통령제이나 각 에미리트별로는 왕정을 취하고 있다. 연방정부에는 대통령과 부통령이 있는데 임기는 각각 5년이며 7개 Emirate의 통치자(王, Ruler, Sheik 등으로 다양하게 불림)로 구성된 Supreme Council에서 대통령과 부통령을 선출하며 대통령은 수상과 내각을 임명한다. 전통적으로 대통령은 Abu Dhabi Ruler가 자동적으로 선출되며 부통령과 수상은 Dubai Ruler가 지명되며 연방정부의 장관은 각 에미리트 Ruler의 추천에 의해 임명된다.

연방정부의 역할은 군사와 외교 등 극히 일부에 국한되며 거의 대부분의 권한은 각 에미리트에서 행사한다. 각 에미리트의 기구 중에는 Ruler's Office가 핵심기구로 중요한 정책은 통치자가 결정한다.

나. 헌법

UAE 헌법은 1971년 제정, 이후 여러차례 개정되어 왔으며 헌법은 연방정부의 주요 헌법 기관인 최고통치자위원회(SUPREME COUNCIL), 대통령, 내각, 연방평의회, 연방최고법원 등을 규정한다.

각종 헌법기관 중 가장 영향력이 있고 중요한 기관은 최고 통치자 위원회이며 동 위원회는 UAE를 구성하는 7개 에미리트의 통치자들의 회의로 최고 권한을 갖고 연방 대통령을 선출하고 임명하며 수상과 연방 최고법원 판사를 지명한다. 동 최고통치자위원회는 공식 회의가 연 1회 있으며 필요시 수시로 비공식 회의를 개최하며 의사 결정에는 5명 이상의 통치자들의 찬성이 필요하다. (아부다비 및 두바이의 통치자들은 거부권을 가짐)

대통령은 최고통치자위원회에서 선출되나 독립 이후 현재까지 아부다비 에미리트의 통치자가 맡아 왔으며 대통령은 군 통수권도 가진다. 현 대통령인 칼리파는 막대한 재정원조를 배경으로 두바이를 제외한 5개 에미리트의 통치자들에 대해 절대적인 영향력을 행사하고 있어 최고 통치자 위원회의 의사결정은 사실상 대통령이 행한다.

다. 법률체계

헌법과 법률이 존재하나 이슬람법인 샤리아법이 강력한 영향력을 행사한다.

라. 행정부

각료위원회(내각)가 행정부 역할을 한다. 각 에미리트는 최소한 각료 한 명을 임명할 수 있으며 에미리트 규모별로 더 많은 각료를 할당받는다. 아부다비 에미리트는 6개, 두바이 에미리트는 3개의 각료직을 갖는다. 연방 정부의 기능이 한정되어 있기 때문에 내각 및 각료의 역할이 크지 않으며, 대부분 각료는 별다른 실권없는 준 명예직에 가깝다.

각 에미리트들도 자체의 정부조직을 갖고 있으며 이중 아부다비 에미리트에서는 16명으로 구성된 행정부가 있고 각 에미리트의 정부는 민간항공, 석유, 치안, 재정, 투자, 경제정책 등을 독자적으로 담당한다.

마. 사법부

이슬람 사회인 UAE의 사법제도는 코란에 의거하고 있으며 법원에는 이슬람 정신에 의거하여 재판하는 샤리아 법정, 연방최고법원, 지방법원 성격의 각 에미리트 별 민형사 법정이 있다.

재판은 대부분 단심제로 운영되지만 사형과 같은 중형에 한하여 샤리아 법정에서 이슬람 정신(샤리아법)에 의거하여 재심된다.

바. 입법부

연방평의회(Federal National Council)가 의회의 역할을 하고 있으며 연방평의회는 각 에미리트에서 선출된 40명으로 구성되는 명목상의 입법기관으로 각료 위원회가 상정한 법안을 검토한다. 단, 심의하여 의견을 제시할 뿐 변경하거나 결정할 수 있는 권한은 없다.

사. 정치제도

UAE는 왕정국가로 선거나 의회 등 평민들의 의결권이 없으며 UAE를 구성하는 7개 에미리트(아부다비, 두바이, 샤자, 아즈만, 후자이라, 움알콰인, 라스알 카이마)에는 각각의 Ruller (Sheikh)들이 있고 연방 최고 회의에서 UAE의 대통령과 중요 정부인사를 결정한다.

아. 최근 정치 이슈

건국 이래 30여 년 동안 아부다비 에미리트의 Sheikh가 대통령을 맡아오고 있으며 지난 2004년 11월 셰이크 자에드가 서거하자 뒤를 이은 셰이크 칼리파 빈 자에드 알 나하얀(H.H. Shaikh Khalifa Bin Zayed Al-Nahayan)이 대통령직을 맡게 되었다.

부통령은 지난 2006.1월 두바이 Ruller인 셰이크 막툼 빈 라시드 알 막툼(H.H. Shaikh Maktoum bin Rashid Al Maktoum)이 서거하자 뒤를 이은 셰이크 모하메드 빈 라시드 알 막툼(H.H. Shaikh Mohammed bin Rashid Al Maktoum)이 두바이 Ruller이자 UAE 부통령직을 맡게 되었다.

정치적 불안 요소 없이 안정적인 통치가 이루어지고 있으며 특별한 정치적 이슈는 없다.

□ 주요 인사

가. 아부다비 에미리트 통치자 겸 연방정부 대통령

- 성명: Khalifa bin Zayed al-Nahyan
- 생년월일: 1948년생
- 학력: 공식적으로 알려진 바 없음
- Al Ain 출생

- 경력
 - 1966.9.18: the Ruler's Representative in Eastern Region of Abu Dhabi(based in Al Ain) 및 Head of the local Courts Department 임명
 - 1969.2. 1: Abu Dhabi 왕세자
 - 1969.2. 2: Abu Dhabi 방위청장(Department of Defense)
 - 1971.7. 1: Abu Dhabi 수장 및 국방부, 재정부 장관
 - 1971.12: UAE 연방회의(Federal Ministerial Council) 부의장
 - 2004.11: UAE 대통령

나. 두바이 에미레이트 통치자 겸 연방정부 수상. 부통령

- 성명: Mohammed Bin Rashid Al Maktoum
- 생년월일: 1949년생
- 학력
 - 1965년: 두바이 고등학교 졸업
 - 1966년: The Bell School of Languages 입학(영국)
 - 1968년: MONS 사관학교 입학(영국)
- 경력
 - 1969년: 두바이 경찰청장
 - 1995.1.4: 두바이 왕세자
 - 2005.1.4: 두바이 수장 임명
 - 2005.1.5: UAE 연방 부통령 겸 연방수상 임명
- 특이 사항
 - 1990년대 중반 두바이를 세계 최고의 관광명소로 만들겠다는 Sheikh Mohammed bin Rashid al Maktoum의 비전에 따라 Palm 프로젝트에 대한 검토가 이루어졌으며 동 프로젝트 진행을 위해 2001년 The Palm社 설립
 - 이후 Palm Island 두 번째 프로젝트인 Palm Jebel Ali의 시작과 함께 2003년 AL NAKHEEL로 회사명 변경
 - 참고: AL NAKHEEL은 아랍어로 야자수라는 뜻으로 The Palms를 의미하며 동 프로젝트는 두바이 기후와 걸프 해변의 장점을 바탕으로 두바이의 상징인 야자수와 물의 이미지를 결합하여 형상화
 - 최근 Sheikh Mohammed bin Rashid al Maktoum은 "나의 비전(My Vision)"이라는 책을 발간, 이 책을 통해 두바이 발전과 개발에 대한 의견을 피력하기도 함

다. 연방 부수상

- 성명: Sheikh Sultan Bin Zayed Al Nahyan
- 생년월일: 1953년생
- 학력: 영국 Cambridge 대학 및 영국사관학교 졸업 (1973)
- 경력
 - 1977 UAE 합참부의장 (Assistant Chief of Staff of the UAE)
 - 1978 - 82 UAE 군사령관(Commander in Chief of the UAE Armed Forces)
 - 1989 - 현재 연방 부수상

라. 여타 에미레이트 별 통치자

- 샤자 에미레이트: Sheikh Sultan Bin Muhammed Al Qasimi
- 아즈만 에미레이트: Sheikh Rashid Bin Humaid Al Nuaimi
- 움알콰인 에미레이트: Sheikh Ahmad Bin Rashid al Mulla
- 라스알카이마 에미레이트: Sheikh Saqr Bin Muhammed Al Qasimi
- 후자이라 에미레이트: Sheikh Hamad Bin Muhammed Al Sharqi

3. 한국과의 주요이슈

한국과의 특별한 이슈는 없으며 2005년 이해찬 총리 UAE 방문에 이어 2006.5월 노무현 대통령이 UAE를 공식 방문한 바 있으며 2006.6.13-16일간 무함마드 UAE 아부다비 왕세자가 방한한 바 있다. 또한 2006.9월 한명숙 총리도 UAE를 방문하였다.

2007년의 경우 5월 두바이 수장이자 UAE 부통령인 셰이크 무함마드가 방한한 바 있고 6.7-9일간 경제부 장관인 셰이카 루브나가 이끄는 150여명 규모의 경제 사절단이 방한하였다.

2007.11월 기준 UAE 진출 지상사는 약 130여개사로 전년 60여개사에서 대폭 증가하는 등 한국 기업의 대UAE 진출이 활발해 지고 있다.

II. 경제

1. 최신 경제동향 및 전망

가. 경제지표 추이

□ 고유가, 오일 달러 유입으로 고도의 경제성장 지속

- 2007년 5-8%대의 UAE경제성장을 예상되고 있으며 고유가로 인한 재정 확대 및 이를 바탕으로한 각종 프로젝트 부문 활황 예상
 - 2007예상 UAE 경제성장률: 5.8(IMF), 8.5%(EIU)
 - 2005-6 UAE 경제성장률: 8.5%→11.5%(IMF)
- 석유 부문 수입 증가는 2005년도 재정수지 흑자의 주요 요인으로 전체 재정 수입액 437억불 중 약 70% 점유하는 등 에너지 부문 의존도가 높으며 최근 고유가 지속으로 2004년도에 이어 2년 연속 재정수지 흑자 시현
 - 2004년 200억불 ▷ 2005년 303억불 (51% 증가)
 - 석유무분의 재정수입이 전체 (437억불)의 69% 점유 (2005년)

연도별 UAE 정부 재정 현황

(단위: 백만불)

연도	2000	2001	2002	2003	2004	2005
총 수입	24,439	21,373	18,007	22,910	30,129	43,733
석유	16,342	14,073	11,151	15,504	19,979	30,352
가스부문	8,096	7,300	6,856	7,406	10,150	13,381
비석유부문						
총 지출	22,491	26,038	23,601	24,949	25,445	33,324
재정 수지	1,948	-4,665	-5,594	-2,039	4,684	10,409

자료원: IMF Country Report No. 06/256, UAE 경제부(Ministry of Economy) 2005년도 경제 보고서

주: 1\$=3.67AED 기준 환산 적용

연도별 UAE 석유 수출액 동향

(단위: 억불)

연도	1972	1980	1998	2006	2007
수출액	113	372	136	521	504

자료원: EIA OPEC Revenues Fact Sheet

- 고유가로 연간 원유 수출액 급증
 - 배럴당: 2004년 38불 ▷ 2005년 54불 (42% 증가)
- 원유생산량은 260만 배럴 수준 지속 유지
 - 1일 생산량: 2004년 2,656천 배럴 ▷ 2005년 2,751천 배럴(3.7% 증가)

연도별 주요 경제 지표 추이

연도	2005*	2006**	2007**
실질 GDP 성장률	8.5	11.5	5.8
원유 생산량 ('000 b/d)	2,460	2,591	2,710
원유 수출 (US\$ m)	43,496	54,785	56,704
소비자 물가 상승률	5.0	8.0	7.7
예금 금리	3.5	5.2	5.1
상품수출 (US\$ bn)	115.4	136.7	146.1
상품수입 (US\$ bn)	71.1	88.9	102.2
외채 (US\$ bn)	33.9	39.1	43.5
환율 (US\$: AED)	3.67	3.67	3.67

자료원: IMF, EIU, CIA 등

주: * 추정, ** 예측

나. GDP 현황

□ 중동 국가 중 GDP 규모 3위

- 2006년 기준 사우디, 이란에 이어 중동 국가 중 GDP 3위
 - 2001년 686억불 ▷ 2006년 1,768억불

중동 국가 GDP 동향

(단위: 십억불)

순위	국가명	연도					
		2001	2002	2003	2004	2005	2006
1	사우디아라비아	183.26	188.80	214.86	250.67	309.95	363.71
2	이란	115.44	116.41	133.75	161.48	192.35	244.99
3	UAE	68.68	74.57	88.16	104.60	129.64	176.84
	중동 전체	629.87	633.80	707.61	817.09	990.59	1213.53

(자료원: IMF)

□ 중동 국가 중 1인당 GDP 2위

- 2006년 기준 UAE의 1인당 GDP는 약 35,099불 수준
 - 전체 중동 국가(사우디아라비아, 쿠웨이트 등 중동 13개국 기준) 중 카타르에 이어 2위 차지

중동 국가별 1인당 GDP 동향

(단위: US\$)

국가명	연도					
	2001	2002	2003	2004	2005	2006
카타르	27,344	28,858	32,976	37,610	43,110	53,512
UAE	19,689	19,864	21,815	24,059	27,700	35,099
쿠웨이트	15,113	15,753	18,142	20,234	26,020	31,277
바레인	11,657	12,066	13,658	15,291	18,403	21,395
오만	8,795	8,839	9,344	10,415	12,664	15,526
사우디아라비아	8,736	8,785	9,758	11,056	13,410	15,352
리비아	5,616	3,532	4,208	5,319	6,696	8,300
레바논	4,917	5,251	5,585	6,033	6,034	6,028
이란	1,776	1,761	1,990	2,362	2,767	3,465
요르단	1,817	1,890	1,961	2,131	2,317	2,546
시리아	1,254	1,323	1,285	1,360	1,464	1,534
이집트	1,461	1,313	1,197	1,137	1,265	1,432
예멘	432	429	496	544	586	649

자료원: IMF

2. 주요 산업 동향

1) 건설분야: 2015년 까지 3,000억불

현재 UAE 에서 향후 10 년 내, 계획 중이거나 현재 시행중인 각종 건설 프로젝트 중 공사 규모 2천만불 이상의 주요 건설 프로젝트 및 각종 소형 민간 건설 부문까지 합칠 경우 2015년까지 UAE 전체 건설시장은3,000억불에 달할 것으로 예상

주요 건설 프로젝트

(단위: 백만불)

건설 공사명	금액	개요
Palm Jumeirah-Vehicular tunnel	100	팜아일랜드와 육지를 연결하는 800미터 길이의 해저 터널 공사
Palm Jumeirah-East and West service tunnels	40	팜섬의 방파제를 연결하는 서비스용 지하터널 건설
Plam Jumeirah -Monorail	150	육상과 팜아일랜드를 연결하는 모노레일 건설
Dubai maritime city	177	해양산업 진흥을 위한 종합 지원단지 건설
Hydropolis	500	세계 최초의 해저호텔 건설계획
Dubai Creek, Golf & Yacht Club expansion	54	기존 크릭 골프, 요트장에 238객실의 5성 호텔과 새로운 시설 증축
Dubailand	5,000	2000백만 평방 스퀘어에 두바이 시 크기의 새로운 리조트 건설
Capital tower	109	5성급 호텔과 아파트 2채로 이루어진 콤플렉스 건설
Jumierah beach residence	1,400	37개의 주거용 고층 아파트 건설
PQ 33	500	초대형 메가 화물 터미널 건설
Jebel Ali port Development	1,400	제벨알리항의 화물처리 능력을 22백만TEU까지 확장
DUBAI int'l airportexpansion	1,000	두바이 공항 청사 외에 제2청사신축과 제2활주로 건설
Mina Zayed Container terminal	123	650미터 길이의 화물터미널 건설, 총 14채의 건물신축 포함
Grand Mosque	345	아두다비 근교에 세계 최대의 모스크 건설
Six towers	114	15~26층 타워 6채로 이뤄진 빌딩물
Abu Dhabi airport expansion	418	연간 4백만명을 추가 수용할 수 있는 2층 형태의 공항 신 청사 건축
Al-Wahda mall	60	9층의 초대형 쇼핑몰 구축
Dubai mall	750	705미터 세계 초고층 빌딩 포함, 60만 평방미터의 쇼핑, 주거 단지

2) 전력분야: 2010년 까지 51억불

2010년 까지 현 11,522MW 용량에 6,600MW을 추가 증설예정, 향후 6년간 지역별로 아부 다비 30억불, 두바이 12억불, 샤자가 1억불 등을 투입할 예정이며 Umm al-Nar IWPP 18억불, Jebel Ali Phase 2 10억불 등 7개 주요프로젝트가 진행 또는 계획 중임.

3) 원유, 가스(석유화학)분야: 2007년까지 44억불

천연 가스 생산을 위한 OGD-3/AGD-2 프로젝트(23억불)를 비롯, 원유 증산을 위한 가스 재주입 시설공사인 Umm Sahif gas reinjection 프로젝트(6억불) 등 총 16개의 메이저급 프로젝트가 예정되어 있음

주요 프로젝트

(단위: 백만불)

프로젝트명	금액	개요
Habshan gas expansion	350	기존 설비확장, 350백만 입방피트의 가스처리시설 설치
Bu Hasa facilitiesupgrade(HUP)	29.6	65백만 입방피트 가스 처리시설 건설
OGD-3/AGD-2	2,300	NGL 추가생산 및 피드가스 응축 및 재 주입 공사
Huwaila	25	일산 1만배럴 원유 생산시설 개발
Umm Shaif gas reinjection	600	원유 증산을 위한 6억 입방피트 가스 재 주입
Inter-refinery pipeline	200	원유생산, 처리용 파이프라인 확충
BeAAT	47	Ruwais에 위험물 처리공장 신설
Dolphin	90	카타르 북부유전에서 매일 35억 입방피트의 가스 공급 시설 건설
New LPG train	250	Das 섬에 새로운 LPG 수송라인 건설
District gas grid	300	아두바이전역에 가정용, 산업용 LPG가스 공급망 건설
Sharjah gas	200	Sajaa에 새로운 가스 처리설비 건설
Jeel Ali Stroage terminal	25	제벨알리에 30,40만 평방미터의 가스 저장고와 분배 터미널 건설

4) 제조설비: 2010년 까지 3억불

- 최근 건설 붐에 따라 관련 기자재 제조산업 발달 가속화
 - PU 패널 제조 공장 및 식품, 음료 등 기초 산업 육성으로 중소형 포장 및 포장재 제조 설비 증가

참고: 산업별 제조업체 현황

분야	업체수	종업원수	
		2003	2004
식품, 음료	281	23,085	25,596
섬유, 의류, 가죽제품생산	246	32,954	32,481
목재 & 가구	365	17,399	20,057
종이, 인쇄, 출판	220	12,866	14,012
화학제품	542	29,512	31,545
비철금속제품	413	33,606	38,260
기초금속	60	6,874	7,248
금속제품, 기계/장비	775	59,926	58,334
기타	134	3,475	3,742
총계	3,036	212,697	231,275

자료원: EMIRATES INDUSTRIAL BANK ANNUAL REPORT

주: 조성 중인 산업단지 현황, UAE는 제조업 육성 정책에 따라 각 에미레이트 별로 산업 단지 조성 등 활발한 활동전개(2007년 현재 입수 가능 최신자료)

3. 지역무역협정 체결현황

UAE는 대외 FTA 체결시 단독 협상이 아닌 GCC 차원에서 협상을 진행하는 것을 원칙으로 하고 있으며 현재 미국, EU 등과의 체결 협정 준비를 위한 의견 조율중에 있다. 참고로, UAE는 2007.12월 현재까지 FTA를 체결한 바 없다.

III. 무역

1. 한국과의 교역동향 및 특징

가. 주요 교역 현황 총괄

□ 대UAE 수출 규모 증가세 지속, 28억불대 진입

- 2006년 우리나라의 대UAE 수출 28억불, 전년대비 6% 증가
 - 2005년 27억불대의 대UAE 수출 규모는 전년대비 6% 증가, 28억9천6백만불을 기록
 - 1986년 이후 2006년까지 최근 20여년간 지속적인 증가세를 기록(단, 2003년(전년 대비 2.3% 수출 감소) 제외)
 - 2001년 이후 20억불대 수출 실적을 거양중

□ 대UAE 수입 규모 129억불 기록, 전년 대비 29% 증가

- 2006년 우리나라의 대UAE 수입 129억불, 전년대비 29% 증가
 - 2005년 최초로 100억불대에 진입하였던 대UAE 수입 규모는 전년 대비 29% 증가 하며 129억불 규모로 대폭 증가

□ UAE, 대중동 한국 수출입 대상국 2위

- 2005년 27억불 수출 기록으로 한국의 대중동 1위 수출대상국이었으나 2006년 사우디 아라비아에 이어 2위 차지
 - 우리나라의 대중동 수출대상국 2위 차지
 - 우리나라의 대중동 수출액의 20% 점유
 - . 2006년 대중동 수출: 144억불(전년 대비 18.2% 증가)
 - . 2006년 대UAE 수출: 28억불(전년대비 6.0% 증가)
- 2006년 대UAE 수입 규모는 129억불로 사우디 아라비아에 이어 중동 지역내 제 2위의 수입 대상국으로 자리 매김하였으며 2005년 최초로 수입 규모가 100억불을 초과한 것에 이어 지속 상승
 - 우리나라의 대중동 수입대상국 2위 차지
 - 우리나라의 대중동 수입의 20% 점유
 - . 2006년 대중동 수입: 625억불(전년 대비 31.9% 증가)
 - . 2006년 대UAE 수입: 129억불(전년대비 29.1% 증가)

참고	<ul style="list-style-type: none"> ○ 2006년도 대UAE 수출 규모: 전체 27위 ○ 2005년도 대UAE 수입 규모: 전체 5위
-----------	-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

□ 대UAE 무역수지 적자 규모 100억불대 진입

- 원유, 나프타, LPG 등 에너지 자원 수입 급증으로 100억불 적자 규모 기록
 - 2005년 대UAE 무역적자: 73억불 기록
 - 최대 수입품목인 원유, 나프타, LNG 등 에너지 수입 폭증 기인

2006년 중동지역 수출입 실적

(단위: 억불)

구 분		전 체	중동	
			금액(증가율)	비중(%)
교역량	수출(증감율)	3,254(14.4)	144(18.2)	4.4
	수입(증감율)	3,093(18.4)	625(31.9)	20.2
무역수지		161	-481	-

자료원: KOTIS

2006년 우리나라의 대UAE 수출입 실적

(단위: 억불)

구 분		중동 전체	UAE	
			금액(증가율)	비중(%)
교역량	수출(증감율)	144(18.2)	28(6.0)	19.4
	수입(증감율)	625(31.9)	129(29.1)	20.6
무역수지		-481	-101	-

자료원: KOTIS

2006년 우리나라의 중동 지역 주요 수출국 5위

(단위: 백만불, %)

순위	국명	2005		2006	
		금액	증가율	금액	증가율
1	사우디아라비아	2,093	22.5	2,978	42.3
2	아랍에미리트	2,733	5.6	2,896	6.0
3	이란	2,141	0.3	2,559	19.5
4	이집트	707	31.3	853	20.7
5	카타르	521	130.7	760	45.8

자료원: KOTIS

2006년 우리나라의 중동 지역 주요 수입국 5위

(단위: 백만불, %)

순위	국명	2005		2006	
		금액	증가율	금액	증가율
1	사우디아라비아	16,106	36.5	20,552	27.6
2	아랍에미리트	10,018	37.4	12,931	29.1
3	쿠웨이트	5,977	56.0	8,133	36.1
4	카타르	5,599	53.4	6,985	24.8
5	오만	3,705	49.7	5,129	38.4

자료원: KOTIS

나. 한-UAE 교역 동향추이

□ 제1의 대중동 수출대상국에서 2위로 순위 변경

- 90년대초 사우디 아라비아에 이어 제2의 대중동 수출대상국이었으나 1993년 이후 2005년까지 약 10여년간 우리나라 대중동 수출 대상국 부동의 1위로 자리매김함
 - 8억3백만불 수출 실적을 올리며 1992년을 마감하였으나 1993년 수출 규모 10억불을 돌파하면서 사우디아라비아를 2위 자리로 내려 앉히며 지속적인 수출 증가세(2003년을 제외)¹⁾를 바탕으로 1위 자리 고수
- 2006년 대사우디 아라비아 수출 규모 폭증(전년대비 42% 증가)으로 인하여 중동 지역내 수출대상국 2위로 순위 변경

□ 2007년 30억불 수출 시대 전망

대 UAE 수출 실적은 2001년 사상 최초로 수출 20억불 시대를 열었으며 2006년 28억불 규모로 성장했다. 수출 주력 상품인 무선전화기, 자동차 등 기술집약적 산업 상품을 비롯하여 전통적으로 강세를 보이고 있는 직물류, 연초류 및 최근 급증세를 보이고 있는 철강재 등 건축 기자재를 포함한 다양한 수출 품목 개발 및 성장세가 지속되는 경우 2007년 30억불 수출 실적 가능성이 크다.

2000년-2006년 대UAE 수출 실적

(단위: 백만불, %)

연도	금액	증가율
2000	1,992	28.4
2001	2,169	8.9
2002	2,269	4.6
2003	2,208	-2.7
2004	2,587	17.2
2005	2,733	5.6
2006	2,896	6.0

자료원: KOTIS

□ 지속적인 수입 증가로 인한 무역 수지 적자 100억불 돌파

대 UAE 수입 규모는 1989년 8억5천9백만불을 기록한 이후 1990년 들어 수입 규모 10억불 시대를 맞이하였고 2006년도 129억불을 돌파하며 10배 이상의 수입 규모 폭증세를 보임

2000년-2006년 대UAE 수입 실적

(단위: 백만불, %)

연도	금액	증가율
2000	4,703	83.1
2001	4,633	-1.5
2002	4,210	-9.1
2003	5,756	36.7
2004	7,290	26.6
2005	10,018	37.4
2006	12,931	29.1

자료원: KOTIS

다. 한-UAE 주요 수출입 품목동향

□ 주요 수출 품목 동향

- 우리나라의 대UAE 수출은 80-90년대 까지만 해도 폴리에스터 직물과 승용차, 컬러 TV 등 일부 전통적인 수출 강세 품목들이 전체의 72% 점유, 편중
- 90년대 중 을 기점으로 직물과 같은 품목의 수출비중이 점차 감소하고 고급가전, 위성 수신기, 휴대폰 등 고부가가치 제품으로 수출 품목 변화
- 특히, 98년부터 시작된 GSM 핸드폰 수출은 2004년 기준 전체수출의 16%인 4억 1천만불을 차지하고 있어 수출 상품 1위 자리를 5년째 고수하고 2억 4천만불을 수출한 위성 수신기가 9%로 2위 차지
- 승용차를 위주한 자동차 수출은 2004년 전년대비 97% 증가한 1억2천만불에 달해 새로운 우리나라 수출 견인차 역할 담당
- 새로운 수출유망 상품인 자동차 부품의 경우 우리나라 자동차 수출증가에 힘입어 2004년에는 5.6%, 2005년에는 27%의 급증세 시현
- 우리나라의 수출 주력 품목은 핸드폰, 위성수신기, 가전, 자동차, 기계류, 연초류, 건설 기자재 등 과거에 비해 점차 부가가치가 높은 기술 집약적 고급가전이나 산업재로 바뀌고 있어 대기업 위주의 수출구조로 전환
- 다만 상대적으로 중소기업 제품의 중아지역 진출은 중국, 이태리, 스페인 등 강력한 경쟁상대의 등장으로 더욱 어려워지고 있어 대책 마련 시급
- 특히, 중국산 제품은 과거 경공업 제품 위주의 수출에서 각종 산업 기계류, 건설 기계류, 픽업트럭, 버스 등 중공업 제품까지 수출범위가 다양화되고, 품질 향상으로 가격, 품질 공히 우리제품 위협

□ 2006년 주요 수출 품목 특징

- 2006년 대UAE 수출 규모는 28억9천6백불로 철강 등 건설플랜트 기자재 부분의 폭발적인 수출 증가에 힘입어 전년 대비 6% 신장세를 보임
- 전통적 강세 품목인 무선전화기 및 무선수신기는 점차 수출 규모가 감소되고 있는 반면 자동차, 자동차 부품, 건설플랜트 관련 기자재, 가전, 연초류, 타이어 등은 지속적인 증가세를 보이고 있음

2005년-2006년 대UAE 수출 품목 추이

(단위: 백만불, %, MTI 4단위)

순위	품목	2005		2006	
		금액	증감율	금액	증감율
	총계	2,733	5.6	2,896	6.0
1	무선전화기	401	-0.1	259	-35.4
2	승용차	176	50.9	235	33.4
3	자동차부품	119	27.0	156	31.0
4	철강및비합금강형강	24	-51.2	140	492.4
5	폴리에스터직물	135	-18.2	129	-4.1
6	동조가공품	11	-41.9	129	1,064.5
7	연초류	109	42.1	120	10.2
8	무선수신기	168	-29.1	108	-35.7
9	칼라TV	67	11.6	85	27.1
10	타이어	66	27.7	73	10.7

자료원: KOTIS

□ 주요 수입 품목 동향

- 우리나라의 대UAE 수입품목은 원유, 천연가스 등 광물성 자원이 대부분을 차지하고 있으며 유가 상승, 원달러 강세, 석유 수요 증가 등으로 수입 규모가 점증하여 2006년 129억불 수입 규모 기록
- 특히 원유 수입(MTI 4단위)의 경우 UAE는 사우디아라비아에 이은 가장 중요한 자원 공급국임

2005년-2006년 주요 원유 수입국

(단위: 백만불, %, MTI 4단위)

순위	국가명	2005		2006	
		금액	증가율	금액	증가율
1	사우디아라비아	13,226	41.3	17,488	32.2
2	UAE	7,805	43.1	10,496	34.5
3	쿠웨이트	4,527	69.7	6,473	43
4	이란	3,280	52.1	4,509	37.5
5	카타르	2,765	64.5	3,169	14.6
	총계	42,606	42.4	55,865	31.1

자료원: KOTIS

□ 2006년 주요 수입 품목 특징

- 원유, LPG, 나프타, 알루미늄은 명실공히 우리나라의 대UAE 수입 품목 상위 4개 품목으로 전체 수입액의 99% 차지
- 우리나라의 대 UAE 수입제품군은 매우 제한적이며 이 외의 수입품목도 동괴, 질소비료 등에 국한됨

2005년-2006년 대UAE 수입 품목 추이

(단위: 백만불, %, MTI 4단위)

순위	품목	2005		2006	
		금액	증감율	금액	증감율
	총계	10,018	37.4	12,931	29.1
1	원유	7,805	43.1	10,496	34.5
2	나프타	1,681	16.4	1,695	0.9
3	LPG	308	28.0	547	77.5
4	알루미늄괴및스크랩	112	18.1	149	32.4
5	동괴및스크랩	5	-50.7	13	153.5
6	질소비료	0	-	5	-
7	무선전화기	1	256.4	3	434.8
8	보석	2	94.7	3	46.9
9	기타요업제품	0	-	2	2,884.2
10	열연강판	0	-	2	-

자료원: KOTIS

2. 수출입동향

가. 대UAE 수출 규모 증가세 지속, 28억불대 진입

- 2006년 우리나라의 대UAE 수출 28억불, 전년대비 6% 증가
 - 2005년 27억불대의 대UAE 수출규모는 전년대비 6% 증가하여 28억9천 6백만불 기록
 - 1986년 이후 2006년까지 최근 20여년간 지속적인 증가세를 기록(단, 2003년(전년대비 2.3% 수출 감소) 제외)
 - 2001년 이후 20억불대 수출 실적을 거양중

나. 대UAE 수입 규모 129억불 기록, 전년 대비 29% 증가

- 2006년 우리나라의 대UAE 수입 129억불, 전년대비 29% 증가
 - 2005년 최초로 100억불대에 진입하였던 대UAE 수입 규모는 전년 대비 29% 증가하며 129억불 규모로 대폭 증가

다. UAE, 대중동 한국 수출입 대상국 2위

- 2005년 27억불 수출 기록으로 한국의 대 중동 1위 수출대상국이었으나 2006년 사우디 아라비아에 이어 2위 차지
 - 우리나라의 대중동 수출대상국 2위 차지
 - 우리나라의 대중동 수출액의 20% 점유
 - 2006년 대중동 수출: 144억불(전년 대비 18.2% 증가)
 - 2006년 대UAE 수출: 28억불(전년대비 6.0% 증가)

- 2006년 대UAE 수입 규모는 129억불로 사우디 아라비아에 이어 중동 지역내 제 2위의 수입 대상국으로 자리 매김 하였으며 2005년 최초로 수입 규모가 100억불을 초과한 것에 이어 지속 상승
 - 우리나라의 대중동 수입대상국 2위 차지
 - 우리나라의 대중동 수입의 20% 점유
 - 2006년 대중동 수입: 625억불(전년 대비 31.9% 증가)
 - 2006년 대UAE 수입: 129억불(전년대비 29.1% 증가)

참고	○ 2006년도 대UAE 수출 규모 - 전체 27위
	○ 2005년도 대UAE 수입 규모 - 전체 5위

라. 대UAE 무역수지 적자 규모 100억불대 진입

- 원유, 나프타, LPG 등 에너지 자원 수입 급증으로 100억불 적자 규모 기록
 - 2005년 대UAE 무역 적자: 73억불 기록
 - 최대 수입품목인 원유, 나프타, LNG 등 에너지 수입 폭증 기인

2006년 중동지역 수출입 실적

(단위: 억불)

구 분		전 체	중동	
			금액(증가율)	비중(%)
교역량	수출(증감율)	3,254(14.4)	144(18.2)	4.4
	수입(증감율)	3,093(18.4)	625(31.9)	20.2
무역수지		161	-481	-

2006년 우리나라의 대UAE 수출입 실적

(단위: 억불)

구 분		중동 전체	UAE	
			금액(증가율)	비중(%)
교역량	수출(증감율)	144(18.2)	28(6.0)	19.4
	수입(증감율)	625(31.9)	129(29.1)	20.6
무역수지		-481	-101	-

2006 우리나라의 중동 지역 주요 수출국 5위

(단위: 백만불, %)

순위	국명	2005		2006	
		금액	증가율	금액	증가율
1	사우디아라비아	2,093	22.5	2,978	42.3
2	아랍에미리트	2,733	5.6	2,896	6.0
3	이란	2,141	0.3	2,559	19.5
4	이집트	707	31.3	853	20.7
5	카타르	521	130.7	760	45.8

2006 우리나라의 중동 지역 주요 수입국 5위

(단위: 백만불, %)

순위	국명	2005		2006	
		금액	증가율	금액	증가율
1	사우디아라비아	16,106	36.5	20,552	27.6
2	아랍에미리트	10,018	37.4	12,931	29.1
3	쿠웨이트	5,977	56.0	8,133	36.1
4	카타르	5,599	53.4	6,985	24.8
5	오만	3,705	49.7	5,129	38.4

(자료원: KOTIS)

3. 수입규제제도

가. 개요

UAE는 자유무역을 표방하는 만큼 특별한 수입규제나 관리 제도는 없으나 이스라엘 보이콧 규정에 따라, 이스라엘에서 생산되거나 이스라엘제 부품을 사용 한 제품은 수입이 금지되어 있으며 이스라엘 국기나 이스라엘이라는 문구가 들어간 제품도 수입이 금지되어 있다.

수입관세는 2003년 1일부터 발효된 GCC 관세협정에 따라 GCC국가(사우디, 오만, 카타르, 쿠웨이트, 바레인, UAE) 모두가 공산품에 대해 공통관세 5%를 적용(단, 무관세 품목은 별도 지정)로 지정되어 있으나 단 UAE에서는 술과 담배에 한해 'No.(19) of 2002'개정조항에 따라 예외적으로 술의 경우 예는 50%, 담배의 경우는 100%의 수입관세를 적용 받는다.

- 참고: http://www.dxbcustoms.gov.ae/index_frame.asp
- 두바이 관세청 홈페이지, 무관세 품목 별도 리스트 공개됨

나. 검사통관기준

식품, 의약품 등 사용자의 건강에 직결되는 제품은 연방 보건성(MOH - Ministry Of Health) 과 두바이 보건성(DOH - Ministry Of Dubai)에서 엄격한 기준 하에 사전검사를 받게 되어 있으며 기준 미달제품은 수입 금지된다.

전기, 전자, 기계류 등 공산품은 UAE 자체적인 공업규격은 없으나 대부분 UL, CE 등 국제 규격을 반드시 요구하는 경우가 많으므로 사전에 인증을 획득해 놓는 것이 유리하다.

다. 수입 무관세 혜택 제품

1) 수입자에 따른 면제조항

- UAE내 각 에미레이트 별 왕족용으로 수입되는 제품
- 연방정부산하 각 부처와 에미레이트 정부 부처에서 직접 수입하는 제품
- 군대와 경찰용으로 수입되는 제품
- 외국 외교관이 수입하는 제품
- 병원, 의료지원단, 자선단체, 국립 스포츠 클럽 등에서 비영리 목적으로 수입하는 제품
- 왕족에 의해서 면세대상으로 지정된 회사에서 수입하는 물품

2) 특별한 사유에 따른 면제조항

- 환적되는 제품
- 무료로 제공되는 견본품
- 광고를 위한 각종 카탈로그 등 문서류
- 전시회 등 공공목적을 위한 35mm 상영물
- 전시회에서 전시된 후 곧바로 반출되는 제품
- 국제항공사들이 자사의 항공기 정비용으로 수입하는 제품
- 항공유 및 각종 윤활유

4. 대한수입규제 동향

2007년 6월 현재 한국산에 대한 수입 규제 움직임은 없다.

5. 관세제도

가. 개요

수입관세는 2003년 1일부터 발효된 GCC 관세협정에 따라 GCC국가(사우디, 오만, 카타르, 쿠웨이트, 바레인, UAE) 모두가 공산품에 대해 공통관세 5%를 적용하고 있으나 UAE에서는 술과 담배에 한해 'No.(19) of 2002'개정조항에 따라 예외적으로 술 50%, 담배100%의 수입관세 적용(UAE 면세 품목은 <http://www.dxbcustoms.gov.ae/> 참조)을 실시하고 있다.

나. 관세환급제도

재수출용 물품 수입 시 B.E.(Bill of Entry)상에 재수출용 물품임을 기재하고 일단 산정된 관세액을 납부하여야 하며 관세환급을 받기 위해서는 B.E. 상의 날짜로부터 180일 내에 재수출하고 재수출한 날로부터 30일 이내에 관세환급을 신청하여야 한다.

다. 수입 무관세 혜택 제품

□ 수입자 신분에 따른 분류

- UAE내 각 에미레이트 별 왕족용으로 수입되는 제품
- 연방정부산하 각 부처와 에미레이트 정부 부처에서 직접 수입하는 제품
- 군대와 경찰용으로 수입되는 제품
- 외국 외교관이 수입하는 제품
- 병원, 의료지원단, 자선단체, 국립 스포츠 클럽 등에서 비영리 목적으로 수입하는 제품
- 왕족에 의해서 면세대상으로 지정된 회사에서 수입하는 물품

□ 특별한 사유에 따른 분류

- GCC국가에서 생산된 제품
- 환적되는 제품
- 무료로 제공되는 견본품
- 광고를 위한 각종 카탈로그 등 문서류
- 전시회 등 공공목적을 위한 35mm 상영물
- 전시회에서 전시된 후 곧바로 반출되는 제품
- 국제항공사들이 자사의 항공기 정비용으로 수입하는 제품
- 항공유 및 각종 윤활유

□ 면세제품 목록

- 산동물 (말, 양, 염소, 가금류, 노새, 당나귀 등)
- 생고기, 냉동고기, 염장고기, 내장류(소과동물, 말, 노새, 당나귀)
- 산생선

- 냉동 또는 생 생선살 (생선각 등 법조항 No. 03.04 조항에 해당치 않는 것)
- 건조, 염장, 훈제된 생선등
- 가공하지 않은 원유(소, 양등의)
- 가공유, 요구르트, 치즈 등
- 조류의 알, 천연꿀
- 산식물, 야채(감자, 토마토, 양파, 마늘, 파 종류, 양배추, 콜리플라워, 케일, 상추, 치커리 등)
- 견과류, 과일, 향신료(계피, 바닐라, 씨앗, 생강, 사프란 등)
- 곡류 (밀, 보리, 귀리, 옥수수, 쌀 등)
- 파종용 씨앗
- 음료용 생수, 소금, 수혈용 혈액, 법조항 No.30.01, 30.05, 30.06에 해당하지 않는 의약품)
- 비료, 인쇄물(서적, 브로셔, 신문, 잡지 등)
- 다이아몬드 원석 및 가공석 (세팅되기 전 단계), 천연 및 양식 진주(세팅되기 전 단계)
- 금, 은
- 비합금 철강원자재 등
 - 상세 내역은 UAE 두바이 관세청 홈페이지(<http://www.dxbcustoms.gov.ae/>)의 면세 품목 리스트에서 참조 가능

6. 주요인증제도

가. UAE 발급 인증제도

UAE의 경우에는 제조업 미발달로 인하여 인증제도 발달되어 있지 않으며 대부분의 제품을 수입에 의존하고 있으며 선진국에서 발급해주는 인증서를 취득하였을 경우 UAE 수출에 도움이 될 수 있다.

단, 자동차, 에어컨 등의 경우에는 GCC Specifications을 충족시켜야 만이 수출이 가능하며 아울러 식료품(농수산물, 육류 등), 의약품 등은 해당 기관(Ministry of Agriculture & Fisheries, Ministry of Health)으로부터 승인을 득해야 한다.

나. 수출 시 도움이 되는 인증제도

품목	인증제도
전자제품	CE, US standards
전기, 기계류	UL, BS, TUV
의약품	USFDA, EU, GCC specs

7. 지적재산권

▣ 개요

UAE 정부는 원칙적으로 상표권 등 공업소유권을 보호하고 있다. 그러나 UAE는 위조상품 천국이라고 할 수 있을 정도로 상표 또는 원산지 위조상품이 범람하고 있는 실정이다. 이에 따라 UAE 시장에서 성가가 높은 한국산 담요나 자동차 시트 커버 등의 경우 중국 등 후발 개도국 산 제품이 한국산으로 둔갑하여 유통되고 있다. 반면 한국산 안경테나 시계가 이태리 등 유럽산으로 위조되어 판매되는 경우도 있다.

이같은 현상은 UAE 정부, 특히 상업중심지인 두바이 정부에서 위조상품에 대해서 경제에 미치는 영향을 고려하여 피동적으로 단속하고 있기 때문이다. 피해 당사자가 정확한 증거를 제시하였을 때만 단속을 하고 있는 실정이다. 다만, 영화, 게임 관련 해적판 단속을 최근 강화하고 있으며 자동차 부품 등의 정품 사용 캠페인이 실시되는 등 지적재산권 보호 움직임이 활발해 지고 있다.

그러나 단순히 포장에 국가명을 도용한 경우와 같은 원산지 위조에 대해서는 거의 단속하지 않고 있다. 한국담요가 중국산처럼 시장에서 판매되고 있는 것이 단적인 예이다. 비닐 포장에 'Made as Korea', 'Made in as Korea'라는 문구가 새겨져 있어 마치 한국산인 양 팔리고 있다.

다만 UAE에 등록된 상표에 대해서는 비교적 철저하게 단속하고 있다. UAE에 상표가 등록되어 있는 경우에 한하기는 하지만 피해자의 신고에 의거 관련 부처 (DEPARTMENT OF ECONOMIC DEVELOPMENT)에서 행정력을 동원 단속하고 있다.

특허나 의장 등에 대해서도 보호가 미흡하다. 93년에 들어 관련법규를 제정 특허나 의장을 보호하고 있다. 그러나 동 업무를 담당하는 독립된 정부조직 조차 없을 정도로 보호가 미흡하다. 특허 출원하거나 의장등록 신청할 만한 기술/디자인이 UAE에서 개발되지 않고 있는 것이 이와 같은 미흡한 보호의 원인이다

□ 등록처

- 관련부서: Ministry of Economy & Commerce Trade Mark Section
- 연락처
 - T) 971-4-2284151
 - F) 971-4-2225685

□ 구비서류

- 출원서
- 商標印版 10부
- 위임장(대리인에 의한 출원인 경우)
- 상표등록증(우선권주장 시)

□ 상표등록 출원

출원을 하면 상표등록 출원 접수처(Application Deposit Register)에 기록되고 출원자는 출원 번호, 출원자 성명 및 주소, 출원 일시, 출원관련 상품, 물품, 서비스의 카테고리 등이 기재된 출원 접수증 수령한다.

□ 확인 및 심사

- Section은 기 등록 상표 및 선 출원 존재 여부 확인
- Israel-Boycott Office는 이스라엘 보이콧 규정 저촉 여부 심사

□ 출원보정, 자료요구, 조건부과, 상표 변경

Section은 출원된 상표등록 사정 확정 전 출원인 또는 출원 대리인에게 기 등록된 상표나 선 출원되어 있는 상표와 혼동을 피하고 명확히 구분키 위해 필요하다고 판단되는 자료를 요구하거나 조건 변경을 부과할 수 있다

□ 출원신청 거절 이유 및 이의신청 제기방법 통보

Section이 상표 등록을 거부하거나 조건(제한, 변경)부 승인을 하는 경우에는 그러한 결정 이유를 출원자에게 서면으로 통보해야 한다.

동 통보내용에는 신청자가 Committee에 이의신청을 제기할 권리 및 이의신청 날짜, 절차가 명시되어야 한다.

□ 이의신청 처리절차

이의신청이 Committee에 접수되면 Section은 출원자에게 Committee의 심문 및 소환 날짜를 통보해야 하며 그러한 통보는 면담 및 소환일로부터 적어도 10일 이전에 등기 우편 또는 팩스, 텔렉스로 통보해야 한다.

□ 항고 제기 절차 및 기간

만약 Committee가 이의신청을 받아들이지 않으면 신청자는 이의신청이 기각된 날로부터 60 일 이내에 관할 지방법원에 그 결정에 대한 항고를 제기할 수 있다.

□ 출원취소로 간주되는 경우

신청자가 소정 기일 내에 Section이 요구하는 조건을 충족시키지 못하거나 Committee의 등록 거부 결정에 대해 지정기일 내에 거절 불복 항고를 하지 않을 경우 출원을 취소한 것으로 간주된다.

□ 관보 및 일간지에 공고

상표 등록이 승인될 경우 Section은 상표를 등록하기 전에 다음 사항들을 출원자 부담으로 관보 및 2종의 일간지에 공고한다.

- 출원자 성명, 국적, 직업, 주소
- 상표 사본
- 출원번호
- 상표와 관련된 상품, 물품, 서비스 내용 및 그 상품의 카테고리
- 상표를 사용, 사업을 수행하거나 수행할 지역

□ 이의신청

누구든지 공고된 상표에 이의가 있을 경우 마지막 공고일로부터 60일 이내에 직접 방문 서면으로 반대의견서를 제출하거나 등기 우편으로 발송해야 한다.

Section은 이의신청 접수일로부터 15일 이 내에 이의신청서 부분을 출원자에게 전달한다.

□ 출원신청 무효 간주사유

상표등록 출원자가 이의신청서 부분 접수일로부터 30일 이내에 답변서를 제출하지 않을 경우 출원을 취소한 것으로 간주한다.

□ 이의신청에 대한 심리 및 결정

Section은 반대의견의 이해당사자로부터 심문을 청취한 후 등록을 거절하거나 받아들이거나 제한 또는 조건 변경의 결정을 한다.

□ 이의신청 및 거절불복 신청

이해당사자는 전항의 Section 결정을 통보받은 날로부터 15일 이내에 이의신청을 제기할 수 있다.

만약 Committee가 이의신청을 받아들이지 않으면 그 결정을 통보받은 날로부터 30일 이내에 관할 법원에 거절 불복 항고심판 청구 가능하다.

□ 상표권 존속기간

상표권 보호기간은 10년이며, 마지막 연도에 등록 연장 신청서를 제출함으로써 10년간씩 연장 가능하다. 등록갱신 신청은 상표권 만료일로부터 3개월 이내에 이루어져야 한다.

□ 상표권 등록 소요비용

- 현지등록비: US\$1,500
- 일간지 광고비: US\$356(광고 신문 종류에 따라 차이)
- 변호사 수임료: US\$1,000 - US\$1,500(변호사에 따라 차이).

8. 통관/운송

■ 통관 절차

가. 1단계: 수입물품 보세구역 반입

나. 2단계: Bill of Entry Form 작성 및 제출(아래 부속서류 첨부요)

- Delivery Order(D.O)
- Bill of Lading
- Packing List
- Certificate of Origin(C.O)
- 수입상 Trade License 사본
- 수입상의 위임장 (Authorisation Letter to Shipping Co.)

- 참고: 세관 내 창고 및 부두에 출입하기 위해서는 ID 또는 Pass를 소지해야 한다. Shipping Co.나 C&F 에이전트는 세관에서 ID를 발급받고 개인인 경우 B/E(Bill of Entry), 여권 사본 및 신청 서한을 제출하면 임시 Pass를 발급받을 수 있다.

다. 3단계: 관세납부 및 수입물품 보관장소 확인

- CIF 기준 5% 관세 부과
- 관세 납부 후 수입물품 보관장소 확인

라. 4단계: 수입물품 검사 및 확인 스탬프 날인

- 수입품 검사소에 관련서류 제시, 검사 일시 지정 받음
- 지정된 날짜/시간에 하주 또는 대리인 입회 하에 수입물품 검사가 이루어지며 이상이 없을 경우 B.E.에 "Cleared"라는 확인 스탬프 날인
- 참고: 물품 검사 시 주요 점검 내용
 - 마약, 주류, 음란물(포르노물품)
 - Under Value
 - 원산지(이스라엘 보이콧 규정에 어긋나는지 여부)

마. 5단계: 반출확인서(Out Gate Pass) 및 운송 차량통과증(Vehicle Pass) 발급

바. 6단계: 반출

식품류의 경우, 돼지고기 함유 여부 등 성분 검사가 까다로우며, 제조업체에서 영문으로 명기된 성분 분석표를 첨부시켜 샘플 테스트를 통과하여야만 수입이 가능하다.

- 참고: UAE의 경우는 통관 시 UNDER VALUE에 대하여 비교적 관대하나 최근에 들어 세관 측에서 UNDER VALUE 제품에 대하여 자체적으로 VALUE을 산정하여 세금을 부여하는 경우가 종종 발생하고 있는 실정임.

▣ 운송

가. 국제공항

각 에미레이트가 별도의 국제공항을 운영하고 있다. 그러나 두바이, 아부다비, 샤자 공항이 주로 이용된다. 그 중에서도 상업중심지인 두바이 공항이 가장 활발하게 이용되고 있으며 우리나라로부터의 연결편도 대부분 두바이 공항을 경유한다.

알아인, 라스알카이마와 후자이라 에도 국제공항이 있으나 이용도는 낮다.

- 참고: 아래 자료는 2005년 말 발표된 2004년 데이터를 위주로 기술하였으며 2007년 1월 기준 최신 자료임

1) 두바이 공항 개요

두바이 항공국(DIA)에서 발표한 자료에 따르면 2005년도 공항 총 이용 고객 수는 24,782,288명 에 달하며 이는 2004년과 비교하여 14.1%가 증가한 수치이다. 공항 이용객 외에도 화물 수송량은 1,333,014톤으로 2004년 대비 20% 증가, 2005년 한해 공항을 이용한 항공기 이착륙 수는 217,165대로 역시 11%가 증가한 것으로 나타났다.

두바이 공항에 취항하고 있는 항공사는 107개로 총160개 노선에 취항하고 있으며 공항 당국 에서는 이용객이 향후 2천 만명을 넘어설 것으로 예상하고 현재 진행중인 공항 확장 공사를 서두르고 있다.

2005년도 두바이 공항은 항공기 이착륙 횟수 약 217,165회로 공항 개장이래 최고 기록을 갱신했으며 항공승객이 늘어남에 따라 두바이 시내 호텔 예약율도 연평균 107%로 사상 최대치를 기록했다.

연도별 두바이 공항 운영 주요 내역

년도	이용고객		화물		항공기 이착륙	
	명	증가율(%)	톤	증가율(%)	건	증가율(%)
2005	24,782,288	14.1	1,333,014	20	217,165	11
2004	21,711,883	13.7	1,111,647	17	195,820	11.4
2003	18,062,344	13.1	928,758	21.6	168,511	12.5
2000	12,320,660	14.6	562,591	18.5	141,281	6.5
1995	7,102,984	12.8	315,804	29.9	102,701	10.6
1990	5,016,712	10.0	144,283	10.2	77,131	15.4
1985	3,847,513	6.1	94,001	6.9	63,266	-1.3

자료원: Dubai International Airport

2) 아부다비 공항 개요

약 40여 개의 항공사가 취항하고 있으며, 연간 250만 명의 승객이 이용하며 주활주로의 길이는 약 4,100 m에 달하고, 최신형 방사형 승객 출입구 시설을 갖추고 있음.

3) 샤자 공항 개요

19개 항공사가 취항 중. UAE 유일의 항공-해상 연계화물 터미널 시설을 보유, 항공 화물이 직접 선박으로 Transit될 수 있다.

공항 이용료가 저렴하여 많은 항공사의 화물기가 이용하고 있으며 대한항공 화물기도 샤자 공항을 이용하고 있다.(여객기는 두바이 공항이용)

나. 국제항구

UAE의 비 원유부문 교역량의75% 정도가 두바이를 통하여 이루어지는 관계로 두바이의 항만 시설이 가장 잘 발달되어 있다. 한국으로부터의 수입품도 대부분 두바이 항만(Port Rashid 및 Jebel Ali Port)에서 처리된다.

'04년도 말 기준 두바이 항만에는 130개 세계 유수 선사가 운항하고 있으며 1년간 11,777척의 선박이 입출항 (5,002척의 컨테이너선 포함)하고 있다.

한편 아부다비의 석유수출은 아부다비 주항구인 Port Zayed를 하지 않고 Jebel Dhanna의 해상 시설을 이용하고 있다.

이란의 호르무즈 해협 봉쇄에 대비 샤자 에미레이트에 위치하고 있으면서도 호르무즈 해협 바깥쪽에 위치하고 있는 Khor Fakkan 항구에 대한 이용이 최근 계속 증가하고 있다.

Khor Fakkan는 인도양에 접한 외항이기 때문에 파도가 거칠다는 단점이 있으나 아시아-유럽 간 항로에 보다 가까워 운반 기간이 짧으며 호르무즈 해협 바깥쪽으로 보험료도 낮아 최근 들어 이용이 늘고 있다.

1) Port Rashid 항구 개요

- 컨테이너 터미널
 - 수심 13m의 컨테이너선 5척이 동시에 접안 가능한 접안시설(총 연장 1,350m에 7개 크레인 보유)
 - 8개의 컨테이너 실내 전용 창고 (총 면적 60,000 s/m)
- 일반화물 및 Bulk 화물 터미널
 - 최대수심 11.5m의 대형선박 접안시설 36 개
 - 14개의 전용창고 (야적장 포함 총 면적 689,400 s/m)

2) Jebel Ali 항구 개요

- 컨테이너 터미널
 - 총 연장 1,300 m의 컨테이너선 접안시설
 - 컨테이너 실내 전용창고 (총 면적 10,000 s/m)
 - 수용용량 8,000 TEUs의 컨테이너 야적장
- 일반화물 및 Bulk 화물 터미널
 - 6개의 접안소
 - 6개의 실내창고 (총 면적 48,000 s/m)
 - 1,150,800 s/m의 야적장
- 기타 냉동선등 특수선 접안시설 및 보관 시설
- 총면적 2,500에이커의 세계최대 인공항구. 9마일에 걸쳐 각종접안 시설 보유

두바이 항구 년도별 Transit현황 (TEU 기준)

	2002	2003	2004
수입(UAE 반입)	1,196,140	1,440,425	1,825,507
수출	904,187	1,096,326	1,381,745
Transshipment	2,093,942	2,615,207	3,221,631
합계	4,194,269	5,151,958	6,428,883

자료에 의하면 2004년 말 기준으로 두바이 항구는 세계 10위에 랭크되어 있으며 현재 확장 공사를 진행하고 있는 Jebel Ali Port가 확장공사를 마무리 하는 시점에는 그 순위에 큰 변화가 있을 것으로 판단된다.

3) 기타항구

- 아부다비: Port Zayed (13개 접안시설)
- 샤 자: Port Khalid (13개 접안시설), Khor Fakkan
- 라스알 카이마: Port Saqr (8개 접안시설)
- 후자이라: Port Fujairah(5개 접안시설)

다. 주요 운송회사 및 통관서비스 회사

두바이 무역관에서 전시회 등을 진행할 때 자주 이용하는 현지 물류업체임.

- 업체명: **Bridgeway**
 - 담당자: Mr. Vinay Sharma
 - 전화번호: 971 4 2821421
 - 팩스번호: 971 4 2822399
 - 이메일: bwayexhb@emirates.net.ae
 - 홈페이지: www.bridgewaygroup.com

- 업체명: **Trident Freight**
 - 담당자: Mr.Madhav Kurup
 - 전화번호: 971 4 3936377
 - 팩스번호: 971 4 3936313
 - 이메일: madhav@trident-freight.com
 - 홈페이지: www.trident-freight.com

IV. 투자

1. 투자환경

가. 외국인투자에 대한 개방화 정도

UAE에서는 소수의 자유무역지대를 제외하고는 外國人の 지분 소유가 49%까지만 허용된다. 따라서 자유무역지대 이외의 지역에서는 외국인은 지분참여만 가능할 뿐 경영권을 행사할 수 없다. 한편 투자문호는 금융업 및 석유, 가스 산업을 제외하고는 대부분 개방되어 있다. 금융업의 경우 경제규모에 비해 금융기관의 수가 과도하게 많아 내국인, 외국인을 막론하고 신규설립을 제한하고 있다. 아울러 과거에는 외국인에 대한 부동산 소유가 불가능하였으나 최근에 들어 특정지역의 경우 99년 소유 또는 free hold가 가능하도록 하였으며 정부에서는 특정 지역에 한하여 외국인 의 부동산 완전 소유관련 법규를 마련하였다.

나. 투자 매력도

기본적으로 내수시장의 규모가 작고 외국인의 지분 소유에 제한이 있어 현재까지 대 UAE 외국인 투자는 거의 없으나 90년대부터 자유 무역지대에 외국기업들이 물류기지로서 활용하기 위한 창고건설 등 소액 투자가 시작되어 현재 100여 개국에서 4,000여 개사가 입주해 있다.

□ 자유무역지대에 투자, 입주하는 주요 요인

- 중동의 물류 중심지
- 외환통제 및 수입규제 전무
- 저렴한 전력/에너지 요금
- 노사문제 없음(노동조합 및 노동자들의 단체 행동 금지)
- 항만, 공항, 도로 등 사회간접 시설이 중동 및 아프리카 국가들 중 가장 잘 정비됨
- 안정적인 정치체제

UAE는 제조업이 발달되어 있지 않으며 원부자재, 중간재 확보가 곤란하다. 따라서 외국 기업의 제조업 투자가 활발하지 않으나 최근에 들어 UAE정부의 제조산업 육성 드라이브 정책에 따라 제조업 유치에 박차를 가하고 있다. 특히 석유화학, 식료 등 기초산업에 대한 제조업 진출이 유망하다.

아울러 UAE의 입지상 이점(중동, 아프리카, 서남아 지역을 커버하는 중계무역 기지로서 인근지 시장에 대한 유통센터의 역할을 하고 있음) 활용할 수 있는 업종에 대한 투자는 가능 하다. 특히 100% 외국인지분 소유가 가능하고 각종 인프라가 잘 정비되어 있는 제벨알리 자유무역지대(JEBLE ALI FREE ZONE, 두바이 에미레이트 소재)가 유망하다. 제벨알리 자유무역지대에 대한 투자는 대부분이 벌키(BULKY)한 제품의 조립, 유통을 위한 투자이다.

다. 제벨알리 자유무역지대 개요

- 설치목적: 원유 고갈에 대비한 제조업 중심 자국산업 육성/두바이를 중동의 중계무역 중심지로 육성
- 규모: 100km²
- 위치: 두바이 시내 중심에서 35km 지점
- 외국인 투자현황: 2005년 기준 119개국에서 약 5,000개사가 입주(전체 외국인 투자의 90% 이상)
- 한국업체 진출현황: LG 전자 등 11개사
- 건물 및 부지 임대 가격(년간)
 - 나 대 지: US\$ 2.72-5.45/M²(위치에 따라 상이)
 - 공장건물: US\$25,886-34,060/unit (표준형의 규격은 510m²이며 여기에 33m² 또는 45m² 짜리 간이 사무실이 설치되어 있음)
 - 사무실: US\$9,537/unit (표준형의 규격 26.88m²)
- 임대조건
 - 나대지: 최소 임대면적 7,500m², 최소 임대기간 5년이며 5년 단위로 연장 가능
 - 공장건물: 최소 임대면적 510m², 최소 임대기간 3년
 - 사무실: 최소 임대면적, 기간에 제한 없음.

라. 투자허가

UAE는 외국인 소유의 법인 설립이 현재까지 불가능하다. 법인설립 시 현지인 51%, 외국인 49%의 지분 참여가 법적으로 명시되어 있다. 그러나 자유무역 지대의 경우에는 100%의 외국인 소유가 가능하다. UAE에는 7개의 자유무역 지대가 있는데 그 중 JEBEL ALI FREE ZONE이 가장 유망한 투자 대상 지역이다. 아래에서는 JEBEL ALI FREE ZONE에 대한 투자 진출 절차에 대해서 설명한다.

1) JEBEL ALI FREE ZONE 개요

UAE에 대한 외국인의 투자는 대부분(95%이상)이 JEBEL ALI FREE ZONE(JAFZ)에 대한 투자임. 동 Jebel Ali Free Zone에서는 "FZE"(Free Zone Establishment)라는 법인격만 이 인정되는데 FZE의 성격은 한국의 유한회사와 다소 유사하다.

- Jebel Ali Free Zone (JAFZ)
 - 설치목적
 - 원유 고갈에 대비한 제조업 중심 자국산업 육성
 - 두바이를 중동의 중계무역 중심지로 육성
 - 규모: 100km²
 - 위치: 두바이 시내 중심에서 35km 지점
 - 외국인 투자현황: 2005년 말 기준 119개국에서 약 5,000개사가 입주
 - 한국업체 진출현황: LG 전자 등 11개사

2) JEBEL ALI FREE ZONE 회사설립절차

□ 설립신청서 제출

- 관련정부부처: JEBEL ALI FREE ZONE AUTHORITY(담당부서: SALES & MARKETING TEAM)
- 제출 서류:
 - 설립 신청서(APPLICATION FOR LICENSE)
 - FZE 신청서
 - FREE ZONE ESTABLISHMENT
 - 사업개요(PROJECT SUMMARY)
 - 상기 서류의 보충 서류
 - 신청사가 필요하다고 판단하는 경우 및 JEBEL ALI FREE ZONE AUTHORITY에서 프로젝트를 심사/평가하는데 참고가 될만한 어떠한 참고 자료라도 무방. 영문이나 아랍어로 작성하여야 함)

□ 승인거부 또는 가승인

- 관련정부부처: JEBEL ALI FREE ZONE AUTHORITY
- 처리기간
 - 약 1주일(OFFICE만 개설)
 - 약 2주일(OFFICE + 공장 OR/AND 창고 등)
 - 설립신청서 제출 후 가 승인 결정까지 걸리는 시간
 - 가승인되면 "JEBEL ALI FREE ZONE AUTHORITY"에서 다음단계에서 제출할 각종 서류 견본을 가 승인서와 함께 신청자에게 제공함

□ 정식승인일

- 관련 정부부처: JEBEL ALI FREE ZONE AUTHORITY
- 처리 기간: 1-2주일(정식승인까지 걸리는 시간)
- 제출서류
 - 투자자가 개인인 경우
 - 신청자의 일반경력/비즈니스 경력
 - 신청자의 서명 견본(공증인의 공증을 받아야 함)
 - 신청자의 여권 사본
 - 거래은행 및 은행 reference(공증인의 공증을 받아야 함)
 - 교섭자(negotiator) 또는 법정대리인(legal representative)
 - 임명서(공증인의 공증을 받아야 함)
 - 위임장(공증인의 공증을 받아야 함)
 - 교섭자(negotiator) 또는 법정대리인(legal representative)의 서명견본(공증인의 공증을 받아야 함)
 - 교섭자(negotiator) 또는 법정대리인(legal representative)의 여권 사본
 - 종업원(manager, director, secretary) 각각의 사인견본 및 여권사본(공증인의 공증을 받아야 함)
 - 투자자가 법인인 경우
 - 모회사의 한국내 회사등록 증명서(주한 UAE대사관에서 인증을 받아야 함)
 - 모회사의 정관(UAE대사관에서 인증을 받아야 함)
 - 회사설립에 대한 이사회 결의서(UAE대사관에서 인증을 받아야 함)
 - 교섭자(negotiator) 또는 법정대리인(legal representative) 임명서(공증인의 공증을 받아야 함)
 - 위임장(공증인의 공증을 받아야 함)
 - 교섭자(negotiator) 또는 법정대리인(legal representative)의 서명견본(공증인의 공증을 받아야 함)
 - 교섭자(negotiator) 또는 법정대리인(legal representative)의 여권 사본
 - 종업원(manager, director, secretary) 각각의 사인견본 및 여권사본(공증인의 공증을 받아야 함)

□ 공장부지 또는 조립식 공장/창고/사무실 배정

- 관련정부부처: JEBEL ALI FREE ZONE AUTHORITY
- 처리기간: 즉시
 - 공장부지 및 조립식 공장/창고신청은 제1단계(설립신청)에서 행함(신청서에 기재)

□ PROFORMA 리스 계약 체결

- 조립식 사무실만 LEASE하고자 하는 경우
 - 관련정부부처: JEBEL ALI FREE ZONE AUTHORITY
 - 처리기간: 즉시
 - 제출서류: PROFORMA LEASE AGREEMENT(JEBEL ALI FREE ZONE AUTHORITY에서 DRAFT 작성. 신청자는 확인 후 서명)

○ **별도 건물 건축 및 기계설비 도입시**

- 처리기간: CASE BY CASE로 크게 상이함(사업 성격에 따라 환경 영향 평가, 리스크 분석, 신청자와의 대면 미팅을 실시하기도 하는데 이 경우에는 많은 시간이 소요되기도 함) (건물건축 계획 심사에도 상당한 시간이 소요)
- 제출서류
 - PROFORMA LEASE AGREEMENT(JEBEL ALI FREE ZONE AUTHORITY에서 DRAFT 작성, 신청자는 확인 후 서명)
 - 공장/OR/AND 창고건축 및 기계설비 등 도입계획서(반드시UAE에 등록된 컨설턴트 회사를 통하여 제출하여야 함)
- 관련정부 부처: JEBEL ALI FREE ZONE AUTHORITY

○ **전력사용 허가서**

- 관련정부부처: DUBAI ELECTORNICITY & WATER DEPARTMENT
- 제출 서류: 전력사용허가서(NO OBJECTION LETTER를 받아 JEBEL ALI FREE ZONE AUTHORITY 에 제출하여야 함)

○ **통신회선 사용허가서**

- 관련 정부 부처: EMIRATES COMMUNICATION
- 제출 서류: 회선사용 허가서((NO OBJECTION LETTER를 받아 JEBEL ALI FREE ZONE AUTHORITY에 제출하여야 함)
- 이상의 절차를 거치면 건축허가서(BUILDING PERMIT)를 JEBEL ALI FREE ZONE AUTHORITY 에서 발급하며 이를 근거로 공장/창고 건축 및 기계설비 등의 도입이 가능

□ **본리스 계약체결 및 관련비용 지불**

- 관련정부부처: JEBEL ALI FREE ZONE AUTHORITY
- 제출서류: LEASE AGREEMENT(JEBEL ALI FREE ZONE AUTHORITY에서 DRAFT 마련)
- 처리일자: 3-4일
- 소요비용
 - 등록비: 3,500디람
 - 보험료: 100디람 이상
 - 회사 명패: 500디람
 - 두바이 상공회의소 등록비: 3,000디람
 - FZE 등록비: 10,000디람(상기 기본등록비와는 별도)
 - 자본금 납입: 최소자본금 백만디람
 - 이상은 의무적 비용
 - 전화설치비 : 250디람
 - 팩스설치비 : 150디람
 - 텔렉스설치비 : 900디람
 - P.O.BOX : 210디람
 - 부지임차료 : 10-20디람(연간, SM)
 - 공장임차료 : 95,000디람-125,000디람(연간, 510SM)
 - 창고임차료 : 95,000디람-125,000디람(연간, 510SM)
 - 사무실임차료: 35,000디람(연간, 27SM)

□ 건물건축 및 기계도입(리스 사용할 경우에는 필요 없음)

- 관련정부부처: JEBEL ALI FREE ZONE AUTHORITY
- 제출 서류: 별도 서류제출 필요 없음.(제5단계에서 제출한 공장건축 및 기계도입 계획서로 심사함)

□ 공장/기계 사용 승인

- 관련정부부처: JEBEL ALI FREE ZONE AUTHORITY
- 제출 서류: 공장사용 승인신청서, 기계사용 승인신청서
- 처리 기간: 1주일 이내

2. 외국기업 투자동향

외국기업의 대 UAE 투자 동향은 파악이 불가하며 공식 발표된 통계 자료가 없는 실정이다. 다만, 현재 두바이를 중심으로 유명 다국적 기업의 진출이 활발해 지고 있으며 제벨 알리 자유 무역지대의 경우 120여 개국에서 5500여개사 이상이 투자 진출을 한 상태이며 black & Decker, Johnson & Jonson, Xerox 등 다양한 회사들이 기진출하였다.

3. 우리기업 투자동향

가. UAE 투자통계

UAE 투자통계관련 정보 취득 불가(미공개)

나. 한국과의 투자 통계

연도별 우리기업의 對 UAE 투자실적

(단위: 건수 / 천 미불)

연도	신고건수	신고 금액	투자 건수	투자 금액
2000	1	275	1	275
2001	0	0	0	0
2002	3	704	3	614
2003	0	0	0	0
2004	5	12,864	3	8,191
2005	10	32,993	7	6,154
2006	20	133,681	18	96,004

자료원: 한국수출입은행

우리나라의 對 UAE 투자실적(누계)은 2005년 12월 신고건수 기준으로 총 33건 62,914 천 불에 해당되며 투자건수 기준으로 총 24건 25,527천불에 해당되었으나 2006년 12월 현재 기준 신고 건수 기준 누계 건수는 총 53건으로 2006년도에만 20건을 기록하며 괄목할 만한 성장세를 보였다.

특히 04', 05'에 중동지역의 고유가에 따른 오일머니를 타겟으로 한 우리나라 기업의 투자 진출이 활발히 이루어진 것으로 파악된다.

연도별UAE의 對 우리나라 투자실적

(단위: 건수 / 천 미불)

연도	건수	금액
2000년	0	0
2001년	0	0
2002년	1	485
2003년	0	0
2004년	1	500
2005년	3	7150

자료원: KOTRA

다. 참고

1) 투자교류 총괄

□ 양국 직접 투자교류규모('05년말 누계기준) 33백만불로 최근 증가세

- 한국, 대 UAE 투자: 25백만불 (24건)
 - 투자기준이나 신고기준 62백만불 (33건)
- UAE, 대 한국투자: 8백만불 (5건)
 - 투자, 신고 기준
- 투자교류액: 33백만불 (29건)
 - 투자기준이나 신고기준 70백만불 (38건)

나. 한국의 대 UAE 투자진출현황

□ 대 중동 전체 투자의 2.5% 점유 (1968-2005 누계, 투자기준)

- 한국의 대 UAE 투자액: 25백만불
- 한국의 대 중동 전체 투자액: 897백만불

중동, 아프리카 지역 투자진출 총괄(1968-2005년)

(단위: 건, 천불)

구분	신고건수	신고금액	투자건수	투자금액	투자금액점유율(%)
아랍에미리트	33	62,914	24	25,527	
중동(A)	156	1,239,044	124	897,704	1.5
아프리카(B)	230	1,515,027	178	947,720	1.6
기타지역<C>	31,608	85,320,805	27,822	56,578,695	96.9
한국총계(D)	31,994	88,074,876	28,124	58,424,119	100.0

자료원: 한국수출입은행

□ 도소매업 중심 25백만불 투자, 최근 증가 추세 (투자기준)

- 한국의 대 UAE 투자진출 25백만불
 - 2005.12월 누계기준 24건 대상 집계

- 도소매업 중심 투자진출
 - 총24건 중 11건 점유
 - 도소매업 투자금액은 13백만불로 전체의 52% 점유
- 제조업 투자진출은 매우 저조
 - 총24건 중 1건에 불과
 - 제조업 투자금액은 5백만불로 전체의 19% 점유
- 최근 대 UAE 투자자진출 증가
 - 최근 4년간 투자증가 추세
 - 2002년-2005년간 10건 14백만불로 총액의 56% 투자

제조업 투자진출 사례: W사(밍크담요생산)

- 설립연도: 2005년
- 소재도시: 제베랄리 자유무역지대 (Jebel Ali FTZ, UAE)
- 투자금액: 5백만불
- 투자업종: 제조업
- 종업원수: 100명
- 연간매출: 25백만불
- 수출지역: 사우디 60%, UAE 20%, 쿠웨이트 20%
- 투자장점: GCC 국가 대상 수출시 무관세 수출 수혜

□ UAE 물류기지 활용 대 중동아프리카 진출 확대 유망

- 한국기업, 중아지역 진출거점으로 UAE 활용 확대
 - UAE는 한국의 수출, 관광, 금융, 물류거점으로 정착
 - 한국 수출의 60% 이상이 중계무역 형태 추진
- UAE 진출 한국기업의 40%가 중아지역 관할
 - UAE 진출 한국기업수: 99개사(두바이 93개(94%), 아부다비 5개(두산중공업, 삼성건설, 현대건설, 한국항공, 대사관: 5%), 샤자 1(1%)
 - 중아지역 관할 한국기업수: 40개사
 - 주요 기업: 삼성전자, LG전자, 현대차, 휴맥스, 기아차 등

부문별 UAE 진출 주요 한국기업

- 건설: 대림산업, 대우건설, 삼성건설, 두산중공업, 현대건설, 현대 중공업, 쌍용 건설, SK 건설, 포스코 E&C 등
- 타이어: 금호타이어, 한국타이어
- 자동차: 기아자동차, 현대자동차
- 가 전: 삼성전자, LG 전자, 대우전자 등
- 기 타: 휴맥스, 현대모비스, 금강밸브 등

- JAFZ(제베랄리 자유무역지대) 통한 물류기지 활용 극대화
 - 85년 부터 20여년간 운영, 5,500개사 입주 중
 - 세금면제, 외국인 노동자 자유채용, 과실송금 규제없음
 - 현재 한국기업 28개사 입주 중
 - JAFZ 활용하여 중동아프리카 지역 진출확대 추진

- 설립시기: 2002년
- 설립장소: 두바이 JAFZ (제베랄리 자유무역지대)
- 설립면적: 18,000평
- 취급제품: 자동차부품 (12만종) (관리품목 60만개)
- 수출대상지역: 중동, 아프리카, CIS 지역
 - UAE 등 중동 국가 수출비중은 70% 점유

주: JAFZ 물류기지 활용사례: H사 (자동차부품)

다. UAE, 대 한국 투자진출현황

□ 통신기기 제조업 지분투자 중심 8백만불 투자, 최근 년도 개시

- UAE의 대 한국 투자 진출 8백만불
 - 2005.12월 누계기준 5건 대상 집계
- 제조업 분야, 도소매업 중심 지분투자형태로 참여
 - 총5건 중 방송, 통신장비 제조업 지분투자는 3건
 - 가전제품 도소매업은 2건
- 직접 제조분야 투자진출은 전무
- 최근부터 대한 투자 개시
 - 2002년 1건, 2004년 1건, 2005년 3건으로 증가

□ UAE, 간접투자형태로 대규모 한국 투자

- 한국 상장기업 증권시장에 31억불 투자
 - 한-UAE 이중과세방지협정('03.9.22)을 계기로 대한 투자확대
 - UAE의 한국 증권투자 배당소득 세율 대폭 인하: 27.5% (협정 미체결국 적용세율) → 10%
 - 투자규모: 1조 5천억원 (2003.8월) ▷ 3조 1천억원(2005.12월)
 - 관리기관: 한국증권감독원
- 현대오일뱅크에 약 8.5억불 간접투자형태로 투자
 - 투자업체: IPIC (Int'l Petroleum Investment Company)
 - UAE 정부 운영 국내외 투자전문회사, 아부다비 소재
 - 투자시기: 1999년
 - 현대오일뱅크의 경영권 행사
 - 투자지분 : IPIC 70%, 현대중공업 19.87%, 현대자동차4.35%
 - 특기사항
 - 네덜란드와 합작법인 형태로 한국 진출, 네덜란드 법인투자로 분류

- 최근 부산신항 운영에 1억불 간접투자형태로 투자
 - 투자업체: Dubai Port World (DPW)
 - UAE 국영 해운항만운영기업
 - 세계2위의 해운항만업체인 영국 P&O 인수(68억불), 단, 미국내 6개 항만 운영은 제외 (미국 안보상 이유)
 - 투자시기: 2005.2월
 - 투자규모: 지분 25% 보유 (약 1억불)
 - 향후 지분을 75%로 확대 중
 - 미국법인 투자로 분류
 - 특기사항
 - 미국 최대 항만운영업체인 CSX를 인수(2005.2월)하여, CSX 명의로 부산신항 운영 (2006.1월 개항) 참여 중
 - 이와는 별도로 “(주)부산신항(PNC: Pusan New Port Company)” 투자 업체를 설립하여 DPW가 임원(부사장)을 파견, 운영 중

□ UAE의 최근 해외투자 동향

- 투자규모: 1,700억불 (추정)
- 투자부문: 금융자산투자 (Portfolio), 석유개발, 정유산업 등
 - 상당 부문이 미국 국채 등 미국 자산에 투자 (추정)
- 특기사항
 - 2005년 해외투자액: 50억불 (추정)
 - 중동 걸프 지역 국가의 경우 재정상황이 국가기밀로 취급
 - 오일 머니의 국내외 투자 내역 파악에 애로 상존
 - 주요 투자기관
 - DPW (Dubai Ports World), Dubai International Capital, Dubai Investment Group, ADIA (Abu Dhabi Investment Authority), IPIC (Int'l Petroleum Investment Company), Istithmar 등

4. 주요 투자법 내용

두바이는 흔히 중동의 ‘홍콩’이라고 불릴 정도로 널리 알려진 중계무역기지이자 성공을 상징하는 아이콘이다.

전국토의 99%가 사막인 UAE, 그 중에서도 인구 130만의 작은 도시 두바이가 이처럼 중동 최대의 무역기지가 되어 현재와 같은 번영을 구가 할 수 있는 것은 어떤 이유일까?

두바이의 성공에 대해 현지 및 외국 전문가들은 여러 요인들을 들고 있지만 그 중에서도 ‘세금이 없다’는 점을 가장 먼저 꼽고 있다

두바이를 포함한 UAE는 법인세, 소득세 등 일체의 세금이 없다. 말 그대로 두바이는 ‘세금 천국’으로 은행업, 상업용 부동산 임대업, 석유산업 등 세가지 업종을 제외한 일반 기업과 개인은 소득에 대해 세금을 낼 필요가 없다.

굳이 세금과 유사한 것을 찾는다면 모든 기업이 매년 사업자 면허(Trade License)를 갱신할 때 납부하는 '등록비'가 유일할 정도로 그야말로 벌면 버는 만큼 모두 가져갈 수 있다. 심지어 물품 수입관세도 술, 담배를 제외한 모든 수입품에 GCC 공통 관세 5%만 부과하고 있다. 이 관세조차도 6개월 내에 재수출하면 100% 환불 된다. (술 50%, 담배는 100% 부과, 물론 재수출되면 환불된다.)

소득세도 없고 수입관세도 낮다 보니 인도, 파키스탄, 이란, 이라크, 레바논 등 인근국은 물론 멀리 CIS에서도 많은 무역상들이 몰려와 두바이에 동지를 틀고 주변 국가를 대상으로 물건을 사고파는 중계무역을 발달시키게 되었다. 수출입과정에서 발생하는 마진을 주 소득으로 하는 중계 무역상들에게 세금이 없다는 점은 엄청난 이점이기 때문이다. 2005. 12월 인구 센서스 결과 UAE 인구 410만 중 80%는 외국인이며 UAE 전체 기업의 80%는 외국인이 투자한 회사이고 두바이에만 70만 이상의 외국인이 거주하고 있다.

세금 다음으로 중요한 요소로는 '풍부한 물류기반'을 들 수 있다. 현재 UAE 비 원유부문 교역량의 75%를 담당하는 두바이는 중동과 세계를 잇는 항공, 해운교통의 메카로써 중동 최대 시장인 이란, 사우디, 이라크 등을 비롯, 중동, 아프리카, CIS 지역에 공급되는 각종 물자가 모이는 집산지다. 두바이 국제공항과 항만을 통해 수입된 물품들은 현장에서 바로 환적되어 제 3국으로 수출되거나 일단 두바이 역내로 반입된 후 재수출 되고 있다.

현재 전 세계 105개 항공사가 총 145개 노선에 취항 하고 있는 두바이 국제공항은 연간 이착륙 항공기 168천대, 항공 화물수송량 939 천 톤의 중동최대 공항으로 현재는 향후 수요 증가에 대비, 총 42억불이 투입되는 대규모 확장공사를 진행 중이다. 아울러 제벨 알리 프리존 근처에도 신규 공항 건설이 예정되어 있다.

두바이는 국제공항 외에도 라시드港, 제벨알리港 등 2개의 무역항을 가지고 있다. 라시드港은 2004년 기준 총 130개 유명 선사들이 진출해있고 2003년에만 컨테이너선 5,002척을 포함, 총 11,777척의 선박들이 이용하였으며 총 천2백만톤의 화물을 처리하였다. 제벨 알리港도 라시드港과 함께 두바이 해상운송에서 중요한 역할을 담당하고 있는 항구로 총 연장 15km 길이에 67개 부두를 보유한 세계 최대인 공항이다. 연 평균 원유 700만톤, 컨테이너 45만 TEUs, 일반 Cargo 화물 180만톤을 처리하고 있으며 라시드港과는 별도로 MERSK 등 전 세계 유수 해운사 20 여 개가 진출해 있다.

이와는 별도로 두바이 크릭(Creek)에 위치한 다우港도 중요한 물류거점 중 하나이다. 다우(DOW)는 100톤 이하의 중소형 목선으로 대형선박이 접안 할 수 없는 아프리카 해안이나, 이란의 소형 무역항들과 두바이를 연결하는 정기 무역선들이다. 이들이 실어 나르는 제품은 가전제품부터 타이어에 이르기까지 다양하며 심지어 중고차도 싣고 다닌다.

두바이는 항공, 해운과 더불어 육상 무역로도 잘 발달되어 있는데 두바이에서 출발한 컨테이너는 육로를 통해 사우디 등을 거쳐 2주 내에 터키까지 도착 할 수 있고 남쪽으로는 3일 이내에 예멘까지 수송이 가능하다. 지난 연말에는 이라크특수로 육상수송물량이 늘어나 UAE는 물론 사우디 등 인근국에서 몰려 든 수백 대의 컨테이너 수송용 트럭들이 두바이 시내에 장사진을 치는 통에, 시 당국에서 수도와 전기시설까지 갖춘 임시 주차장을 만들어 주기도 했었다.

세금혜택, 물류기반과 함께 두바이 성공을 뒷받침하고 있는 세번째 요인은 '편리한 무역 금융시스템'이다. 중계무역에 있어서 L/C개설과 대금결제 등 무역금융은 가장 중요한 핵심 요소다. 무역대금의 안전한 결제 보장 없이는 무역자체가 성립 될 수 없기 때문이다.

아프가니스탄, 이란, 이라크, 수단, 이디오피아 등 은행 등 금융 시스템 자체가 신뢰할 수 없는 곳은 무역활동에 많은 제약을 받을 수 밖에 없다. 하지만 두바이에서는 모든 문제가 해결된다. 바꿔 말해서 두바이에서는 위에서 언급된 지역뿐만 아니라 전세계 어디라도 무역대금 결제가 가능한 시스템을 갖추고 있다. 다만, 투자 진출시 역내 지역에서는 외국인 지분 한도를 49% 제한 제도가 있어 법적인 경영권 확보가 어려운 점이 투자 유치의 걸림돌이 되고 있다.

5. 진출형태별 절차

가. 개요

설립 절차는 에미레이트별로 다소 차이가 있다. 지사(Branch, 법인) 및 연락 사무소 (Representative Office)의 설립 절차는 동일하다. 금융업은 지사 설치가 불가능하며 연락 사무소 설치만 가능하다. UAE 제도상 연락사무소(Representative Office)는 영업활동 (Business Operation)의 당사자가 될 수 없으며 본점과 UAE내에 있는 고객 사이에서 연락업무, 거래알선, 기타 자사제품의 PROMOTION 기능만을 수행할 수 있다.

따라서 회사 명의의 공격적인 영업 활동을 전개하기 위해서는 지사(법인)설립이 필요한 것이다. UAE의 경우에는 삼성전자, LG전자, 대우 일렉트로닉사가 법인을 운영하고 있다.

나. 필요서류

- 회사(본사) 정관 내용 중 회사의 설립목적 부문
- 회사(본사) 과거 2년간 결산서류 중 재무제표(Balance Sheet), 손익계산서, 공인회계사 의견 부문
- 위임장 (Power of Attorney)
- 이사회 의사결정 의결서 (Decision Letter)
- 사업자 등록증
- 회사소개서(Company Profile)
- 회사소개 카탈로그 및 제품 카탈로그 각 1부
- UAE에 에이전트가 있는 경우 에이전트 동의서, 없는 경우 에이전트가 없다고 확인하는 레터
 - 상기 서류는 모두 영어로 작성(번역)한 후 국내 공증인에서 공증을 득하고 대한 상공 회의소 및 주한 UAE 대사관에서 인증을 받아야 함(인증절차 약 3일 소요)
 - 회사 소개서, 이사회 의결서 등 자체 작성하는 서류는 가급적 회사의 레터헤드지를 사용하는 것이 바람직 함.
 - 추가 서류 작성의 경우가 발생할 수 있으므로 회사의 레터헤드지를 반드시 지참 요망

다. 신청순서

- 상기 국내에서 준비해온 모든 서류를 Ministry of Foreign Affairs의 두바이 지국에서 인증을 득함(인증료는 서류의 종류에 따라 다름. 소요기간 1일)
- Ministry of Foreign Affairs에서 인증을 득한 모든 서류를 아랍어로 번역 (두바이 시내 곳곳에 위치한 공인 Typing Centre에서 번역. 일주일 소요)

- 스폰서(법률상 명칭은 SERVICE AGENT이나 보통 스폰서라고 불림)물색 및 스폰서계약 체결 (가능하면 Sponsor는 서류 준비 이전에 확보해 놓는 것이 바람직 함. 스폰서 계약서는 4부를 작성하여 두바이 법원의 공증을 받음)
- Ministry of Economy & Commerce의 두바이 지국에 지사설치 허가 신청
 - 구비서류
 - 상기 아랍어로 번역된 서류 일체
 - 스폰서 계약서
 - 지사설립 허가 신청서(소정양식)
 - 지사장 내정자 여권사본, 스폰서 여권 및 I.D.카드 사본
 - 소요비용: DH5,000("No-Objection Letter" 발급비 명목)+DH10,000(등록세. 등록세는 매년 납부)
 - 소요기간: 1주일 이내("No-Objection Letter"를 발급하는 committee가(1주일에 한번씩 개최). Ministry of Economy&Commerce 에서 추가적인 서류제출 요구 시 2주일 이상 걸릴 수 있음)
 - 유의사항: 상기 모든 서류는 파일화하여 제출해야 함(원본1부, 사본1부) 검토가 끝나면 원본 파일 1부는 돌려받고 사본 2부를 다시 추가로 제출함
- 두바이 Economic Department에 지사 설립 승인 신청
 - 구비서류
 - Ministry of Economy & Commerce 승인서 원본
 - 지사설립 승인 신청서 (소정양식)
 - 사무실 계약서 사본
 - 상기 파일화한 원본 서류철은 사본과의 대조를 위해 항상 지참
 - 소요기간: 7일(추가적인 서류제출 요구시 2주일 이상 걸릴 수 있음)
- Dubai Chamber of Commerce & Industry 회원 등록
 - 구비서류:
 - 스폰서 여권 사본
 - 지사장 내정자 여권 사본
 - 에이전트 계약서 사본(에이전트가 있는 경우)
 - 신청서 (소정양식)
 - 소요기간: 즉시
 - 등록처: 두바이 Economic Department내에 상주하고 있는 두바이 商議 카운터에 등록
- 상기의 모든 절차가 완료된 경우 제 서류 사본 및 아래에 예시한 수수료를 Dubai Economic Departmen내의 New Licence 카운터에 제출하면 Trade Licence와 Commercial Register를 발급해 줌
- 소요비용 예시(본사직원 1인 지사 개설시)
 - Employee Accommodation Fee : DH2,500
 - 주택 임차료의 5%(주택임차료 연간 5만 디람 가정 시)
 - Market Fee: DH5,000
 - 사무실 임차료의 10%(사무실 임차료 연간 5만 디람 가정 시)
 - Processing Fee 등: DH1,700
 - 상공회의소 연회비: DH3,000

- 상기 수수료는 예시이며, 지사 성격, 본사 파견직원의 수, 현지 채용직원의 수, 사무실 임차료가 달라짐에 따라 변동 됨
- 마지막으로 두바이 Economic Department에서 발급받은 Trade Licence와 Commercial Register 사본을 Ministry of Economy & Commerce의 두바이 지국에 제출하고 2-3일 후 외국인 업체 등록증을 발급 받으면 모든 절차가 끝나게 됨
- 이후 이를 근거로 지사 사무실 내 통신시설 설치, 주재원 거주비자 취득, 노동 허가증 (Labour Card) 발급, 차량 구입, 현지 면허증 발급 등의 절차를 밟을 수 있음

□ UAE 상법(Commercial Companies Law(CCL))상 회사 유형

회사유형	주요 내용
① General Partnership	<ul style="list-style-type: none"> - 2인 이상 파트너 기업으로 UAE 자국민에게만 인정되며 외국인의 경우 동 형태의 회사 설립 불가 - 최소 자본금 규정 없음
② Simple Limited Partnership	<ul style="list-style-type: none"> - 1명 이상의 파트너 기업으로 UAE 자국민에게만 인정 - General Partnership 회사 형태를 일부 개정한 유형
③ Joint Participation Venture	<ul style="list-style-type: none"> - 2명 이상의 파트너 기업으로 UAE 자국민 지분 51% 이상 - 이윤 배분 비율은 지분과 별도 비율 가능
④ Public Joint Stock Company(PJSC)	<ul style="list-style-type: none"> - 10명 이상의 주주 - 사장 및 이사 과반수는 UAE 자국민으로 구성 - 최소 3인 이상 최대 12명으로 이사회 구성 - 현지인 지분 구성 51% 이상 - 최소 자본금 AED1,000만 디람(US\$272만불)이나 업종별로 상이 <ul style="list-style-type: none"> · 은행업 AED4,000만 디람(US\$108.9만불) · 보험 및 투자회사 AED 2,500 디람(US\$690만불) - 주식 액면가는 최소AED1에서 최대100 디람 (US\$0.27-27불) - 영국의 Public Limited Company(공공 유한 회사) 형태와 유사
⑤ Private Joint Stock Company	<ul style="list-style-type: none"> - PJSC 설립요건과 유사 - PJSC와 차이점 <ul style="list-style-type: none"> · 최소자본금 AED200만디람(US\$54만5천불)으로 자본금 규모가 상대적으로 작음 · 최소 주주 구성 인원 3인 · 비상장주 - UAE 자국민 지분 구성 51% 이상 - 단, 일정 요건을 갖출 경우 PJSC로 전환 가능
⑥ Limited Liability Company(LLC)	<ul style="list-style-type: none"> - 최소 주주 2명 이상 최대 50명 - UAE 자국민 지분 51% 이상 - 일반법인 최소 자본금 AED30만 디람(US\$81,744불) - 최소 주식 액면가 AED1천디람(US\$270불) - 증자를 위한 주식 공모 불가 - 은행, 보험 관련 업무 불가(PJSC 형태는 가능)
⑦ Partnership Limited with Shares(PLS)	<ul style="list-style-type: none"> - UAE 자국민에게만 인정 - 최소 자본금 AED50만 디람(US\$136,147불)
⑧ Branch 또는 Representative Office	<ul style="list-style-type: none"> - UAE 자국민 또는 UAE 자국민 소유 기업을 현지 서비스 에이전트(Local Service Agent, 통칭 Sponsor)로 등록되어야 함 <ul style="list-style-type: none"> · 통상 Sponsor는 업무에 관여하지 않으며 연간 Sponsor Fee를 수령, 비자 신청 등 행정부관련 서류 업무시 관련 서비스를 제공 - 외국인 회사 지분 100% 가능 - Representative Office의 경우, 홍보 및 마케팅 활동 외의 판매 행위는 불가

자료원: UAE 법률회사 Tamimi(Business in Dubai))

라. 추가안내사항 (일반 회사가 아닌 속달우편서비스-COURIER SERVICE-업체설립)

- COURIER 회사를 설립하려면 상기 3번 절차 전에 DUBAI POSTAL DEPARTMENT를 먼저 접촉 COURIER 서비스 설립신청을 해야 한다. DUBAI POSTAL DEPARTMENT에서는 신청을 접수하면 “TEMPORARY PERMISSION”을 주는데 이것을 가지고 상기 3번 절차에서 회사영업내용을 규정할 때 COURIER 서비스를 추가할 수 있다.
- 상기 3번까지의 순서를 모두 밟고 Trade Licence를 발급 받은 후 DUBAI POSTAL DEPARTMENT에가서 COURIER SERVICE 업을 신청하고 1년 Licence Fee Dhs 100,000 (\$ 27,322.41)을 적립한다. 적립금 납부 후, 약 1주일 정도 지나면 POSTAL DEPARTMENT에서 Licenese를 발급해 주게 되고 그러면 본격적인 영업을 시작할 수 있다.
- COUREIER 회사들은 매년 연간매출실적을POSTAL DEPARTMENT에 신고해야 하는데 이때, 연간 매출이 Dhs 1,000,000을 초과할 경우 매출의 10%를 매년 Licenece 갱신 시 기존 Licence Fee에 더해서 납부해야 한다.
- 취급화물이 20kg 이상일 경우엔 COURIER 서비스가 아닌 CARGO SERVICE로 일반 회사설립 과 동일한 절차를 밟고 4번 절차는 필요없다.
- POSTAL DEPARTMENT 관련 부서 연락처(전화 971-4-2031441, 팩스 971-4-2031372).

6. 투자입지여건

가. UAE 자유무역지대 개요

1980년 제벨 알리 자유무역지대 설립을 시작으로 80년대 UAE내 총 3개의 자유무역지대 설립되었다.

- 1980년: 제벨 알리 자유무역지대(두바이)
- 1987년: 후자이라 자유무역지대(후자이라)
- 1988년: 아즈만 자유무역지대(아즈만)

1990년대 자유 무역지대 4곳이 설립되었으며 2000년 이후 19개의 자유무역지대가 추가 개설되어 2006년 현재 27개 자유무역지대가 설립, 운영 중이며 이들 자유무역지대를 중심으로 외국기업 진출이 적극적으로 유치되고 있다.

나. UAE 자유무역지대 활성화 지역 - 두바이

UAE의 7개 토후국 중 가장 활발한 자유무역지대 설립이 이루어지고 있는 곳은 두바이로 최근에는 제벨 알리 자유무역지대 설립 당시와는 달리 주요 핵심산업을 중심으로 특화하여 설립하고 있다. 두바이 미디어 시티 자유무역지대가 설립되었던 2000년 이후 대부분의 자유 무역 지대는 두바이에서 개설되었으며 UAE 전체 27개 중 20개가 두바이 지역에서 설립, 운영되고 있다.

신성장 산업 및 핵심 육성사업을 중심으로 가장 잘 알려진 제벨알리 자유무역지대 이외에도 미디어(언론, 방송, 출판 등) 시티, 인터넷(IT 등) 시티, 헬스케어(의료, 의학 등) 시티, 플라워 센터(농수산, 화훼류 등), 국제금융센터(외환거래, 투자, 금융 등) 등 다양한 분야에 걸쳐 자유무역지대를 운영 중이다.

현재 설립을 추진하고 있는 주요 자유무역지대로는 Dubai Carpet Free Zone, Dubai Textile village 등이 있으며 기존 자유무역지대와의 차별화에 중점을 두고 있다.

- Dubai Textile village
 - 현재 120억불 규모로 추정되는 UAE 직물 시장을 연간 150-170억불 시장으로 성장할 것으로 판단, 설립 준비중
 - 95개의 쇼룸 및 상점으로 구성될 예정
- Dubai Carpet Free Zone
 - 두바이 데이라 지역에 설립 예정으로 중동 지역 특산물 중 하나인 카펫 교역 중심지로 자리잡을 전망
- 두바이 플라워 센터의 경우 신선 과일 및 농수산물 라벨링, 재포장 시설을 갖추는 등 각 자유무역지대는 특화된 기초 인프라 기반 구축을 통하여 유사 산업 부문에 종사하고 있는 기업을 유치코자 노력

참고 : 2006년 UAE 자유무역지대 현황

연번	자유무역지대명	설립 연도	웹사이트	비고
1	Jebel Ali Free Zone Authority	1980	www.jafza.ae	두바이 (80년계획입안, 85년 1차완공)
2	Fujairah Free Zone	1987	www.fujairahfreezone.com	후자이라
3	Ajman Free Zone	1988	www.ajmanfreezone.gov.ae	아즈만
4	Sharjah Airport Free Zone	1995	www.saif-zone.com	샤자
5	Hamriyah Free Zone	1995	www.hamriyahfz.com	샤자
6	Dubai Airport Free Zone	1996	www.dafza.ae	두바이
7	Ahmed Bin Rashid Port & Free Zone	1998	추후 웹사이트 개설 예정	움무알꾸아인
8	Dubai Media City	2000	www.dubaimediacity.com	두바이
9	Dubai Internet City	2000	www.dubaiinternetcity.com	두바이
10	Dubai Cars & Automotive Zone	2000	www.ducamz.ae	두바이
11	Gold & Diamond Park	2001	www.goldanddiamondpark.com	두바이
12	Dubai Knowledge Village	2002	www.kv.ae	두바이
13	Dubai Metals & Commodities Centre	2002	www.dmcc.ae	두바이
14	Dubai Silicon Oasis	2002	www.dso.ae	두바이
15	Ras Al Khaimah Free Trade Zone	2002	www.rakftz.com	라스 알카이마
16	International Media Production Zone	2003	www.impz.ae	두바이
17	Dubai Maritime City	2003	www.dubaimaritimecity.com	두바이
18	Dubai Healthcare City	2003	www.dhcc.ae	두바이
19	Dubai Studio City	2004	www.dubaistudiocity.com	두바이
20	Dubai International Financial Centre	2004	www.difc.ae	두바이
21	Dubai Industrial City	2004	www.dubaiindustrialcity.ae	두바이
22	Dubai Outsource Zone	2005	www.dubaioutsourcezone.com	두바이
23	Dubai Aid City	2005	www.dubaiaidcity.ae	두바이
24	Dubai Biotech & Research Park	2005	www.dubiotech.com	두바이
25	Dubai Logistics City	2005	www.dubailogisticscity.ae	두바이
26	Heavy Equipments & Trucks Free Zone	2006	www.aafz.ae	두바이
27	Dubai Flower Centre	2006	www.dubaiflowercentre.com	두바이

자료원: www.emiratesfreezone.com, A to Z guide 등

다. 두바이 지역 자유무역지대 - Dubai Media City 현황

2001년 1월에 설립되었으며 뉴 미디어 산업을 위한 커뮤니티 개발과 “창조하는 자유”를 모토로 내세우고 있으며 두바이 미디어 시티 안에 입주해 있는 업체들은 ‘미디어 자유 지대’라는 통상적 업무 혜택을 받게 된다(100% 외국인 회사 소유권 인정, 개인소득세나 법인세 50년 동안 면제 등)

Dubai Media City는 잡지, 교육/전문 서적, 판촉물, 온라인/ 전자 콘텐츠, E-Book, 미디어 디렉토리 및 가이드 북 등을 편집하고 출판, 인쇄하는 작업을 담당하는 출판 & 인쇄공간을 비롯하여 뉴 미디어 공간, 음악 & 사운드 공간 등의 시설 구비하고 있다. 현재, 미디어 시티에는 1310개가 넘는 기업들이 입주한 상태이며, 5000명이 넘는 방송 전문인들이 이곳에서 근무하고 있으며 AP통신을 비롯하여 Bertelsmann, CNN, CNBC, 국제광고 협회(IAA), McGrawhill Platts, SONY, 로이터 통신사(Reuters) 등 세계 유명 방송국 및 미디어 회사들과 MBC(Middle East Broadcasting Corporation), Network Productions, Rahbani Productions, SRPC(Saudi Research & Publishing Co.), Taj TV 등 중동지역의 주요방송사 및 신문사들이 입주해 있으며, 한국의 국영방송 KBS도 입주한 상태이다.

1) Dubai Media City 사무실 설립 절차

□ 기업일 경우

- ① 제반서류 및 사무실 신청서 제출 (아래에 명시된 서류 제출)
 - DMC 사무실 설립 신청서
 - 사업계획서
 - 회사소유주와 지사장 이력서
 - 회사소유주와 지사장 여권사본
 - 은행에서 발급받은 신용보증 증명서
- ② DMC와 법적서류 및 임차서류, PSA(Public Service Association) 계약(첫 분할 불입금 납부)
- ③ DMC(Dubai Media City)측에서 은행신용장 발행
- ④ 발행된 신용장으로 회사의 은행 계좌 개설
- ⑤ 주식자본금을 보증금으로 위탁
- ⑥ DMC에 자본금 위탁 증명서 제출
- ⑦ Trade License 발급

□ 개인(프리랜서)인 경우

- ① 제반서류 및 사무실 신청서 제출 (아래에 명시된 서류 제출)
 - DMC 사무실 설립 신청서
 - 사업계획서
 - 회사소유주와 지사장 될 사람의 이력서

- 회사소유주와 지사장 될 사람의 여권사본
 - 은행에서 발급받은 신용보증 증명서
 - 추천서
 - 사업 portfolio나 진행하고 있는 업무 견본 제출
- ② DMC측에서 임차서류 및 PSA 발행 개인회사설립자는 DMC와 이 서류들에 대한 계약 승인 (첫 분할 불입금 납부)
- ③ Trade License 발급

□ FZ LLC(Free Zone Limited Liability Company) 설립 시 기초자본금과 제반서류

설립할 회사 분야	기초 자본금 (AED 기준)
Publishing(출판)	200,000
Broadcasting(방송)	2,500,000
기타	50,000

주: 환율: US\$ 1 = AED 3.65

- ① FZ LLC 설립 신청서
- ② DMC 사업 활동 계획서
- ③ 회사 제품 가격 요율표
- ④ 설립 형태 개요(지사 설립 또는 새 회사 설립)
- ⑤ 원하는 회사 사무실 크기 제출

(자료원: www.dubaimecity.com 등)

7. 노무관리

가. 고용

UAE 자국민의 생산직 취업은 거의 전무하며 서남아 인이 주 노동력이다. 특히 인도인, 파키스탄 인의 비중이 높은 편이며 건설 노동자의 경우 자국민 비율은 특히 전무하다. 다만, 최근 서비스 업종에서 자국민의 고용이 확대되는 편이며 까르푸 등 대형 마트에서 UAE 자국민이 전면 배치되는 등 변화의 모습이 보이고 있다. 이외에도 은행권과 같이 자국민 채용 비율이 법적으로 정해져 있는 경우 자국민 고용 비율이 타업종에 비하여 높은 편이다. 외국인 노동자는 아래 고용절차를 거쳐 채용 가능하다.

나. 임금수준

- 미숙련공: US\$140-220/월
- 반숙련공: US\$160-270/월
- 숙련공: US\$270-540/월
- 점원: US\$350-500/월
- 비서직: US\$1,000-1,500/월
- 감독자: US\$1,500-2,000/월
- 관리자: US\$1,600-2,700/월

다. 노동조합

노동단체 결성은 법으로 금지되어 있다.

라. 고용절차

UAE 노동법규는 80년도에 제정된 연방법 (FEDERAL LAW ON REGULATING LABOR REAL TIONS) 이 있으며, 동 법으로 고용 절차를 규정하고 있다. 동 법에서는 고용절차를 아래와 같이 내국인과 외국인으로 나누어 규정하고 있다.

1) 근로자가 UAE 국적인 일 경우

국적인을 고용하는 경우 채용일로부터 15일 이내에 노동부(LABOR DEPARTMENT)에 서면으로 근로자 이름, 연령, 채용일, 급여, 근로내용 및 등록카드 번호 등을 신고해야 한다.

2) 근로자가 외국 국적인 일 경우

외국 국적인일 경우 고용 전에 반드시 노동부(LABOR DEPARTMENT)로부터 노동 허가서 (WORK PERMIT)를 취득해야 하며, 이를 위해 다음조건을 충족시켜야 한다.

- UAE가 필요로 하는 기술소지자 또는 교육이수자
- 합법적으로 입국하여 UAE 거주 조건을 충족시킬 것

마. 고용계약

근로계약서는 2부 작성하며 1부는 사용자, 1부는 근로자가 보관해야 한다. 계약서에는 계약 날짜, 근로개시일, 근무성격, 장소, 계약기간, 급여 등이 명시되어야 한다. 신규채용 자는 6개월을 넘지 않는 선에서 수습기간을 둘 수 있으며 동 기간 중 고용자는 사전예고 없이 계약을 해지할 수 있다.

바. 근무시간

성인일 경우 1일 8시간, 1주 48시간을 초과할 수 없다. 단, 무역, 호텔, 경비, 레스토랑 및 노동부장관(LABOR MINISTER)이 정하는 직종에 종사하는 근로자의 경우 추가 1시간(1일 9시간까지) 연장근무를 시킬 수 있다. 라마단 기간 중에는 2시간 단축 근무한다.

사. 해고

계약기간이 명시되어 있지 않은 경우 고용주는 적어도 30일전에 피고용자에게 해고통보를 함으로써 해고시킬 수 있다. 계약기간이 명시된 경우 아래항목에 해당되지 않는 이유로 피고용자를 해고하는 경우 피고용자에게 3개월 또는 잔여 계약기간 중 짧은기간에 해당하는 급여 상당액을 보상금으로 지급해야 한다.

- 피고용자의 입사서류에 하자가 있거나 위조된 자격증 등을 제출한 경우
- 피고용자를 수습기간 중에 해고하는 경우

- 피고용자의 실수로 고용주에게 재산상의 큰 손해를 입혀 고용주가 48시간 내에 동 사실을 노동부에 신고한 경우
- 피고용자가 사전에 고지된 작업상 안전규정을 어긴 경우
- 피고용자가 계약상의 기본 업무를 계속해서 수행하지 못하는 경우
- 피고용자가 업무상 취득한 기업비밀을 발설한 경우 등

아. 퇴직금

피고용자가 1년 이상 근무 후 퇴직하는 경우 아래의 퇴직금을 지급해야 한다

- 고용 후 5년 이내 퇴직 시: 최종 월 급여의 21일분 상당액 X 근무 연수
- 고용 후 5년 이후 퇴직 시: 최종 월 급여의 21일분 상당액 X 5년 + {최종 월 급여의 30일분상당액 X (총 근무 연수 - 5)}
- 단, 퇴직금 총액은 2년 분 임금 총액을 초과할 수 없음

자. 임금 이외의 비용(Fringe Benefit)

- 임금 이외에 통상 연간 100~200%의 보너스 지급
- 정기휴가 시 2년에 1회 피고용자의 본국까지 왕복항공권 제공이 관례
- 마케팅 분야 종사자에게는 영업실적에 따라 연간 통상임금의 약 200
- 400% 수준의 성과급 추가 지급

차. 사회보장제도

1) 현지인 사회보장

서구 선진국이나 한국에서 실시되고 있는 형태의 사회보장제도는 없다. 그러나 UAE는 자국민(전체 인구 중 자국민 비중은 25% 이하)중 가난한 자에 대해서는 정부에서 건립하는 상가를 무료로 분양한다거나 서민용 주택을 무료로 제공하는 등의 방법으로 생계를 지원한다. 이러한 정책에 따라 UAE 국민 중 생계에 곤란을 느낄 정도의 극빈층은 거의 없다.

2) 외국인에 대한 사회보장

과거 고유가 시절에는 자국민에 대해서는 물론 외국인에 대해서도 무상으로 교육 및 의료 서비스를 제공하였다. 또한 매우 낮은 가격에 전기 수도 등 공공서비스를 제공하였다. 그러나 90년대 들어 유가가 지속적으로 하락하고 정부의 재정적자가 확대됨에 따라 외국인들에 대한 복지는 차츰 줄어들고 있다. 다만 아직까지도 전기료나 수도료 등을 원가 이하에 공급하고 있으며 개인에 대해서는 어떠한 형태의 세금도 없다.

한편 외국인 근로자에게는 노동법으로 재해보상을 규정하고 있다. 직업병이나 작업 중 사고 등 산업재해의 경우 고용주는 피고용자의 치료비 전액을 지불해야 한다.

8. 조세제도

UAE는 일반 개인, 기업에 대한 소득세나 법인세가 없으나 석유기업과 은행은 수입의 일정 부분을 소득세로 UAE 정부에 내야하고 상업용 건물의 경우도 일정액의 세금을 내야 한다. 또한 호텔 서비스를 받는 경우 서비스 수수료 외에도 정부세를 지불해야 한다.

1) 석유관련 기업 소득세

- 두바이: 순이익의 55%
- 기타 지역: 순이익의 50%

2) 은행 소득세

- 순이익의 20%

3) 상업용 건물

- 연간 임대료의 10%를 시청에 납부

그러나 최근 WTO 의 권고사항으로 부가가치세 부여를 검토 중에 있으며 조만간 세금과 관련된 새로운 법규정이 만들어 질 것으로 예상된다.

9. 외환관리 및 자금조달

UAE는 대외적으로 자유무역지대를 표방하고 있는 만큼 타국과의 外換입출금에 관해서는 ‘完全自由’라고 해도 과언이 아니다.

현재, 外換 유통루트는 환전소와 은행으로 구분되는데 환전소(Money Changers)란 중동지역 특히 UAE에 활성화 되어 있는 제도로 100개사 212개 점포가 외환 환전, 국내외 외환 송금, 입금 업무를 하고 있으며 예금업무는 하지 않는다.

이들 환전소는 전국민의 80%를 차지하는 외국인들이 많이 선호하는데 저임금 노동자나 은행 구좌보다 현금보유를 선호하는 사람들이 주로 이용하고 있으며 송금, 입금 금액은 원하는만큼 얼마든지 할 수 있다. 단 2,000디람(600불 상당)이상의 금액은 반드시 신분증(ID)을 제시해야 하며 이것은 일반은행도 마찬가지이다.

외환거래의 또 다른 축인 은행은 환전소에 비해 다소 까다로운 편인데 해당 은행에 구좌를 개설한 후에는 인터넷 뱅킹이나 자금이체 신청을 통해 역시 손쉽게 자금을 해외로 송금 하거나 받을 수 있다.

단 은행과 환전소는 UAE 정부당국과 CBU(UAE중앙은행)의 권고에 따라 모두‘KNOW-YOUR-CUSTOMER’정책에 따라 자금관리를 하게 되는데 이것은 외환 입출금의 금액한도가 없는 관계로 자칫 UAE가 ‘불법자금의 돈 세탁소’가 될 위험성을 사전에 방지하기 위해 외환 송금시 환전소는 신분증 확인, 은행의 경우에는 구좌 개설 시 자금의 출처를 점검하는 것을 말한다.

UAE 정부에서는 불법 자금자체가 정부에서 강력히 금하고 있는 '도박'과 '마약'판매와 관련된 돈일 것이라는 가정 하에 별도의 법규정까지 제정 (No 14 of 1995) 관련 자금의 흐름을 철저히 차단하고 있다.

최근, UAE 중앙은행에서는 과거 '돈세탁 천국'이라는 오명을 씻고자 현재 은행을 통한 각종 자금의 흐름을 점검하고 있는 것과 병행하여 돈세탁의 주범으로 지목되고 있는 'HAWALA'에 대한 관리 감독을 한층 강화하고 있는데 그 결과 현재 약 100개의 'HAWALADHARS (HAWALA 업자)'가 중앙은행에 등록되어 있다.

V. 기타 유용한 정보

1. 시장 특성

□ 세계 각국 다양한 제품의 전시 시장

- 자국 내에 제조업 기반이 거의 없어 석유/에너지 자원을 제외한 모든 물자를 수입에 의존하고 있다. (제조업 육성을 위해 노력하고 있으나 아직 미미)
- 전세계 각국 제품이 품질과 가격을 경쟁하는 상품 전시장과 같은 역할을 하며 기본적으로 가격 경쟁이 치열하다.

□ 재수출 위주의 중계무역시장

- 총인구가 약 410만 명에 불과하여 내수 시장 협소하다.
- 동서양을 잇는 지리적 이점, 잘 갖추어진 인프라 및 개방정책 추진 등에 힘입어 중동, 서남아, 아프리카, CIS, 동구권 등 세계 150여 개국에 재수출하는 전진 기지 역할을 수행한다. (인근 14억 소비시장에 대한 공급기지 역할)
- 재수출 시장 여건에 따라 기복이 심한 경제 구조이다.

□ 저가품이 선호되는 철저한 가격시장

- 재수출시장이 대부분 저가품 선호지역이며, 현지에 진출하여 있는 외국인들도 상품 구매 시 가격을 최우선적으로 고려한다.
- 반면 전체인구의 25%에 달하는 내국인들은 막강한 부를 바탕으로 고가의 브랜드 제품 위주로 별도 소비층을 형성한다.

□ 완전 개방 시장

- 수출입에 대한 정부규제가 거의 없고, 법인 및 개인 소득세가 면제된다.
- 일률적으로 5% 관세 부과 (예외: 식료품 무세, 술,담배 각50%, 100%)

□ 상권 별 바이어 국적

- UAE는 자국민이 25%, 외국인이 75%의 상권을 양분하고 있다.
- 품목별로 상권을 주도하는 바이어 국적이 상이, 섬유와 하드웨어류는 인도인, 자동차 부품과 기계류는 이란인, 위성방송 수신기 등 전자제품류는 파키스탄인, 그리고 귀금속류는 시리아, 레바논 등 아랍인이 강세를 나타내고 있다.

□ 시장외국 정도

UAE의 경우 세금이 없는 국가이기 때문에 지하경제가 없고, 관세가 낮고 재수출시 환급해 주기 때문에 밀수가 없다. 다만 내수용 제품은 밀수 대신 'Undervalue'를 하기도 하는데, 세관은 이에 대해 관대한 편이나 최근에 들어서는 'Undervalue'에 대한 제품에 대하여 세관에서 임의적으로 가격을 책정하여 관세를 부과하는 경우도 있다.

2. 바이어 발굴

가. 시장 특성

현재 상관은 면대면 상담을 중시 여기는 관계로 유선, 이메일 등을 통한 비즈니스 활동 뿐만 아니라 현지 방문을 통한 직접 면담을 실시하는 것이 가장 바람직하다.

나. 전시회 참여를 통한 시장 개척

UAE, 특히 두바이의 경우에는 연중 크고 작은 전시회가 개최되고 있으며 UAE 뿐만 아니라 중동 아프리카 시장 진출의 가장 효과적인 방법이라 할 수 있다. 과거와 비교하여 한국 업체의 전시회 참여 빈도 및 규모가 확대되었으며 각종 협회 등지에서 회원사 대상으로 각종 전시회에 참여하고 있다.

2007년 KOTRA 두바이 무역관 수행 한국관 현황

연번	전시회명	홈페이지명
1	두바이 건축기자재박람회	www.thebig5exhibition.com/
2	두바이 정보통신박람회	www.gitex.com

다. kotra 사업을 통한 시장개척

□ 조사대행 서비스

현지 시장파악 및 관심 바이어 발굴 서비스를 통하여 신규 바이어를 발굴할 수 있다.

□ 해외비즈니스 출장 서비스

KOTRA의 해외비즈니스 출장지원(해외세일즈출장지원, 해외투자환경조사 출장)서비스는 해외 비즈니스 출장 시 KOTRA 해외 무역관을 통해 바이어와의 상담주선, 호텔 예약 등을 지원해 드리는 서비스로 실질적인 면대면 상담효과를 극대화 할 수 있다.

□ 시장개척단 참여

해외 시장 진출을 희망하는 중소기업을 대상으로 해외세일즈단을 구성하여 파견하고 KOTRA 해외무역관이 현지 바이어와의 수출상담을 지원함으로써 국내업체의 수출 증진을 지원하는 서비스이다.

참고 사이트

연번	사이트명	웹사이트명	비고
1	Index UAE	www.indexuae.com	보유하고 있는 D/B가 많지않음.
2	UAE Business Directory	www.uaebusinessdirectory.com	업체별 홈페이지도 검색이 가능
3	UAE 전화번호부	www.yellowpages.ae	우리나라 전화번호안내책에 해당
4	HAWK	www.hawkpages.com	가장 풍부한 D/B를 보유하고 있으며 검색 엔진 또한 강력하다.

3. 상관습 및 거래시 유의사항

가. 역사적/문화적 금기사항

UAE 공식 종교는 이슬람이다. 이에 따라 이 곳의 금요일은 우리나라의 일요일과 같은 공휴일이기 때문에 금요일에 회사 방문을 요청하는 것은 가급적 피하는 것이 좋다. 또한 UAE 전체 인구 410만명의 약 20%를 차지하는 자국민의 경우 절대 다수가 무슬림으로 종교적인 부분과 결부된 결례의 발생을 최소화 하여야 한다. 그 예로, 이슬람에 관한 부정적인 이야기로 대화를 이끌거나 종교 비하적인 태도를 취하는 것은 바람직하지 않다.

동시에 UAE 인구의 80%를 차지하고 있는 외국인들의 국적, 종교, 문화가 서로 상이하므로 일률적인 잣대를 가지고 상대방을 판단해서는 안된다. 두바이의 경우 공공 장소에서 외국인을 발견하는 것이 일상화되어 있는 데 인근 이란, 레바논, 요르단 등 중동 국가 출신의 외국인이라면 대부분 무슬림이지만 생각보다 기독교 신자도 많으며 인도, 파키스탄, 방글라데시, 필리핀, 태국 등 아시아 국가는 물론 유럽, 북미, 중남미, 아프리카 출신의 다양한 민족이 거주하는 다국적 도시이다 보니 상대방을 대할 때 단편적인 시각보다는 열린 마음을 가지고 그들의 문화, 종교를 이해해야 한다.

1971.12.2일 건국한 UAE는 7개의 토후국으로 구성된 연방제 국가이며 각 토후국별로 수장(Ruler)이 있다. 현재 아부다비 수장인 Sheikh Khalifa bin al-Nahayan이 UAE 대통령직을 수행하고 있으며 두바이 수장인 Sheikh Muhammed bin Rashid al-Maktoum이 부통령과 수장직을 맡고 있으나 국민 선거에 의해 선출된 것은 아니다. UAE는 소위 Sheikhdom이라고 불리는 데 Sheikh들에 의해 통치되고 있기 때문이며 이에 따라 각 토후국의 수장인 이들 Sheikh들을 비난하는 발언은 가급적 피하는 것이 좋다. 물론 UAE 자국민외 외국인들의 경우에도 국적별 정치 상황이 판이하게 다를 수 있음을 고려하여 특정 국가 정치 상황을 비하하는 주제는 삼가는 것이 좋다.

UAE를 비롯한 중동 국가의 경우 무슬림 여성들에게 성적인 불쾌감을 주는 행동을 절대 삼가야 한다. 이는 상대방은 물론 무슬림 여성 전체를 모독하는 것으로 비취질 수 있으며, 불필요한 신체 접촉 등 오해를 살 수 있는 행동은 치명적인 결례임을 유념한다. 아직도 UAE 무슬림 가족의 경우 손님 초대시 남녀를 구분하여 접대하는 경우가 많은데, 이는 남녀 차별의 의미가 아니라 제 3자(남자) 앞에서는 머리 등을 가려야 하는 무슬림 여성들이 여성 손님을 접대하는 종교적, 전통적인 의미가 수반되어 있음을 고려하여 반감을 갖지 않도록 한다.

나. 비즈니스 에티켓

1) 약속

공공 기관과 면담하는 경우 최소 한 달 전에 서면으로 방문 요청을 한 후 전화나 팩스로 일정을 조율하는 것이 좋다. 현지 공공 기관의 경우 면담을 확정하기까지 상당한 시간이 소요되며 해당 담당자가 출장 또는 휴가 중인 경우 대체 인력이 대신 업무를 수행하는 것이 아니기 때문에 최소 한 달전에 사전 약속하는 것이 좋다. 또한 한번 정해진 약속의 경우 당일날 일방적인 취소를 하는 것은 무례하게 비추어 지므로 절대 삼가해야 한다.

바이어 면담에 있어서는 사전 이메일 등으로 요청한 후에 전화 등으로 확인해야 한다. 이메일로 면담 요청을 하는 경우 기존 거래 바이어가 아니라면 이 곳 특성상 회사 공용메일로 수많은 거래 제의 이메일이 답지하고 있어 자칫 바이어가 상대방의 편지를 확인하지 못한 채 시일만 흐르는 경우가 있다.

또한 최근 두바이의 경우 엄청난 교통 체증, 주차 공간 부족, 대중 교통 수단 부재 3중고로 인하여 약속 시간을 맞추어 면담 장소에 도착하는 것이 쉽지 않다. 특히 자동차로 이동하는 경우 주차 공간을 찾기 위해 최소 20-30분간이 소요되기도 하며 출퇴근 시간의 경우 평소보다 약 3-4배의 시간을 길에서 허비해야하기 때문이다. 약속 시간을 지키기 어려운 경우 사전에 상대방에게 양해를 구하는 예의를 잊지 말아야 한다.

2) 식사

UAE 거주 외국인의 종교가 다양하다보니 같이 식사를 하게 되는 경우 상대방의 종교에 따른 식단 선택에 유념해야한다. UAE의 경우 이슬람 국가이지만 호텔내에 위치한 식당에는 술과 돼지 고기 판매를 허용(단, 허가증을 가지고 있는 경우 개인(허가증 취득 자격 조건: 비무슬림, UAE 거주자, 21세 이상, 월평균 급여 최소 약 100만원 이상 등)도 매달 일정량 한도 내까지 술 구매 가능 및 관련 기관 허가를 득한 슈퍼마켓, 상점의 경우 돼지고기 판매)해 주고 있어 비무슬림의 경우 호텔 내 식당에서 술과 돼지고기를 먹을 수 있다.

그러나 동행한 상대방이 무슬림인 경우 같은 식사 자리에서 술과 돼지고기가 나오는 것은 불쾌한 행동일 수 있다. 또한 비무슬림이라 할지라도 종교에 따라 쇠고기 등을 먹지 않는 경우, 채식주의자로서 고기 섭취를 하지 않는 경우도 있으며 국적과 취향이 다양하다 보니 사람마다 입맛이 제각기 다르다는 것을 유념해야 한다.

특히 무슬림들은 왼손을 화장실 용무를 볼 때 사용하고 있어 음식을 건네 주거나 물건을 전달할 때 오른손을 사용해야 한다.

3) 선물

인삼 제품(인삼차, 인삼 사탕, 인삼 절편 등), 우리나라 전통 공예품 등이 적당하며 한국 전통 음식류의 경우 무슬림들에게는 할랄(무슬림이 식용할 수 있는 비금기 식품으로 돼지고기 및 돼지 고기 기름 미함유, 알콜 성분 미함유, 육류의 경우 이슬람식에 의한 도살 여부 따라 할랄(허용 식품)과 하람(비허용 식품)으로 나뉜다.) 여부가 모호한 음식은 준비하지 않는 것이 좋다.

4) 인사

인사는 보통 악수를 교환하는 것으로 같음하고 있다. 다만 친분이 쌓인 경우 가벼운 포옹과 함께 뺨에 가볍게 입을 맞추는 경우도 있으나 바이어의 국적이나 문화적 배경을 모르는 경우 악수 교환 정도가 가장 무난하다.

5) 복장

UAE 자국민의 경우 통상적으로 전통 의상을 즐겨 입으며 일상 생활에는 물론 회사 업무, 외부 행사 참석, 거래 업체 상담시에도 착용한다. 또한 파키스탄, 인도 등 출신의 바이어들도 전통 의상을 고수하기 때문에 단지 의상만으로 상대방을 평가해서는 안된다.

전통 의상을 입지 않는 바이어의 경우 더운 날씨로 인하여 넥타이를 하지 않거나 양복 상의를 입지 않기도 하지만 실내의 경우 에어컨 작동으로 인해 거의 24시간 냉방을 하고 있어 정장을 다 갖추어 입기도 하는 등 경우에 따라 다르나 공식적인 자리에서는 정장을 입는 것이 바람직하다.

다. 바이어 상담/거래시 유의사항

UAE는 법인세, 소득세가 없고 개인 기업이 대부분 비공개, 비상장 기업이므로 재무 재표와 같은 관련 자료를 전혀 외부에 공개 하지 않고 있다. 이는 현지에서 회사를 운영하는 경우 많은 편의성을 의미하지만 제 3자가 객관적으로 해당 업체를 파악하기에는 근본적으로 한계를 보여주는 이중적인 구조이다. 은행에서도 제 3자에게는 고객 정보를 제공하지 않으므로 사실상 바이어의 재무상태나 은행거래 내역 입수는 불가능하다. 이 때문에 UAE 현지 전문 신용조사 회사도 탐문수사를 통해 바이어의 영업행태와 실적을 파악하는 실정이다.

바이어와의 교신시 가장 빈번하게 제기되는 불만사항 중 하나가 이메일 송부 후 회신이 없다는 것이다. 통상적으로 해당 바이어가 출장 또는 휴가(UAE 법상 연간 휴가는 calendar day 기준 30일이며 대부분의 외국인 근로자들은 휴가기간을 자국에서 보내기 때문에 장기 휴가가 빈번하다.)로 인해 자리를 비우더라도 업무를 인수, 인계 하지 않아 업무가 지연되거나 회신이 전혀 없는 경우도 많다.

또한 회사 공용 메일을 사용하는 경우 하루에 들어오는 수천통의 메일을 일일이 확인하지 않아 전화 또는 팩스로 이중 확인하지 않는 한 본의 아니게 이메일을 놓치는 바이어가 있으므로 바이어의 회신이 없을 시, 이 점을 유념하여야 한다.

바이어와의 상담시 첫 거래임에도 불구하고 중동 시장 특성상 에이전트를 체결하자고 하는 경우가 있는 데 이에 대한 사전 준비가 필요하다. 에이전트 계약을 맺으면 상호 합의가 없는 한 파기가 원칙적으로 어렵기 때문에 계약서 내용에는 "sole", "exclusive", "agent"같은 단어를 포함하지 않도록 하며 "distributor" 같은 표현으로 대체한 후 계약기간 동안 해당 바이어에게만 공급한다는 조항을 작성하여 놓고 바이어에게 계약기간 후에 일정한 성과를 올렸을 경우 새롭게 작성하자고 제시한다.

에이전트 활동 범위도 중동지역 전체 또는 중동 아프리카 지역 전체를 원하는 바이어가 있는 데 특정국가 또는 같은 국가라도 도시별로 구분하여 세분화하는 것도 좋은 방법이 될 수 있다.

4. 무역, 투자진출시 애로사항

- “低價시장”
 - UAE는 중계 무역기지 특성상, 내수용으로 수입한 물품도 일정기간이 지나면 재수출되는 경우도 있어 바이어들이 물품수입 시재수출 마진을 붙여 가격을 오퍼하므로 타 지역에 비해 지나치게 값을 깎는 것이 상례이다.
- “무역사기 빈발 지역”
 - UAE의 무역상들은 아랍, 인도, 아프리카 출신으로 사무실과 직원 5~6명 정도 규모가 대다수. 따라서 언제든지 미결제, 마켓 클레임이 발생할 수 있는 위험이 있다.
- “바이어와 교신이 어려운 지역”
 - 한국업체들의 가장 큰 불만사항으로 바이어가 약속했던 회신을 주지 않거나 아무리 연락해도 통화하기가 어렵고 이메일, 팩스로 연락하면 전혀 응답이 없는 경우가 많다. UAE 바이어들은 자신들이 당장 필요치 않다고 생각되면 아무 이유 없이 연락을 끊는 것이 상례이다.
- “대금결제 조건이 까다로운 지역”
 - 일부 대형 업체를 제외한 경우, 대부분의 바이어 들은 DP, DA를 선호하며 L/C와 T/T, DP, DA를 복잡하게 섞어서 사용하는 경우도 많아 부가적인 행정처리가 가중된다.
- “바이어 신용조사가 어려운 지역”
 - UAE는 법인세, 소득세가 없고 개인기업이 대부분 비공개 기업이므로 재무 재표나 영업실적관련 자료를 전혀 외부에 공개 하지 않음. 은행에서도 제 3자에게는 고객의 정보를 제공하지 않으므로 사실상, 바이어들의 재무 상태나 은행 거래내역 입수는 불가능하다. 우량 바이어들의 거래업체가 요구하면 은행이용 내역을 제공하는 예도 있으나 매우 드문 경우이며 UAE 현지의 전문 신용조사 회사도 탐문 수사를 통해 바이어의 영업행태와 실적을 파악하고 있는 실정이다.

5. 진출 성공, 실패 사례

가. 고의적인 결제 지연

“A사의 마켓 클레임 건” 2001년 국내 여성용 스카프 제조사인 A 사는 UAE 바이어로부터 이란 재수출을 위해 DP 조건으로 5만불 어치의 스카프 주문을 받아 납기에 맞춰 선적하고 약속했던 대금결제를 기다렸으나 바이어로부터 아무 연락이 없다가 한달이나 지난 후, 물건에 하자가 있어 물품을 인수하지 못한다”는 통보를 받았고 또 바이어는 하자가 있는 물품이지만 특별히, 50% 가격에 제품전체를 인수 할 수도 있다는 조건을 제시하기도 하였다.

A사는 물품에 하자 없음을 여러 번 바이어측에 항의했으나 받아들여 지지 않아 2달이 지난 후에야 제 3국 바이어에게 물품을 판매하여 피해를 줄일 수 있었다. 즉 물건을 주문할 당시 시장성 있던 제품이 막상 물건 도착 시점에서는 상품성이 떨어지자 바이어가 고의로 트집을 잡아 대금을 지불하지 않은 것이고 오히려 값을 더 깎아 상품을 헐값에 인수 다른 지역에 처분하려고 한 것으로 UAE를 비롯한 중동, 아프리카 지역에서 빈발하는 전형적인 마켓 클레임 사례이다.

나. 회사이름을 바꿔가며 사기행각

UAE는 중동아프리카 비즈니스 중심답게 유대상인을 제외한 세계 5대 상인에 속하는 페르시아, 중국, 인도, 아랍상인들이 모두 집결하여 있는 곳으로 각국 상인들이 특성 파악이 중요한데 특히 일부 인도인들은 신용도가 낮고 대금 미결제가 잦아 각별한 주의를 요한다.

그 실례로서 국내의 기업들을 수차례에 걸쳐 우롱한 인도업체의 사기 사례가 있다. 두바이를 본거지로 활동하는 Target International LLC라는 위성방송 수신기 수입상은 국내 기업인 D사와 L사로부터 D/A방식으로 각각 180만불, 60만불 어치를 수입했다. 그러나 이 업체는 현지에서 위성수신기의 가격이 발주시기에 비하여 개당 2~3불 정도씩 현저히 떨어지자 물건을 일단 인수하여 판매한 후 미금을 미결제하고 회사를 폐쇄 시켰다. 그리고 동사는 국내 H사를 상대로 100만불 어치를 또 다시 D/A 방식으로 수입한 후 대금을 미결제하였다.

연속적으로 사기행각을 벌일 수 있었던 것은 동 바이어는 Target International LLC이라는 상호 이외에도 Satellite City trading이라는 상호도 사용하고 있었던 것임. UAE에서의 회사 설립이 용이하다는 것을 이용, 상호명을 바꿔가면서 사기행각을 벌인 것임.

다. Air Waybill 사본송부는 악성 바이어에겐 가장 큰 선물

안경테를 수출하고 있는 국내 D사는 수출물품을 항공기를 통하여 두바이 바이어인 M사에 발송하였다. 바이어와 이루어진 계약은 D/P방식이었으며 총 5만 달러에 해당하는 물품을 2차로 분할하여 항공기로 발송. 이중 1차분(25,000달러)의 수출대금은 아무런 문제없이 수령하였으나 2차분에 대해서는 발송 후 대금지불 기일이 지났음에도 송금이 되지 않았다.

그 후 상당 기간이 지나도 송금이 없자 D사는 바이어에게 대금지불을 독촉하였으며 바이어는 1차분 물품의 품질이 불량하여 많은 피해를 입었으며 이에 따라 2차분 물품대금은 지불할 수 없다고 했다. 그러나 국내 수출상은 결제조건이 추심방식(D/P)이어서 바이어가 은행에서 대금을 지불한 후 서류를 인수하지 않고서는 수출된 물품을 찾을 수 없다는 것을 알기 때문에 일단 D사는 수출대금 회수를 포기하고 물품을 Ship-Back시키려고 하였다.

그런데 막상 수출업자는 바이어가 이미 물품을 인수해 버려 Ship-Back도 불가능함을 알고 망연자실하게 되었다. AWB(Air waybill: 항공화물운송장) 원본을 은행에서 가지고 있고 은행에서 D/O(Delivery Order: 화물인도지시서)를 발행한 적도 없었는데 바이어는 이미 화물을 인수해서 처분한 상태였다. AWB와 D/O도 없이 화물이 인수되어 처분해 버린 것을 안 수출업자는 공항당국에 문의하였으나 “AWB 사본을 제시하여서 화물을 내주었다”는 어처구니없는 답변만을 듣게 되었다. 원칙적으로 AWB 원본과 D/O없이 물품을 반출해주지 않으나 바이어가 AWB사본을 제시하고 물품 인수를 요청하여 관행에 따라 들어주었다는 것이다.

두바이 등 UAE내 공항 세관에서는 기본적으로 AWB의 원본이 없어도 사본만으로도 통관이 가능하다. 국내의 D사는 “관세납부에 필요하니 AWB사본을 미리 팩스로 보내달라”는 바이어의 요청에 따라 팩스로 AWB사본을 송부하였는데 바이어는 이를 이용하여 두바이 공항세관에서 물품을 인수해버린 것이다.

최근 이 같은 상황이 빈발하자 두바이 공항 세관 측에서도 사본에 의한 통관을 최대한 억제하고 있는 실정이나 서류보다 물품이 먼저 도착하는 항공화물의 특성상 사본 통관이 허용하지 않을 경우 창고료 등의 부대비용이 증가함은 물론 시장수요에 맞추어 적기에 물품을

공급하기 어려워 바이어 측에서 볼 때 손실이 발생하며 이에 따라 방어가 이 같은 손실을 이유로 들어 세관 측에 사본 통관을 강력히 요청하는 경우 통관을 허용하여 주기도 한다.

따라서 귀금속, 액세서리 등 소량 고가의 물품을 AWB을 이용하여 수출 시에는 D/P계약의 효과를 살리기 위해서는 절대 AWB사본을 바이어 측에 제공하면 안된다. 따라서 부득이 AWB 사본을 송부해야 할 경우에는 D/A이나 D/P에 의하기 보다는 사전송금방식(T/T)에 의한 거래가 바람직하다.

6. 이주정책 가이드

UAE에서 거주하기 위해 거쳐야 할 절차 중 가장 필수적인 부분이 비자 취득이며 UAE는 외국인이 전체 인구의 80% 이상을 차지하고 있으나 시민권 등을 부여하지 않는 국가로 비자 취득이 까다로운 편이다. 비자 취득 방법은 국적별로 상이하며 한국인의 경우 단기 체류를 위한 방문 비자를 입국시 공항에서 발급 받을 수 있으며 기간은 2개월간 유효하다. (단, 1회 1개월 연장 가능)

그러나 비자 취득 이외의 여타 절차(집구하기, 은행구좌개설, 운전면허증 발급 등)는 비자 취득과는 달리 비교적 용이하다.

가. 거주(RESIDENCE) 비자 취득

거주비자 발급 절차는 다음과 같다.(거주비자는 UAE내에 직장이 있는 사람 및 그 가족에 한해 발급되며 관련 비용 및 단계는 관련 기관의 규정에 의거 변동 가능)

□ 1단계: Employment 등록서(VISA) 신청

- 신청처: Labor Office
- 구비서류
 - 신청서 원본 (영어 및 아랍어로 작성해야)
 - 여권 사본 1매
 - 최종학교 졸업증명서 및 성적 증명서 (대사관 공증 요함)
 - 소속회사 Trade License 사본
- 소요기간: 21일 -30일
- 소요비용: DH 160 (US\$ 44상당)

□ 2단계: 승인받은 Employment 등록서(Visa)를 이민성에 제출

- 신청처: Immigration Office
- 구비서류
 - 승인 받은 Employment Visa 원본, Trade License 사본 1매
 - Representative Card, Computer Card 원본 지참

- 소요기간: 지불금액에 따라 달라짐
 - DH 100 (US\$ 27상당) 지불 시 통상 10일
 - 급행료 (Dh100)를 포함 DH 200지불 시 통상 1-2일

□ 3단계: Visa Status 변경

- 신청처: Immigration Office
- 구비서류
 - Visit Visa 원본, Employment Visa 원본, 여권 원본
- 소요기간: 2-3일
- 소요비용: DH 500 (US\$ 137상당)

□ 4단계: Medical (Health) Card 발급

- 신청처: Health Department
- 구비서류
 - 신청서 1부 (국립병원에서 입수 가능), 여권 원본 및 여권사본 각 1매
 - Employment Visa 사본 1매, 사진 2매
- 소요기간: 5일
- 소요비용: DH 300 (US\$ 82상당)

□ 5단계: Fitness Health Certificate 발급 신청

- 신청처: 국립병원
- 구비서류
 - 여권원본, 사진 2매, Employment Visa 원본
- 소요기간: 5일
- 소요비용: DH 200 (US\$ 55상당)

□ 6단계: 노동계약서 제출

- 제출처: Labor Department
- 구비서류
 - 노동계약서 3부(아랍어로 작성해야하며 동 계약서에는 노동자 이름, 국적, 여권번호, 생년 월일, 직업, sponsor이름, 작업장소외 기타 노동부장관이 정하는 사항 기재)
 - 최종 학교 졸업증명서 원본(주 UAE 대사관 공증받아야)
- 소요기간: 1일
- 소요비용: DH 80 (US\$ 22상당)

□ 7단계: Labor Card 신청

- 신청처: Labor Dept. (Ministry of Labor & Social Affairs)
- 구비서류
 - 신청서 (아랍어로 작성해야), 노동계약서
 - Fitness Health Certificate 원본, 최종학교 졸업증명서(대사관 공증 받아야)
 - Trade License 사본, Labor Computer Card, 사진 3매
- 소요기간 : 15일
- 소요비용 : DH 80 (US\$ 22 상당)

□ 8단계: Residence Visa 신청

- 신청처: Immigration Office
- 구비서류
 - 신청서 (영어, 아랍어로 병기해야), 여권용 사진 4매
 - Trade License 사본, 여권 사본 각 1매
- 소요기간
 - DH 300 지불 시: 통상 10일
 - DH 400 (급행료 DH100포함) 지불 시: 1-2일

□ 9단계: 가족 (배우자, 자녀) Residence Visa 승인 신청

- 신청처: Immigration Office
- 구비서류
 - 신청서(영어, 아랍어로 병기해야), 여권사본, 노동계약서
 - 남편의 여권 사본
 - 소요기간
- DH 100 지불 시: 통상 10일
- DH 200 (급행료 DH100포함) 지불 시: 통상 2-3일

□ 10단계: Visa Status 변경

- 신청처: Immigration Office
- 구비서류
 - 배우자 및 자녀 여권 원본, 배우자 및 자녀의 Visit Visa 원본
 - " " 의 승인된 Residence Visa 원본
- 소요기간: 2-3일
- 소요비용: DH 500/가족 1인당 (US\$ 137상당)

□ 11단계: Medical Card 신청

- 신청처: 국립병원
- 구비서류
 - 신청서 1매 (국립병원에서 입수 가능), 여권 원본 및 여권사본 1매
 - Visa 사본 1매, 여권용 사진 2매
- 소요기간 : 5일
- 소요비용 : DH 300 (US\$ 82상당)

□ 12단계 : Fitness Health Certificate (18세 이상인자에만 해당) 발급신청

- 신청처 : 국립병원
- 구비서류
 - 여권원본, 사진 2매, 승인된 Residence Employment Visa 원본
- 소요기간 : 5일
- 소요비용 : DH 200 (US\$ 55상당)

□ 13단계 : Residence Visa 신청

- 신청처 : Immigration Office
- 구비서류
 - 신청서 (영어, 아랍어로 병기해야), 여권용 사진 4매
 - Trade License 사본, 여권원본, 남편 여권
- 소요기간
 - DH 300 지불 시 : 통상 10일
 - DH 400 (금행료 DH100포함) 지불 시 : 1-2일
- Urgent fee는 Immigration Office 관련 업무에만 적용되며 항시 가능한 것은 아님.

나. 집 구하기

UAE에는 빌라나 아파트 등 주택 종류도 다양하며 아파트도 최고급 호화 아파트에서 저가의 아파트에 이르기까지 종류가 많으나 최근 두바이를 중심으로 한 주택 임대료 폭증 현상으로 주택 임차가 점점 어려워지고 있는 실정이다.

집을 구하기 위해서는 신문 광고를 주로 이용하나 최근 부동산 매물이 시장에 쏟아지면서 전문 부동산 업체를 통하여 장, 단기 임대용 주택 또는 외국인 부동산 구매 가능 지역내의 매물을 구입하는 경우도 보편화되고 있다. 중개 수수료는 약 3-5% 정도이며 부동산 중개 업체를 이용하는 경우 구매 관련 등록 등 서류 작업을 대행해 준다. 주택 또는 사무실을 구입 시 원래 소유주에게 구입금액을 지불하고 부동산 소유 이전 관련부서인 Dubai Lands & Properties Department에 2%에 해당하는 소유이전 수수료를 구매자가 납부해야 한다.

한국과 유사하게 개인이 주택을 임대하기도 하나 대부분 부동산 회사를 통하여 임대 매물을 내놓으며 부동산 회사가 자사 소유의 주택 또는 아파트를 임대하는 경우도 많다. 2006년 외국인 주택 구매 허용법안이 재정립되면서 주택을 구매하는 외국인 수도 증가하는 편이다. 건설 노동자 등 저임금 노동자들을 제외한 고임금 외국인들은 대개 고급 아파트나 빌라에 거주하고 있다.

한국 회사 대부분이 두바이에 진출한 관계로 한국인 상사 주재원들은 90% 이상 두바이에 거주하는데 외국인을 대상으로 한 Hyatt Galleria, Al Ghurair Centre 등의 보안 시설을 갖춘 호텔식 아파트에서 거주하거나 또는 신혼 아파트 및 빌라 단지인 Greens, Meadow, Marina 등지에 거주하고 있다. 일반적으로 아파트 단지 내에는 수영장, 테니스 코트 등 레크레이션 시설, 주차 시설 등이 갖추어져 있고 대부분 중앙 조절식 냉난방 시설이 있으며 생활에 필요한 기본적인 가구류 또는 주방 기구가 갖추어져 있는 경우가 대부분이다. 또한 취향과 환경에 따라 다양한 빌라들을 선택할 수가 있는 데 복층식 빌라의 경우 임대료가 비싼 편으로 유럽출신 외국인들이 주로 임차하여 거주하고 있다.

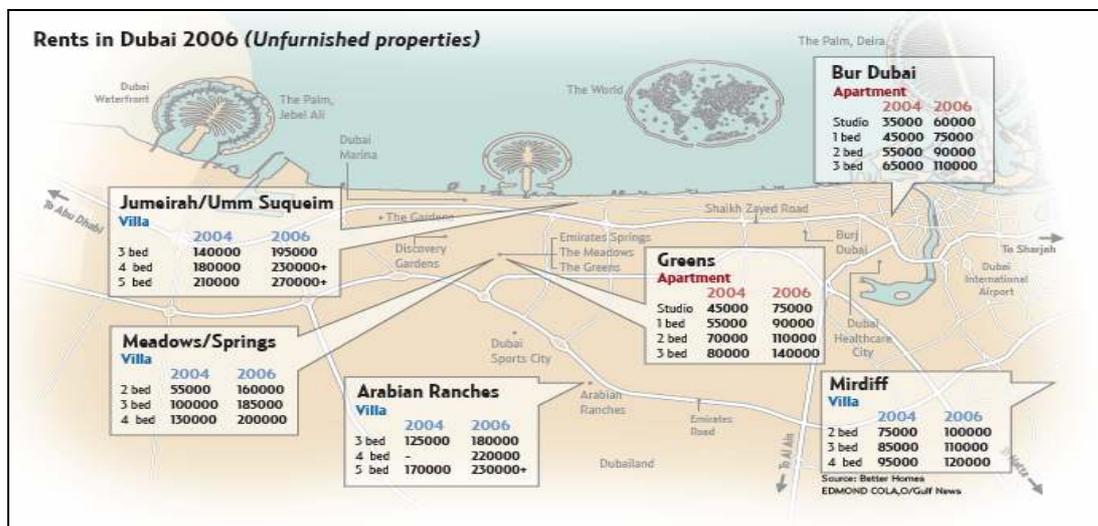
하기의 자료는 2006년 상반기 기준으로 현재 연평균 20-30% 이상의 주택 구입 가격 및 임대료의 상승률로 인하여 구입 및 임대시 시장 가격을 필히 확인해야 하며 지역에 따라 임대료의 가격대가 상이한 점을 고려해야 한다.

주택 구입 가격

외국인 구입 가능 주택지구	1 Bed		2 Bed		3 Bed	
	가격	면적	가격	면적	가격	면적
Greens	960,000	928sq.ft.	1,100,000	1127sq.ft.	1,400,000	1500sq.ft.
International City	409,000	715sq.ft.	750,000	769sq.ft.	8,400,000	1100sq.ft.
Marina	685,680	714sq.ft.	1,420,146	1159sq.ft.	2,011,096	1615sq.ft.
Dubai Sports City	550,000	712sq.ft.	739,000	750sq.ft.	969,000	1250sq.ft.
Dubai International Financial Centre	1,400,000	1190sq.ft.	2,200,000	1800sq.ft.	2,600,000	2200sq.ft.
Palm Jumeirah	1,850,000	1433sq.ft.	2,540,000	1255sq.ft.	2,777,000	1500sq.ft.
Jumeirah Lake	808,000	968sq.ft.	1,137,500	1556sq.ft.	1,710,500	1966sq.ft.

자료원 : 부동산 중개 사무소, 실사 등

주택 연간 임대 가격(unfurnished)



자료원: gulfnews

다. 전화신청

가까운 전화국(Etisalat)에서 신청하면 되며 절차는 매우 간단하며 신청 후 1주일 이내에 전화가 개설된다.

다만 유선 전화 신청의 경우에는 거주 비자를 취득한 후에 가능하다. 또한 UAE는 한국과는 달리 휴대전화에 SIM 카드를 장착하여 사용하며 SIM 카드는 비자 없이도 구입이 가능하다.

라. 은행구좌개설

보통예금 구좌는 언제든지 개설 가능하나 당좌구좌는 거주 비자를 획득하여야만 개설 가능하다. 한국과는 달리 개인수표 사용이 일상화되어 있기 때문에 당좌구좌 개설은 필수적이며 절차는 매우 간단한 편이다.

현재 UAE에는 HSBC, CITI, Standard Chartered, Abn Amro 등 외국계 은행이 진출하여 영업 중이며 Mashreq Bank 등 현지 은행도 편리하게 이용할 수 있다.

마. 자동차 면허증 취득

한국의 운전 면허증을 소지하고 있는 경우 현지에서 거주비자 (Residence Visa) 취득 후 아래 구비서류를 제출하면 신청 당일에 UAE 운전면허증을 취득 가능하며 단, 운전면허신청 시점에서 운전면허증 유효기간이 남아 있어야 한다.

유효 기간이 지난 경우 UAE에서 운전면허 시험을 다시 치러야 하는데 운전 경력자라도 수개월이 소요되기 때문에 UAE에 장기간 주재 목적으로 출국하는 경우 운전면허증 유효 기간을 반드시 확인하여 국내에서 유효기간을 연장 조치하는 것이 필요하다.

거주 비자 취득 전인 경우, 국제 운전면허증과 대사관 인증서가 있으면 경찰청 내 Traffic Department (Tel: 04-692222)에서 6개월 임시 면허증이 발급되며 국제 운전면허증으로는 렌터카 운전밖에 허용되지 않으므로 임시 면허증을 발급받는 것이 편리하다. 대사관 인증서 발급을 위해서는 외교통상부 홈페이지내 주UAE 한국 대사관 사이트에 관련 준비 서류가 상세히 안내되어 있다.

□ 구비서류

- 운전면허 신청서 원본 1부 (영문작성)
 - 경찰청 내 Traffic Department (Tel: 04-692222)에서 입수 가능
- 여권용 사진 3매
- 여권사본 3매 (사진 나온면, Residence Visa면 포함)
- 운전면허증 원본 및 사본 1부
 - 면허증 내용을 영어로 번역한 후 주 UAE 한국 대사관에서 공증 받음
- Sponsor Trade License 사본 1부

□ 취득절차

- 1) 상기 구비서류를 경찰청 Traffic Dept.에 제출
- 2) 서류심사: 수수료 : DH 50 (US\$ 14상당) 소요
- 3) 시력검사: Traffic Dept. 내 Eye Test Clinic에서 실시
- 4) 신청 당일 운전면허증 교부

바. 차량구입

UAE에서 거주하기 위해서는 차량을 소유하는 것이 필수적인데 그 이유 UAE에는 택시 이외에 용이한 대중 교통수단이 없기 때문에 승용차 없이는 생활이 곤란하기 때문이며 버스 노선이 한국과 같이 잘 연결되어 있지 않고 배차 간격이 매우 불규칙해서 택시가 선호되고 있다. 또한 여름철 50도에 달하는 기온으로 인하여 버스 정거장에서 장시간 기다리는 것이 쉽지 않아 2006년도에는 두바이 정부의 경우 에어컨 시설을 갖춘 버스 정거장을 마련하는 등 노력을 기울이고 있으나 자가용 소유는 상기의 이유로 인하여 필수적일 수 밖에 없는 현실이다.

국산차는 물론이고 일본, 유럽, 미국산 자동차들을 쉽게 구입할 수 있으며 차량 보유에 따른 세금도 없으며 기름값이 저렴하여 차량유지비도 낮은 편이다. 또한 중고자동차 시장도 활발한 편으로 중고자동차를 구입할 수 도 있고 도로사정도 좋은 편이며 중고 자동차의 경우 주요 일간지에 광고면을 통하여 전세계 다양한 차종의 매물을 확인할 수 있다.

매년 차량등록을 갱신하여야 하는데 갱신수수료로 약 150달러를 지불하여야 하며 보험 가입은 필수이다.

날씨가 매우 무덥기 때문에 고성능 에어컨이 필수적이며 1,000CC 미만의 소형 승용차는 거의 찾아보기 힘들다.

7. 출장가이드

가. 기후

UAE의 기후는 일교차가 심한 전형적 사막기후로 여름철(5월~10월)에는 36℃~55℃ 정도이며 겨울철(11월~4월)에는 15℃~37℃ 수준이며 강우량은 매우 적은 편으로 여름에는 거의 비가 내리지 않고 겨울에 집중되나 연간 강우량은 약 100mm 불과할 정도로 적은 편이다. 다만, 빗물에 대한 하수 시설이 취약하여 겨울철 우천 시 차량 운행에 지장을 주는 경우도 있다. 한편 습도는 인구가 집중되어 있는 해안 지대의 경우 연평균 85% 전후이며 겨울철에는 60 ~70% 정도로 다소 습한 편이고 특히 혹서기 (6~8월) 때는 90~100%까지 올라갈 때가 있다. 두바이의 경우 봄과 가을철 아침의 경우 안개가 끼는 경우도 많다.

냉방시설은 아주 잘 되어 있으며 에어컨 시설이 거의 모든 건물에 설치되어 있어 외출하지 않는 경우에는 더위를 거의 느끼지 못하며 실내에서도 25도 안팎의 온도를 유지하여 긴팔을 착용하며 실내에서는 겨울철에 추위를 느끼기도 하므로 가벼운 가을 옷 정도는 준비가 필수적이다. 외부 활동 시에는 눈 보호를 위하여 선글라스를 착용하는 것이 좋으며 장시간 외부활동을 하는 경우에는 피부 보호를 위하여 선크림을 사용하는 것도 바람직하다.

나. 월별 평균기온

실시간 날씨정보는 두바이 관광청사이트(www.dubaitourism.co.ae)에서 확인할 수 있다.

구분/월	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
일평균최고기온	24.1	24.5	27.8	32.4	37.0	39.1	40.5	40.3	38.8	35.2	30.4	26.4
일평균최저기온	13.8	14.4	17.1	19.9	23.4	26.1	28.7	29.1	26.1	22.5	17.8	15.3
사상최고기온	31.8	33.6	40.9	43.0	44.6	47.3	47.2	46.3	44.6	41.1	36.2	31.8
사상최저기온	7.7	8.7	10.8	12.8	15.7	20.7	20.4	24.0	22.3	14.4	10.1	9.4

다. 시차

우리나라와의 시차는 KST-5시간으로 한국이 정오(12시)일 때 UAE는 오전 7시이며 섬머 타임은 실시하지 않는다.

라. 근무시간

관공서는 오전 7시부터 오후 1시 30분까지 근무하며 목요일과 금요일은 휴무하고 있으나 2006.9.1일자로 UAE 공공부문 휴일이 목, 금요일에서 금, 토요일로 변경되었다. 단, 민간 부문의 경우 목·금 또는 금·토 휴무 중 선택할 수 있으므로 바이어 방문 등을 위한 출장 시 필히 사전에 확인이 필요하다.

국영기업의 경우는 기업별로 다소 차이가 있으나 대체로 오전 7시부터 오후 3시까지 근무한다. 민간 회사 및 상점의 경우는 회사 방침에 따라 상이하며 가장 일반적인 경우는 토요일에서 수요일까지는 8:00-13:00, 16:00-19:00까지 근무하며 목요일 오전근무 (8:00-13:00), 금요일 휴무이다. 토요일에서 수요일까지 8:00-13:00, 16:00-19:00까지 근무하고 목요일, 금요일을 쉬는 경우도 있다. 상점의 경우 대개 오전 10시에 영업을 시작하며 오후 10시에 업무를 종료하며 새벽 1시까지 영업하는 곳도 있다. 외국계 업체의 경우에는 본사와의 업무 공백을 최소화하기 위하여 금, 토요일을 휴무하는 경우도 많다.

또한 라마단 기간 중에는 대부분의 업체들이 단축(9-2시)근무하므로 오후에는 상담이나 전화 통화가 불가하다.

참고로 2008년도의 라마단은 9월 1일경으로 예상되며 이슬람력을 바탕으로 한 공휴일 등은 음력으로 진행되어 달 모양을 관측한 후 최종 공식 발표한다.

마. 무역관 근무시간

두바이 무역관은 매주 일요일부터 목요일까지 근무하고 금, 토는 휴무이다.

무역관 근무시간은 08:30-13:00, 14:00-17:30으로 한국시간으로 오후 1시 30분부터 근무가 시작되므로 한국시간 오후 중에 접촉 시 연락이 가능하다.

바. 도량형

UAE는 오랜 기간 동안 영국의 지배를 받아 각종 표준이 영국식이나 도량형은 프랑스식 미터 법이 일반적이다.

그러나 영국식 도량형도 미터법과 병행하여 비교적 광범위하게 사용되고 있으며 거리에는 미터, 무게에는 그램을 일반적으로 사용되나 이와 병행하여 인치, 야드 등 영국식 도량형이 이용된다.

무 게	g, kg, ton
전 기	220/240 volt, 50 Hertz(전기 소켓: 영국식 three pin system)
면 적	평방 미터(킬로미터), 평방 피트
길 이	cm, m, km

사. 전기규격

소형주택에는 단상 220볼트가 공급되고 있으며, 대형주택 및 건물, 공장 등에는 삼상 380볼트가 공급되고 있다.

전기 주파수도 50HZ로 한국과 다르며 각종 플러그나 콘센트의 규격도 영국식 BS 표준을 따르고 있어 한국과는 다르다.

아. 비자: 단기체류비자

1) UAE내 국제공항에서 입국 시, 공항비자를 발급 가능

입국 시 이민 심사대에서 여권을 제시하면 특별한 사유가 없는 한 입국 스탬프를 찍어 주고 그것으로 단기체류 비자(60일)가 완료되므로 별도의 비용은 없다(단, 여권 분실 등으로 발급받은 여행증명서로는 UAE 입국이 불가하니 사전에 주UAE한국대사관에 문의하기 바람)

단 이스라엘 출입국 기록이 있는 여권을 소지했을 경우는 입국이 거부되므로, 이스라엘 출입국 스탬프는 반드시 별지에 받아 사용하다가 아랍국가 입국 시는 제거해야 한다.

2) 체류가능 기간 및 체류 연장

- 60일간 체류 가능
- 30일까지 연장가능(최장 90일간 체류가능)
 - 체류기간 연장을 희망할 경우 500디람을 부담하고 1회에 한하여 연장 가능
 - 1회 연장으로 30일간 추가 체류 가능
 - 비자 연장을 위해서 많은 경우에는 인국 국가를 방문하는 방법을 택하고 있음.
 - 이럴 경우에는 신규로 60일 체류 가능

3) 방문 목적, 여권 종류 등

- 최초 방문목적에 대해서는 특별한 제한은 없으나, 취업 등 다른 목적의 입국사증으로의 변경은 허용되지 않는다.
- 소지여권 종류(일반, 거주, 관용 등)에 따른 제한은 없다.

자. 출입국 절차 및 유의사항

1) 휴대품 검색

비교적 수월한 편이다. 그러나 이슬람에서 금기시 하는 물품(돼지고기류, 마약, 음란한 내용이 포함된 서적/잡지/비디오테이프 등)은 반입이 불가능하다.

2) 면세품 보유한도

Cigarette(2000개비), Cigar(400개), Tobacco(2 kg), 술(비 회교도 어른만 허용됨. 2ℓ의 주정 또는 2ℓ의 wine)까지는 면세통관이 가능하다. 비즈니스 출장 시 샘플이 많은 경우 보이스 가격의 5%에 해당하는 관세를 지불하여야 통관할 수 있다. 인근 중동국가에 비해 샘플 통관에 비교적 관대한 편이다.

3) 예방접종

예방접종 및 방역을 할 필요성이 없다

4) 환전

시내 곳곳에 산재해 있는 은행 및 환전소(Exchange)에서 자유롭게 환전 가능하다. 기준 환율은 US\$1=Dh3.67이다. 적용환율은 은행이나 환전소마다 다소 상이하다. 시내 환전소의 경우 적용환율은 보통 달러 매입 시 US\$1 = Dh3.65, 달러 매도 시 US\$1 = Dh3.71 수준이다. 환전소가 대체로 은행보다 유리하다. 호텔에서라도 환전이 가능하나 US\$1=Dh3.5로 불리하다.

5) 시내 진입 교통편

공항에서 시내 진입시 택시 이용이 가장 바람직하며 참고로 공항에서 출발하는 택시는 기본 비용이 20 AED에서 시작된다. 택시에 미터기가 부착되어 있어 금액을 확인하는 것이 용이하다.

차. 환전

시내 곳곳에 산재해 있는 은행 및 환전소(Exchange)에서 자유롭게 환전 가능하다. 시내 곳곳에 Thomas Cook과 같은 환전소가 있으며 기준환율은 US\$1 = Dh3.67이나 적용환율은 은행이나 환전소마다 다소 상이하다.

한국이나 여타 외국과 비교할 경우 은행이나 환전소가 취하는 마진이 적은 편이며 시내 환전소의 경우 적용환율은 보통 달러 매입 시 US\$1 = Dh3.65, 달러 매도 시 US\$1 = Dh3.71 수준이며(환전소가 대체로 은행보다 유리) 대부분의 호텔에서라도 환전이 가능하나 환율이 US\$1 = Dh3.50수준으로 좋지 않기 때문에 가능 하면 시내의 환전소에서 환전하는 것이 바람직하다. (US\$1 = Dh3.65~66 수준)

인근 GCC 국가의 화폐의 경우 까르푸 등 대형 마트에서 직접 계산이 가능하여 이 때에도 마트별 고시 환율로 적용을 받는다.

카. 통신 및 교통

□ IDD (국제직통전화)

- 00 + 82 + 지역번호 + 전화번호

□ HCD (수신자 부담전화)

아래 3가지 번호 중 선택, 한국 안내원에게 수신자 부담 서비스를 신청할 수 있다.

- 0800 + 1182 (데 이 콤)
- 0800 + 1282 (한국통신)
- 0800 + 1382 (온세통신)

□ 전화카드 종류 및 사용법

- PRE PAID CARD (30 Dhs)
 - 공중 전화 수화기를 든 후 “800+80+70”을 누른 후 안내에 따라 사용한다.
 - 30 Dhs 한 종류밖에 없으니 필요한 경우 여러 장 구입해 사용한다.
- 일반 공중 전화 카드 (30 Dhs)
 - 카드 표면에 칩이 부착되어 있다. 공중전화 카드슬롯(SLOT)에 삽입 후 번호를 누른다.
- 구입처: 호텔 매점, 공항 면세점, 시중 슈퍼마켓

□ 항공

2005년 기준 한 해 2천5백만 명이 두바이 국제 공항을 이용하였으며 대한항공을 포함한 90여개 이상의 항공사가 운항 중이며 120여개 국에 취항하고 있다.

타. 식당

한국 식당은 두바이에 여섯 군데로 최근 아부다비에 있던 유일한 한국 식당이 두바이로 이전하였다.

□ 한식

- 코리아나 식당 (두바이 소재)
 - 대표자: 손성순 (전임 한인회장)
 - 연락처: T 971-4-345-4354 F 971-4-345-4355
 - 두바이 Satwa 지역 이란 병원 부근에 위치한 한국식당으로 2006년 아부다비에서 이전
- Shogun (두바이 소재)
 - 대표자: 정석창
 - 연락처: T 971-4-228-5568, 228-6179 F 971-4-228-5487
 - 두바이 시내 알구라이르 쇼핑몰 3층(AI Ghurair)에 위치하고 있으며 일식당을 겸함

- 서울가든 (두바이 소재)
 - 대표자: 이상권
 - 연락처
 - T 971-4-337-7876
 - M 971-50-658-0360
 - 두바이 시내에 위치하고 있으며 2002년에 개업

- 만나랜드 (두바이 소재)
 - 대표자: 남영호
 - 연락처
 - T 971-4-345-3200, 345-1300
 - M 971-50-552-2531
 - 두바이 라쉬드 항구 부근 Capital 호텔 옆에 위치

- 신라식당 (두바이 소재)
 - 대표자: 이덕동
 - 연락처
 - T 971-4-266-7453
 - F 971-4-297-7691
 - 두바이 시내 라마드 르네상스 호텔 옥상에 위치

- 씨월드(Sea World)(두바이 소재)
 - 대표자: 차진성
 - 연락처
 - T 971-4-321-1500
 - F 971-4-321-0883
 - 두바이 시 외곽에 대형 음식점으로 해산물 전문 식당과 일식, 태국식, 한식 식당으로 구성되어 있는 종합 식당

□ 일식

- Miyako(04-2096717) : Hyatt Regency 호텔
- Creekside(04-2071750) : Sheraton Dubai호텔
- Kiku(04-7022703) : Le Meridien Airport 호텔 1층

□ 중식

- Long Yin(04-7022325): Le Meridien Airport 호텔
- Summer Place(04-4076915) : Metropolitan호텔

□ 아랍식

- Mays El Reem(04-6077988) : JW Marriot 호텔
- Automatic(04-2277824) : 레바논계 아랍식 체인식당
- Shahrzaad(04-2096707) : Hyatt Regency 호텔(이란식)

파. 2008년도 공휴일

월	일	공휴일명	비고
1	1	신년	
	10	이슬람 신년(AI-Hijra)	이슬람력에 의해 매년 날짜 변경, 최종 공식 일정은 달 관측에 따라 2-3일전 발표 (기재 일자에서 약 1-2일 정도 변경 가능)
3	20	사도 무함마드 탄생일(Mawlid AI-Nabi)	상동
7	29	사도 무함마드 승천일 (Isrra/Meraj: Night journey to Heavens)	상동
9	1	라마단(Ramadan: 단식월로 한달간 진행)	상동
10	1	이드 피뜨르 (Eid AI-Fitr: 단식종료축제/파재절(破齋節))	상동
12	2	UAE 건국 기념일	
12	8	이드 아드하(Eid AI-Adha: 희생제)	상동

□ 현지 축제 등 장기 휴일로 주재국 방문을 피해야 할 시기

이슬람 국가인 UAE는 종교 관련 휴일의 경우 태음력에 바탕을 둔 이슬람력에 의해서 정확한 날짜가 정해지기 때문에 최종 공식 일정은 달 관측 후 발표하는 것에 따라 예상 일정 보다 1-2일 정도 차이가 발생할 수 있다. 이에 방문 전 해당 바이어 또는 코트라 무역관을 통하여 확인하는 것이 바람직하다.

또한 주말이 우리나라와는 달리 금, 토 휴무이기 때문에 일요일은 정상 근무를 실시한다. 특히 2006년 9월 1일자로 공공 부문의 경우에도 목, 금 휴무에서 금, 토 휴무로 변경되었기 때문에 유의해야 하며 일반 민간 부문에서는 목, 금 또는 금, 토 휴무 중 하나를 선택하거나 금요일 전일 휴무+목/토 반일 근무제를 실시하는 등 다양하게 적용하고 있어 방문 기관에 사전에 문의하는 것이 좋다.

라마단 - UAE를 포함한 아랍국가에서는 라마단(이슬람력 제9월이며 주간 동안 음식·흡연 등을 금하는 단식월) 기간 동안에는 현지 노동법에 의거 대부분의 회사가 단축 근무를 시행, 업무 활동이 위축되며 특히 무슬림은 일출과 일몰 사이에는 단식을 실시하므로 업무 속도가 평소에 비하여 늦어지는 경우가 많다.

동 기간 중에는 업무 시간 단축으로 인하여 바이어 상담 등이 원활히 이루어지지 않으며 공공 장소(호텔 제외)에서 음식을 먹거나 음료수를 마시는 등의 행위는 불가하기 때문에 가급적 방문기간은 라마단을 피해서 정하는 것이 좋다.

이드 피뜨르(단식 종료 축제/파재절(破齋節)) - 라마단 종료 후 축제 기간으로 법정 공휴일로 2일간 휴무에 돌입하나 공공부문의 경우 3-4일로 연장되는 경우가 있어 동 기간에는 가급적 출장을 자제하는 것이 좋다. 특히 UAE 자국민의 경우 이 연휴 기간에 휴가를 더하여 여행을 가는 경우도 있어 자칫 장기 공백기간이 발생할 수 있다.

이드 아드하(희생제) - 법정 공휴일로 3일간 휴무이며 공공부문의 경우 연장이 가능하기 때문에 가급적 출장을 자제하는 것이 좋다.

하. 기타 유용한 정보

UAE에서 팁은 의무는 아니며 팁을 주지 않아도 큰 문제는 되지 않으나, 팁 관행이 확산되고 있으며 호텔 등에서 포터가 짐을 옮겨줄 경우에 5디람 정도의 팁을 지불하는 것이 적당하다. (침실 청소 시 머리맡 눈에 띄는 곳에 침대당 5 디람 정도를 놓아두면 됨)

음식점에서는 서비스료가 음식 요금에 포함되어 있는 경우에는 별도의 팁을 줄 필요없으나, 서비스료가 포함되어 있지 않은 경우에는 음식값의 10% 정도를 팁으로 주어도 무방하며 의무는 아니다.

□ 한국기관 연락처

- KOTRA 두바이 무역관 : 04-332-7776
- 대사관 : 02-443-5337
- 한인회 사무실 : 04-273-6503

□ 주요전화번호안내

- 경찰서 : 999
- 병원 구급차 호출 : 998
- 화재신고 997
- 전화번호 안내 : 181
- 교통경찰 : 996

□ 두바이 에미레이트내 연락처

- 공항(비행기 도착문의) : 04-2066666
- 렌트카(Car Hire)
 - Avis : 04-2282121
 - Hertz : 04-8824422
- 차량고장시 서비스 : 04-8858989 (AAA Service Center)
- 화물발송(Freight-forwarding)`
 - TNT : 04-8004333
 - Kanoo : 04-3521525
- 소화물 및 문서발송`
 - TNT : 04-8004333
 - DHL : 04-2995333
 - Fedex : 04-8821821
- 병원
 - American Hospital : 04-3366777
 - Welcare Hospital : 04-2827788

□ 쇼핑 센터

- City Centre
 - 위치: 데이라(deira) 크릭 골프클럽 맞은편
 - 시간: 토~목(오전 10시~오후 10시까지), 금(오후2시~10시까지)
 - 특징: 전문매장과 대형할인점(까르푸), 서점, 놀이시설 등 위치
- Burjuman Centre
 - 위치: 버르 두바이(Bur Dubai) 트레이드 센터 로드
 - 시간: 토~목(오전 10시~오후 10시까지), 금(오후2시~10시까지)
 - 특징: 고급 브랜드 상점이 많이 입점
- Wafi Mall
 - 위치: 두바이 헬스 케어 시티 인근지(그랜드 하얏트 호텔 근방)
 - 시간: 토~목(오전 10시~오후 10시까지), 금(오후4:30 ~10시까지)
 - 특징: 고급 브랜드 매장과 유명 식당이 많음
- Lamcy Plaza
 - 위치: 엠피코(Eppco) 본부 뒷편
 - 시간: 토~목(오전 10시~오후 10시까지), 금(오후2시~10:30까지)
 - 특징: 중저가 제품을 취급
- Ibn Battuta
 - 특징: 모로코 태생의 여행가인 이븐 바투타가 여행한 지역인 인디아, 페르시아, 이집트, 튀니지아, 안달루시아 풍으로 내부를 만든 최대 규모의 쇼핑몰
 - 위치: 셰이크 자예드 로드 인터체인지 5번
 - 시간: 토~목(오전 10시~오후 10시까지), 금(오후2시~10시까지)
- Mercato
 - 위치: 쥬메이라 비치로드
 - 시간: 토~목(오전 10시~오후 10시까지), 금(오후2시~10시까지)
 - 특징: 르네상스 양식을 본뜬 외장으로, 인근지에 주로 사는 유럽인이 많이 찾고 있음

□ 관광 명소

- 헤리티지와 셰이크 사예드 알 막툼 생가
 - 두바이 크릭 입구쪽에 위치해 있으며 전통행사 쇼핑 웨스티발 기간동안 공연되며 기념품 판매소와 전통음식을 대접
 - 입장료는 무료이며 오전 7:30~오후10시까지(금: 14:00~22) 개장
- 금시장(Gold Souk)
 - 세계 제2의 금시장으로 인도인이 선호하는 22K, 18K등이 있고 데이라 재래 시장 뒤쪽에 위치
- 두바이 박물관
 - 1787년 방어용을 지어진 성채인 알 파히디를 1970년에 개조하여 만든 것으로 두바이의 과거와 현재 모습을 볼 수 있음
 - 시간: 토~목 8:30~20:30, 금 15:00~20:30
 - 입장료: 어른 3디람, 어린이 1디람 (50분 소요)

- 주메이라 모스크
 - 두바이에서 가장 아름다운 모스크로 관람일은 사전에 예약이 필요하고(목,일 10:00) 무료로 개방
- 부르주 알아랍 호텔
 - 세계에서 하나뿐인 7성급 호텔로 목선(Dhow)의 돛을 형상화한 건물 지하에 있는 알 마하라 레스토랑과 최저 1,000불에서 10,000불까지 하는 숙박료와 인공섬에 건설되어 다리를 건너 입구에 도착할 수 있으며 현재는 숙박객과 식사나 차(afternoon tea)를 예약해야만 가장 높은 호텔(321m)에 들어갈 수 있음
 - 정문 안에 있는 빨간색 쇼파는 세계에서 가장 긴 의자로 기네스북에 등록됨

부르주 알아랍 호텔



- 라스 알 코르 자연보호 구역
 - Creek 끝에 위치하고 천마리가 넘는 홍학과 각종 철새 등을 관찰 할 수 있음
- 마디나트 주메이라
 - 미나 알 사람의 쇼핑몰인 전통 아랍식 건물로 전통재래시장(SOUK)을 현대적으로 재현한 것으로 내부에 수상 택시인 아브라를 보며 야경을 볼 수 있음

마디나트 주메이라 전경



8. 물가정보

(단위 : US\$, %/ 기준 1\$=3.6AED)

번호	항목	US\$
1. 의복		
1.1	남성양복(1벌, 순모100%)	825.0
1.2	넥타이(1개, 실크100%)	45.0
1.3	와이셔츠(1벌, 면100%, 긴팔, 흰색, 현지브랜드)	85.0
1.4	양말(1켤레, 면100%, 현지산)	8.0
1.5	코트(1벌, 롱코트, 추동)	792.0
1.6	스타킹(1켤레, 밴드타입, 현지브랜드)	2.0
1.7	청바지(Levi's)	95.0
2. 식료품		
2.1	쇠고기(1KG, 안심)	14.0
2.2	돼지고기(1KG 구이용)	11.0
2.3	닭고기(1KG, 생닭)	3.5
2.4	쌀(1KG, Short Grain)	2.0
2.5	밀가루(1KG)	0.7
2.6	설탕(1KG, 백설탕)	1.0
2.7	계란(10개)	2.0
2.8	감자(1KG, 현지산)	0.7
2.9	미네랄워터(1.5ℓ, Evian 1Pet)	1.5
3. 한국식품		
3.1	고추장(1Kg)	8.9
3.2	된장(1Kg)	6.9
3.3	라면(1개)	1.3
3.4	설탕탕류(1인분, 설탕탕, 곰탕등)	12.0
3.5	불고기(1인분, 200g)	16.0
3.6	삼겹살(1인분, 200g)	16.0
3.7	김치찌개(1인분)	12.0
4. 기호식품		
4.1	햄버거(1개)	2.8
4.2	피자(1판)	12.0
4.3	코카콜라(1캔, 355ml)	0.3
4.4	맥주(수입산, 1캔, 355ml)	5.0
4.5	담배(수입산, 1갑)	1.9
4.6	위스키(1병, 750ml)	35.0
4.7	커피(1병, 175g)	6.0
5. 주택(150㎡)		
5.1	[임차] 중급아파트(침실3개미만, Semi-finished)	42,000.0
5.2	[임차] 중급단독주택(대지 500㎡ 및 침실 4개미만)	69,000.0
5.3	중개수수료(월 임차료의 %)	5.0
5.4	임차보증금(월 임차료의 %)	-
6. 가전제품		
6.1	TV(29인치, 칼라, 범용)	350.0
6.2	VTR(6헤드, 범용)	97.0
6.3	DVD Player(범용, 비디오콤보)	70.0
6.4	전자레인지	70.0
6.5	냉장고(500L급, 가정용)	800.0
6.6	에어컨(400W급, 가정용)	1,000.0
7. 잡화		
7.1	구두(1켤레, 소가죽)	215
7.2	치약(150g, 1개)	1.2
7.3	칫솔(1개)	2.9
7.4	면도기(1세트)	1.9
7.5	건전지(1세트, 1.5V AA)	2.5

7.6	화장지(1통, 300매)	0.9
7.7	비누(1개)	0.9
8. 사무용품		
8.1	복사용지(1권, 250매, A4)	3.0
8.2	볼펜(12개)	3.3
8.3	연필(12개, HB 사무용품)	2.5
8.4	공CD(1통, 12개입, 700MB)	28.0
8.5	휴대폰(범용형)	75
8.6	휴대폰사용료(1개월, 기본)	-
8.7	인터넷가설비(1회최초, 1회설치)	162.8
8.8	인터넷사용료(1개월, 기본/ ADSL)	360.0
9. 자동차		
9.1	자동차(2000cc, 기본, A/T)	17,500.0
9.2	엔진오일(1L)	3.5
9.3	휘발류(1galon)	1.7
9.4	자동차등록비(2,000cc)	125
9.5	자동차보험료(2,000cc, 1년, 신규종합보험)	750
10. 대중교통		
10.1	지하철(1구간)	-
10.2	시내버스(1구간)	0.4
10.3	택시(기본요금)	0.8
10.4	택시(추가요금/Km)	0.2
11. 공공서비스		
11.1	전화개통비(1회선, 가입비, 장치비 포함)	61.0
11.2	전화사용료(월 기본요금)	12.0
11.3	전화사용료(3분, 시내평상)	무료
11.4	공중전화(3분, 시내평상)	0.1
11.5	국제전화(현지-서울, 3분, 평상)	1.8
11.6	국내우편(일반편지, 1통, 2~3페이지)	0.1
11.7	국제우편(일반편지, 1통, 10g 이하, 현지-서울)	2.0
11.8	특급우편(DHL, 1개, 1Kg 이하, 현지-서울)	51.0
11.9	전기요금(1KW/h, 가정용)	0.1
11.10	수도요금(1m ³ , 가정용)	-
11.11	가스요금(1m ³ , 가정용)	0.3
12. 교육		
12.1	외국인학교(주재국내 외국인학교 수)	115
12.2	외국인학교(등록금, American School)	1,090
12.3	외국인학교(기부금)	1,100
12.4	외국인학교(수업료, 초등1년간)	9,000
12.5	외국인학교(수업료 중등 1년간)	11,000
12.6	외국인학교(수업료 고등1년간)	14,000
13. 레저·오락		
13.1	골프장 그린피 (비회원, 18홀, 1라운드)	115
13.2	골프장회원권 (18홀, 매매가능, 종신 양도가능)	4,000
13.3	골프공(1타)	32
13.4	골프채(Callaway, 드라이버 1개)	320
13.5	DVD 타이틀(1개, 최신영화)	21
13.6	영화관람료 1회 (개봉관, 성인최신)	8
14. 의료·약품		
14.1	의료보험료 (4인 가족, Full Cover, 치과제외)	3,440

14.2	병원진료비 (의료보험×, 몸살감기, 내과초진)	140
14.3	병원진료비 (의료보험○, 몸살감기, 내과초진)	50
14.4	치과(스켈링, 1회)	81
14.5	약품(해열제, 아스피린, 10정)	0.8
15. 신문·방송·잡지		
15.1	현지신문(1개월, 현지 유력지)	16
15.2	한국신문(1개월)	108
15.3	케이블TV(1개월, 기본시청료)	64
15.4	잡지(1부, Time 혹은 Newsweek)	4.6
16. 호텔		
16.1	특급호텔 (정상요금, 싱글1박, 시내중심지)	651
16.2	특급호텔 (할인요금, 싱글1박, 시내중심지)	571
16.3	중급호텔 (정상요금, 싱글1박, 시내중심지)	357
16.4	중급호텔 (할인요금, 싱글1박, 시내중심지)	277
16.5	조식 (특급호텔, Continental Breakfast)	20
16.6	조식 (중급호텔, Continental Breakfast)	13
17. 임금		
17.1	사무실직원(월 급여, 대졸초임)	2,000
17.2	사무실비서(월 급여, 학력불문)	1,763
18. 노동여건		
18.1	법정최저임금(월 급여)	규정없음
18.2	상여금(월 급여 대비%, 연간)	규정없음
18.3	사회보장부담금 (월 급여 대비%, 연간)	규정없음
18.4	법정휴가일수(연간)	30일
18.5	출산휴가일수(연간)	45일
18.6	연간국경일	12일
18.7	토요 휴무(실시여부)	실시
18.8	노동쟁의 시 냉각기간일수	-
18.9	주당 법정근무시간	48 시간
19. 사업여건		
19.1	법정최저자금	84,000.0
19.2	회사설립 변호사 비용	4,341.0
19.3	외국인업체 세제혜택 (법인세)	-
19.4	외국인업체 세제혜택 (개인소득세)	-
19.5	법인은행대출금리(1년)	

주) 1. 브랜드별 가격 상이(ZARA, Massimo Dutti 등 기준으로 제품별 가격대 상이) / 5. 주택 임차율은 두바이, 샤자, 아부다비 등 지역별 및 지역내 입지별로 상이 / 5.4 임차 보증금 유무 및 %는 건별 상이 / 8.6 등록비 및 매년 가입 갱신비 별도 지불요 / 10.1 현재 경전철 건설중으로 지하철 미설치 / 13.3 32볼, 60볼/같은 제품 두 종류 / 14.1 39세, 4인 가족, 중급보험 대상 / 18.7 2006.9월 이후 공공부문 금, 토 휴무 실시 중이나 민간 부분의 경우 목, 금 또는 금,토 휴무 / 18.8 노동쟁의는 불법 / 19.3~5 세금 없음