

목 차

1. 美國의 政府 調達市場 .....	1
2. FCT 프로그램 소개 .....	27
3. FCT 프로그램 성공사례 .....	41
4. USACCK 조달정책 소개 .....	53

---

---

# 美國의 政府 調達市場

— 시장 개황과 진출 전략 —

---

# 美國의 政府 調達市場

## -시장 개황과 진출 전략-

1. 新 市場으로서의 미국 政府 調達市場 ..... 5
2. 美國 政府 調達市場의 特徵 ..... 6
3. 美國 政府 調達市場 進出 擴大 方案 ..... 11

### [별첨]

- GSA 스케줄 획득절차 ..... 18
- 미국 연방정부 주요 조달시장 규모 ..... 20
- 주요 조달분야 업종별 시장규모 ..... 21
- 연방 구매 주요 장비 및 제품 ..... 22
- 조달 실적 상위 10대 연방 기관 ..... 22
- 국가별 2002년 미 연방 정부조달시장 참여실적 ..... 23
- 우리나라의 주요 대미 조달 분야 ..... 23
- 2001년 100대 연방조달시장 조달업체 ..... 24

## 1. 新 市場으로서의 미국 政府調達市場

### □ 주력 수출품에 의존하는 마케팅 전략의 수정 필요

#### ○ 성장의 견인차로서 對美 수출산업 구조가 지나치게 취약

- 자동차, 반도체 등 10대 주력상품의 수출비중이 65%(미, 일 : 30%)에 이르는 등 수출품목 구성 취약

※ 對美수출 1위 품목인 자동차는 대우차의 GM매각에 따른 미국내 영업망 철수, 현대차의 미국 현지공장 건설로 대미수출전략의 수정 불가피

※ 對美수출 2위인 무선기기는 휴대폰 포화현상, 3G 상용화 등의 변수로 **당분간 시장정체 현상 지속 예상**(노키아, 에릭슨 등도 2003년 하반기까지 정체 전망)

※ 대미수출 3위, 4위인 반도체, 컴퓨터도 시장의 양적 확대 정체 현상속에서 시장경기 및 가격 등의 요인에 따라 부침 거듭

#### ○ 21세기 안정성장을 위한 수출시장 확보 전략 필요한 시점

- 미국 시장은 공급, 수리, 보상 등에 관련한 모든 책임과 서비스가 가격에 포함되는 고부가가치형 시장으로 전환하고 있어 상품 및 가격에 의존하는 수출주도형 마케팅의 전환 불가피

※ 미국의 거대한 제조 창으로 전환된 중국과 전통적 상품의 가격 경쟁체계의 탈피 필요

### □ “새로운 美國市場 創出”의 核心으로서 政府調達市場

○ 미국 정부조달시장은 연 7천억불 (우리나라 총 수출규모의 4배)에 이르는 거대한 시장임에도 불구하고, 한국기업의 참여가 극히 미미하나 전략적 접근에 따라 시장개척 가능성이 무한한 유망 잠재시장

- 9.11 사태, 이라크 사태이후 2002 회계연도 예산중 국방 예산이 전년 대비 16% 증액된 3,600억불로 책정. 대통령이 제시한 '03 예산안에는 총 377억 불이 본토방어(Homeland Security) 계획에 반영

구 분	시장규모	한국기업 참여	
		2000년	점유율 4%달성시
연방정부 조달	3,000억불	750백만불 (0.3%)	연 200억불 신규 수출창출 효과
주정부, 카운티, 시정부 조달	4,000억불*	N/A	

○ 연방정부 조달시장

- 미국 연방 정부의 2002년 기준 연간조달규모는 250,193백만불 수준으로 전년(234,879 백만불)대비 6.5% 증가
  - 건수 : 약 865만건, 건당 계약규모는 29,000불 수준
- 이 중 25,000불 이상의 구매 건수는 약 67만건, 2,349억불로 건당 조달 규모는 35만불을 약간 밑도는 수준

## 2. 美國 政府 調達 市場의 特徵

□ 미국 내 기업, 특별 절차(Schedule)에 따른 조달

- 전체 조달액의 98%를 미국내 기업과의 Contract에 의하여 조달
  - 외국으로부터의 직접 조달규모는 2%에 불과함. 일반상품분야에서 높은 경쟁력의 독일(0.5%), 일본 (0.2%)도 직접공급 실적 미미
    - \* 이는 미국내의 Prime Contractor를 통해 구매하는 것으로 외국산을 구매하지 않는다는 것과는 다름.
    - \* 40% + 40% + 20% 룰 적용
  - 미 연방정부 조달 200대 기업 중에도 외국업체가 20여개 이상 포함되어 있는 등 외국기업이 두각을 나타내는 경우도 상당수

## &lt; 2002년 현재 주요 외국기업 정부조달 참여 현황 &gt;

업체명	국적	사업부문	대정부 매출액 (\$mil.)	정부 도급순위
BAE Systems	영국	항공방산기술, IT 서비스	1,406	20위
BP Amoco PLC	영국	석유	365	70위
AMEC	영국	석유가스, 운송, 인프라 건설 등	277	91위
Philipp Holzmann AG	독일	인프라 및 토목 건설	251	98위
Rolls Royce PLC	영국	항공방산	249	99위
Sumitomo Corp.	일본	항공, 차량, IT 등 종합상사	224	105위
A.P. Moller Group	덴마크	운송, 석유가스, IT, 소매업	223	106위
Wallenius Holdings, Inc.	스웨덴	운송 및 보급	204	117위
Azimuth Technologies, Inc.	이스라엘	각종 방산장비	156	145위
RAM System GmbH	독일	미사일 및 미사일시스템	130	164위
Smiths Group PLC	영국	항공, 의료, 보안 및 특수 엔지니어링	113	192위
Siemens AG	독일	산업기계, 전자정보통신, 의료장비, 건설 엔지니어링 등	112	193위

## ○ Contract Vehicle (Schedule) 에 의한 조달

- GSA Schedule : 연방기관 조달을 위한 중앙계약 프로그램
- GWAC(조달상한계약 방식) : Government Wide Acquisition Contract
- 전자상거래 방식의 신종 스케줄인 FACNET, ECSIII 등 다양
- 국방부는 CCR(Central Contractor Registration), FCT 프로그램 운영
  - \* 조달청은 계약금액의 1.5% 수수료 징수 등
  - \* 입찰자격을 갖추었다는 의미로 Vehicle을 갖고 있다고 함.

## ○ 계약기간의 장기화, Bundle 화

- 정부 조달 계약은 장기이며(통상 5년 기간) Schedule등재 기업에 대해서는 조달정보의 사전제공 등 신규기업의 시장진입 곤란
- 최근 정부 조달이 여러 상품과 서비스를 한데 묶는 패키지화(bundle)되고 있어, 스케줄이 없는 기업의 경우 정보수집, 협력기업 확보 등에 절대적으로 불리

- \* IT도급 62위 업체인 STG사의 국무부 입찰의 경우 ① 보안프로그램 설치  
② 필요한 하드웨어 공급(예 : 모니터, 컴퓨터 본체, 광케이블, 라우터 등)  
③ 시설운영 및 관리(수리포함)를 총괄하는 계약을 체결함. (하드웨어의 비중은 15%에 불과함)

## □ 미국 내 중소기업(소수계) 기업에 대한 우대정책 실시

- 연방 및 주정부는 중소기업법 제 8조 A항에 따라 정부조달의 일정비율(가이드라인 25%)을 중소기업(소수계 기업)에 배정
- \* 예 : 메릴랜드 주 Wilson Bridge 입찰에서 중소기업 참여 비중 25%를 제시

### ☞ 중소기업법 8A의 주요 내용

- Prime Contractor의 입찰 참여시 중소기업 제품의 납품비중을 point 제도로 운영(예 : 25% 충족시 25점, 15% 충족시 15점등)
- 회사 경영권이 미국 시민에게 있을 것(개인회사는 시민, 법인의 경우 51% 이상 소유주주)
- 최소한 3년 이상 미국 내에서 영업 실적이 있을 것
- 졸업개념 도입(9년+option)

### ☞ 8A 성공 사례

- STG(이수동) : IT보안컨설팅(보안시스템설치 및 운영)
- ISS(이영용) : IT 보안컨설팅(통신시스템 운영 및 관리)
- ICT(David 손) : IT 보안시스템, Hardware 및 소프트웨어
- 유리텔(김종훈) : ATM(Automatic Transmission Machine)
- FASTECH(이경석) : 컴퓨터 Hardware 및 운영

- 대부분의 주정부는 기본적으로 연방정부 프로그램을 따르면서 규제보다는 다양한 인센티브 제도를 채택

- 소수계 구매특전, 주내 중소기업 구매특전 등은 연방정부 구매보다 진출이 용이하여(예: 영주권자도 이용 가능), **미국내 교포기업인이 활용할 수 있는 중요한 Point**

\* 시장규모 : 전체 주정부 조달시장의 10%를 장악 할 경우, 연 200 억불 수준

☞ **매릴랜드주의 MBE(Minority Business Enterprise) 우대정책**

- 운영목적 : 열위에 있는 소수계 이민자들에게 특혜를 주고 성장을 유도, Majority와 함께 미국 공영에 기여
- 운영실적 : 총 조달규모의 25% 목표( 99년도 17% 4억불)

☞ **매릴랜드주의 MBE 성공사례**

- 2002.2. KMBE 결성 (회원 58개사, 현재 38개사 등록완료)
- \* 한국계 중소기업에 8% 배정
- \* Choi-Enterprise 의 Wilson Bridge(1차)시 철강재 5700만불 납품

□ **별도의 절차(국방조달 협정) 운영하는 국방부**

- 미국은 WTO 정부 조달협정을 준수하고 있는 경향
- DOS, DOI, GSA 및 주정부의 경우 Buy American 법, 원산지 기준 적용 없이 Prime Contractor의 입찰제안을 그대로 심의함.
- \* WTO 정부 조달 협정에 따라 Buy American Act도 적용 축소

☞ **미국의 정부조달 관련규정**

- WTO 정부조달협정 : 87개 연방정부기관 및 37개 주 정부기관 양허(연방 정부는 13만 SDR, 주정부는 35만 SDR이상)
- Buy American Act : “1933년 미국상품 구매법”에 의거, 미국 내 생산 (produced), 제조(manufactured) 물품 우선 구매 규정
- 미-이스라엘·북미 자유무역협정, 국방분야 MOU체결 : 미 체결 국가에 대한 미 조달시장 참여 제한

○ 그러나 미 국방부의 경우 별도의 규정과 절차에 따라 조달

- 미 국방부는 상호 국방조달협정(MOU) 미체결 국가에 대해서는 입찰가격에 50%의 핸디캡을 적용하여 참여기회를 원천봉쇄
- Prime Contractor 에 대해서도 조달 품목의 원산지 증명, 제조업체의 제조물 보증서 및 공급업체의 보증서 등을 요구함으로써 Buy America 법을 엄격히 적용
- \* 미국방부는 미 연방정부 조달의 60%를 조달하는 최대 구매처
- \* 주요 프라임컨트랙터들은 관련 기기 수입 시 자유무역협정 체결국인 싱가포르에서 고가로 구매 : (예) 모니터, 컴퓨터, 특수 방진복, PDA, 쌍방향 라디오 등 무선기기와 각종 운영서비스
- \* 국방부 조달은 장기화, bundle 화, 서비스 비중 증대 등 특징

☞ 미 국방부와 상호 조달협정( 또는 MOU)를 맺은 국가(21개국)

- 그리스, 이태리, 스웨덴, 오스트리아, 핀란드, 노르웨이, 벨기에, 프랑스, 네델란드, 포르투갈, 독일, 룩셈부르크, 스페인, 영국, 덴마크, 스위스
- 캐나다, 호주, 이집트, 터키, 이스라엘

※ 국방관련 품목인 22개 품목 군은 WTO협정에 비양허됨.

☞ WTO 정부조달 협정 비양허 품목

- Federal Supply Group 90개 품목군중 22개 품목군
- 무기, 미사일, 선박, 엔진, 비행기. 베어링, 손도구, 계측기, 통신·탐지·레이다 기기, 전기·전자 부품, 섬유·가죽·의류제품, 철제 봉·판·구조물 등

### 3. 美國 政府 調達市場 進出 擴大 方案

#### □ 미국내에 마케팅 거점을 확보

- 미국 정부 조달 시장 진출을 위해서는 반드시 미국내 법인이나 생산시설을 확보하여 진출 기반을 보유하여야 함.
  - 미국 기업 구매 원칙 이해 필요
  - 영업실적 확보를 위해서는 일정기간 소요

#### 【현지진출을 통한 정부시장 공략 성공사례】

- 국내 벤처기업인 H사는 97년부터 정부부문 시장조사에 착수하고 다각적 현지 진출 방안을 모색
  - 시장 동향, 경쟁업체 동향 등
- 시장 조사후 진출시 성공 가능성을 확신한 동 기업은 워싱턴 DC 근교에 1998년 현지 사무소를 개설
- 정부시장 진출과 관련하여 초기 난관을 경험하는 등 시행착오를 겪으면서도 현지 업계 베테랑을 의사결정자를 스카우트하는 등 착실한 현지화 전략을 추구
- 진출 5년이 경과한 지금 미 교통부, 국방부 산하 재무관리국, 법무부, 특허청, 일리노이 주 정부 등을 대상으로 정부조달에 성공

- Prime Contractor 활용은 필수적
  - 입찰의 bundle화로 단편상품, 단편서비스의 단독진출 기회 축소
  - 프라임이 되기 위해서는 일정기간 영업실적 및 경험이 필요
    - \* 40 + 40 + 20 원칙
    - \* S사의 경우 : DOD 구매에이전시인 DSCC(Defence Supply Center Columbus, Fort Belvoir 소재)를 통해 해외용 납품

- \* 보안장비의 경우 SI 업체가 일괄수주(STG의 컴퓨터, 모니터구매)

☞ 주 계약자(Prime Contractors) 조사 방법

- 디렉토리 참조
  - Directory of Federal Contractors, SBA Sub contracting Directory 등  
(웹사이트 : <http://www.sba.gov/gopher/Government-Contracting/Subcontracting-Directory>)
  - CBD 또는 Federal Marketplace 등 활용
  - 전문 웹사이트 활용 :  
<http://www.govcon.com>  
<http://www.govexec.com> 등
- FedBizOpps([www.fedbizopps.gov](http://www.fedbizopps.gov)) 활용
  - FedBizOpps에는 입찰 공고 뿐 아니라 낙찰 관련 내용 게재

- 한국계(1.5세대) 기업인을 통한 8A, MBE 우대 프로그램 활용
  - 8A 및 MBE로 성공한 한국계 기업의 아웃소싱을 한국으로 유도
  - 미국의 대형 Prime Contractor 들은 25% 의무 규정에 따라 미국 내 소수계 기업으로부터 구매가 필수적
  - \* 프라임인 STG의 경우 한국산 모니터를 반드시 미국 내 한국계 기업으로부터 구매함(포인트 제도, Intra World/Atec System)
  - \* SK의 경우 포스데이터의 보안장비(OEM)를 뉴욕소재 흑인소수를 통하여 주(시)조달시장에 공급
  - \* 한국기업 → 1.5 세대 → 정부조달 : 8A, MBE 로 진출가능
  - \* 한국기업 → 미국진출 → 정부조달 : 3년 영업 실적 후 가능
  - \* 한국기업 → 프라임컨트랙터 → 정부조달 : 진출 가능, 소수계 활용보다 불리

**【소수계 민족 프로그램을 활용한 우리기업 성공사례】**

- 국내 보안장비 제조업체인 W사는 90년대 말부터 미국 캘리포니아에 진출 주로 민간부문을 대상으로 마케팅 활동 전개
- 우연한 기회에 정부조달시장의 존재를 알게된 동 사는 전폭적인 정부시장 진출을 도모하기 위해서는 마케팅 역량이 부족하다고 판단하고 8(A) 소수계 민족 인증을 받고 영업중인 중국계 기업과의 파트너십을 형성
- 동 소수민족기업과 협력을 통해 다양한 대정부 마케팅 활동을 벌이던 중 California Lottery에 50만불에 달하는 납품 성공
  - W사는 이 외에도 다양한 소수민족계 기업과의 파트너십 형성을 통해 정력적으로 정부시장을 공략 중

□ Contract Vehicle 확보 등 초기 투자 필수

- 미국 정부 조달 시장 진출을 위해서는 반드시 Contract Vehicle을 보유하여야 함.
  - 주정부 경우 MBE 로 등재
  - 연방정부 경우 8A(중소기업)와 최대 스케줄인 GSA 등록 필수
  - GWAC, ESCIII 등 최신 스케줄 등재 중요
  - 국방부의 경우 CCR 등 스케줄에 등재 필수
- 컨설팅 활용은 기본 투자
  - 8A 등록에 등록전문가가 최소 80시간 소요를 비롯
  - 연방 스케줄 등재에 최소 80시간에서 120시간 소요
  - 주정부 스케줄의 경우 전자 등재 가능하나 최소 20시간 소요
- 조달 절차와 인맥에 밝은 전문가 활용 절대적

- 8A 성공 기업의 경우 조달 전문가를 영입 : ISS, STG, 유리텔, FASTECH 등 (지분제공, 퇴직인 영입 등)
- \* 실패사례 : 조달 에이전시가 직접 회사를 운영한 TCM.COM (조달담당부서의 기존질서 중시)
- 정부조달 전문전시회(예:FOSE) 참가 또는 프라임 콘트랙트의 조달 설명회 참가등 학습 노력 필요

## □ 한.미간 국방조달 MOU(협정)체결

- 연방정부 조달시장 규모가 가장 큰 국방부 조달 진출을 위해서는 반드시 한·미간 정부 조달 MOU(협정) 체결을 적극 추진
  - 미 국방부의 조달 규모는 연간 2000억불로 전체 연방 조달의 60%에 달하는 최대 시장이나 미 국방부는 상호 국방조달협정(MOU) 미체결 국가에 대해서는 입찰가격에 50%의 핸디캡을 적용하여 참여기회를 원천봉쇄
  - Sub로 참여하더라도 Prime Contractor 에 대해서 조달 품목의 원산지 증명, 제조업체의 제조물 보증서 및 공급업체의 보증서 등을 요구하고 Buy America 법도 엄격 적용
  - WTO에 비양허된 22개 품목군(통신, 전기 전자, 계측기기 등 우리 주종품목 대부분 포함)에 대해서는 대한구매 불가

## □ KOTRA 추진 細部 事業에 참가

### 가. 정부조달 전문박람회 참가

- 정부조달 전문전시회에 적극 참가함으로써 정부조달 관계자와의 접촉빈도를 높이는 계기 마련
- 가장 대표적인 정부조달 전시회는 FOSE로 매년 주기로 워싱턴 DC에서 개최되며, 현재는 정부조달 관련 미국내 최대 IT전시회로 자리잡고 있음.

## ※ FOSE [Federal Office Supply Exposition] 2004 개요

개최일자	2004. 3. (3일간)
장소	Washington Convention Center
전시품목	컴퓨터 및 주변기기, 네트워크, 무선통신, 보안관련 장비, e비즈니스, 소프트웨어 등
참관객수	20,000여명 (2003년 개최실적)
참가업체수	400여개사
개최규모	9,104 s/m (98,000s/f)
주 최	Post Newsweek Business Information, Inc. (워싱턴 포스트지 독립사업부서)
특 징	· 정부조달 분야의 미국내 최대 전시회로 IT분야에 초점을 맞추고 있음 · 주요 참관객은 정부조달 관련 구매부서 공무원과 정부조달 전문 기업들인 Prime Contractor(2002년 전시회 참관자 구성 : 정부조달 담당관 및 Main Contractor가 80% 차지)

○ 이외에 미국 각지에서 순회 개최되는 GSA EXPO, 정부조달 관련 보안전시회인 GOVSEC 등이 유망 전시회임.

- 2003년 GSA EXPO: 텍사스 샌 안토니오에서 개최

· 관련정보 : [www.gsa.gov](http://www.gsa.gov)에서 확인

- GOVSEC 2003 (7.23-25): 워싱턴 DC 컨벤션 센터 개최

· 관련정보 : [www.govsecinfo.com/](http://www.govsecinfo.com/)에서 확인

- 기타 워싱턴 DC에서 개최되는 전시회는 일정 정도 정부조달과의 관련성을 가지고 있다고 할 수 있음.

## 나. 미 국방부 FCT 프로그램 활용

○ 미 국방부는 미 의회에서의 승인에 의해 1980년부터 매년 주요 동맹국이 생산하고 있는(즉, 미국에서 생산치 않는) 개발이후단계 품목(non developmental item)에 대해 검사 및 평가 프로그램을 실시

\* 개발이후 단계 품목(non-developmental item) : 군수용으로 추가적 개발비용 지출이 필요하지 않고 즉각적으로 실전에 배치할 수 있는 완성단계의 품목

○ 실시 목적

- 미군의 전투능력(warfighting capability) 개선
- 신속한 배치 : 미국 스스로 동일 제품 개발에 드는 시간을 단축
- 예산 절감 : 미국 스스로 동 품목을 개발하는 데 드는 비용을 절감

○ 이와 같은 일정한 테스트를 통과한 기업은 기존의 규정 및 절차를 상당부분 뛰어넘어 조달 참여 가능

- 미국산우선구매법(Buy American Act)의 적용으로 외국산 물품 조달이 까다로운 미 국방조달 시장에 외국기업의 자격으로 진입할 수 있는 최선의 지름길

○ 미 국방부의 FCT 프로그램 수행실적

- 실시 22년간의 기간 동안 22개국의 미 동맹국이 동 프로그램에 참여
- 동기간 중 총 테스트 프로젝트 : 453건, 예산 8억불(연평균 : 20건)
- 테스트가 완료된 프로젝트 : 393건
- 테스트를 성공적으로 통과한 프로젝트 : 221건(테스트 합격률 : 56%)
- 테스트를 통과하고 미국방조달에 성공한 프로젝트 : 133건(조달 성공률 : 60%)
- 지난 22년간 133건에 대한 조달규모 : 58억불(건당 4,400만불 수준)

○ FCT 프로그램 참여 절차

- 절차(연간 사이클)
  - 10~11월 : FCT 프로그램 실시 공고(미 연방정부조달 공시 사이트인 <http://www.fedbizopps.gov>를 통해 공고)

- 12월 : 요약 프로포절(1페이지 분량)을 관계 당국(Office of Under Secretary for Acquisition, Technologies and Logistics, OSD) 제출
  - 3월 : 프로포절 초안 제출
  - 5월 : 최종 프로포절 제출
  - 6~7월 : OSD 검토 및 선정
  - 10~11월 : 최종 승인 및 예산 배정
- 최종승인 기준: 사용자(미군) 의견, 기술 적합성 및 호환성, 과거 실적, 시장 조사, 비용/편익 분석 등
  - FCT 프로그램 수혜국
    - 동 프로그램에 가장 많이 참여한 국가: 영국, 독일, 프랑스, 스웨덴, 이스라엘, 캐나다 순(예산 규모순)
    - 동 프로그램 참가 결과 조달실적을 올린 국가: 영국, 독일, 스웨덴, 프랑스, 이스라엘 순
  - ※ 주요 조달 프로젝트
    - 첨단 파쇄기(Advanced Demolition Weapons) - 스웨덴
    - 기동성 굴삭기(High-Mobility Excavator) - 호주
    - 폭동 진압용 수류탄(Anti-Riot Grenade) - 영국
  - 현재 우리나라도 두건이 동 프로그램에서 시험을 거치고 있는 중
    - 광망보안펜스시스템
    - 위성추적 낙하산 투하 시스템

**【FCT 프로그램 활용 성공사례】**

- 국내 광망보안펜스가드(Fiber Optic Mesh Guard System) 제조업체인 Z사는 2001년말 미국 현지 컨설턴트로부터 미 국방시장 진출 첩경인 FCT 프로그램에 대한 정보를 입수
- 9/11 사태 등으로 미국 내 보안 산업에 대한 정부 관심이 높아졌다는 점에 착안한 동사는 미국 의회 등에 네트워크가 많은 현지 컨설턴트를 활용 동 프로그램에 응시기로 결정
- 이스라엘 등 경쟁업체의 집요한 방해 공작 등으로 인해 일부 FCT 과정이 지연되는 난관에도 불구하고 현지 컨설턴트의 효과적 변호사 활용 등으로 2003년 초 미 공군기지 시험 가동에 성공(30만불 규모)
- 2003년 5월 현지 컨설턴트의 도움으로 미 의회 사무실에서 제품 시연회를 성공적 개최
  - 미 의회 인사를 다수 초청
- 현재 올 11월 FCT 최종 인증을 기다리고 있으며, 그것이 확정될 경우 대정부 마케팅에 대해 가지는 파급효과가 매우 클 것으로 기대

**【별첨】**

GSA 스케줄 획득절차

- Step 1 : 신청서(Solicitation) 작성
  - Solicitation은 GSA 구매 시행령(GSA Acquisition Regulation)의 표 515-1과 GSAR 조항 552.212-70에 맞춰 작성, 제출되어야 함
- Step 2 : Commercial Sales Practice Format(CSP-1) 작성
  - GSA는 대량구매 가능성을 염두에 두고 업체에 민간업체 가격 대비 일정한 할인율을 요구하고 있음.
  - 동 할인율을 협상하기에 앞서 일반적인 대 민간업체 판매활동시 적용했던

가격 정보를 확인하는 것이 상기 양식의 목적임.

- 정부에 제시한 가격보다 다른 거래 고객에게 할인 가격을 제시한 적이 있는 경우, 모든 고객들의 차트 작성, 만약 그런 경우가 없을 시, 납품업체의 최대 할인을 받은 고객 차트 작성
- 할인 관행(discount practice)에서 있었던 가격 편차에 대해 밝히고, 그에 따른 명확한 설명 첨가
- 특별한 거래실적이 없는 경우, 물품 제조업체에 대한 정보 및 제조업체의 서면 권한위임서(authorization) 제출이 필요

○ Step 3 : 신청서, 판매 희망 물품 및 서비스 가격표와 카달로그, CSP-1 및 추가 자료 제출

○ Step 4 : 가격 분석

- 이후에 있을 가격 협상에 대한 준비과정으로 과거 물품 판매량, 구매량, 현 시장동향, 재고량, 특별 양도 등등을 고려

○ Step 5 : 가격 협상

- 납품업체의 제시 가격과 정부의 희망가격차를 조정하기 위함
- 서면으로 된 최종 제안 수정판(proposal revision) 제출
- ※ 가격 인하 조항 등이 포함된 Basis of Award, 정부구매카드 사용여부, 협상날짜, 납품수량 할인 등의 할인 여부, 운송 기간, 보증 조항 등등 포함

○ GSA스케줄 등록시 고려 사항

- **물품의 상업적 수용 가능성(Commercial Acceptability of the Product) :** 해당 제품은 신제품이 아니라 이미 시장에서 판매되고 있어야 하며, 일반 대중에게 판매·사용되고 있어야 함
- 시장에서의 경쟁력 있는 가격(Competitive Price Established in the Market)
- 정부에 대한 할인 제공 : 정부 조달 시 최혜고객에게 주는 할인율과 같거나 더 높아야 함
- 제품의 원산지가 미국, 지정국(WTO 협정 가입국 및 최빈국), CBI 국가, NAFTA 회원국 등 조달 가능 국가임을 명시해야 함

- 제안서 작성
  - GSA 스케줄 등록을 위한 제안서는 약 150여 페이지가 넘는 방대한 분량이므로 반드시 전문가의 도움을 얻어 작성하는 것이 바람직함
  - GSA 스케줄 등록회사 이용료는 제품군에 따라 12,000-20,000불 수준
- GSA 스케줄 등록 이후의 관리
  - GSA 스케줄 계약업체로 등록된 것 자체로는 아무 것도 보장된 것이 아니며 납품 성사를 위한 꾸준한 마케팅 및 영업활동 필요
  - GSA 스케줄에 등록되었다는 것은 미 정부기관에 물품을 판매할 수 있는 일종의 라이선스를 획득한 것에 불과
  - 실제로도 물품구매 기관이 구매필요 물품이 있을 경우 일일이 GSA 스케줄을 들여다 보고 의사를 결정하는 것이 아니라 해당 업체들의 마케팅에 의해 좌우되고 있음
  - 또한 GSA 스케줄의 가장 중요한 요소인 가격 변동 등은 끊임없이 업데이트 해나가야 효과적인 경쟁이 가능
  - Dell과 같은 컴퓨터 업체의 경우, GSA 스케줄 관리 요원으로 수십명이 고용되어 있음.

미국 연방정부 주요 조달시장 규모

(단위 : 십억불)

기관명		2001년	2002년	
				총액
민수	에너지부	18.6	19.0	80.5
	NASA	10.4	11.5	
	GSA	11.9	12.4	
	기타	32.3	37.6	
국방	육군	37.0	39.5	154.4
	공군	39.6	43.0	
	해군	40.8	41.5	
	기타 국방부	25.0	30.4	

(자료원 : FEDERAL PROCUREMENT DATA SYSTEM)

## 주요 조달분야 업종별 시장규모

(단위 : 건, 백만불)

구 분	건수	금액
총 액	672,171	234,882
농림 및 축산업	4,026	590
천연가스액추출업	901	553
하수처리시설업	5,727	1,533
상업 및 기관용 시설 건축업(건물, 전기, 도로, 교량 등)	70,499	16,438
제조업(식품, 섬유, 의류, 신발 등)	11,986	4,564
기타목재 잡화 제조업(제지, 윤활유, 플라스틱, 비금속 광물)	13,853	6,280
강철 정밀 주조업(강철정밀주조, 금속 창문 및 문, 기타 공업용 기계, 전자 공학 컴퓨터, 일차 전지, 유도 미사일 등)	172,950	70,626
건설 및 광업용 기계 및 장비 도매업(건설 및 광업용 기계 및 장비, 서적, 정간물, 신문, 사무용 장비)	45,488	6,239
소매업(차량, 컴퓨터 및 소프트웨어, 옥외 전략 장비, 기타 특수 식품, 주유, 의류, 의약품)	16,800	2,800
서적업(서적, 창고형 식료잡화점, 사무용품, 난방용 유류 등)	3,875	202
운송 서비스 및 도매업	10,892	5,390
우편 서비스	2,198	333
신문 출간업	23,955	6,597
모기지 및 모기지 대출 중개, 의료보험, 연금 등	852	4,462
임대 및 기타 부동산업	21,584	3,210
기타 전문, 과학, 기술 서비스	166,897	71,210
기타 지주회사 사무소	7	0
보안 서비스(보안, 고형 폐기물 수집 등)	53,913	22,165
전문 및 관리 개발 교육	6,367	2,639
의료 서비스	18,787	2,249
예술, 연예, 오락 서비스	1,059	185
숙박 및 요식업	4,431	532
컴퓨터 및 사무장비 수리 및 보수	13,219	1,823
기타 일반 정부 지원 서비스	1,770	4,218
분류 불능	135	43

(자료원 : FEDERAL PROCUREMENT DATA SYSTEM)

## 연방 구매 주요 장비 및 제품

(단위 : 건, 백만불, %)

주요 연방 구매물품	건수	금액	
		비중	
총 구매	250,011	84,278	100.0
Aircraft and Airframe Structural Components	5,331	15,325	18.2
Ships, Small Craft, Pontoons, and Floating Docks	2,096	6,936	8.2
General Purpose Automatic Data Processing Equipment	41,727	6,434	7.6
Communication, Detection, and Coherent Radiation Equipment	13,128	5,392	6.4
Fuels, Lubricants, Oils, and Waxes	1,521	4,514	5.4
Ground Effect Vehicles, Motor Vehicles, Trailers, and Cycles	12,360	4,138	4.9
Engines, Turbines, and Components	4,988	3,976	4.7
Medical, Dental, and Veterinary Equipment and Supplies	23,233	3,695	4.4
Subsistence	14,204	3,633	4.3
Guided Missiles	999	3,599	4.3
Aircraft Components and Accessories	6,671	2,743	3.3
Electrical and Electronic Equipment Components	14,614	2,417	2.9
Ammunition and Explosives	1,979	2,120	2.5
Space Vehicles	317	1,885	2.2
Instruments and Laboratory Equipment	9,149	1,680	2.0

(자료원 : FEDERAL PROCUREMENT DATA SYSTEM)

## 조달 실적 상위 10대 연방 기관

	건수(천건)	금액(십억불)	비중(%)
총 계	8,655	250.1	100.0
국 방 부	5,817	164.7	65.8
에 너 지 부	14	19.0	7.6
조 달 청 (GSA)	189	13.2	5.3
N. A. S. A.	30	11.7	4.7
보 훈 부	1,264	5.9	2.4
보 건 부	188	5.9	2.4
법 무 부	346	4.6	1.8
농 무 부	170	3.6	1.5
재 무 부	41	3.5	1.4

(자료원 : FEDERAL PROCUREMENT DATA SYSTEM)

국가별 2002년 미 연방 정부조달시장 참여실적

국 가	금액 (단위 : 천불)	건수	조달시장점유율 (금액기준, %)
독일	993,551	3,915	0.40
한국	744,881	1,275	0.30
일본	695,962	5,847	0.28
캐나다	630,977	2,716	0.25
영국	593,907	1,411	0.24
연방정부조달총액	250,192,676	8,654,637	100%

주 : 상기 수치는 해당국가 기업의 직접적 미 연방정부 조달시장 참여 실적으  
로 미 조달업체 하청으로 공급된 수치는 아님  
자료원 : GSA

우리나라의 주요 대미 조달 분야

구 분	조달액(천불)
건설서비스	243,386.00
연료 등	211,830.00
유지보수관리	148,392.00
기타서비스	48,861.00
공공서비스	46,660.00
기타 각종 물품	36,485.00
항공부품	6,032.00
임차	3,235.00
총 합계	744,881.00

자료원 : 상동

- 우리나라 연방 정부 조달계약 건의 대부분은 건설 서비스 (미군 주거용 주택·막사 등)
- 미 군사 기지용 연료 공급이 그 다음 순위 차지

## 2001년 100대 연방조달시장 조달업체

	CURRENT YEAR'S DOLLARS(000)	PERCENT OF DOLLARS	PRIOR YEAR'S DOLLARS(000)	PERCENT OF DOLLARS
TOTAL FEDERAL	215,661,526	100.00	203,508,288	100.00
TOP 100 SUBTOTAL	123,744,470	57.38	107,224,145	52.69
1 LOCKHEED MARTIN CORPORATION	17,951,303	8.32	18,741,963	9.21
2 BOEING COMPANY	14,362,243	6.66	13,701,566	6.73
3 RAYTHEON COMPANY	6,123,605	2.84	7,148,810	3.51
4 NEWPORT GRUMMAN CORPORATION	5,689,359	2.64	741,565	.36
5 NORTHROPGRUMMAN CORPORATION	5,636,124	2.61	3,290,056	1.62
6 GENERAL DYNAMICS CORPORATION	4,928,238	2.29	4,114,821	2.02
7 UNTIED TECHNOLOGIES CORPORATION	3,500,465	1.62	2,211,566	1.09
8 UNIVERSITY OF CALIFORNIA	3,180,887	1.47	3,418,012	1.68
9 BECHTEL GROUP INC	3,075,916	1.43	2,794,716	1.37
10 SCIENCE APPLICATIONS INTERNATIONAL CORP	2,654,492	1.23	2,414,540	1.19
11 TRW INC	2,499,816	1.16	2,935,098	1.44
12 AMERISOURCE BERGEN CORPORATION	1,900,969	.88	1,447,000	.71
13 MCDERMOTT INTERNATIONAL INC	1,885,243	.87	576,290	.28
14 GENERAL ELECTRIC COMPANY INC	1,808,984	.84	1,832,853	.90
15 BRITISH NUCLEAR FUELS PLC	1,741,977	.81	2,152,513	1.06
16 AMERICAN MANAGEMENT SYSTEMS INC	1,675,676	.78	329,123	.16
17 COMPUTER SCIENCES CORPORATION	1,648,495	.76	1,832,853	.90
18 UNITED SPACE ALLIACNE LLC	1,578,310	.73	1,609,002	.79
19 HONEYWELL INTERNATIONAL INC	1,442,018	.67	1,426,557	.70
20 CARLYLE GROUP THE	1,441,854	.67	1,380,075	.68
21 CALIFORNIA INSTITUTE OF TECHNOLOGY	1,422,090	.66	1,312,851	.65
22 DYNCORP	1,364,004	.63	1,046,135	.51
23 B A E SYSTEMS PLC	972,528	.45	795,892	.39
24 HEALTH NET INC	944,885	.44	552,933	.27
25 FLUOR CORPORATION	931,885	.43	1,131,292	.59
26 ITT INDUSTRIES INC	879,772	.41	620,792	.31
27 ALLIANT TECHSYSTEMS INC	862,269	.40	470,598	.23
28 GM G인 DEFENSE GROUP LLC JV	839,737	.39	0	.00
29 BOOZ ALLEN & HAMILTON INC	808,907	.38	703,010	.35
30 BATTELLE MEMORIAL INSTITUTE INC	713,639	.33	608,430	.30
31 EXXON MOBIL CORPORATION	707,283	.33	340,556	.17
32 IT GROUP INC THE	671,977	.31	571,109	.28

	CURRENT YEAR'S DOLLARS(000)	PERCENT OF DOLLARS	PRIOR YEAR'S DOLLARS(000)	PERCENT OF DOLLARS
33 UT-BATTLE LLC	667,887	.31	559,034	.27
34 PHILLIPP HOLZMANN AG	655,360	.30	501,150	.25
35 KAISER-HILL COMPANY LLC	628,146	.29	656,000	.32
36 TBI BEHEER BV	623,102	.29	116,925	.06
37 CH2M HILL COMPANIES LTD	611,789	.28	179,089	.09
38 TECTRON INC	600,533	.28	1,182,240	.58
39 OSHKOSH TRUCK CORPORATION	566,511	.26	375,732	.18
40 ELECTRONIC DATA SYSTEMS CORPOR	560,767	.26	1,008,028	.50
41 TRIWEST HEALTHCAR ALLIANCE CO	554,322	.26	334,342	.16
42 MOTOROLA INC	552,520	.26	527,971	.26
43 HENSEL PHELPS CONSTRUCTION CO	551,133	.26	211,230	.10
44 UNISYS CORPORATION	549,905	.25	489,384	.24
45 JACOBS ENGINEERING GROUP INC	536,130	.25	506,054	.25
46 HALLIBURTON GROUP INTERNATIONAL	534,177	.25	734,306	.36
47 WASHINGTON GROUP INTERNATIONAL	531,234	.25	281,884	.14
48 BOEING SKIROSKY COMANCHE TEAM	527,657	.24	384,752	.19
49 WORLDCOM INC	503,811	.23	187,731	.09
50 UNIVERSITY OF CHICAGO THE	500,069	.23	488,169	.24
51 INTL BUSINESS MACHINE CORPORATION	498,656	.23	414,829	.20
52 DELL MARKETING L P	493,423	.23	463,531	.23
53 L-3 COMMUNICATIONS HOLDING INC	482,248	.22	368,554	.18
54 B PB PLC	480,858	.22	517,360	.25
55 MITRE CORPORATION THE	471,473	.22	427,779	.21
56 EQUILON ENTERPRISES LLC	466,477	.22	265,050	.13
57 STEWART & STEVENSON SERVICES INC	460,526	.21	425,250	.21
58 BROOKHAVEN SCIENCE ASSOCIATES	453,191	.21	403,921	.20
59 AFFILIATED COMPUTER SERVICES INC	451,067	.21	399,247	.20
60 AEROSPACE CORPORATION THE	447,441	.21	339,075	.17
61 DAIMLERCHRYSLER AG	435,921	.20	425,600	.21
62 TITAN CORPORATION THE	424,087	.20	350,628	.17
63 LONGBOW LIMITED LIABILITY CORP	423,764	.20	468,097	.23
64 CARDINAL HEALTH INC	422,120	.20	105,323	.05
65 JOHNS HOPKINS UNIVERSITY	421,797	.20	522,398	.26
66 AZIMUTH TECHNOLOGIES INC	406,304	.19	451,645	.22
67 GTSI CORP	402,408	.19	432,991	.21
68 AT&T CORP	398,326	.18	857,092	.42

	CURRENT YEAR'S DOLLARS(000)	PERCENT OF DOLLARS	PRIOR YEAR'S DOLLARS(000)	PERCENT OF DOLLARS
69 HUMANA INC	394,135	.18	129,163	.06
70 HARRIS CORPORATION	389,970	.18	275,658	.14
71 CACI INTERNATIONAL INC	380,524	.18	321,225	.16
72 ROCKWELL INTERNATIONAL CORP	372,131	.17	429,438	.21
73 KPMG LLP	371,437	.17	314,877	.15
74 MASSACHUSETTS INSTITUTE OF TEC	359,693	.17	356,477	.18
75 WACKNHUT CORPORATION THE	356,968	.17	195,652	.10
76 RAYTHEON/LOCKHEED MARTIN HAVELIN JV	328,218	.15	401,877	.20
77 ROLLS-ROYCE PLC	327,792	.15	263,437	.13
78 ENGINEERED SUPPORT SYSTEMS INC	321,384	.15	232,670	.11
79 VALERO ENERGY CORPORATION	310,202	.14	166,089	.08
80 GOODRICH CORPORATION	308,283	.14	204,929	.10
81 UNIVERSITYES RESERCH ASSOCAITION	307,995	.14	297,147	.15
82 GOVERNMENT OF CANADA	307,868	.14	712,954	.35
83 JOHNSON CONTROLS INC	299,592	.14	272,468	.13
84 CNF TRANSPOORT INC	295,113	.14	165,309	.08
85 ANTHEM INC	293,153	.14	243,237	.12
86 MANTECH INTERNATIONAL CORPORATION	291,513	.14	305,960	.15
87 ARINC INCORPORATED	290,954	.13	278,917	.14
88 FOSTER WHEELER LTD	286,298	.13	256,467	.13
89 ACCENTURE INC	278,990	.13	0	.00
90 PARSONS CORPORATION THE	271,629	.13	214,489	.11
91 STANFORD LELAND JUNIOR UNIVERSITY	263,002	.12	252,643	.12
92 URS CORPORATION	262,489	.12	188,402	.09
93 SPACE GATEWAY SUPPORT	261,404	.12	218,276	.11
94 PLANETGOV INV	261,141	.12	110,280	.05
95 MAERNA INC	245,801	.11	430,938	.21
96 FEDERAL REPUBLIC OF GERMANY	243,174	.11	412,203	.20
97 SRA INTERNATIONAL INC	234,926	.11	187,751	.09
98 WESTAT INC	234,463	.11	186,126	.09
99 UNITED STATE MARINE REPAIR INC	230,795	.11	295,681	.15
100 PROCTER & GAMBLE COMPANY THE	,224,212	.10	228,437	.11

---

# FCT 프로그램 소개

---



## **FOREIGN COMPARATIVE TESTING (FCT) PROGRAM**

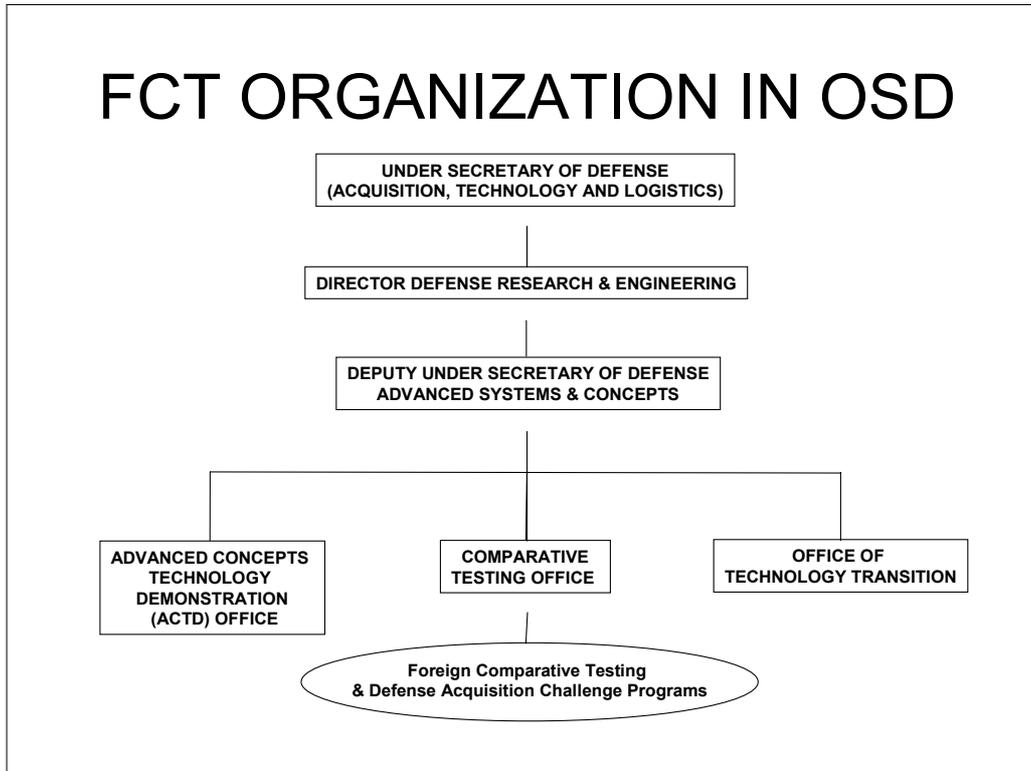
---

**Mailing Address: DUSD, Advanced System & Concepts  
3700 Defense Pentagon, 3E114  
Washington, D.C. 20301-3700  
Voice: (703) 602-3740/ FAX (703) 602-3748**

## **PURPOSE OF FCT PROGRAM**

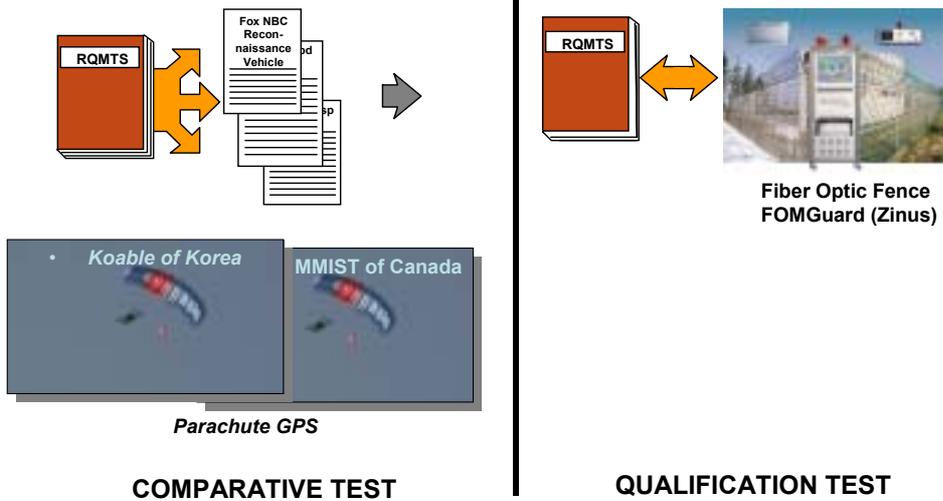
**TEST AND EVALUATION  
OF FOREIGN  
NON-DEVELOPMENTAL EQUIPMENT  
THAT  
DEMONSTRATES POTENTIAL  
TO  
SATISFY SPONSOR REQUIREMENTS**

# FCT ORGANIZATION IN OSD



# CATEGORIES OF FCT PROJECTS

TEST TO PROCURE - HIGHEST PRIORITY

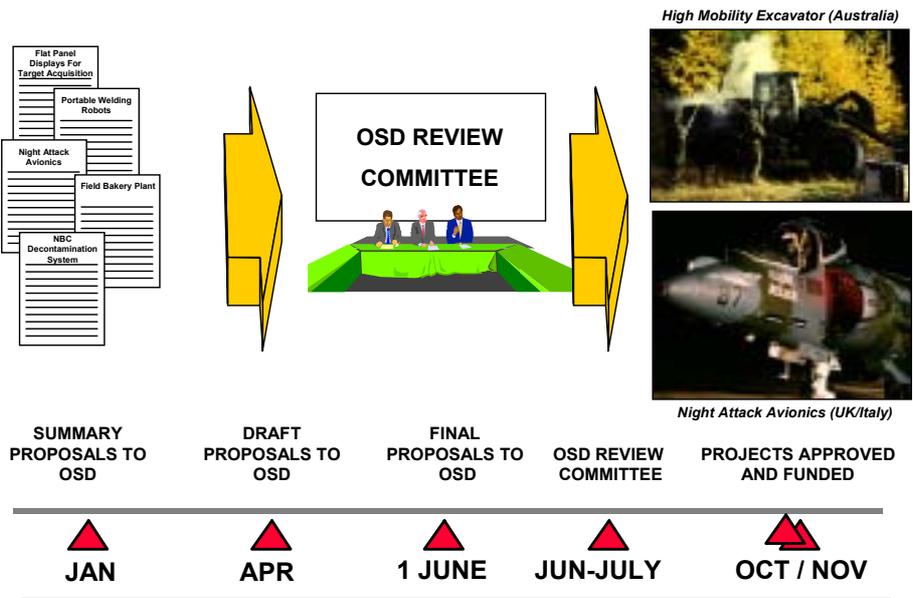


## FCT ACTUAL TESTING



**SPONSORS (ARMY, NAVY, MARINES,  
AIR FORCE, USSOCOM)  
PLAN AND CONDUCT THE TESTING**

## ANNUAL FCT CYCLE



## FY05 FCT PROCESS DATES

26 Jan 04 (Mon)	Summaries/Ideas Due
16 Apr 04 (Fri)	Draft Proposals Due
19 - 23 Apr 04	Red Team Review
1 Jun 04 (Tues)	Final Submissions Due To OSD
29 Jun 04 (Tues)	Review Committee
16 Jul 04 (Fri)	Issues Cleared
4 Aug 04 (Wed)	Final Review and Selection by AS&C
13 Aug 04 (Fri)	Letter To Congress
13 Sep 04 (Mon)	Congressional Approval
15 Sep 04 (Wed)	Press Release

## FCT PROPOSAL EVALUATION

- ENDORSEMENT FROM WARFIGHTER/USER
- VALID REQUIREMENT
- PROCUREMENT POTENTIAL
- MARKET INVESTIGATION (CBD)
- COST & SCHEDULE REALISM
- IN PRODUCTION
- COST/SCHEDULE/PERFORMANCE BENEFITS
- ACQUISITION STRATEGY/CONTRACTING ACTIVITY
- LOGISTICS CONSIDERATIONS
- PAST PERFORMANCE

**BASIC ACQUISITION PRINCIPLES**

## FCT WINNING STRATEGY



**SPONSOR ADVOCACY**

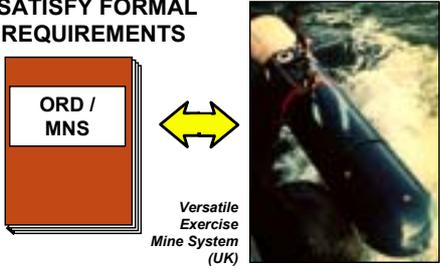
Small Unit Support Vehicle  
(Sweden)

---

**SPONSOR/USSOCOM PROCUREMENT DOLLARS IDENTIFIED**



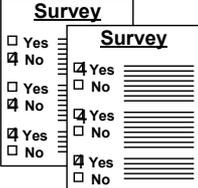
**SATISFY FORMAL REQUIREMENTS**



Versatile Exercise Mine System  
(UK)

---

**MARKET SURVEY OF U.S. AND FOREIGN SOURCES**



## FCT WINNING STRATEGY (Continued)

**ITEM IN PRODUCTION**



.50 CAL Plastic Training Ammunition  
(Germany)

---

**IN USE BY FOREIGN COUNTRY**



Lightweight CB Protective Garment  
(UK)

**IDENTIFIABLE ADVANTAGE**



**PERFORMANCE**



FOREIGN OFF-THE-SHELF ITEM



U.S. EXISTING/DEVELOPMENT

**COST**

---

**ACQUISITION STRATEGY/  
CONTRACT STRATEGY**

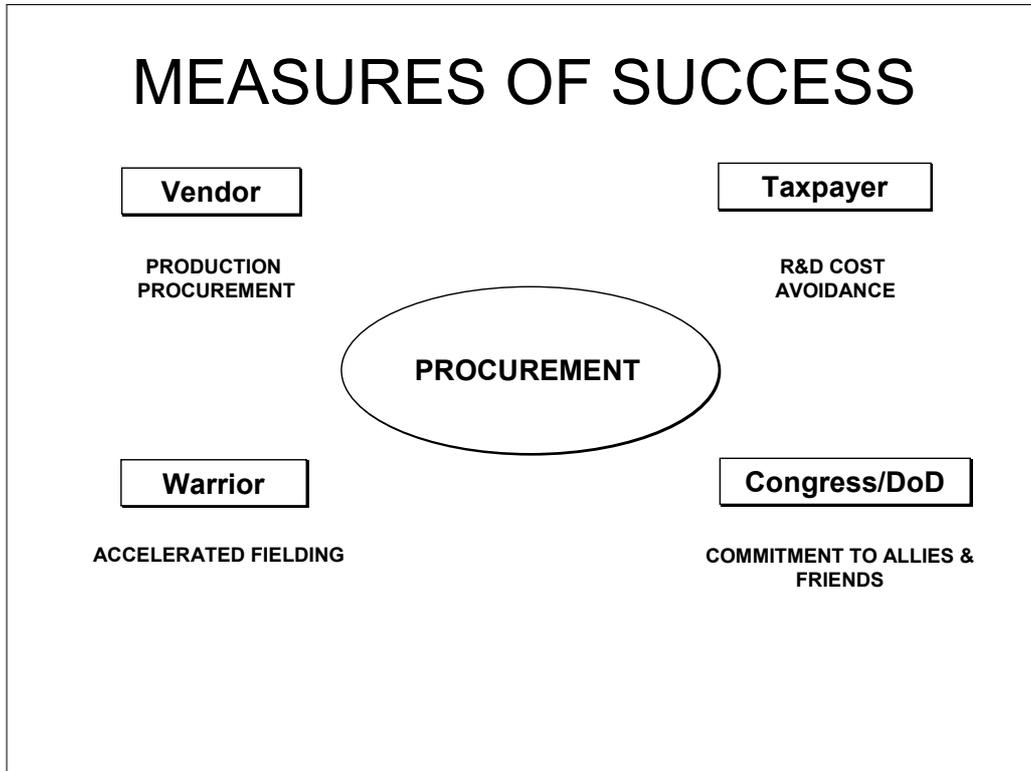
**REASONABLE EXPECTATION**

**REQUEST FOR PROPOSALS**

**PRICED OPTIONS**

**WITHOUT FURTHER COMPETITION**

**CRITICAL EVALUATION CRITERIA FOR FCT FUNDING**



## FCT SUPPORTS THE WARFIGHTER

	<b>Combat Support Boats - Sava River, Bosnia</b>	
	<b>Automatic Chemical Agent Detector Alarm - UK - Operation Enduring Freedom</b>	
	<b>AT-4 CS - Sweden - Operation Enduring Freedom</b>	

## EXAMPLES OF RECENT FCT PROCUREMENTS

IMPROVED BATTERY CELLS-CANADA-ARMY-2003

EXPEDITIONARY AIRFIELD LIGHT-DUTY MAT SYSTEM-  
FRANCE-USMC-2003 →

MAN-PORTABLE DECONTAMINATION EQUIPMENT-  
GERMANY-USSOCOM-2003

SKIN AND OPEN WOUND DECONTAMINATION-  
CANADA-USMC-2003 →

MULTI-ROLE ANTI-ARMOR WEAPON AMMUNITION  
UPGRADE-SWEDEN-USSOCOM-2003

5.56 LIGHTWEIGHT MACHINE GUN-BELGIUM-  
USSOCOM-2003

MINE-PROTECTED CLEARANCE VEHICLE-  
SOUTH AFRICA-ARMY-2003

TITANIUM-NITRIDE EROSION RESISTANT COATING FOR  
COMPRESSOR BLADES-NAVY- RUSSIA/CANADA-2003 →



## FY04 PROJECTS – ARMY

### NEW

Celluloid Mortar Increment Containers  
Gamma Titanium Sheets  
Large Scale Display System  
Lightweight Smoke Generator  
Lithium-Ion Battery Cells  
Mortar Propellant  
Regenerative Drive System  
Small Unit UAV System

Austria  
Austria  
Japan, Republic of Korea  
Poland  
Republic of Korea, United Kingdom  
Switzerland  
Australia  
Australia, Austria, Sweden

### ON-GOING

40mm Dud Reducing Ammunition  
105mm Preformed Fragments  
155mm Ammunition  
Ballistic Armor for Helicopters  
Fuel Cells for Dismounted Soldiers System  
Self-Destruct Fuze for Multiple Launch Rocket System  
Silverized Kevlar  
Small Bundle Resupply System

Singapore, Switzerland  
Republic of South Africa  
Republic of South Africa  
Australia, Canada, United Kingdom  
Canada, Germany, United Kingdom  
Israel  
Canada  
Canada, Republic of Korea



## FY04 PROJECTS – NAVY

### NEW

Biosensors for Explosives Detection	Sweden
Improved Lube Oil Cooler for Landing Craft Air Cushion	Australia, Japan
Mine Countermeasures Small Unmanned Underwater Vehicle	Finland
Mobile Acoustic Support System	Canada
Naval Active Intercept and Collision Avoidance	Australia
Pitch Adapting Composite Marine Propeller	Germany

### ON-GOING

Digital Flight Control System for EA-6B	United Kingdom
High-Temperature Protective Coating for Gas Turbine Engines	Canada, Russia
Improved Specific Emitter Identification System	United Kingdom
Infrared Decoy	Canada
Replacement Structures for Aircraft	Belgium, Poland
Resilient Abrasive-Resistant Skirt for Landing Craft Air Cushion	Italy, Sweden, United Kingdom
Underwater Communications & Tracking System for Submarines	Australia



## FY04 PROJECTS - MARINE CORPS

### NEW

Biocular Image Control Unit for M1A1 Main Battle Tank	United Kingdom
Deployable Multi-Purpose Moving Target System	Germany
JSLIST Alternative Footwear Solution	Canada
JSLIST Block II Glove Upgrade	Canada
Mounted Cooperative Target Identification System	United Kingdom
Self Destruct Safety Fuze for Rocket Artillery Submunitions	Israel

### ON-GOING

Deployable Instrumentation for MAGTF Training	Sweden, Switzerland
Eye-Safe Laser Rangefinder for M1A1 Main Battle Tank	Germany, United Kingdom
Floating Smoke Pot Systems	Germany
Special Effects Small Arms Marking System	Canada



## FY04 PROJECTS - AIR FORCE

### NEW

20mm Replacement Round	Germany, Switzerland
Guidance Components for Missiles	United Kingdom, Canada, Israel, Sweden, Germany, France
MEMS Inertial Measurements Units	United Kingdom
Radarsat II Commercial High Resolution SAR	Canada

### ON-GOING

Fiber Optic Fence	Republic of Korea
Missile Reserve Battery Replacement	France, Japan
Rayon for Heatshield and Motor Nozzles	Austria, France, German, UK
Self-Regulating Anti-g Ensemble	Switzerland, Germany



## FY04 PROJECTS – USSOCOM

### NEW

40mm High Explosive Dual Purpose Improvement	Germany, Norway
Advanced Family of Interfaces for Chem Bio Clothing	Japan, Switzerland
Deployable GSM Cellular Network	Sweden
Low Probability of Intercept Communications Direction Finding	Israel
MK48 (7.62mm LWMG) Semi-Rigid Ammunition Container	Belgium
SOF Combat Rifle	Belgium, Germany
Traveling Wave Tube Amplifier	Israel, Germany, France

### ON-GOING

40mm Enhanced Grenade Launcher for M4 Carbine	Germany, United Kingdom
Global Cellular Phone Optimization	Canada, Denmark, Sweden, & United Kingdom
Illumination Round	Sweden
Man-Portable SATCOM System	Sweden
Ultra Light Aero Diesel Engine*	Germany, United Kingdom

## HOW DO YOU GET INVOLVED?

- **ENGAGE YOUR EMBASSY OFFICIALS IN THE UNITED STATES, DEFENSE AND COMMERCIAL**

**Col Yeon Deog Koo**  
**Defense Research & Development Attaché**  
**Embassy of the Republic of Korea**  
**Washington, D.C.**  
**Telephone # 703-243-2777**

- **INVITE U.S. SERVICE REPRESENTATIVES TO CONFERENCES, SHOWS AND INDUSTRY TOURS IN YOUR COUNTRY**
- **MAINTAIN CONTACT WITH THE FCT OFFICES**
- **WHEN YOUR INDUSTRY HAS AN EXCELLENT PRODUCT READY, SUBMIT A PROPOSAL**
- **CHECK THE FEDBIZOPPS FOR COMPETITIVE FCT ANNOUNCEMENTS: [HTTP://WWW.FEDBIZOPPS.GOV](http://www.fedbizopps.gov) FEHBIZOPPS**
- **WHEN YOUR INDUSTRY REPRESENTATIVES ARE IN THE U.S., SET UP AN APPOINTMENT FOR THEM TO MEET WITH US**

## FedBizOpps

**FedBizOpps Designated as Government wide Point of Entry for Procurement Opportunities**

**FedBizOpps ([www.fedbizopps.gov](http://www.fedbizopps.gov)) has been designated as the single source for federal government procurement opportunities that exceed \$25,000.**

**The interim rule gave Federal agencies until October 1, 2001 to complete their transition to, or integration with, FedBizOpps. After October 1, all agencies must use FedBizOpps to provide the public to access to notice of procurement actions over \$25,000.**

## FedBizOpps (Continued)

### **Answers to some Frequently Asked Questions:**

**Do NOT need password**

**Current and expired notices are displayed**

**User's manual available on the website**

**Takes up to 20 minutes for a new posting to show in the system**

**You may need AcrobatReader or WinUnzip AcrobatReader**

**Procurements classified by Federal Supply Codes/Product Services Codes.**

**See: <http://www.ecrc.scranton.edu/fsc-codes/fsc.html>**

**Can register to have e-mail notifications sent to you**

**Contact the GSA schedule POC to get on the GSA schedule**

---

FCT 프로그램 진출사례

---

## **International Trade & Technologies, Inc.**

A consulting firm that provides strategic advice/expertise to Korean businesses pertaining to government affairs, business development and public relations.



205 3<sup>rd</sup> Street S.E.  
Washington, DC 20003  
Tel: 703-442-8682 ● Fax:703-790-0070

## **IT&T Company Profile**



- **Founded 1989**
- **HQ Washington, DC USA**
- **Offices and Representatives in Korea**
- **Established track record**
- **Recommended by the ROK Embassy in Washington, D.C.**



## The Mission

---

***“The mission of IT&T is to ensure the success of Korean customers who rely on US Government Contracts.”***



## IT&T's Services

---

- **IT&T offers:**
  - **Entrée into U.S. Market**
  - **Managing Client relationships**
  - **Business Development**
  - **Market research development**
  - **Product development and management**
  - **Business planning**
  - **Government relations**
  - **Envisioning future market opportunities**
  - **Channel development**
  - **Risk assessment and management**
  - **Public/Press relations**
  - **SBA 8 (a) Certification Applications**
  - **GSA Schedule Applications**
  - **Federal Business Development and Sales**



## IT&T Clients

---

- Zinus, Inc.
- Fibertron
- Le Meilleur Co., Ltd
- Seoul Standard Company
- Koable Co., Ltd
- Saver Automotive Products
- iMAN Inc.
- Fats
- Danalco
- BEAMHIT
- AlphaGrip
- Hichips
- COEL





CAMOTAPES



FOMGuard











## Leadership

---

- **Nina May, Chairman of IT&T.**





- **Sung Giu Chung, President of IT&T**







## U.S. Congressionally funded program



## Strategic Role of the U.S. Congress

- **The US Constitution mandates that the Congress shall raise and maintain armies.**
  - 2003 Department Defense Budget =\$379B
  - 2003 Homeland Security Budget= \$38B.
- **Therefore, the US Congress has responsibility to:**
  - Fund all research, development and procurement programs for all military services
    - Procure hardware
    - Fund infrastructure
    - Serve as a forum for public awareness
    - Serve as a point to address grievances



## US Government Offices To Be Contacted

- **The DOD**
  - OUSD(Acquisition & Technology)
  - Office of International Cooperation
  - FCT
  - OAS (Political Military Affairs)
- **Homeland Security**
- **The Department of Energy**
  - OUS ( Counselor to the Under Secretary)
- **The Department of Army, the Navy (USMC), the Air Force and Special Forces.**
  - ODUS (International Affairs)
  - OAS (Research, Development & Acquisition)
  - OAS (Installations. Logistics & Environment)




## US Government Offices To Be Contacted

- **The U.S. Senate**
  - Armed Services Committee
  - Defense Appropriations Subcommittee
  - Foreign Relations Committee
  - Foreign Operations Appropriations Subcommittee
- **The U.S. House of Representatives**
  - Armed Services Committee
  - Defense Appropriations Subcommittee
  - International Relations Committee
  - Foreign Operations Appropriations Subcommittee
- Note: "Congressional Personal Wish Lists"





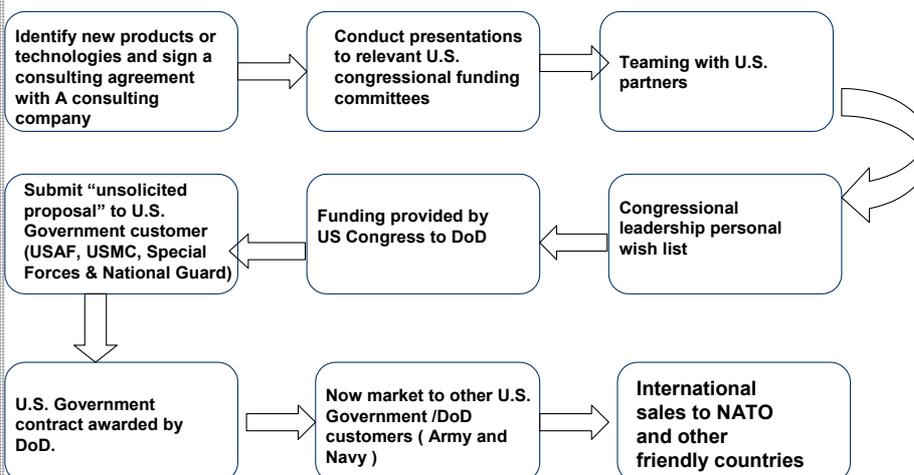
## Teaming with U.S. Partners

- Teaming with small/medium size “High-Tech” U.S. company
  - Foreign company retains larger percentage (i.e. control) of the business operation
  - Enter into US market quicker with U.S. Government funding
- U.S. Chamber of Commerce.
- Geographical location as it affects political funding issues.

**NOTE:** *Foreign products or services must be unique for the US government, avoiding a need to spend funds in R&D.*



## U.S. Procurement Process



**NOTE:** The above funding process could last at least one year. We can insure 'sole source' contract award.



## Successful Funding of FOMGuard



Installation of FOMGuard at Eglin AFB, FL



Fig.1 FOMGuard Expansion Test Site



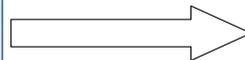
## What is FOMGuard?



- Excellent Intrusion detection system
- Cutting or stretching of FOM will generate an alarm
- Detect intruders with a Pin-point accuracy within an error of  $\pm 15m$
- Negligible false alarms by environmental forces

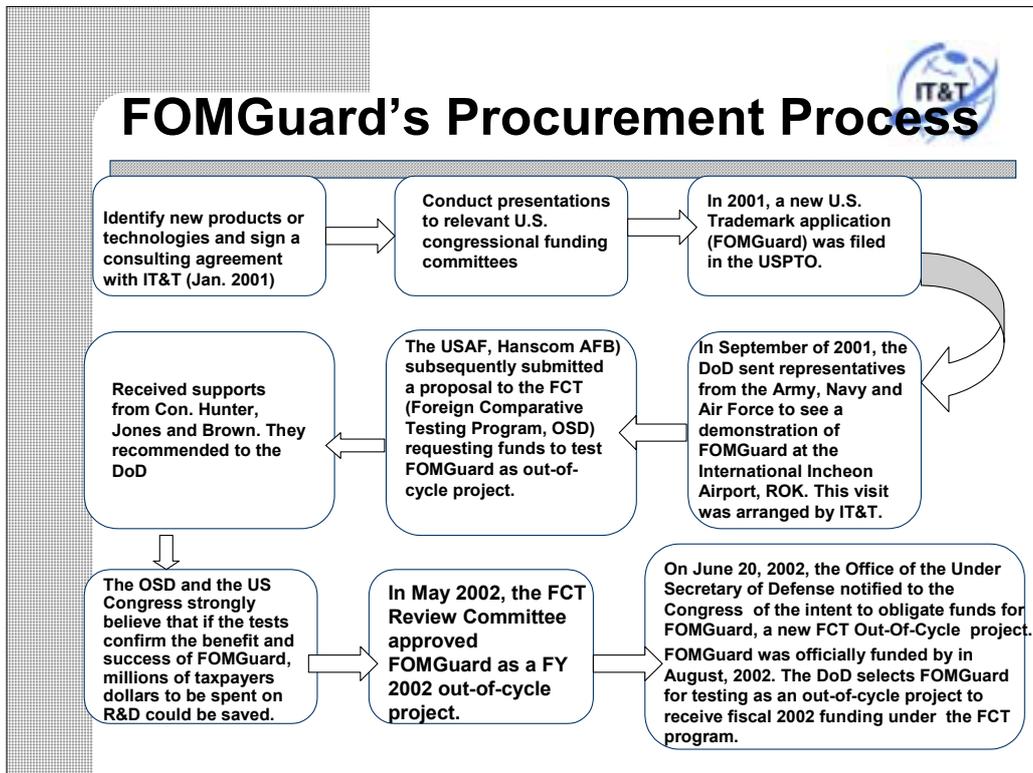


Fig.1 미공군 설치 FOMGuard®, Eglin AFB, FL, USA



*FOMGuard sensor connected to an existing on-site annunciator at Eglin AFB.*





# IT&T in the News



**WAR-PAY HIKES**  
**WILL PAY RAISES**  
**- UP TO \$175 -**  
**SURVIVE CAPITOL HILL**  
**INFIGHTING? 39**

## High-tech fence to be tested to guard bases

**South Korea hopes Pentagon will buy more technology**

**By Alan Brinkley**  
 An air force high-tech fence... originally intended for the South Korean...  
 "South Korea defense and air force officials have high hopes that the U.S. Defense Department will spend up to \$400 million on the high-tech fence..."  
 "South Korea defense and air force officials have high hopes that the U.S. Defense Department will spend up to \$400 million on the high-tech fence..."  
 "South Korea defense and air force officials have high hopes that the U.S. Defense Department will spend up to \$400 million on the high-tech fence..."

The Pentagon's Foreign...  
 "When we start looking at the fence, we had..."  
 "The Air Force this month will begin the process of..."  
 "The Defense to..."  
 "The Air Force will..."  
 "The Air Force will..."

Traditional perimeter security...  
 "Traditional perimeter security..."  
 "Traditional perimeter security..."  
 "Traditional perimeter security..."

IT&T...  
 "IT&T..."  
 "IT&T..."  
 "IT&T..."



The U.S. military will test a...  
 "The U.S. military will test a..."  
 "The U.S. military will test a..."

# JOONGANGUSA.com



이 의회에서 열린 폼가드 시연회에서 월터 존스 의원 등 참가자들이...  
 "이 의회에서 열린 폼가드 시연회에서 월터 존스 의원 등 참가자들이..."

## 한국산 방위산업 대미 수출 창구 정승규 IT&T 사장

맥클린 거주 한인 정승규 IT&T 사장이 한국에서 생산된 첨단 방위 산업 제품의 미국 진출길을 열어 주목받고 있다.

IT&T(International Trade and Technologies)의 정 사장은 최근 한국의 지누스(ZINUS)사가 개발한 무인 외곽경비시스템인 폼가드(FomGuard)의 미 의회 시연회를 성공적으로 주관하면서 한국산 방위산업의 대미 수출길을 열게 된 것.

정 사장은 "지난달 14일 미 의회에서 열린 폼가드 시연회에는 월터 존스 노스캐롤라이나 출신 의원과 국토안보부 관계자들이 참석하는 등 큰 관심을 끌었다"며 "9.11 이후 미국내 보안 분야의 수요가 급증하고 있는 상황에서 무인 경비 시스템인 폼가드는 매우 시의 적절한 제품"이라고 말했다.

폼가드는 기존의 철조망 위에 설치해 외부 침입이 있을 경우 디지털 신호를 울려 주조정장치의 관리자에게 이를 알려 준다. 기존의 제품들과 달리 폼가드는 오작동 비율이 현저하게 낮아 미국 방 관계자들의 관심을 끌고 있는 것으로 알려졌다.

정 사장은 "폼가드가 이미 플로리다주 예글린 공군비행장 외곽에 설치돼 시험 운용되고 있고 이 공군의 최종 승인 여부는 7월중 발표될 것"이라고 말했다.

한국 방위 산업체의 미국 진출을 돕고 있는 주미대사관 무관부 이윤상대령은 "미국 방부는 필요한 제품이지만 국내 제조회사가 없을 경우 외국의 우수 제품을 적수입하는 프로그램인 FCT(Foreign Comparative Test)를 적극 활용한다면 방위 산업 제품의 미국 진출도 가능한 시대가 됐다"고 말했다.



## **International Trade & Technologies**

---

**Thank You**

**International Trade & Technologies, Inc.**

**205 3<sup>rd</sup> Street S.E.**

**Washington, DC 20003**

**Tel: 703-442-8682 ● Fax:703-790-0070**

**Att: SG Chung**

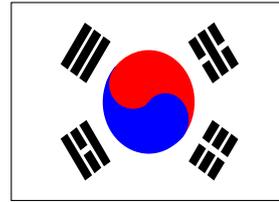
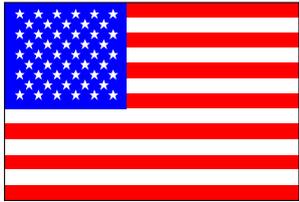
Direct Number: 703-929-0595

---

USACCK 조달정책 소개

---

## U.S. ARMY CONTRACTING COMMAND KOREA



**OPENING DOORS FOR OUR CUSTOMERS**



### Agenda



- Mission and Organization
- Government Business Practices
- Historical Business Data
- Commodity Examples
- Conclusion

**Customer Service – Timeliness – Process Improvement**



## Mission



**Provide contracting support and contract administration services to all U.S. Forces in the Republic of Korea during Armistice, Contingency and war.**

**Customer Service – Timeliness – Process Improvement**

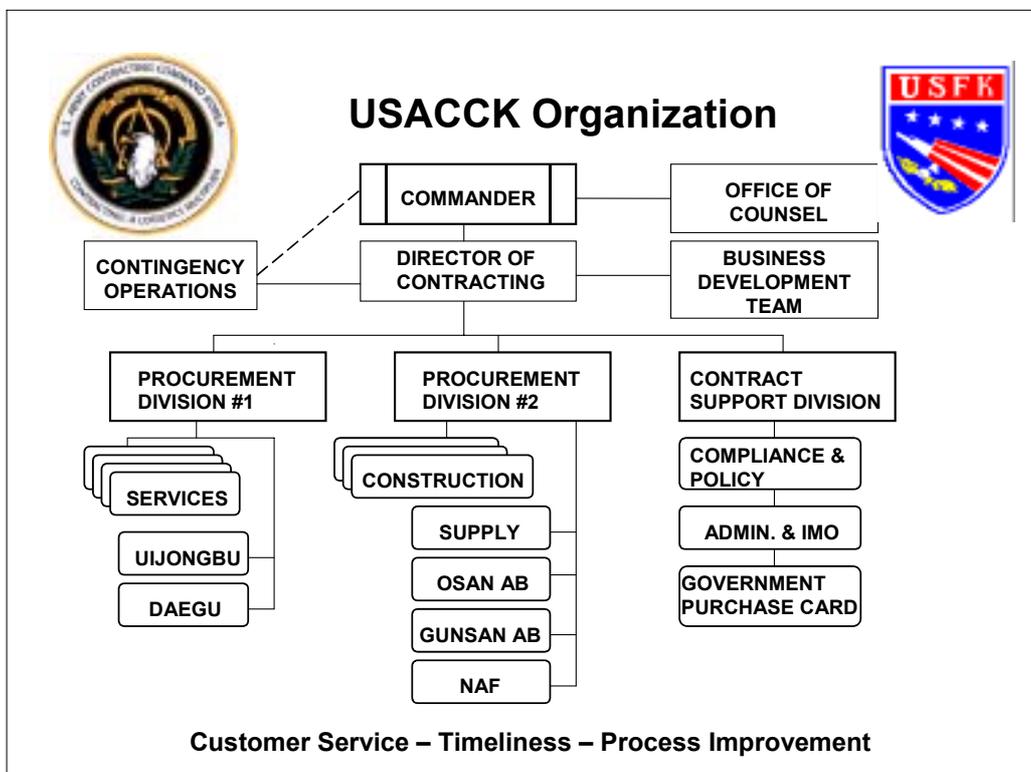
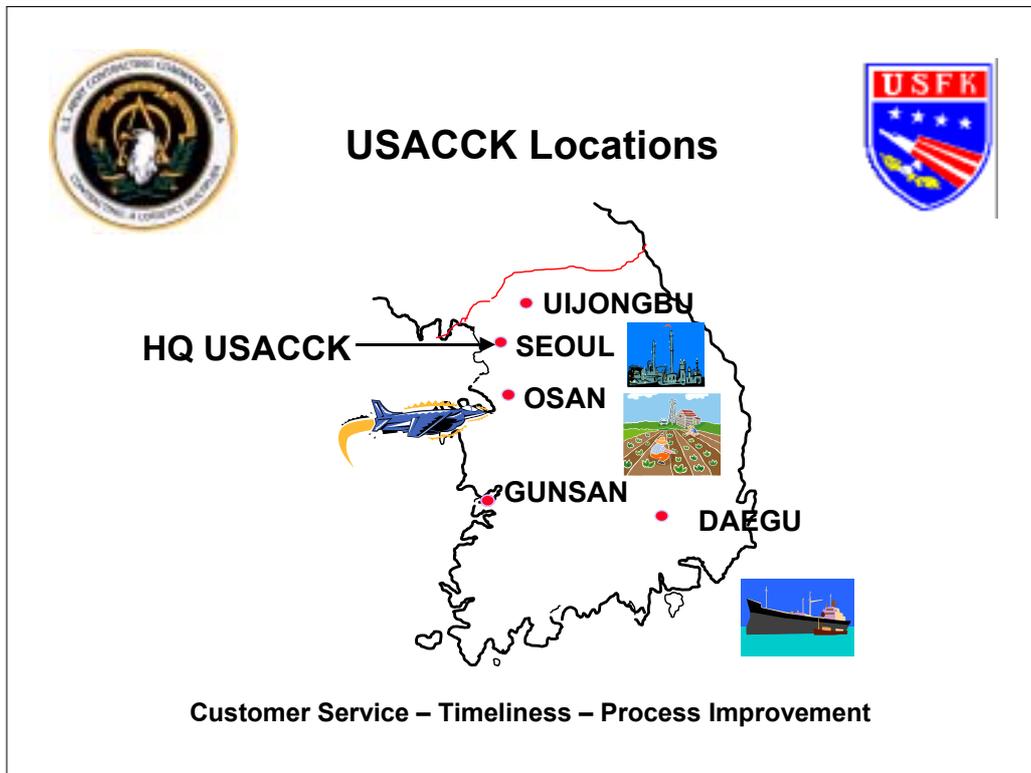


## Vision



**Provide World Class Procurement Services and Business Advice through a Professional Workforce Meeting Customers' Needs and Exceeding Expectations.**

**Customer Service – Timeliness – Process Improvement**





## Government Business Practices



- Eligibility**
  - Appropriately licensed businesses
  - Reputable businesses
- Determination of Responsibility**
  - Pre-award Survey
  - Technical proposals
  - Financial
  - Past performance

Customer Service – Timeliness – Process Improvement



## Government Business Practices



- Laws**
  - Competition In Contracting Act (CICA)
  - Anti-Deficiency Act (ADA)
  - Prompt Payment Act
- Regulations**
  - Federal Acquisition Regulation (FAR)
  - Defense FAR (DFAR)
  - Joint Ethics Regulation (JER)
- International Agreement**
  - Status of Forces Agreement (SOFA)

Customer Service – Timeliness – Process Improvement



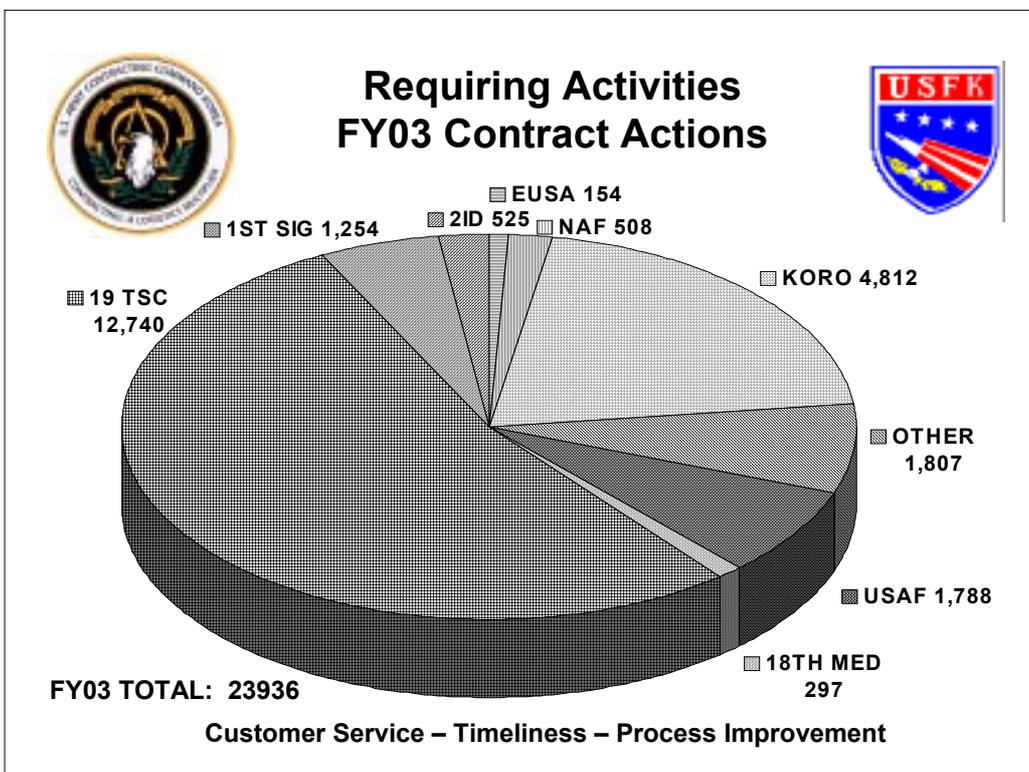
## Government Business Practices

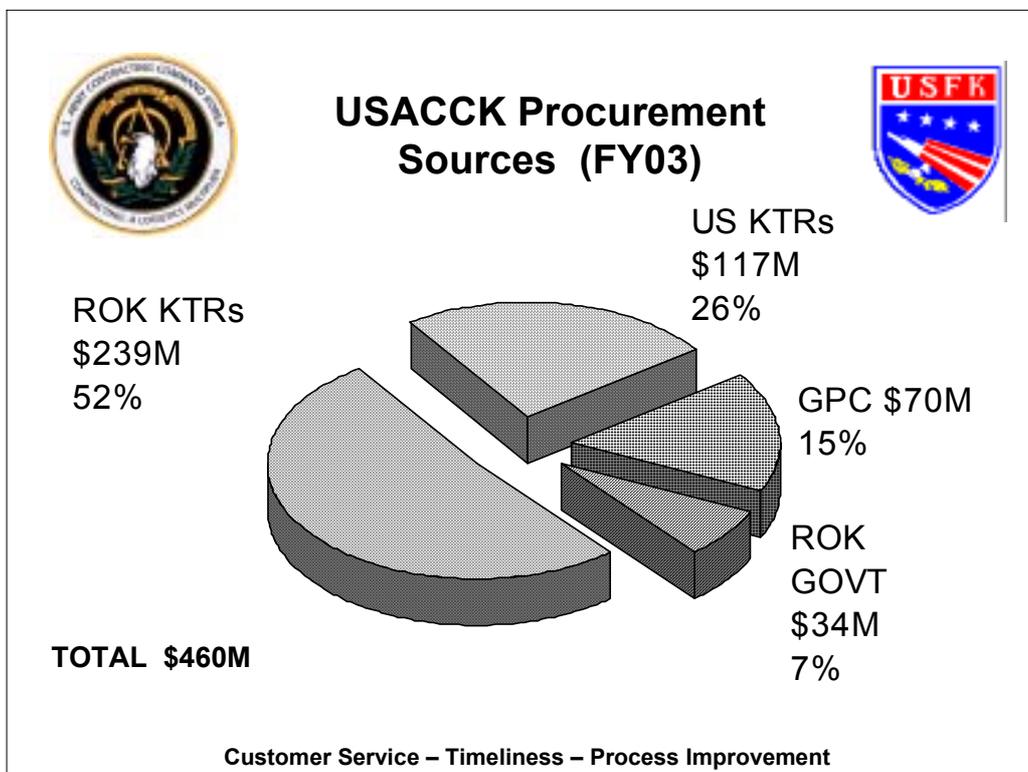
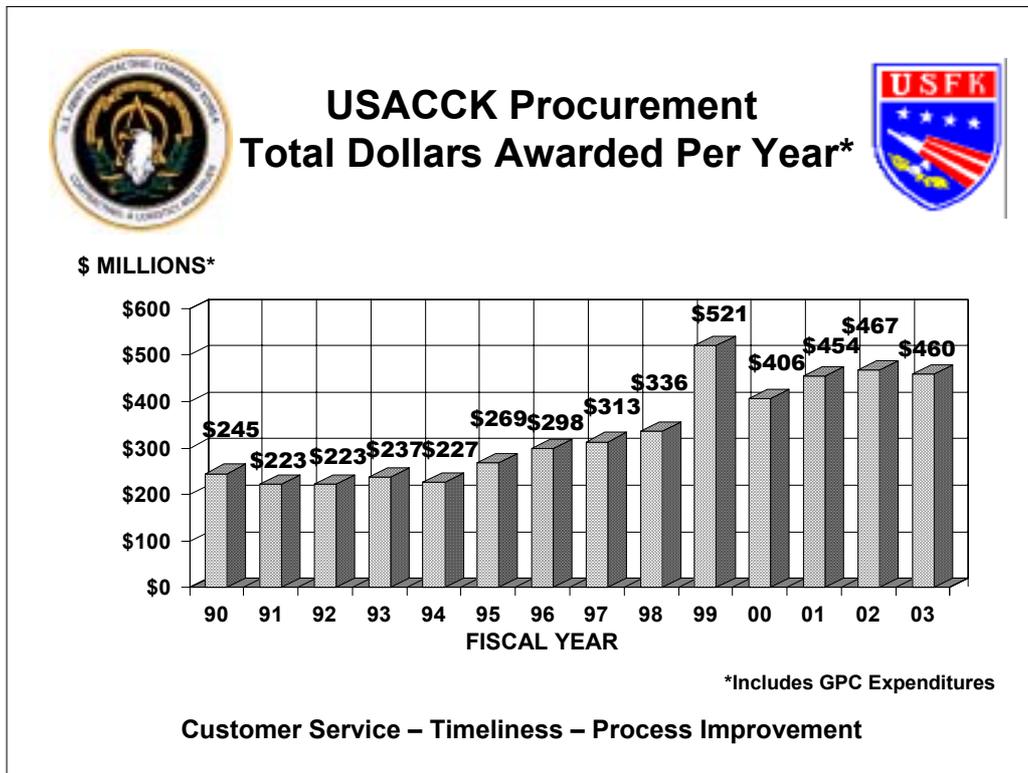


**☐ Government Customer Expectations**

- Fair and reasonable pricing
- On-time delivery
- Quality products and services
- Quality control (QC)
- Safety Standards
- “Reasonable” communication in English

**Customer Service – Timeliness – Process Improvement**







## Commodity Examples

### ↳ Supply Commodities (not all inclusive)

- Audio visual equipment (e.g. close-circuit television; digital cameras; plasma displays; projectors, etc.)
- Sport equipment
- Machinery (forklifts; lawnmowers; etc.)
- Office automation (fax machines; answering machines; etc.)
- Furniture (must have a 5 year warranty)
- Carpeting (must be fire retardant per NFPA)
- Cell phones
- Appliances

Customer Service – Timeliness – Process Improvement



## Commodity Examples

### ↳ Services (not all inclusive)

- Environmental (e.g. remediation, hazardous material removal/disposal)
- Full food services
- Shuttle bus services
- Trucking services
- Diesel fuel automotive services
- Ground maintenance
- Installation of equipment
- Leasing vehicles and equipment
- Janitorial services
- Security guard services
- Telecommunication services

Customer Service – Timeliness – Process Improvement



## Commodity Examples



### Construction (not all inclusive)

- \$750,000 limitation. Over \$750,000 and new construction is done by Corps of Engineers, Far East District
- Upgrades to existing building and facilities
- Infrastructure upgrades to roads, parking lots, etc.
- Renovations to office and conference rooms
- Roof replacement and repair

Customer Service – Timeliness – Process Improvement



### How to Register

- Website: [cckbid.com](http://cckbid.com) (termination on 30 Sep. 03)
- New website: <https://contracting.korea.army.mil>
  - CCK point of contact: Mr. Pak 7914-6974 or e-Mail [pakksw@usfk.korea.army.mil](mailto:pakksw@usfk.korea.army.mil)
  - Instructions in Korean and English

Customer Service – Timeliness – Process Improvement



## Conclusion



**The U.S. Army Contracting Command Korea stands ready to locally procure products and services that provide our customers with the right product, at the right time and with the best value.**

**Customer Service – Timeliness – Process Improvement**