

# 중소 수출 유망품목 시장동향 및 진출방안

## < 펌프 >



CONTENTS

목 차

요 약 / 1

---

I. 핀란드(헬싱키) / 2

---

II. 중국(선양) / 5

---

III. 베트남(호치민) / 8

---

IV. 이스라엘(텔아비브) / 13

---

V. 아랍에미리트(두바이) / 20

---

VI. 알제리(알제) / 27

---

VII. 오만(무스카트) / 33

---

VIII. 나이지리아(라고스) / 38

---

IX. 파키스탄(카라치) / 43

---

X. 베네수엘라(카라카스) / 47

---

## 요 약

- 우리나라는 무역 1조 달러 달성 이후 이제 무역 2조 달러 시대를 열기 위해 달려가고 있다. 우리 공사에서는 ‘무역 2조 달러 비전’이라는 목표 달성을 위한 중소기업의 중요성을 실감하고 중소기업 수출유망품목에 대해 긴급 진단하였다.
  
- 산업의 발전과 더불어 발전하는 기계 산업군인 펌프 산업은 최근 몇몇 신흥 국가들 내 건설·플랜트 프로젝트 재개로 조금씩 수요가 늘어나고 있다. 특히 펌프는 공기 정화, 냉방기기 채습, 전기·가스·수력 등 각종 플랜트 산업에서 폭넓게 사용되고 있어 그 수요가 다양하다고 할 수 있다. 특히 중동지역을 중심으로 한 건설·플랜트 시장 회복세와 더불어 신흥국을 중심으로 전기, 가스 등 대규모 인프라 프로젝트와 공장 건설이 계속해서 진행될 예정이어서 앞으로 펌프 관련 수요는 지속적으로 증가할 것으로 예상된다.
  
- 이러한 수요 회복에도 불구하고 우리 기업들의 전망이 밝지만은 않다. 세계 시장에서 선진국 제품들이 품질 경쟁력을 앞세워 선전하고 있기 때문이다. 특히 유럽과 미국 등 선진국 주요 브랜드가 높은 점유율을 기록하며 시장을 선도하고 있다. 또한 경기불황 지속으로 인해 기업들의 영업 이익 감소에 따라 중국 등지에서 생산되는 저가 제품의 수요가 크게 늘어나고 있어 국산 펌프의 해외 수출이 쉽지 않은 상황이다.
  
- 본 보고서에서는 펌프를 생산하는 국내기업들의 수출 활성화를 위하여 펌프 수요가 많은 아시아, 중동 국가를 중심으로 시장동향, 시장구조, 바이어 의견 등을 전반적으로 분석하였다. 그리하여 우리 기업들이 각 시장별 맞춤 전략을 설정, 세계 시장 진출에 도움이 될 수 있도록 하는데 그 초점을 맞추었다.

# 핀란드

(무역관명 : 헬싱키무역관)

## 1 시장 동향

### □ 시장개요

#### ○ 매력적인 핀란드 펌프 시장

- 핀란드 펌프 시장은 산업부문이 주를 이룸
  - \* 특히, 선박 폐수용 펌프의 수요가 높음
  - \* 일반용 펌프는 여름 별장용으로 오페수 펌프가 상당수를 차지
- 인근 국가 진출 유리한 지정학적 이점 보유
  - \* 역사적, 지리적 동질성으로 인해 러시아 시장 진출 교두보로 활용 가능

### □ 수입 동향 및 정책

#### ○ 일부 국가만이 핀란드 펌프 시장에 성공적으로 진출

- 독일, 홍콩, 스웨덴, 일본이 전체 펌프 수입 시장의 65%를 차지
  - \* 독일로부터의 수입은 지속적으로 감소하는 반면 홍콩, 스위스로부터의 수입은 증가
  - \* 한국의 수입은 전체 시장의 약 0.5%로 미약한 수준임

#### [핀란드 오페수 펌프 수입 현황]

수입국	수입액(천유로)			점유율(%)		
	2009	2010	2011	2009	2010	2011
독일	2,738	2,930	2,699	45.03	41.34	39.28
홍콩		573	1,015		8.09	14.77
스웨덴	639	909	788	10.51	12.83	11.47
일본	355	894	453	5.84	12.61	6.59
스위스	243	376	380	4.00	5.31	5.53
한국	1	22	35	0.02	0.31	0.51
전체	6,080	7,087	6,871	100.00	100.00	100.00

\* 자료원 : 핀란드 관세청 (www.tulli.fi)

## 2 시장 구조

### □ 유통구조 분석

- 핀란드 내 오폐수용 펌프 업체는 주로 수입 및 유통에 집중
  - 상위 5개사의 시장 점유율이 대부분을 차지
    - \* 주요 업체로는 Ahlsell Oy (매출 2억 유로), Evac (매출 3,600만 유로, 선박용 폐수 시스템), Algol Technics Oy (매출 3,700만 유로), Suomen Imurikeskus Oy (매출 3백 7십만 유로), Sarlin Oy (매출 2,000만 유로)임
- 신규 업체의 낮은 진입 장벽
  - 시장 탄력성이 높아 신규 업체의 시장진입이 비교적 자유로운 편임

### □ 대상 공략군 분석

- 대형 수입업체 위주의 시장 공략 필요
  - 상기 언급된 상위 5개사의 자원과 인지도를 바탕으로 신규 브랜드 유치 가능
  - 신생 브랜드로 시장 진출 시 저가 제품 시장 우선 공략 필요
- 일정 수준의 고객을 보유하고 있는 중소 규모의 전문 수입 업체
  - 현지의 중소 업체들을 선 공략하여 브랜드 인지도를 높인 이후 점진적으로 시장 점유율을 확대해 나갈 필요가 있음

## 3 바이어 의견 조사

### □ 수입, 수출 분석

- 핀란드 시장 진출 시 고려해야 할 사항
  - 제품 신뢰성, 물량의 유연성, 효과적인 물류 대응
  - 핀란드, 발트 3국 및 북유럽 시장에 대한 배급 독점권

- 합리적인 가격과 장기적인 사업 관계 유지
- CE 마크 및 공장 실사

□ 한국제품 평가 및 개선점

○ 한국 제품의 품질에 대해 대체로 만족

- 양질의 한국산 제품을 공급할 신규 업체에 대한 수요가 있음
- 한국산 펌프가 많이 유통되고 있지는 않으나, 품질의 우수성은 인정
- 품질의 우수성과 함께 가격 경쟁력을 갖춘다면 현지 시장 진출이 용이할 수 있음

□ 접촉 바이어 리스트

1	업체명	Evac Oy
	담당자명	Mr. Tuuka Tarkiainen
	담당자 직위	Supply Director
	Email	ttarkiainen@evac.zodiac.com
	전화	040-024-3298
2	업체명	Algol Technics Oy
	담당자명	Mr. Timo Mettälä
	담당자 직위	Sales Manager
	Email	timo.mettala@algol.fi
	전화	050-563-4158
3	업체명	Suomen Imurikeskus Oy
	담당자명	Mr. Sami Viitasalo
	담당자 직위	Sales Manager
	Email	sami.viitasalo@suomenimurikeskus.fi
	전화	044-576-7026
4	업체명	Ahlsell Oy
	담당자명	Mr. Antti Penttilä
	담당자 직위	Product Manager
	Email	antti.penttila@ahlsell.fi
	전화	020-584-5000
5	업체명	Sarlin Oy
	담당자명	Mr. Ben Söderling
	담당자 직위	Sales Manager
	Email	ben.soderling@sarlin.com
	전화	044-576-7026

# 중국

(무역관명 : 선양무역관)

## 1

### 시장 동향

품목 유망성

- 중국 펌프시장의 전체 시장규모는 약 400억 위안으로 추정  
 - 펌프 산업은 연평균 10.5%씩 성장하고 있음
- 발전, 원유, 천연가스 등의 산업이 발달하면서 펌프에 대한 수요도 지속 증가

수입 동향

- 2012년 상반기 랴오닝 성의 펌프 제품 수입총액은 3,432,299달러  
 - 한국으로부터 수입된 펌프 제품의 총액은 76,220달러이며, 전체 수입 규모 중 6위를 차지

[랴오닝성 펌프 수입현황]

(단위: 천불, %)

년도	금액	증가율
2012 (1~10월)	8,219	-2.8
2011	10,009	-24.4
2010	13,244	49.0
2009	8,891	47.2

\* 자료원 : KOTIS

[랴오닝성 대한국 펌프 수입현황]

(단위: 천불, %)

년도	금액	증가율
2012 (1~10월)	82	-40.6
2011	381	103.3
2010	188	-55.1
2009	418	-53.5

\* 자료원: KOTIS

## 2 시장 구조

### □ 유통 구조

- 현지 펌프 제조업체들은 주로 대리상 혹은 자체 판매를 통해 제품 유통
  - 수입 제품의 경우 외자 기업 설립을 통해 수입 · 판매함

### □ 시장 구조

- 현지에서 사용되는 펌프는 주로 중국 업체의 공급에 의존
  - 고품질의 펌프 제품의 경우 70% 이상 수입에 의존
- 한국산 제품은 독일 등 선진국 제품에 비해 정밀도가 떨어지나 가격이 저렴해 바이어들의 관심을 끌고 있음

## 3 바이어 의견 조사

<b>1</b>	<b>DANDONGHIC CO., LTD</b> 丹东协成贸易有限公司		
<b>담당자</b>	AN YONGSHUN	<b>직위</b>	President
<b>담당자 Tel</b>	86-415-313-6253	<b>담당자 Fax</b>	86-415-313-6253
<b>Email1</b>	doovac@yeah.net	<b>Email2</b>	N/A
<b>설립년도</b>	2008년	<b>종업원 수</b>	300 명
<b>Website</b>	<a href="http://www.doovac.cn/">http://www.doovac.cn/</a>		
<b>주소</b>	No.175-7 Korea Town, Zhenxing District, Dandong		
<b>업종</b>	무역		
<b>한국과의 거래경험</b>	있음	<b>교신 가능 언어</b>	한국어, 영어
<b>바이어 참고사항</b>	▶ 한국 dooVAC 진공펌프 제품의 중국 총 대리상		

2	<b>선양동화무역유한공사</b> 沈阳东华贸易有限公司		
<b>담당자</b>	Wang Changjie	<b>직위</b>	Manager
<b>담당자 Tel</b>	86-24-2321-1465	<b>담당자 Fax</b>	86-24-2322-6559
<b>Email1</b>	N/A	<b>Email2</b>	N/A
<b>설립년도</b>	1988년	<b>종업원 수</b>	N/A
<b>Website</b>	N/A		
<b>주소</b>	No.112, Minzhu Street, Heping District, Shenyang		
<b>업종</b>	무역		
<b>한국과의 거래경험</b>	있음	<b>교신 가능 언어</b>	영어
<b>바이어 참고사항</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▶ LG 펌프제품의 선양지역 총 대리상</li> <li>▶ 독일, 스페인, 한국 등 국가의 제품을 판매하고 있음</li> </ul>		

3	<b>선양화래특기전설비유한공사</b> 沈阳华莱特机电设备有限公司		
<b>담당자</b>	LIU XICAI	<b>직위</b>	사장
<b>담당자 Tel</b>	86-24-8620-9920	<b>담당자 Fax</b>	86-24-8620-9918
<b>Email1</b>	N/A	<b>Email2</b>	N/A
<b>설립년도</b>	2007년	<b>종업원 수</b>	20 명
<b>Website</b>	N/A		
<b>주소</b>	Room B401, No 8-2, Beizhandonger Street, Shenhe District, Shenyang		
<b>업종</b>	무역		
<b>한국과의 거래경험</b>	없음	<b>교신 가능 언어</b>	영어
<b>바이어 참고사항</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▶ 펌프 수입제품 전문 대리상</li> <li>▶ 한국과의 거래 경험 없음</li> </ul>		

# 베트남

(무역관명 : 호치민무역관)

## 1

**시장 동향**

### □ 시장 개요

- 베트남 내 펌프 제품 수요 지속 상승
  - 2010년 FDI 산업 수입금액 중 펌프의 비중은 약 5%였으나, 2011년 45%, 2012년 55%로 빠른 성장세를 보이고 있음
- 한국 제품 베트남 수출시 관세 혜택
  - EU, 미국, 대만으로부터 수입되는 제품의 MFN 세율이 10%인 것에 반해 한국 제품의 경우 한-아세안 FTA체결로 5%의 특혜 수입 관세가 적용
  - 한국 제품은 베트남에서 소규모로 유통되고 있어 현지 시장 점유율은 낮은 편임

### □ 수입 동향

- 베트남의 펌프 수입 시장은 7백만 달러로 수준
  - 대 베트남 진공 펌프 수출국은 중국, 일본, 한국, 대만, 싱가포르, 태국, 독일 미국 등이며, 중국, 일본, 한국, 대만이 수출 상위 4개국을 차지

[베트남 진공펌프 수입동향]

(단위: 천 US달러)

년도	2010	2011	2012 (10월)
총 수입 금액	7,852.4	8,788.3	7,620.2
성장속도(%)	-	11.9	6.4

\* 자료원 : 베트남 세관

- 대형 수입업체 대부분은 해외로부터 제품 직수입
  - 진공펌프 대형 수입업체 27곳의 2012년 10월까지의 수입액은 5만 달러 수준
  - 그 중 23곳은 해외 공급업체로부터 제품 직수입

[베트남의 국가별 진공펌프 수입동향]

(단위: 천 US달러)

국가	2010	2011	2012 10월
중국	1,789.4	3,261.9	3,324.5
일본	1,074.2	1,305.6	1,036.7
한국	708.9	558.4	689.7
대만	870.2	589.7	592.3
독일	2,121.2	302.6	385.7
미국	206.3	343.0	374.8
태국	78.4	307.8	278.0
싱가포르	480.8	435.0	269.0
이탈리아	42.9	108.8	130.0
오스트리아	13.7	72.6	74.7
브라질	6.6	-	73.3
말레이시아	67.3	244.9	66.0

\* 자료원 : 베트남 세관

- 한국산 제품 수입
  - 베트남의 한국산 제품 수입은 2010년 48만 달러에서 2011년 152만 달러로 급상승

[베트남의 대 한국 진공펌프 수입현황]

(단위: 천 US달러)

한국	2010	2011	2012 10월
수입 금액	485	1,527	1,007
성장속도 ( % )	168.6	215.0	-16.1

\* 자료원 : KITA

## 2 시장 구조

### □ 시장 유통 구조

○ 패턴 1 : 소규모 시장형태의 유통구조

- 펌프 브랜드의 유명 여부와 관련 없이 일반 계약을 통해 현지 수입업체가 유통



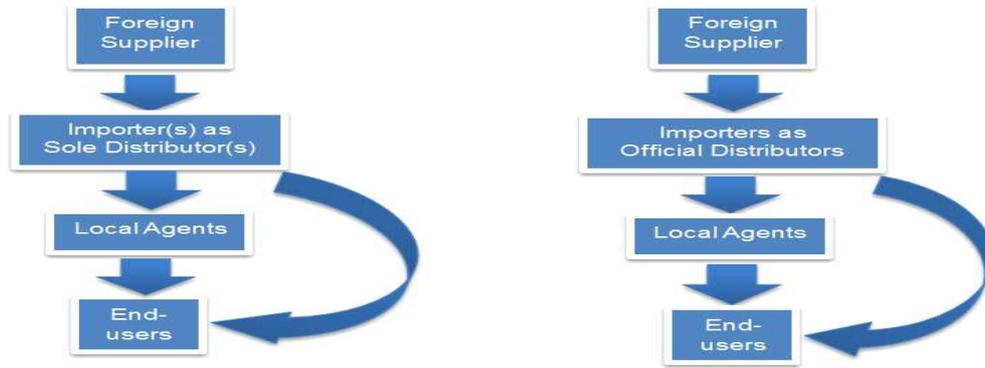
○ 패턴 2 : 펌프 공급업체가 직접 최종 소비자에게 공급하는 유통구조

- 최종 소비자가 펌프의 생산 및 경영활동을 하는 현지 업체인 경우가 많음



○ 패턴 3 : 해외 공급업체가 현지 무역업체에 공급한 뒤, 최종소비자나 에이전트에 공급되는 유통구조

- 수입업자가 전국 혹은 일부 지역에 독점 판매권이나 현지공인 판매권을 부여하는 경우도 있음



□ 시장 진입 전략

- 세계적으로 유명한 브랜드의 경우, 베트남 현지 공인 혹은 독점 판매권을 부여하지 않음
  - 현지 시장 규모가 작아 독점 판매권을 부여하더라도 해외 공급업체가 요구하는 연간 목표 판매량을 달성할 수 없기 때문
  - 유명 브랜드 대부분은 베트남 현지에 지사 설립
- 아시아 브랜드 제품의 경우 이미 현지 시장에서 유통되고 있으며, 선진국 브랜드 제품과 비교할 때 가격 및 품질에 따른 판매액 차이가 크지 않음

**3** 바이어 의견 조사

<b>1</b>	<b>STAR ONE VIETNAM CO., LTD.</b>		
<b>담당자</b>	Mr. Tran Dang Hieu	<b>직위</b>	Purchasing Executive
<b>담당자 Tel</b>	+84-8-6281-4407/8	<b>담당자 Fax</b>	+84-8-6281-4409
<b>Email1</b>	<a href="mailto:info@starone.vn">info@starone.vn</a>	<b>설립년도</b>	2011
<b>Website</b>	<a href="http://www.starone.vn">www.starone.vn</a>		
<b>주소</b>	Mercury Bldg., 174 Street 31, W, An Phu, D.2, Hochiminh City, Vietnam		
<b>사업분야</b>	▶ 유압 및 공압 장치(New-Era, CKD, Deschiner), 기계제품 (NB Bearing, Busch, Takigen), 상업설비 및 구성 부품(Mitsubishi, RKC, Fuji, IDEC, Panasonic ) 수입, 유통 전문 ▶ Nippon Bearing, New-Era, Tsubaki, SONOCO, Busch과 같은 해외 브랜드의 독점 판매 ▶ 진공펌프 2012년 10월까지의 수입액 : 110.6천 달러		

<b>2   GIA KHUONG CO., LTD.</b>			
<b>담당자</b>	Mr. Neal Kimelman	<b>직위</b>	Managing Director
<b>담당자 Tel</b>	+84-8-3517-4401	<b>담당자 Fax</b>	+84-8-3517-2393
<b>Email1</b>	<a href="mailto:neal@giakhuong.vn">neal@giakhuong.vn</a>	<b>설립년도</b>	1991
<b>Website</b>	N/A		
<b>주소</b>	7, Hoa Cuc St., W.7, D. Phu Nhuan, Hochiminh City, Vietnam		
<b>사업분야</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▶ pressure and hydraulic equipment &amp; systems (pumps, reciprocating compressors, sensors) 수입, 유통 전문 (Blackmer, Sterling SIHI, Haskel, Triplex, Ropper브랜드)</li> <li>▶ 미국의 SIHI Pumps 브랜드 독점 판매</li> <li>▶ 진공펌프 2011년 수입액 : 31천 달러/ 2012년 10월: 93.1천 달러</li> </ul>		

<b>3   WATER EQUIPMENT &amp; ENGINEERING JSC (WECO)</b>			
<b>담당자</b>	Mr. Dinh Tien Dung	<b>직위</b>	Director
<b>담당자 Tel</b>	+84-4-3564-2866 +84-9622-530-77	<b>담당자 Fax</b>	+84-4-3564-2877
<b>Email1</b>	<a href="mailto:sales@weco.vn">sales@weco.vn</a>	<b>설립년도</b>	2006
<b>Website</b>	<a href="http://weco.vn">http://weco.vn</a>		
<b>주소</b>	39, Ngo 102, Khuat Duy Tien, Nhan Chinh, D. Thanh Xuan, Hanoi, Vietnam		
<b>사업분야</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▶ 산업 및 전기 분야의 장비 또는 펌프 solutions이나 water supply system, fire fighting system, waste water system, cooling system 장비 제공(Booster pumps, fire-fighting pumps, submersible pumps, cast iron &amp; stainless steel pumps, vacuum pumps, metering pumps, diaphragm pumps, gear pumps, gear pumps, rotary lobe pumps)</li> <li>▶ 미국, EU, 일본(Ebara, Caprari, Tsurumi, Citral, Mac3, Fourgroup, Emmegi, Nash/ Gardner Denver)등과 독점적 협력 사업 중</li> <li>▶ HS Code: 8414.10 항목에 따른 진공펌프에 관한 연간 수입 2011년: 31.4천 US 달러/ 2012년 10월: 44.2천 US 달러</li> </ul>		

# 이스라엘

(무역관명 : 텔아비브무역관)

## 1 시장 동향

### □ 시장 개요

#### ○ 품목 유망성

- 2011년 40% 이상의 상승률을 기록했던 이스라엘 펌프 시장은 2012년 경기 침체에 따른 설비 예산 감소 등으로 인해 다소 위축된 상태
- 바이어들에 따르면 2013년 현지 펌프 수요는 현 상태를 유지할 것으로 예상됨
- 전기, 가스 등 대규모 인프라 프로젝트가 진행될 예정이어서 펌프 관련 수요가 증가할 수 있으나 최근 이스라엘 정부의 재정적자 문제가 인프라 프로젝트에 악영향을 미칠 가능성도 있음

#### ○ 경쟁 동향

- 이스라엘 펌프 시장은 품질 중시 시장으로 대부분 미국과 유럽 제품이 시장을 장악
- 품질이 낮은 중국 및 기타 저가 제품의 사용이 매우 낮고, 주요 진출 업체로는 Grundfos, Lowara, Ebara 등이 있음
- 일부 바이어들은 경제침체로 인한 기업의 비용절감 차원에서 저가 제품의 시장점유율이 높아질 수 가능성도 있다고 예측

### □ 수입 동향 및 정책

#### ○ 수입규모 및 동향

- 2011년 기준, 이스라엘의 펌프 수입 규모는 1.88억 달러로 전년대비 40.8%의 증가
- 분야별로는 원심(Centrifugal)펌프(0.58억 달러), 진공펌프(0.36억 달러),

펌프 부품(0.24억 달러), 용적형 회전 펌프( 0.16억 달러) 등 가장 큰 비중을 차지

- 미국과 이탈리아, 독일, 프랑스 등 유럽 국가들로부터 대부분 수입하며, 중국, 일본, 한국, 터키 등에서는 소량 수입되는 것으로 확인됨

[주요 세부 품목별 수입 동향]

(단위: 천 달러, %)

품목		2009년		2010년		2011년	
HS코드	품목명	수입액	증가율	수입액	증가율	수입액	증가율
841311	펌프(연료 또는 윤활유 급유용)	2,544	-11.3	3,006	18.2	2,833	-5.8
841319	기타 펌프 (계기 부착)	2,754	6.0	2,317	-15.9	3,540	52.8
841320	수지식 펌프	3,120	-18.8	4,726	51.5	6,656	40.8
841330	냉각, 냉매용 펌프	8,944	-11.0	10,138	13.3	11,107	9.6
841340	콘크리트 펌프	4,139	11.9	5,732	38.5	4,566	-20.3
841350	기타 왕복 펌프	10,286	-4.5	14,373	39.7	14,061	-2.2
841360	기타 용적형 회전 펌프	7,772	-23.5	8,623	10.9	15,515	79.9
841370	기타 원심펌프	37,902	-4.6	39,295	3.7	58,398	48.6
841381	기타 펌프	11,968	-22.7	12,335	3.1	11,533	-6.5
841391	펌프 부품	19,400	-6.2	19,642	1.2	23,801	21.2
841410	진공 펌프	10,386	-70.9	13,698	31.9	36,472	166.3
합 계		119,215	-23.04	133,885	12.3	188,482	40.8

\*자료원: 이스라엘 통계청

\*주: 각각 HS코드 기준

[2011년 품목/국가별 수입 현황]

(단위: 천 달러, %)

순위	펌프 (연료 또는 윤활유 급유용, 841311)			기타 펌프 (계기 부착, 841319)			수지식 펌프(841320)		
	국가	수입액	점유율	국가	수입액	점유율	국가	수입액	점유율
1	미국	1,921	67.8	미국	2,188	61.8	프랑스	2,004	30.1
2	이탈리아	500	17.6	독일	618	17.5	중국	1,929	29.0
3	중국	194	6.8	프랑스	318	9.0	독일	748	11.2
4	브라질	97	3.4	이탈리아	117	3.3	이탈리아	476	7.1
5	터키	42	1.5	네덜란드	68	1.9	미국	311	4.7
-	한국	-	-	한국	1	0.0	한국	81	1.2

순위	냉각, 냉매용 펌프(841330)			콘크리트 펌프(841330)			기타 왕복 펌프(841350)		
	국가	수입액	점유율	국가	수입액	점유율	국가	수입액	점유율
1	독일	2,579	23.2	한국	2,038	44.6	독일	4,063	28.9
2	이탈리아	1,279	11.5	미국	1,545	33.8	이탈리아	3,038	21.6
3	벨기에	1,228	11.0	독일	646	14.1	미국	2,046	14.6
4	일본	1,170	10.5	우크라이나	138	3.0	벨기에	987	7.0
5	미국	1,085	9.8	이탈리아	114	2.5	네덜란드	931	6.6
-	한국	520	4.7	한국	2,038	44.6	한국	91	0.6

순위	기타 용적형 회전 펌프(841360)			기타 원심펌프(841370)			기타 펌프(841381)		
	국가	수입액	점유율	국가	수입액	점유율	국가	수입액	점유율
1	미국	7,225	46.6	이탈리아	20,554	35.2	미국	3,661	31.7
2	독일	3,021	19.5	미국	10,950	18.8	프랑스	1,643	14.2
3	영국	1,664	10.7	독일	6,101	10.5	이탈리아	1,247	10.8
4	이탈리아	1,510	9.7	프랑스	3,614	6.2	독일	1,133	9.8
5	벨기에	303	2.0	벨기에	2,825	4.8	네덜란드	1,131	9.8
-	한국	53	0.3	한국	42	0.1	한국	133	1.2

순위	부분품(펌프의 것, 841391)			진공 펌프(841410)		
	국가	수입액	점유율	국가	수입액	점유율
1	미국	6,824	28.7	미국	23,611	64.7
2	독일	4,759	20.0	독일	5,492	15.0
3	이탈리아	3,258	13.7	이탈리아	1,526	4.2
4	네덜란드	1,831	7.7	영국	1,467	4.0
5	영국	1,765	7.4	프랑스	719	2.0
-	한국	379	1.6	한국	339	0.9

\* 주: HS코드 기준, 자료원: 이스라엘 통계청

○ 수입 규제 및 관세율

- 펌프 수입에 대한 특별한 규제는 없음
- 수입 관세의 경우, 세부 품목에 따라 일부 품목은 면세, 일부 품목은 최대 12%가 부과
- \* 미국과 유럽 제품의 경우 FTA체결로 국산제품에 비해 가격경쟁력 우위에 있음

[펌프 분류 및 관세율]

품목		수입 관세	부가세
HS코드	품목명		
841311	펌프(연료 또는 운할유 급유용)	12%	17%
841319	기타 펌프(계기 갖춘 것)	10%	
841320	수지식 펌프	10%	
841330	냉각, 냉매용 펌프	10%	
841340	콘크리트 펌프	0%	
841350	기타 왕복 펌프	0 ~ 10%	
841360	기타 용적형 회전 펌프	0 ~ 10%	
841370	기타 원심펌프	6 ~ 10.5%	
841381	기타 펌프	0 ~ 10%	
841391	부분품(펌프의 것)	8 ~ 12%	
841410	진공 펌프	0%	

\* 자료원 : 이스라엘 관세청

○ 인증제도

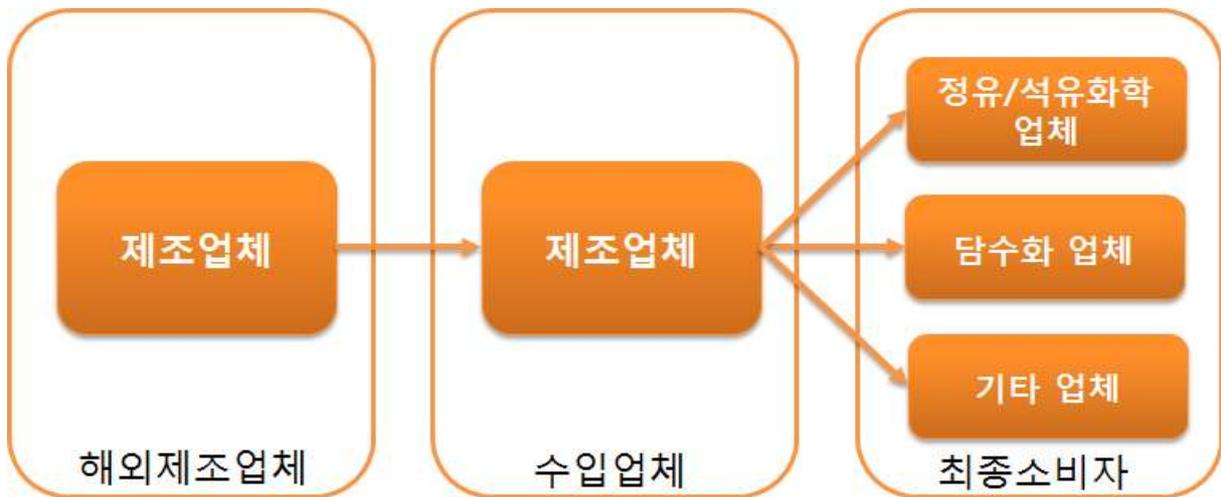
- 제품의 수입 및 판매를 위해서는 사전에 이스라엘 표준원(The Standards Institution of Israel)에서 허가를 얻어야 함
- 이스라엘 제품 표준은 유럽 표준과 유사함
- \* 이스라엘 표준원 웹사이트 : [www.sii.org.il](http://www.sii.org.il)

## 2 시장 구조

### □ 유통구조 분석

#### ○ 이스라엘 펌프 유통 구조 현황

- 수입·유통 전문 업체를 통해 수입, 최종 소비자에게 공급
- 최종 소비자가 입찰을 통해 직접 구매하는 경우도 종종 있음



\* 주요 최종 소비업체로는 정유/화학 업체(Paz, Delek, BAZAN, ICL-IP, Dead Sea Works, Makhteshim Agan 등), 담수화 업체(IDE, GES 등), 기타 산업 업체들이 있음.

### □ 대량 공략군 분석

#### ○ 유력 수입·유통 업체 또는 에이전트 발굴 필요

- 소비자들은 A/S, 업체와의 커뮤니케이션 문제 등을 이유로 현지 수입·유통 업체를 통해 제품을 구입하는 경우가 많음
- 펌프를 공급하기 위해서는 경우에 따라 승인 벤더 등록, 기술 심사 등의 까다로운 절차를 거쳐야 하므로 효과적인 시장 진출을 위해서는 유력 전문 수입업체 또는 에이전트 발굴이 매우 중요

[현지 주요 수입업체 목록]

회사명	담당자명/직위	웹 페이지	연락처
Mendelson	Mr. Israel Meiri (Manager Development & Projects)	www.mlsbar.co.il	972-8-925-9999 israelm@mlsbar.com
Berlin Technologies	Mr. Maty De Haas (Import Manager)	www.berlintech.co.il	972-8-663-8100 maty@berlintech.co.il
S.AL. Technical Equipment Ltd.	Mr. Yishay Frum (Import Manager)	www.saltech.co.il	972-3-556-6363 yishay@saltech.co.il
Mahal Pumps	-	www.mahal-pumps.co.il	972-3-634-7171 info@mahal-pumps.co.il
Polak Brothers	-	www.polak.co.il	972-3-9100300 sales@polak.co.il

**3 바이어 의견 조사**

**1**

**Mendelson**

<b>담당자</b>	Mr. Israel Meiri	<b>직위</b>	Manager Development & Projects
<b>담당자 Tel</b>	+972-8-925-9999	<b>담당자 Fax</b>	N/A
<b>Email1</b>	israelm@mlsbar.com	<b>Email2</b>	N/A
<b>설립년도</b>	2002	<b>종업원 수</b>	190
<b>Website</b>	<a href="http://www.mlsbar.com">www.mlsbar.com</a>		
<b>주소</b>	13 Gan Rave Blvd. Industrial Zone Gan Rave, Yavne 81222, Israel		
<b>한국과의 거래경험</b>	있음	<b>교신 가능 언어</b>	영어, 히브리어

**바이어 의견 및 참고사항**

- ▶ Mendelson는 산업용 장비 및 기기 수입/유통 업체로 이스라엘 전력청, 수도공사, Paz Delek 등 이스라엘의 주요 업체들을 고객으로 보유하고 있음
- ▶ 주요 관심 제품은 펌프, 탭, 밸브, 스팀 시스템 등임
- ▶ 이스라엘 펌프 시장 진입을 위해서는 품질이 중요하며 경쟁력 있는 가격 또한 중요함. 대부분의 대형 업체의 공급을 위해서는 약 2~3년의 공식벤더등록, 기술심사 등의 과정을 거쳐야 하며, 이에 따라 신규 업체의 시장 진입벽도 비교적 높은 편임
- ▶ 펌프, 스텐레스 및 카본 피팅 등에 대한 한국 관련 업체에 대한 정보를 희망함

2		Berlin Technologies	
담당자	Mr. Maty De Hass	직위	Import Manager
담당자 Tel	+972-8-663-8100	담당자 Fax	N/A
Email1	maty@berlintech.co.il	Email2	N/A
설립년도	1970	종업원 수	10
Website	<a href="http://www.berlintech.co.il">www.berlintech.co.il</a>		
주소	13 Gan Rave Blvd. Industrial Zone Gan Rave, Yavne 81222, Israel		
한국과의 거래경험	있음	교신 가능 언어	영어, 히브리어
바이어 의견 및 참고사항	<ul style="list-style-type: none"> <li>▶ Berlin Technologies는 산업용 장비 및 기기 수입/유통 업체로 Coca Cola, Teva, Strauss, Intel, Haifa Chemicals 등 이스라엘의 주요 업체들을 고객으로 보유하고 있음</li> <li>▶ 주요 관심 제품은 펌프, 컨베이어, 제어 및 분석, 패키징, 수처리 장비 등임</li> <li>▶ 펌프는 한국의 JEC를 포함하여 Allweiler, Zenith, Hilge, Edur, Stuebbe, Rietschle, Simaco, IMO, Liverani, Houttuin, Warren, Bornermann 등의 이스라엘 판매권을 보유하고 있음</li> <li>▶ 한국 제품은 품질이 좋으나 이스라엘 업체들이 기존의 미국, 유럽산 제품을 선호하기 때문에 시장 진입이 어려웠음. 유럽 제품과 유사한 품질 및 뛰어난 가격경쟁력을 보유할 때 충분히 이스라엘 시장에서 승산이 있을 것임</li> <li>▶ 새로운 기술이 적용된 펌프 솔루션 업체 등 한국 펌프 제조업체에 대한 정보를 희망함</li> </ul>		

# 아랍에미리트

(무역관명 : 두바이무역관)

## 1 시장 동향

### □ UAE 정부 프로젝트 발주 증가로 펌프 수요도 지속 증가

- UAE 펌프시장은 오일·가스 및 수자원 분야에서 수요가 많으며, 시장 규모가 점차 증가하는 추세
  - 아부다비를 중심으로 대규모 오일·가스 플랜트 및 수력 프로젝트의 발주가 증가하면서 펌프 수요도 같이 증가
  - 두바이에서도 2009년 이후에 대부분 중단되었던 건설 프로젝트가 재개 움직임을 보이고 있어, 펌프의 수요가 증가할 것으로 예상됨
  - UAE의 발전 프로젝트를 전문으로 수주하는 International Development Company(IDC)의 담당자는 현재 건설 중인 원전 프로젝트와 아부다비 지역에서 진행될 오일·가스 플랜트 프로젝트로 펌프 수요가 상당히 높아지고 있다고 전함

### □ 유럽·미국산 제품이 시장을 주도, 품질과 가격경쟁력 확보가 관건

- 미국 및 유럽산 브랜드가 시장을 주도, 저렴한 인도 및 중국산 제품의 유입으로 제품가격이 중요한 구매 결정요소가 되고 있음
  - 현재 유럽산(독일, 이탈리아, 영국 등)과 미국산 펌프가 시장 내 가장 많이 유통
  - 가격경쟁력을 무기로 중국산 및 인도산 펌프도 시장에 진입하고 있으나, 품질 문제로 인해 정부 발주 프로젝트에서는 유럽 및 미국산 제품의 경쟁력이 높음
  - 가격을 중시하는 일반 End-user의 경우 저렴한 가격에 비교적 우수한 품질을 보유한 Kirloskar와 같은 인도 및 중국산 제품을 선호
  - 한국제품은 UAE 펌프시장에 유통되기는 하나 제품 가격이 유럽 브랜드 비슷하여 시장 점유율 확대에 어려움이 있음

## [펌프 브랜드별 시장점유율]

브랜드	원산지	시장점유율
KSB	독일	15%
Aurora	미국	10%
Bell and Gosset	미국	10%
Armstrong	캐나다	10%
Sterling	독일	10%
Ruhrpumpen	독일	10%
Lombarda	이탈리아	5%
Grundfos	덴마크	5%
Johnson	스웨덴	5%
Kirloskar	인도	5%
Flygt	스웨덴	3%
Liverani	이탈리아	3%
Flowserve	미국	1%
Patterson	미국	1%
Attwood	미국	1%
Desmi	덴마크	1%
기타	-	5%
총계		100 %

\* 자료원 : 바이어 인터뷰

## □ 주요 디스트리뷰터 확보 필수

- UAE 펌프 수요가 주로 정부 프로젝트에서 창출되고 있어, 시장 내 주요한 디스트리뷰터와 밀접한 관계를 형성하는 것이 시장 진출에 가장 중요함
  - 중요 디스트리뷰터를 확보할 경우, 정부 프로젝트에 해당 브랜드 제품을 공급할 수 있는 확률이 높아짐
  - 오일·가스 및 수자원, 전력, 원전 등 대규모 프로젝트에 한국 건설 기업들의 수주가 많아, 펌프 생산 중소기업들의 시장진입 기회로 작용할 가능성이 있음
  - 정부 발주 프로젝트에 성공적인 납품을 위해서는 UAE 정부기관에 제품 등록이 필수
  - 사우디, 카타르, 쿠웨이트 등 인근 중동 국가에서도 대규모 정부 발주 프로젝트가 증가하고 있어, GCC지역의 물류허브인 UAE 시장을 적극 공략할 필요가 있음

## □ 수입동향 및 정책

### ○ 수입 동향

- 펌프(HS Code: 841410)의 전체 수입량은 2009년 797만 달러에서 2011년 1,213달러로 급증하여 약 52.2%의 높은 증가율을 보임
- 아부다비의 오일·가스 플랜트 프로젝트의 발주 증가 및 두바이의 건설 프로젝트 재개로 펌프의 수요가 급증한 것으로 풀이됨
- UAE 펌프 시장에는 다양한 국가의 브랜드가 진출해 있으나, 독일, 이탈리아 등의 유럽 브랜드와 미국 브랜드가 높은 점유율을 차지
- 최근 들어 독일 제품의 수입이 급증하여 2011년 기준 370만 달러를 기록, 전년 대비 약 335%가량 증가, 시장 점유율이 7%에서 30%로 급상승함
- 중국, 인도, 일본, 대만 등 아시아 국가 제품도 시장에 진출하여 강력한 유럽브랜드와 경쟁하며 점유율을 확대하고 있음
- UAE 펌프 시장에서 한국산 제품의 점유율은 미미한 수준
  - \* UAE 펌프 수입국 중 20위를 기록, 1% 미만의 점유율 차지
  - \* 펌프에 대한 한국의 대 UAE 수출은 2011년 기준 11만 달러 규모였으나 2012년 10월 기준 20만 달러를 기록, 전년 동기 대비 132%의 높은 증가율을 보이고 있음. 우수한 품질을 바탕으로 가격경쟁력만 갖춘다면 충분히 시장 확대의 가능성이 있을 것으로 판단됨

#### [진공 펌프 (HS코드: 841410) UAE 수입통계]

(단위: 달러)

순위	국가	2009년	2010년	2011년	% 증가율
	전체	7,972,741	11,516,742	12,134,844	5.37
1	독일	73,894	850,829	3,702,595	335.17
2	이탈리아	1,710,907	2,936,477	2,251,208	-23.34
3	미국	1,167,674	1,322,518	1,399,309	5.81
4	프랑스	365,131	518,109	921,992	77.95
5	영국	1,324,142	846,682	89,979	6.27
6	중국	281,896	669,701	611,489	-8.69
7	네덜란드	166,932	33,709	454,603	1248.61
8	벨기에	196,377	1,079,113	355,298	-67.07
9	인도	399,115	362,562	352,045	-2.9
20	한국	391,326	10,315	27,991	171.36

\* 주 : 몇몇 제조업체는 글로벌 생산체제를 구축하고 있어 국가별 시장 점유율과 브랜드 시장 점유율에 차이가 있을 수 있음

\* 자료원 : World Trade Atlas

- 수입 관련 정책
  - 해당 제품에 대한 수입규제 없음
  - GCC 6개국(사우디아라비아, 오만, 카타르, 쿠웨이트, 바레인, UAE) 간에는 관세가 없으며, 한국 등 기타 국가에는 5%의 공통 관세율이 적용

## 2 시장구조

### □ 현지 에이전트를 통한 제품 공급

- 대부분의 해외 제조업체들은 현지 디스트리뷰터를 통해 제품을 공급
  - 실 수요자가 제조업체와 직접 접촉하여 거래가 성사되는 경우도 있으나, A/S 및 원활한 커뮤니케이션을 위해 현지 에이전트를 통해 거래하는 것이 바람직
- 한국 업체는 현지 거래처를 다수 보유하고 있는 디스트리뷰터와 계약을 체결하여 현지 시장에 진출하는 것이 바람직

[유통구조 도식화]



### 3 바이어 의견 조사

1 United Trading Company			
담당자	Mr. Sher Ali	직위	Manager
담당자 Tel	971-4-272-0070	담당자 Fax	971-4-272-1110
Email1	utc786@gmail.com	Email2	ansari@unitedtradingcompany.com
설립년도	1965	종업원 수	60+
Website	<a href="http://www.sureintl.com">www.sureintl.com</a>		
주소	P.O.Box 1835, Dubai, UAE		
업종	Distributors		
구입품목	Hand tools, Pumps, Industry Machinery, Marine Equipments etc		
주요수입국	UK, USA, Japan, Italy, Germany etc		
한국과의 거래경험	있음	교신 가능 언어	영어
바이어 참고사항	<ul style="list-style-type: none"> <li>▶ 당사는 UAE 내 가장 큰 규모의 공구·기계 및 하드웨어 전문업체임. 1965년 영국으로부터 자동차 디젤 엔진부품을 수입하기 시작하였으며, 영국기업 Russel Newbury의 단독 에이전트로 활동</li> <li>▶ 1973년 일본 미츠비시 중공업과 단독 에이전시 계약을 체결, 대규모 쇼룸 오픈. 1996년 Rahim Faqihis사와 파트너십을 체결, 두바이에 Stanley 쇼룸을 오픈함</li> <li>▶ 1997년 Rothenberger 및 Super Ego사와 독점 판매권 계약 체결. 이탈리아 KAPRIOL 브랜드 제품의 공급상</li> <li>▶ UAE는 펌프에 대한 시장 수요가 높으며 지속 성장하고 있으며, 대부분 이탈리아, 미국, 독일, 중국, 인도, 영국 등에서 수입하고 있음. 한국 제품의 경우, 가격이 높아 타 제품과 r가격 경쟁력이 떨어지므로 적절한 가격 정책이 필요. UAE 펌프시장 진출 시 반드시 현지 디스트리뷰터를 통한 진입이 필요</li> </ul>		

2	Arabian Pan Gulf Co.		
담당자	Mr. Mashooq Shahul	직위	Manager
담당자 Tel	971-4-886-0644	담당자 Fax	971-4-886-0645
Email1	<a href="mailto:arpgco@eim.ae">arpgco@eim.ae</a>	Email2	N/A
설립년도	2003	종업원 수	20+
website	N/A		
주소	P.O. Box 17504, Dubai, UAE		
업종	Distributors		
구입품목	Pumps, Generators, Pipes and fittings etc		
주요 수입국	USA, Italy, Germany, India, China etc		
한국과의 거래경험	있음	교신 가능언어	영어
바이어 참고사항	<ul style="list-style-type: none"> <li>▶ 당사는 Jebel Ali 자유무역지역에 있는 UAE지역 대표 트레이딩 회사로, 펌프, 밸브, 디젤 엔진, 발전기, 컨트롤 패널, 스위치, 파이프, 부품, 관개시설 등 다양한 제품 취급</li> <li>▶ UAE 및 인근 GCC 국가에서 펌프 브랜드 'Comex'에 대한 독점 판매권을 보유</li> <li>▶ 당사는 주로 이탈리아 브랜드를 취급하고 있으며, 현재 취급하고 있는 브랜드로는 Appollo(독일), Sea Land, Lombarda(이탈리아), Bell &amp; Gossett(미국), Armstrong(캐나다), True Split Case(대만) 등이 있음</li> <li>▶ UAE에 한국 제품도 유통되고 있으나, 공급되는 한국 제품이 아직까지는 다소 제한적인 편임</li> <li>▶ 최근 중국, 인도, 대만 등으로부터 다양한 저가 브랜드의 제품 유입이 늘어나고 있음</li> </ul>		

<b>3</b>		<b>Al Mazroui Engineering</b>	
<b>담당자</b>	Mr. Satish Bagalwadi	<b>직위</b>	Sales Manager
<b>담당자 Tel</b>	971-2-672-4422	<b>담당자 Fax</b>	971-2-674-2342
<b>Email1</b>	<a href="mailto:satish@mazeng.ae">satish@mazeng.ae</a>	<b>Email2</b>	N/A
<b>설립년도</b>	1986	<b>종업원 수</b>	100+
<b>Website</b>	<a href="http://www.mengineering.info">www.mengineering.info</a> / <a href="http://www.mazeng.ae">www.mazeng.ae</a>		
<b>주소</b>	P.O.Box 97, Abu Dhabi, UAE		
<b>업종</b>	Agents, Importers, Distributors		
<b>구입품목</b>	Pumps, Motors, Gearbox, Turbines etc		
<b>주요 수입국</b>	Germany, Italy, UK, USA, Spain, China etc		
<b>한국과의 거래경험</b>	있음	<b>교신 가능 언어</b>	영어
<b>바이어 참고사항</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▶ 1987년 동사는 Thyssen사와 공식 파트너십을 체결, Thyssen은 현재 대표 펌프 브랜드인 Ruhrpumpen의 전신으로, Oil &amp; Gas 분야에서 우수한 품질의 제품과 서비스 공급으로 명성이 높은 기업 중 하나임</li> <li>▶ 1987년 설립 이래 GCC 및 중동지역 국가의 다양한 프로젝트에 제품을 공급하고 있는 대표적인 우수 공급업체. 주로 오일·가스 산업, 석유정제, 화학 및 석유화학 분야, 에너지 플랜트 및 산업시설 분야에 제품 공급</li> <li>▶ 최근 아부다비 등의 지역에 오일·가스 분야를 중심으로 다양한 프로젝트가 진행되고 있음</li> <li>▶ UAE의 펌프 시장은 미국과 유럽 브랜드가 강세를 보이고 있는데 중국, 대만, 인도, 한국 등의 브랜드도 시장을 확대하고 있음</li> <li>▶ 동사는 현재 인도의 Kirloskar브랜드와 독일의 Sterling 및 Ruhrpumpen 브랜드의 제품을 주로 공급하고 있음. 한국제품도 적절한 가격정책을 수립한다면 반응이 좋을 것으로 예상됨</li> </ul>		

# 알제리

(무역관명 : 알제무역관)

## 1 시장 동향

### □ 시장 동향

- 알제리는 국내적으로 탈 석유화 경제 정책을 지속적으로 펴고 있으며, 그 일환으로 다양한 제조 산업 육성을 위해 노력하고 있음
- 이에 기계 및 기자재 수요가 높아지고 있어, 펌프 관련 제품 취급 바이어가 증가하고 있음

### □ 품목 유망성

- 진공 펌프 품목은 많은 프로젝트와 공장 증설에도 불구하고 많은 물량이 수입되고 있지는 않은 상황
- 유럽 브랜드에 대한 선호가 높아 비 유럽산의 점유율이 낮음

### □ 수입 동향 및 정책

- 수입규모 및 동향
  - 진공펌프(HS code : 841410)에 대한 알제리 수입 규모는 2009년 총 3,159천 달러, 2010년 총 6,291천 달러, 2011년 6,553천 달러, 2012년 상반기에는 총 2,812천 달러를 기록하며 점진적인 증가세를 보이고 있음
  - 유럽, 미국 등 선진국 제품이 주로 수입되고 있음

[알제리의 최근 3년간 진공펌프 주요 국가별 수입액]

(단위 : US\$)

	2009	2010	2011	2010년 대비 2011년 증가율(%)
전체	3,159,170	6,290,924	6,553,034	4.17
프랑스	984,033	761,906	2,203,513	189.21
이탈리아	840,923	873,654	967,160	10.7
독일	396,966	3,050,171	806,101	-73.57
스페인	193,634	195,157	677,272	247.04
미국	77,258	218,809	662,459	202.76

\* 주 : 2012년 상반기 전체 수입액은 2,811,579 달러였으며, 이중 스페인이 681,171 달러로 1위를 차지. 2위는 프랑스 521,526달러, 3위는 중국 353,722달러, 4위와 5위는 이탈리아와 독일로 각각 353,722달러, 347,781달러 기록. 한국으로부터는 10,880 달러를 수입하여 14위를 기록

\* 자료원 : World Trade Atlas

○ 수입 관련 정책 및 인증제도

- 알제리 상공부로부터 수입 제품에 대한 적합성 인증을 받아야 함
- 통관 시에 관련 서류의 제출(수입자에 의해 작성되고 서명된 수입신고서, 무역업 등록 증명서 사본, 송장(Invoice) 사본, 수입 상품에 대한 적합성 규제 관련 기관의 요청 서류 원본), 시각 검사, 샘플링 등의 단계를 거침

[진공펌프 관세]

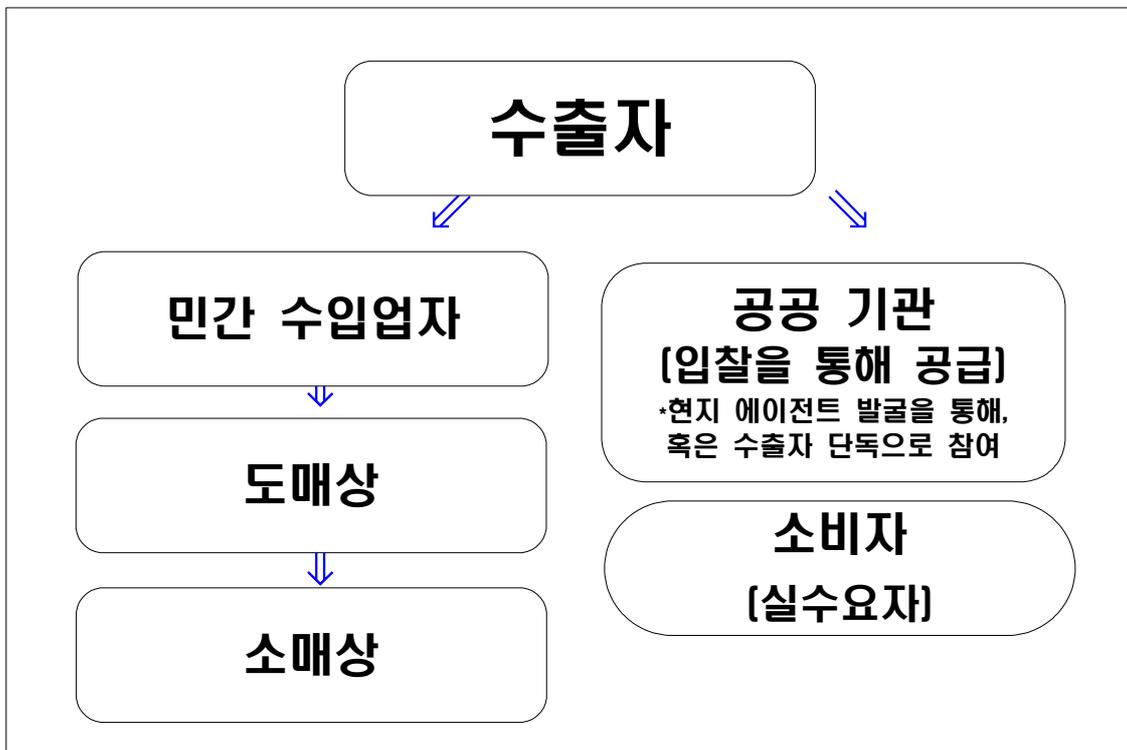
HS CODE	8414.10.00
분류	기체 또는 진공펌프, 기체 압축기와 팬, 팬이 결합된 환기용 또는 순환용의 후드<진공펌프>
일반관세	5%
부가가치세	17%

## 2 시장 구조

### □ 유통구조 분석

- 알제리 진공 펌프 시장은 대부분 민간 유통시장에서 형성되어 있으며, 특히 기자재 분야에 집중
  - 민간 수입상에 의해 국내 공급이 이루어지며 소규모 유통상에 의해 판매되고 있음

### □ 유통구조



### 3 바이어 의견조사

수입수요 분석

- 주로 유럽산에 대한 선호도가 높음
  - 시장에는 'FLUX' (독일) 브랜드와 같은 다양한 유럽 브랜드를 독점 수입하는 알제리 회사 'Alphas Pompes' 등이 있음
- 관련 제품에 대한 구매가 항상 이루어지는 것이 아닌 시장의 수요에 따라 수입함
- 보통 진공 펌프가 들어 있는 기계류를 수입하는 경우가 많음

한국제품 평가 및 개선점

- 한국제품이 시장에 널리 유통되고 있지는 않으나, 한국 기술에 대한 우수성은 잘 알고 있어 품질에 대한 인식도 좋은 편
- 중국산은 가격 경쟁력 강하고 유럽산은 운송의 편의성이 높아 한국 제품의 경쟁력 있는 가격 전략이 필요

접촉 바이어 정보

1 SARL CAM sav			
담당자	Mr. Bouzid BELHADJ	직위	GENERAL MANAGER
담당자 Tel	+213-550-58-47-55	담당자 Fax	+213-21-36-29-55
Email1	info@camsav-dz.com	Email2	Ahmed.b@camsav-dz.com
설립년도	2007	종업원 수	19
Website	N/A		
주소	523 ; ZONE INDUSTRIELLE AMARA ROUTE DE OULED FAYET CHERAGA ALGER		
업종	의약품 장비 유통		
구입품목	기계류, 소모품		
한국과의 거래경험	없음	교신 가능 언어	불어
바이어 참고사항	▶ 본 바이어는 이탈리아에서 주로 수입을 하고 있음		

2		<b>SOCIETE SAHRAOUIA D' HYDRAULIQUE</b>	
담당자	Mr. HAMMI MESSAOUD	직위	GENERAL MANAGER
담당자 Tel	+213-32208164	담당자 Fax	+213-32208404
Email1	ssh39dz@gmail.com	Email2	commercial@ssh.dz
설립년도	1997	종업원 수	7
Website	N/A		
주소	CITE EL-ACILE - DEBILA - EL-OUED 39003		
업종	유압펌프, 장비 수입, 판매		
구입품목	유압펌프, 장비		
한국과의 거래경험	없음	교신 가능 언어	프랑스어
바이어 참고사항	▶ 프랑스, 이태리, 스페인, 독일, 체코 등에서 주로 수입		

3		<b>PACKAGING MACHINERY EURL</b>	
담당자	Mr. SLAMANI Ramdane	직위	Manager
담당자 Tel	+213-21-24-54-54	담당자 Fax	+213-21-24-57-57
Email1	packagingmachinery@hotmail.fr	Email2	N/A
설립년도	March 2010	종업원 수	5
Website	N/A		
주소	Cité des 1200 Logements- Granitex, Bt 01, N° 08 - BAB EZZEOUAR- ALGER		
업종	포장 기계 제품 판매 및 기술 지원		
구입품목	포장기계류		
한국과의 거래경험	없음	교신 가능 언어	프랑스어
바이어 참고사항	▶ 이태리, 스페인으로부터 수입 경험 있음		

4		<b>AMIL IMPORT EXPORT</b>	
담당자	Mr. MELLAK ABDERRAHIM	직위	Manager
담당자 Tel	+213-24-58-26-28	담당자 Fax	+213-24-58-26-28
Email1	slimanehamadi07@yahoo.fr	Email2	N/A
설립년도	2012	종업원 수	8
Website	N/A		
주소	48, Cité des Oranges - KOLEA - TIPAZA		
업종	모든 종류의 산업용 기계류 수출입		
구입품목	모든 종류의 산업용 기계류		
한국과의 거래경험	없음	교신 가능 언어	프랑스어
바이어 참고사항	▶ 다양한 국가로부터 제품 수입 중		

5		SARL WORLD EQUIPEMENT	
담당자	Mr. MEZIANI Mahfoud	직위	Manager
담당자 Tel	+213-21-77-70-07 +213-770-494-310 +213-770-942-501	담당자 Fax	+213-21-47-03-53
Email1	worldequipement@yahoo.fr	Email2	N/A
설립년도	2001	종업원 수	6
Website	N/A		
주소	2 Rue Abbes Ibn Guenfoud Hussein Dey Alger, Algérie		
업종	모든 종류의 산업용 기계류 수출입		
구입품목	모든 종류의 산업용 기계류 (bakery equipment, laundry cleaning materials, packaging equipment, oil-mill, Roasting equipment)		
한국과의 거래경험	없음	교신 가능 언어	프랑스어
바이어 참고사항	▶ 주로 유럽 국가로부터 제품 수입 중		

6		DJELFAPOMPES	
담당자	Mr. BENAOUZ NOUREDDINE	직위	Manager
담당자 Tel	+213-27-87-54-54 +213-661-63-70-46	담당자 Fax	+213-27-87-21-01
Email1	Djelfapompesimport@hotm ail.fr	Email2	djelfapomes@yahoo.fr
설립년도	1986	종업원 수	160
Website	N/A		
주소	CITE 5 JUILLET-ROUTE DE MOUDJEBARA N°B 17000-DJELFA , Algérie		
업종	펌프류 마케팅		
구입품목	펌프류 및 서브 모터		
한국과의 거래경험	없음	교신 가능 언어	프랑스어
바이어 참고사항			

# 오만

(무역관명 : 무스카트무역관)

## 1 시장 동향

### □ 오만에서 가스배출, 습기제거, 도로 이물질 제거 등에 널리 활용

#### ○ 진공펌프는 주로 가스배출을 위한 산업용으로 쓰임

- 오만의 진공펌프 시장 규모는 연간 4백만 달러 내외임
- 진공펌프는 오만에서 주로 냉방 시스템의 가스 배출 및 습기를 제거 용도로 쓰임
  - \* 남아 있는 습기 또는 증기가 냉장기거나 냉방시스템의 주요 고장 원인으로, 높은 사양의 진공펌프를 사용하지 않으면 습기 및 증기 제거가 어려움
- 밀폐 시스템의 압력을 낮추어 습기를 제거용 및 도로의 각종 이물질이나 물기 제거용으로 활용되기도 함

### □ 드라이 진공펌프는 환경 및 오염에 민감한 오만에 적합

#### ○ 진공펌프는 산업생산이나 연구개발에 필요한 진공 엔지니어링 분야에서 다양하게 활용되고 있음

- 드라이 진공펌프는 기름이나 물과 같은 유체 실링의 도움 없이 작업이 가능하여, 친환경적 저에너지 소비라는 장점이 있음
  - \* 오만은 보유하고 있는 원유 매장량이 55억 배럴, 가스 매장량이 약 25조 세제곱피트로, 원유/가스 매장량 모두 전 세계 매장량의 0.4%에 불과한 국가임. 이에 산업 다변화를 위하여 오만정부는 관광산업 및 제조업을 육성하고 있음. 관광국가로서의 이미지 형성을 위해 환경 및 오염문제에 매우 엄격한 편임 (오만의 발전소는 환경오염을 고려해 100% 가스발전임)

## [진공펌프(HS코드:841410) 수입통계]

(단위: 달러)

순위	국가	2009년	2010년	2011년
	전체	3,403,216	4,328,850	4,048,010
1	아랍에미리트	882,310	646,188	1,044,846
2	일본	6,840	679,954	1,013,888
3	미국	655,610	795,371	417,310
4	영국	1,304,474	341,663	329,162
5	중국	189,833	1,076,049	291,231
6	오스트리아	1,193	1,250	274,183
7	한국	6,276	39,390	248,643
8	인도	90,955	59,670	195,564
9	독일	265,725	689,015	137,129
10	기타	-	-	96,054

\* 자료원: 오만 경찰청 관세국 무역통계

## □ 수입동향 및 정책

- 오만에서는 진공펌프가 생산되지 않아 100% 수입에 의존
  - 주요 수입국은 아랍에미리트, 일본, 미국, 영국, 중국, 오스트리아, 한국 등임
    - \* 상당수의 제3국 물자가 아랍에미리트를 거쳐서 오만으로 재수입됨
  - 수입 관세는 5%이며, 부가세 등 기타 세금은 없음

## 2 시장구조

### □ 유통구조 분석

- 대부분의 유명 펌프업체들은 오만에 에이전트를 보유하고 있으며, Al Ansari Trading Enterprise, Khimji Ramdas, Rukun Al Yaqeen International 등 유명 에이전트들은 정규 교육을 받은 기술자들을 보유
  - 오만의 경우 민간 산업이 매우 취약한 관계로 최대 바이어가 정부 및 공공기관이며, 정부 및 공공기관 입찰에 참여하기 위해서는 인적 및 물적 네트워크를 보유, 제품 설치 및 유지 보수가 가능한 현지 에이전트의 협조가 필수

[진공펌프의 오만 내 유통경로]



[오만 내 유통 중인 주요 펌프브랜드]

(단위: 달러)

번호	펌프 제조사명	국명
1	KSB	독일
2	ITT	오스트리아
3	DAB	이탈리아
4	Sykes	영국
5	Jung Pumpen	독일
6	Cornell	미국
7	Fairbanks Morse	미국
8	ITT Bell & Gosset	미국
9	Peerless	미국
10	Karcher	독일
11	Robinair	미국
12	Disc	미국

\* 자료원: 오만 내 펌프 에이전트 인터뷰

□ 바이어 의견종합

- 바이어들은 가격경쟁력이 있고 구동이 간편한 펌프수입을 선호
  - 무스카트 무역관이 접촉한 바이어들은 대부분 한국산 펌프에 대해 긍정적인 반응을 보였으나, 제품 구입 후 A/S 지원 부분이 약하다는 의견을 밝힘
  - 한국 펌프 업체가 오만 진출을 희망할 경우, 에이전트 계약 체결과 함께 해당 제품에 대해 1~2년의 제품보증이 필요하다고 강조

### 3 바이어 의견조사

1 AI Ansari Trading Enterprises LLC			
담당자	Mr. Krishna Kumar	직위	Sales Executive
담당자 Tel	968-2481-0033	담당자 Fax	968-2481-2522
Email1	<a href="mailto:contactus@alansarioman.com">contactus@alansarioman.com</a>	Email2	<a href="mailto:krishna@alsansarioman.com">krishna@alsansarioman.com</a>
설립년도	1975년	종업원 수	4,000명
Website	www.alansarioman.com		
주소	PO Box 1832, PC 112, Sultanate of Oman		
업종	건설, 건설자재 및 관련기계 수입 및 판매		
구입품목	Building Material, Machine		
한국과의 거래경험	없음	교신 가능 언어	영어
바이어 참고사항	<ul style="list-style-type: none"> <li>▶ 동사는 1975년에 설립된 빌딩, 인프라, 엔지니어링 솔루션 업체로, 건설과 함께 다양한 건설자재 및 기계를 수입하고 있음</li> <li>▶ 주요 수입국은 영국, 미국, 독일, 이탈리아 등임</li> <li>▶ 현재 영국 Skykes 제품을 수입하고 있으나, 한국산 펌프 수입에도 관심이 있음. 대당 US 7,000 달러 이상의 제품을 취급 중이며, 제품 보증 기간은 4~5년임</li> </ul>		

2 Rukun Al Yaqeen International LLC			
담당자	Mr. Jacob Titus Paul	직위	General Manager, Trading Division
담당자 Tel	968-2460-04209	담당자 Fax	968-2460-1794
Email1	<a href="mailto:jacob@rayprecision.com">jacob@rayprecision.com</a>	Email2	N/A
설립년도	2005	종업원 수	800명
Website	www.rayoman.com		
주소	PO Box 203, PC 134, Jawaharat Al Shatie, Sultanate of Oman		
업종	컨설팅, 건설장비 수입유통, 전기제품 수입유통		
구입품목	Oil & Gas, 전기, 토목, 건설 관련 장비수입		
한국과의 거래경험	있음	교신 가능 언어	영어
바이어 참고사항	<ul style="list-style-type: none"> <li>▶ 동사는 2005년에 설립된 신생 컨설팅, 건설장비 및 전기제품 수입 및 유통업체로, 연 매출은 US 5.2백만 달러 수준</li> <li>▶ Oil&amp;Gas 분야에서 펌프의 수요가 계속 늘어날 것으로 전망하고 있으며, 한국 업체가 자사와 직접 접촉하여 관련 자료를 제시한다면 비즈니스를 개시할 의향도 있음</li> </ul>		

<b>3 Khimji Ramdas (Industry Machinery &amp; Tools)</b>			
<b>담당자</b>	Mr. Darshan Palicha	<b>직위</b>	Product Head, Automotive Equipment
<b>담당자 Tel</b>	968-2481-0033	<b>담당자 Fax</b>	968-2481-2522
<b>Email1</b>	<a href="mailto:d.palicha@kr.om">d.palicha@kr.om</a>	<b>Email2</b>	N/A
<b>설립년도</b>	1871년	<b>종업원 수</b>	1,000명 이상
<b>Website</b>	www.khimji.com		
<b>주소</b>	PO Box 19, PC 100, Sultanate of Oman		
<b>업종</b>	제조, 건설, 자동차, 오일, 가스, 화학, 비료산업 관련 장비취급		
<b>구입품목</b>	Hand Tools & Instruments, Industry Machinery, Cleaning Solutionis, Automotive Equipments, Industrial Equipments		
<b>한국과의 거래경험</b>	있음	<b>교신 가능 언어</b>	영어
<b>바이어 참고사항</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▶ 동사는 1871년에 설립된 오만에서 가장 역사가 오래된 바이어로 연간 매출은 US 3억 달러 내외임</li> <li>▶ 2012년 12월 기준 Robinair사 제품을 수입하고 있으며, 주력 모델은 Robinair 15601 Vacuum Pump임</li> <li>▶ Robin Air사는 동사 측에 1년 제품교환 보증을 하고 있으며 취급제품 가격은 US645~US710 달러 수준</li> <li>▶ 주요 수입국은 영국, 미국, 독일, 이탈리아 등이나 지금까지 한국 기업과의 거래에 만족하고 있는 바, 한국산 펌프기업과도 거래할 의향이 있음</li> </ul>		

# 나이지리아

(무역관명 : 라고스무역관)

## 1 시장 동향

### □ 품목 유망성

- 아프리카 최대 시장으로서의 잠재력
  - 인구 1억 6천만 명의 나이지리아는 아프리카 최대 시장으로 손꼽힘
  - 특히 하루 240만 배럴을 생산하는 세계 10대 산유국으로 자원이 풍부하며, 자원 개발을 위한 각종 플랜트 수요가 매우 큼
  - 전력 및 도로, 상하수도 등 사회 인프라가 열악하여, 관련 제품이나 서비스의 수요가 크고, 현지 생산 기반 미흡으로 펌프를 비롯한 대부분의 공산품, 기계류, 장비 등을 수입에 의존
  - 주거 및 상업용 건물 건설 붐에 따른 펌프 수요 증가, 물 공급 (Water Supply) 및 수처리 분야, LNG와 같은 석유 가스 분야의 발달로 펌프 제품의 수요가 증가

### □ 수입동향 및 정책

- 나이지리아 통계청에 따르면 2011년도 진공펌프, 기체펌프, 컴프레서, 팬 등 HS Code 8414류의 수입 총액은 181,845천 달러
  - 2010년의 463,365천 달러, 2009년의 287,137천 달러에 비해 감소
  - 진공펌프(HS Code 841410) 수입액은 2009년 4,199천 달러, 2010년 1,130천 달러, 2011년 2,051천 달러
- 진공펌프를 비롯한 펌프류는 주로 미국, 이탈리아, 중국, 인도에서 수입하는 편

## 2 시장 구조

### □ 수입 통계

[펌프(HS CODE 8414.10) 주요 수입국]

(단위 : US\$)

No.	Country	2009	2010	2011
	Total World	4,199,623	1,130,588	3,059,855
1	Antigua & Barbuda		173,393	85,976
2	Belgium	95,048	-	8,219
3	China	750,662	292,189	378,835
4	India	227,854	120,606	28,172
5	Italy		21,649	283,014
6	Korea		84,299	-
7	Russia	294,417	-	-
8	United Kingdom	2,490,742	27,775	71,343
9	USA	26,594	117,823	2,051,120
10	Others	314,306	292,855	153,176

\* 자료원 : 나이지리아 통계청

#### ○ 수입 관련 정책

- 나이지리아에서 펌프류 수입에 제약 없음
- 나이지리아 수출 시 나이지리아 표준기구 (SON : Standard Organization of Nigeria)의 품질기준에 부합해야 함
- 수출자는 SONCAP 인증서를 획득해야만 수출이 가능하며, SONCAP 한국사무소에서도 발급받을 수 있음
- 한편, 석유 및 가스분야의 나이지리아 로컬 콘텐츠 정책에 따라 석유 가스 산업으로 펌프류를 공급하려고 하는 경우 현지 파트너를 통해서만 공급할 수 있으며, 업무 대행이 가능한 믿을 수 있는 현지 파트너 발굴이 관건

#### ○ 수입 관세

- 펌프류 수입 관세는 5%이며, 부가세는 없음

## [펌프 수입 관세율]

Product	Vacuum Pumps
HS Code	8414.10
Description	Vacuum Pumps
Duty Rate	5% of import duty
VAT Rate	0% of import duty
Port Surcharge	7% of import duty
ETLS	0.5% of Invoice
Inspection Rate	1% of FOB

- \* 주 : 수입상은 수입 관세(5%) 이외에 상기 Port Surcharge 7%, ETLS(ECOWAS Trade Liberalization Scheme) 0.5%, 검사료 1%를 각각 납부해야 함
- \* 자료원 : 나이지리아 관세청

### □ 유통 구조

- 각종 펌프류를 수입하는 업체는 대부분 외국계 기업임
  - 외국계 기업들은 보통 오리지널 제품(Original Equipment)을 사용하거나, 본국 기업으로부터 조달하려는 성향이 강함
- 나이지리아의 펌프류 주요 수요처는 식품 음료산업, 석유가스 분야, 일반 수처리 분야임

### 3 바이어 의견 조사

1	PACIOLI INVESTMENTS LIMITED		
담당자	MR. Tunji Disu	직위	Managing Director
담당자 Tel	234-802-3024652	담당자 Fax	N/A
Email1	sales@pacioli-investments.com	Email2	tunjidisu@hotmail.com
설립년도	1992 (Rc. 176501)	종업원 수	55
Website	www.pacioli-investments.com		
주소	12 Akanbi Danmola Street, S.W. Ikoyi, Lagos, Nigeria		
업종	무역, 유통		
구입품목	진공 펌프 및 부품류		
한국과의 거래경험	없음	교신 가능 언어	영어
바이어 참고사항	<ul style="list-style-type: none"> <li>▶ 동사는 각종 펌프류, 약제사리를 취급하며, 식품 음료, 석유 가스 분야 및 가공기계 및 부품들도 취급</li> <li>▶ Viking Pump, Johnson Pump(영국), Wright Pump의 나이지리아 에이전트이며, NESTLE, DANGOTE, NASCO 및 UNILEVER 등에 진공펌프를 공급하고 있음</li> </ul>		

2	VALAGH & COMPANY LIMITED		
담당자	Mr. A.G. Agha	직위	Managing Director
담당자 Tel	234-1-7923145, 8966606 234-803-3087524(C.P)	담당자 Fax	N/A.
Email1	valaghltd@yahoo.com	Email2	info@valaghltd.com
설립년도	1995 (Rc. 280557)	종업원 수	15
Website	www.valaghltd.com		
주소	147/149 Akowonjo Road, Akowonjo, Alimosho, Lagos, Nigeria		
업종	수입, 유통		
구입품목	각종 펌프류 (Vacuum Pump, Centrifugal Pumps)		
한국과의 거래경험	없음	교신 가능 언어	영어
바이어 참고사항	<ul style="list-style-type: none"> <li>▶ 동사는 펌프제품을 수입, 마케팅, 판매하는 회사로 주로 독일, 네덜란드, 이태리, 영국 및 미국 등에서 수입</li> <li>▶ 바이어에 따르면 진공펌프(Vacuum Pumps)의 수요는 원심펌프(Centrifugal Pumps) 만큼 활발하지 않은 편이라고 함. 현재 진공펌프를 독일(SIHI), 이탈리아(ROBUSCHI), 덴마크(CDS)에서 수입하고 있음</li> <li>▶ 고급 품질의 펌프 공급이 가능한 한국 기업과 거래하기를 희망하며, 파트너십을 통한 현지 제품 판매에 관심이 있음</li> </ul>		

<b>3</b>		<b>JEMIMAH NIGERIA LIMITED</b>	
<b>담당자</b>	Mr. Ineworikabo Ibibia	<b>직위</b>	Managing Director
<b>담당자 Tel</b>	234-1-8792626 234-803-3039419(C.P)	<b>담당자 Fax</b>	N/A
<b>Email1</b>	sales@jemimahltd.com	<b>Email2</b>	info@jemimahltd.com
<b>설립년도</b>	1991	<b>종업원 수</b>	15
<b>Website</b>	www.jemimahltd.com		
<b>주소</b>	Shamrock House, Plot 10 Apapa-Oshodi Expressway, Opposite Ibru Jetty, Lagos, Nigeria		
<b>업종</b>	수입, 유통, 자문(펌프 설치, 공급)		
<b>구입품목</b>	각종 펌프류		
<b>한국과의 거래경험</b>	없음	<b>교신 가능 언어</b>	영어
<b>바이어 참고사항</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▶ 동 사는 펌프 관련 솔루션을 제공하는 회사임. 제조업, 물 공급, 건축 및 하수 관련 서비스 분야 등 다양함. 세계 주요 기업들과 파트너십을 맺고, 관련 제품을 나이지리아 수처리 분야로 공급하고 있음</li> <li>▶ 바이어는 약 15년 이상 펌프를 수입, 현지 수요자에 공급한 바 있음. 미국 Xylem Pumps의 나이지리아 독점 에이전트이며, 이태리, 중국, 대만 등으로부터 펌프를 수입하고 있음</li> <li>▶ 나이지리아의 제조업 부문이 발달되어 있지 않아 진공 펌프 시장은 크지 않은 편이나, 한국 펌프 공급업체와 파트너십을 맺고 제품을 판매할 의향이 있다고 밝힘</li> </ul>		

# 파키스탄

(무역관명 : 카라치무역관)

## 1 시장 동향

### □ 품목 유망성

- 2013년 시장규모는 전년도와 비슷할 것으로 예상
  - 기타 제조업 제품과 함께 에너지 부족, 법·제도 관련 이슈, 정치 불안 문제에 큰 영향을 받고 있어 2013년 이후 큰 성장을 기대하긴 어려움
  - 펌프 시장은 2008~2009년 726만 달러 수입 이후 시장이 급격히 축소되어 2010년도 이후 매년 약 2백만 달러 수입에 그치고 있음

[최근 3년간 진공펌프 시장 현황 및 전망]

연도	2008-2009	2009-2010	2010-2011	2011-2012	2012-2013 (예상치)
수입 (백만US\$)	7.26	2.35	1.94	1.86	1.90

\* 자료원 : Local Buyers & Pakistan Bureau of Statistics

### □ 수입동향 및 정책

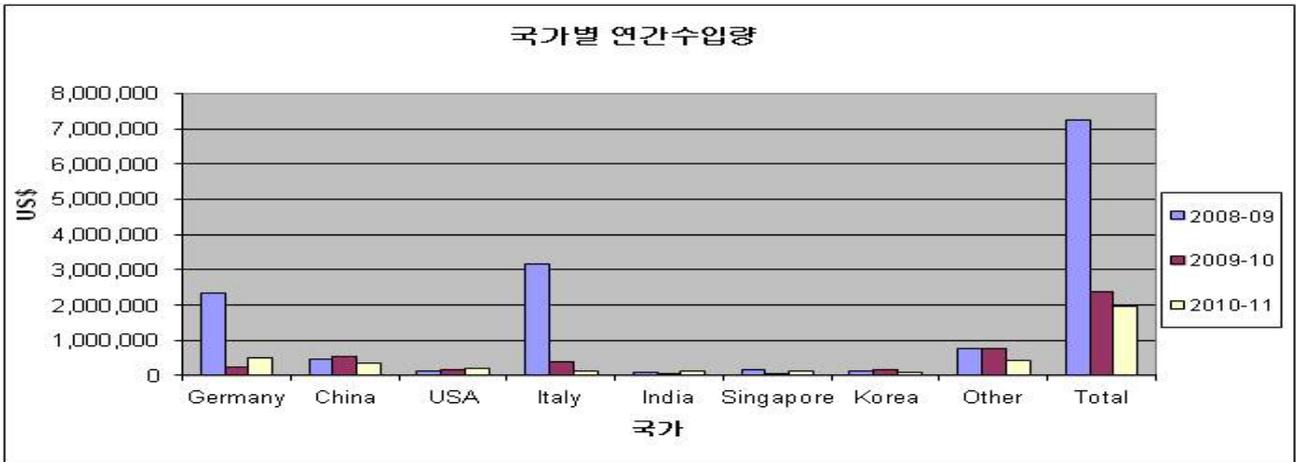
- 주로 EU나 미국산 수입 브랜드 선호
  - 파키스탄 진공펌프 시장은 현지 기술부족으로 수입에 의존
  - 주 수입원은 독일의 보쉬, Becker, 영국 High agrieves, 미국 Nash 등임
  - 주 수요층은 제약회사, 담배회사, 음식물 가공, 낙농업, 제지산업, 과자 제조 등이며 품질이 좋은 EU, 미국제품을 가장 선호함

[파키스탄 진공펌프 수입통계]

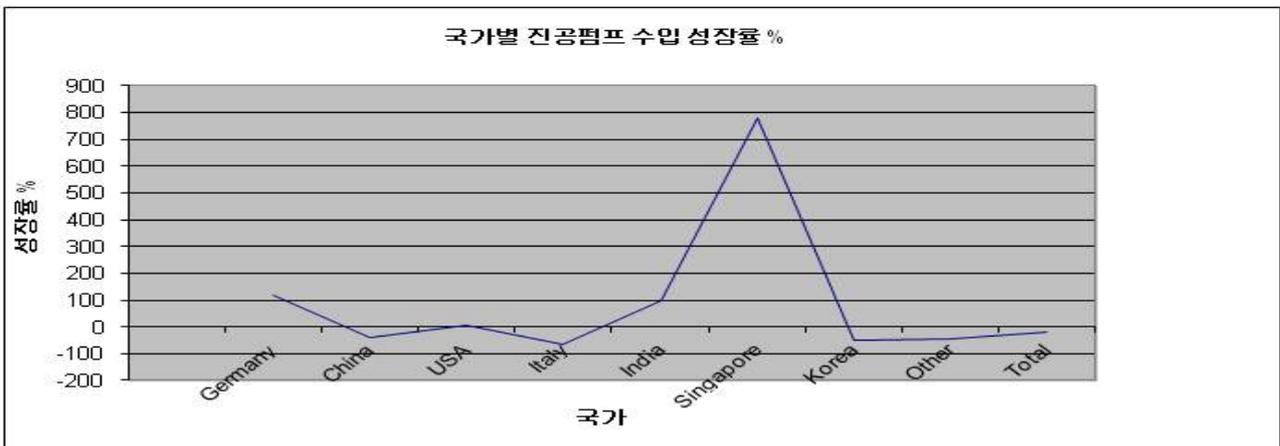
(단위:US\$)

순위	국가	수입량(US\$)			성장률(%)	비중(%)
		2008~2009	2009~2010	2010~2011		
1	독일	2,350,273	233,059	512,389	119.85	26.28
2	중국	453,513	549,184	344,411	-37.29	17.67
3	미국	453,513	179,064	185,344	3.51	9.51
4	이탈리아	3,157,972	392,605	141,767	-63.89	7.27
5	인도	105,577	65,118	129,011	98.12	6.62
6	싱가포르	162,203	14,541	127,722	778.36	6.55
7	한국	137,505	178,254	89,522	-49.78	4.59
8	기타	784,339	747,327	419,501	-43.87	21.53
합계		7,264,668	2,359,152	1,949,667	-17.36	100

\* 자료원 : Pakistan Bureau of Statistics



\* 자료원 : Pakistan Bureau of Statistics



\* 자료원 : Pakistan Bureau of Statistics

□ 수입 관련정책 및 인증제도

○ 관세, 판매세, 소득세 등

- 정부는 진공펌프 수입 관련 제한을 하지 않고 있어 모든 제조사에 수출기회가 열려 있음

[펌프 수입 관세율]

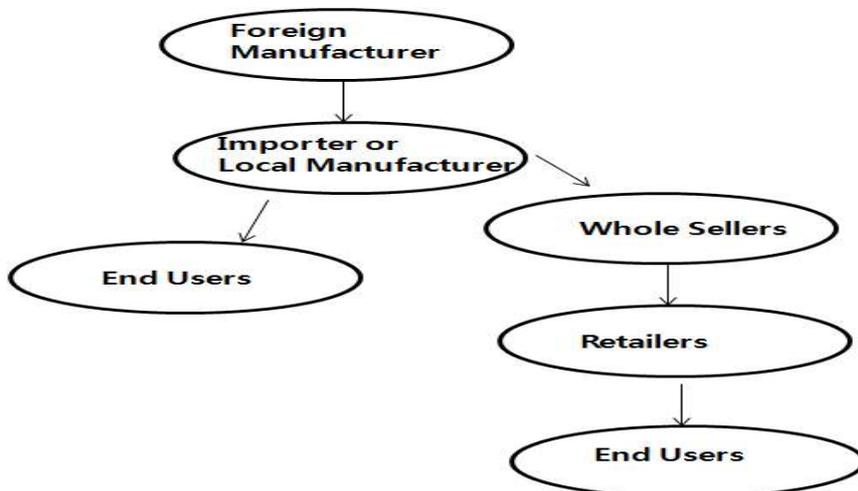
HS Code	관세	판매세	소득세등
8414.1000	5%	16%	5%

**2 유통 구조**

□ 유통 구조 분석

- 고가 및 부피가 큰 펌프는 주문에 의해 수입하기 때문에 주로 주문자가 직접 최종소비자에게 펌프를 판매
- 부피가 작은 펌프 수입자는 도매상에게 판매, 도매상은 소매상에게, 소매상은 최종소비자에게 판매함

□ 유통 구조



### 3 바이어 의견 조사

1 Business Link International			
담당자	Mr. Muhammad Ali	직위	CEO
담당자 Tel	92-21-3241-7280	담당자 Fax	92-21-3241-9476
Email1	ali@businesslinks-pk.com	Email2	N/A
설립년도	1980	종업원 수	25
Website	N/A		
주소	2 <sup>nd</sup> Floor, TwinStarChamber, MumtazHasanRoad, Karachi-74000, Pakistan		
업종	수입 및 유통업		
구입품목	진공펌프		
한국과의 거래경험	없음	교신 가능 언어	영어
바이어 참고사항	<ul style="list-style-type: none"> <li>▶ 약국, 음료&amp;식품 산업에 공급하는 진공펌프를 수입하고 있음</li> <li>▶ 주로 독일, 영국, 싱가포르, 이탈리아에서 수입하고 있음</li> <li>▶ 액상체, 물, Air Transfer를 위한 모든 진공펌프를 취급함</li> </ul>		

2 NAZ International			
담당자	Mr. Laiq	직위	CEO
담당자 Tel	92-21-3431-2881	담당자 Fax	92-21-3452-1904
Email1	naz@nazintl.com	Email2	naz@cyber.net.pk
설립년도	1975	종업원 수	30
Website	<a href="http://www.nazintl.com">www.nazintl.com</a>		
주소	Suite 103, Windsong Place, A-16, Block 7 & 8 K.C.H.S, Off Shaheed-e-Millat Road, Karachi Pakistan		
업종	수입 및 주문		
구입품목	Vacuum Pumps		
한국과의 거래경험	없음	교신 가능 언어	영어
바이어 참고사항	<ul style="list-style-type: none"> <li>▶ 동사는 파키스탄 내 제지산업 선도 기업으로 제지 제조과정에서 진공펌프를 사용하고 있음</li> <li>▶ 진공펌프 산업에 특화된 NASH USA를 자회사로 보유하고 있으며, 시장 평판이 좋음</li> <li>▶ 가격 조건만 맞는다면 한국산 진공펌프 수입의향도 있음</li> </ul>		

# 베네수엘라

(무역관명 : 카라카스무역관)

## 1 시장 동향

### □ 품목 유망성

- 베네수엘라의 수도공사(HIDROVEN)에 따르면 총인구 29백 만 중 도시지역은 인구의 87%, 그 외 지역은 인구의 79%가 수도 시설을 통해 물을 공급받고 있음
  - 도시 지역에 인구가 많이 몰리면서 무허가 빈민촌(바리오)이 형성, 수도 공사의 서비스가 크게 부족한 상황
  - 수도공사의 유지·보수가 제 때에 이루어지지 않아 단수가 자주 발생함
- 카라카스 수도공사(HIDROCAPITAL)의 물 수송비용은 1m<sup>3</sup>당 US\$ 0.12cents이나 빈민촌 거주자들은 물 탱크차량으로 운반하는데 US\$ 1.90센트의 비용을 소요
  - 원심워터펌프로 식수운반 비용을 크게 줄일 수 있다고 함
- 차베스 대통령의 주요 서민정책 중 하나인 국민주택 건설로 워터펌프의 수요가 크게 증가하고 있음
  - 올 한해 25만 채의 아파트 건설을 약속하고 시행 중에 있음
- 베네수엘라 내 펌프 생산은 없으며 전량 수입에 의존

### □ 수입 동향 및 정책

- 시장규모는 2011년 기준, 약 594만 달러를 기록하였으나, 시장성과는 무관하게 베네수엘라 정부의 외환배정이 지연되어 수입이 크게 하락
  - 한국으로부터의 수입은 없으며 전통적으로 대 미국 수입이 높은 점유율을 차지

## [HS 8413.7021: 원심워터펌프 수입통계]

(단위: US\$)

국가	2010	2011	2012
미국	1,477,773.07	1,876,791.31	889,270.66
콜롬비아	163,326.79	196,850.43	137,889.41
브라질	1,379,259.03	0.00	77,773.77
중국	47,876.91	38,259.00	46,647.00
프랑스	0.00	14,999.53	41,640.00
한국	0.00	0.00	0.00
기타	1,621,933.95	3,814,364.14	91,113.52
합계	4,690,169.75	5,941,264.41	1,284,334.36

\* 자료원 : 베네수엘라 통계청(INE)

## [원심워터펌프 유통사례]

브랜드	수입국	시장점유율	사양	판매가격		
				현지가격 (Bs.F.)	공정가격 (US\$)	시장가격 (US\$)
IHM	독일	55%	5.0 Hp	9,180.00	2,134.00	496.21
FAMAC	독일	20%	4.5 Hp	8,126.00	1,889.76	439.24
WILDEN	미국	10%	4.5 Hp	7,038.00	1,636.74	380.43
VIKING	미국	10%	2.0 Hp	5,491.00	1,276.97	296.81
TRUPER	멕시코	5%	2.0 Hp	3,026.00	703.72	163.56

\* 주 : 2012년 12월 기준, 공정환율 1US\$=4.3Bs., 시장환율 1US\$=18.5Bs.

\* 자료원 : Venetombomb C.A

- 수입 관세 15%(HS8413.7021) + 부가가치세 12% + 통관수수료 1%
- 단, 포르투갈, 독일, 중국, 콜롬비아, 터키 등의 경제 협정국과는 2017년 3월 13일까지 관세, 통관수수료, 부가세 등이 면제

[유통제품 사례]

브랜드	사진	원산지	가격(RUR)
FRANKLIN		미국	US\$ 380
IHM		독일	US\$ 496
FAMAC		미국	US\$ 439
VIKING		미국	US\$ 296

\* 자료원: 바이어 제공, 시장 환율 적용

## 2 시장 구조

### □ 유통구조 분석

- 유통구조는 다음과 같이 세 가지로 분류
  - 수출국 → 수입에이전트 → 도매/소매 → 소비자
  - 수출국 → 수입/도매상 → 소매유통체인 → 소비자
  - 수출국 → 수입/도매상 → 소비자
  - 대부분은 소매유통체인을 통해 최종소비자가 사용하며 주요 업체로는 EPA, FERRETOTAL, FERKA 등이 있음

## □ 대상 공략군 분석

- 바이어 선정에서 중요한 것은 수입 외환을 충분히 확보 능력
- 소매유통체인을 가지고 있는 수입 바이어와의 접촉이 중요하며, 이 경우 제품의 가격경쟁력을 갖추고 있어야 함

## 3 바이어 의견조사

### □ 수입 수요 분석

- 주택건설에 필요한 워터펌프의 경우 베네수엘라의 전력난을 고려하여 최소 전력 소모 제품이 주요함
- 베네수엘라 시장에서는 시장의 대부분을 점유하고 있는 미국제품과 비교했을 때 가격경쟁력이 있어야 함
- 수입 시 특별한 제품 인증서는 필요하지 않으나 국제공인 인증서가 있을시 제품경쟁력을 인정받아 판매고를 높일 수 있음

### □ 한국제품 평가 및 개선점

- 한국제품 거래경험은 없으나 기타 제품의 품질과 비교하여 경쟁력이 있다고 평가
- 지속적인 시장판매를 위해서는 제품판매 외에 A/S, 부품 공급 및 서비스가 중요
- 매뉴얼, 스펙 설명 등은 반드시 스페인어로 되어 있어야 수출할 수 있음
- 상담 가능 언어는 스페인어와 영어

<끝>

## 2013년 KOTRA 발간자료 목록

### □ GMR (Global Market Report)

번호	제목	발간일자
13-001	오바마 재선에 따른 경제·통상정책 방향 전망과 시사점	2013.1
13-002	2013년 1분기 KOTRA-SERI 수출선행지수	2013.1
13-003	중소기업 신규 수출확대 유망품목 - 공작기계 (머시닝센터) -	2013.2
13-004	중소기업 신규 수출확대 유망품목 - 기타골프용품 -	2013.2
13-005	중소기업 신규 수출확대 유망품목 - 안경테 -	2013.2
13-006	중소기업 신규 수출확대 유망품목 - 폴리에스터 단섬유 -	2013.2
13-007	중소기업 신규 수출확대 유망품목 - 폴리프로필렌 테이프 -	2013.2
13-008	선진국의 미래산업 육성정책	2013.2
13-009	중소기업 신규 수출확대 유망품목 - 광케이블 -	2013.2
13-010	중소기업 신규 수출확대 유망품목 - 기타전동공구 -	2013.2
13-011	중소기업 신규 수출확대 유망품목 - 기타컴퓨터주변기기 -	2013.2
13-012	중소기업 신규 수출확대 유망품목 - 펌프 -	2013.2

### □ KOCHI자료

번호	제목	발간일자
13-001	한국 수출 증대의 길, 한류에 묻다	2013.1

### □ KOTRA자료

번호	제목	발간일자
13-001	해외 주요국 투자인센티브 현황 및 사례조사	2013.1
13-002	외국인을 위한 법인설립 안내	2013.1
13-003	Guide to Business Establishment in Korea	2013.1

□ 설명회자료

번호	제목	발간일자
13-001	2013 세계시장 진출전략 설명회	2013.1
13-002	2013 중국3대 유망시장 설명회	2013.1
13-003	2013년 전략시장 협력 파트너쉽 포럼	2013.1



작성자	
◆ 헬싱키무역관	이지형 관장
◆ 선양무역관	석정대 관장
◆ 호치민무역관	강준경 과장
◆ 텔아비브무역관	원준영 과장
◆ 두바이무역관	임은진 과장
◆ 알제무역관	오현탁 과장
◆ 무스카트무역관	은지환 관장
◆ 라고스무역관	편보현 관장
◆ 카라치무역관	주영도 과장
◆ 카라카스무역관	김철희 관장
◆ 신흥시장팀	박대희 대리



Global Market Report 13-012

**중소 수출 유망품목 시장동향 및 진출방안**

**< 펌프 >**

발행인 | 오영호  
 발행처 | KOTRA  
 발행일 | 2013년 1월  
 주소 | 서울시 서초구 현릉로 13  
 (우 137-749)  
 전화 | 02) 3460-7114(대표)  
 홈페이지 | www.kotra.or.kr

Copyright © 2013 by KOTRA. All rights reserved.

이 책의 저작권은 KOTRA에 있습니다.

저작권법에 의해 한국 내에서 보호를 받는 저작물이므로 무단전재와 무단복제를 금합니다.

# 새로운 50년, 대한민국의 미래를 열어가는 글로벌 비즈니스 플랫폼

