

주요국 건설중장비 수요현황 및 진출전략

1998. 8.

북 미 : 미국

유 럽 : 영국, 독일, 이태리, 터키

중 동 : UAE, 이집트, 사우디아라비아,
쿠웨이트, 요르단, 리비아, 이란

중남미 : 브라질, 아르헨티나, 페루

대한무역투자진흥공사
시장조사처

북 미

미 국

@1. 시장개황

가. 생산동향

- 97년 미국의 건설중장비 생산은 전년 동기대비 약 10% 증가한 223억불(출하액 기준)로 추정되고 있으며 90년대초 이후 지속 증가세를 시현하고 있음.
- 종류별로는 EXCAVATOR를 포함한 POWER CRANES, DRAGLINES등이 전년대비 6.8% 증가한 29억불을 기록하였으며 TRACTOR SHOVEL LOADERS가 17%증가한 39억불, DOZER와 WHEEL SKIDDER, CRAWLER TRACTORS등이 1% 증가한 17억불을 기록하였음.
- 전년대비 큰폭의 증가세를 기록한 중장비로는 SCRAPER BOWLS, ROUGH-TERRAIN FORKLIFT, ROLLERS/COMPACTOR 등으로 전년대비 각각 95%, 21%, 26% 증가세를 기록하였으나 중장비 트럭류(덤프트럭 포함)는 전년대비 소폭(2%) 감소한 15.9억 불 기록.
- 미국의 주요 건설중장비 생산업체 수는 약 40여개에 이르며 이중 CASE CORP.의 연간 매출액(해외 생산 매출액 포함)은 61억, DEERE & CO. 138억, CATERPILLAR, INC. 195억, NEW HOLLAND N.V 60억, MANITOWOC COMPANY, INC. 5.8억 등임.

나. 수요동향

- 생산과 함께 주요 품목별 수요도 상승세를 기록하고 있는데, 그중 CRAWLER 장착 된 EXCAVATORS(타이어 장착 제품 제외)의 수요는 전년대비 약 10.5% 증가한 20억불을 기록하고 있음.
- 크레인중 WHEEL, HYDRAULIC(SELF-PROPELLED, RUBBER MOUNTED) 제품의 경우 전년대비 32% 증가한 2.7억불 수요를 기록하였으며 PEDESTAL/SHIPMOUNT 크레인의 경우 전년대비 105% 증가한 7천만불, LATTICE BOOM, RUBBER WHEEL 장착 크레인 은 전년대비 62% 증가한 5천만불 기록.
- 로더중 SKID STEER 로더의 수요는 전년대비 11% 증가한 9.2억불을 기록하였으며 덤프트럭과 트럭 트레일러류는 전년대비 2% 증가한 10억불의 수요를 기록하였 음.

- 향후 미국내 건설 중장비(CONSTRUCTION EQUIPMENT) 수요는 건축, 건설경기 호황과 함께 10년이래 가장 높은 증가율을 기록할 것으로 전망되고 있으며 이러한 높은 증가율은 미 전지역에서 예상되고 있음.
- 강한 수요가 예상되는 제품으로 고속도로 트럭, 로더/BACKHOES, CRAWLER/WHEEL LOADER 등으로 97년대비 각각 약 30%, 18%, 9%의 증가율이 전망되고 있음.
- 높은 건설 중장비 수요 전망 근거로는
 - 건설 경기 호황: 업체 설문조사 결과 최근 10년이래 최대 호황 기대
 - 건설 업자 장비 보유 선호: 현재 많은 경우 장비를 RENT하고 있으며 약 88%의 건설 업체 내년 장비 구입 계획.
 - 기계 구매 비용 급상승 전망

업체종류별 예상 평균 지출

구 분	예상 평균 지출(\$)	
	1997	1998
NON-BUILDER	110,000	133,646
BUILDER	25,000	67,946

[주] NEW EQUIPMENT 기준

- 건설업 순수익 증가 기대: 평균 약 12% 수익 증가율 기대
- 개인 소유 건설(PRIVATE PROJECTS) 붐: 61%의 업체가 98년 개인 소유 건설 경기 낙관(97년 48%) 등을 들 수 있음.
- 한국산 건설 중장비는 미국 전체 수입의 13% 이상(HS CODE: 8429.52 기준)을 차지 비교적 높은 수준을 보이고 있어 원화 절하와 함께 대미 수출이 유망한 것으로 분석됨.

미국 건설중장비 생산동향

(SIC 3531)

[단위: 백만\$]

년 도 별	출하액
1995	18,298
1996	20,259
1997	22,334

[정보원: 미상무부 ANNUAL SURVEY OF MANUFACTURER]

@2. 수출입동향

가. 수입동향

- 미국의 1997년 현재 건설 중장비(HS CODE: 8429 기준) 수입은 전년대비 25% 증가한 24.4억불을 기록하였으며 98년 1/4분기 실적 또한 전년 동기대비 50% 증가한 7.8억불을 기록하는 등 높은 증가율을 기록하고 있음.
- 건설 중장비의 최대 수입국인 일본산 제품의 수입은 97년 현재 전체 수입의 40.1%인 9.8억불을 기록, 절대적인 위치를 지키고 있으나 95년 점유율 44.8% 대비 4% 포인트 이상 점유율 하락세를 보이고 있음.
- 그외 영국과 프랑스, 한국 등도 주요 수입국으로 건설 중장비 전체 수입의 10%, 7%, 7%인 2.6억, 1.7억, 1.7억불을 각각 기록하였음.
- 98년 1/4분기 실적은 한국이 프랑스를 제치고 전체 수입의 7.3%인 8,500만불(전년 동기대비 64% 증가)을 기록 3위를 차지하였으나 주요 경쟁국들의 증가율도 22%-51%의 매우 높은 수준을 기록함.
- 물량 기준 건설 중장비 수입은 97년 현재 4만 6,500여대가 수입되어 전년대비 30% 이상 증가하였으며 일본산이 41%, 영국산 37%, 이탈리아산 205%, 한국산 29%의 증가율을 각각 기록하였음.
- 지게차를 포함한 각종 리프트 중장비(HS CODE: 8427 기준) 수입은 97년 현재 전년대비 22% 증가한 7.3억불을 기록하였으며 98년 1/4분기 실적도 전년 동기대비 37% 증가한 2.2억불을 기록, 높은 증가세를 시현하고 있음.
- 각종 리프트 중장비의 주요 수입국은 영국, 캐나다, 한국 등이며 각각 전체 수입의 32%, 29%, 10%인 2.3억, 2.1억, 7,611만불을 기록하였음. 영국산 제품의 수입 증가율이 큰 폭으로 증가(95년: 10% -> 96년: 22% -> 97년: 32%)하고 있는 반면 일본(95년: 18% -> 97년: 8%)과 아일랜드(95년: 17% -> 97년: 3%)로부터의 수입은 급격한 감소세를 기록하고 있음.
- 리프트 중장비의 수입 물량은 97년 현재 16만개 내외로 전년대비 12% 증가하였으며 영국이 전년대비 101%, 캐나다 13%, 한국 9% 증가세를 기록하였음. 프랑스의 경우 95년 70여개의 리프트 중장비가 수입되었으나 97년 현재 2,533개로 매우 높은 증가율을 기록하고 있음.
- 미국의 중장비 부품(HS CODE: 8431.41 기준)의 수입은 97년 현재 전년대비 45% 증가한 1.3억불을 기록하였으며 98년 1/4분기 실적도 전년 동기대비 55% 증가한 4,528만불을 기록하였음.

- 중장비 부품 주요 수입국은 멕시코와 독일, 캐나다, 영국 등이며 전체 수입의 22%, 19%, 16%, 12%인 2,970만, 2,619만, 2,158만, 1,628만불을 각각 기록하였음. 한국은 전체 수입의 4.4%인 594만불 상당의 중장비 부품을 대미 수출하였음.
- 미국의 각종 건설 중장비 수입은 강한 미국내 수요 전망과 함께 향후 1-2년간은 현재 수준 내지는 현재 수준을 약간 하회하는 수준(30%-40%내외)의 증가세가 예상되고 있으며 중장기적으로도 현재 미국의 주요 생산업체의 OFF-SHORE 생산 증가와 함께 10%-20% 수준의 증가율은 유지할 것으로 전망됨.

나. 수출동향

- 미국의 97년 건설 중장비(HS CODE: 8429 기준) 수출은 전년대비 18% 증가한 24억불을 기록하였음. 최대 수출 대상국은 전체 수출의 46%를 차지하고 있는 캐나다며 그외 수출 대상국은 점유율 5% 미만으로 멕시코, 벨기에, 칠레, 호주 등임. 대한민국 수출은 전년대비 50% 감소한 2,100만불 수준.
- 97년 현재 물량 기준 건설 중장비 수출은 전년대비 28% 증가한 48,415대 내외를 기록하였으며 이중 대캐나다 수출은 46% 증가한 14,649대, 대벨기에 18% 증가한 4,667대, 대멕시코 69% 증가한 3,466대 등을 기록하였으며 대한민국 수출 물량은 906대로 전년대비 16% 증가하였음.
- 각종 리프트 중장비(HS CODE: 8427 기준) 수출은 97년 현재 전년대비 34% 증가한 7.8억불을 기록하였음. 주요 수출 대상국으로 캐나다(33%), 멕시코(11%), 호주(8%) 등으로 2.6억불, 9,276만불, 6,539만불을 각각 기록하였음.
- 97년 현재 미국의 리프트 중장비 수출 물량은 전년대비 27% 증가한 5,427만불을 기록하였으며 주요 수출 대상국인 대캐나다, 멕시코, 호주 수출도 전년대비 13%, 46%, 21% 증가한 17,534대, 7,217대, 3,722대를 각각 기록하였음. 대한민국 수출은 전년대비 53% 증가한 912대를 기록하였음.
- 미국의 중장비 부품(HS CODE: 8431.41 기준)의 수출은 97년 현재 전년대비 7% 증가한 5.4억불을 기록하였으며 주요 수출 대상국은 7,753만불(전년대비 12% 감소)을 기록한 벨기에와 5,698만불(30% 증가)을 기록한 일본, 5,590만불(3% 감소)을 기록한 칠레 등임.
- 그외 호주, 캐나다를 비롯한 10여개국에 1천만불 이상의 수출실적을 기록하였으며 대한민국 수출 실적은 전체 수출의 1.4%인 8백만불 수준.
- 향후 미국의 건설 중장비 수출은 후발개도국(EMERGING COUNTRIES) 내의 건설 붐으로 단기적(향후 1-2년)으로 현재 수준(20% 내외)을 유지할 것으로 전망되나 해외 경쟁 업체들의 국제 시장점유율 확대 등도 예상되 중장기적으로는 현재 수준을 밑도는 10-15% 내외의 증가세가 전망되고 있음.

미국의 건설장비 수입동향

(HS COD: 8429)

[단위 : US백만\$, %]

순위	주요국	1995		1996		1997		증가율
		금액	점유율	금액	점유율	금액	점유율	
1	JAPAN	975	44.84	793	40.83	980	40.16	23.56
2	U. K.	208	9.56	171	8.80	262	10.75	53.44
3	FRANCE	148	6.82	154	7.93	178	7.29	15.45
4	KOREA	122	5.63	160	8.26	177	7.23	10.00
5	CANADA	137	6.28	148	7.61	162	6.64	9.72
6	ITALY	30	1.36	59	3.03	155	6.34	162.85
7	GERMANY	105	4.82	121	6.24	116	4.74	-4.69
8	BELGIUM	208	9.58	136	6.99	109	4.49	-19.38
9	SWEDEN	106	4.89	82	4.23	107	4.38	30.03
10	BRAZIL	68	3.15	49	2.51	83	3.39	69.47
총 수 입		2,173	100.00	1,942	100.00	2,440	100.00	25.62

[정보원 : WTA]

미국의 건설장비 부분품 수입동향

(HS COD: 8431.41)

[단위 : US천\$, %]

순위	주요국	1995		1996		1997		증가율
		금액	점유율	금액	점유율	금액	점유율	
1	MEXICO	19,921	25.04	22,557	24.44	29,709	22.19	31.71
2	GERMANY	6,037	7.59	7,642	8.28	26,191	19.57	242.73
3	CANADA	12,362	15.54	14,945	16.19	21,583	16.12	44.42
4	U. K.	6,116	7.69	10,584	11.47	16,288	12.17	53.89
5	JAPAN	10,444	13.13	9,905	10.73	8,812	6.58	-11.03
6	KOREA	3,126	3.93	8,046	8.72	5,942	4.44	-26.16
7	ITALY	2,898	3.64	2,443	2.65	5,496	4.11	124.96
8	SWEDEN	1,168	1.47	1,988	2.15	4,082	3.05	105.31
9	IRELAND	2,740	3.44	3,182	3.45	3,767	2.81	18.40
10	AUSTRALIA	3,312	4.16	4,084	4.42	3,114	2.33	-23.75
총 수 입		79,549	100.00	92,307	100.00	133,856	100.00	45.01

[정보원 : WTA]

미국의 지게차류 수입동향

(HS COD: 8427)

[단위 : US천\$, %]

순위	주요국	1995		1996		1997		증가율
		금액	점유율	금액	점유율	금액	점유율	
1	U.K.	73,069	10.85	136,541	22.80	236,975	32.32	73.56
2	CANADA	169,280	25.13	189,073	31.57	218,609	29.82	15.62
3	KOREA	66,889	9.93	68,380	11.42	76,110	10.38	11.30
4	JAPAN	123,986	18.41	62,456	10.43	59,520	8.12	-4.70
5	GERMANY	33,006	4.90	30,019	5.01	35,226	4.80	17.35
6	IRELAND	120,766	17.93	60,784	10.15	26,901	3.67	-55.74
7	NETHERLAND	44,237	6.57	12,771	2.13	22,173	3.02	73.62
8	SWEDEN	10,423	1.55	11,827	1.97	14,740	2.01	24.63
9	ITALY	7,819	1.16	6,230	1.04	11,968	1.63	92.10
10	CHINA	2,985	0.44	6,849	1.14	6,380	0.87	-6.85
총 수 입		673,619	100.00	598,867	100.00	733,194	100.00	22.43

[정보원 : WTA]

미국의 건설장비 수출동향

(HS COD: 8429)

[단위 : US백만\$, %]

순위	주요국	1995		1996		1997		증가율
		금액	점유율	금액	점유율	금액	점유율	
1	CANADA	832	42.96	769	39.14	1,156	46.95	50.46
2	MEXICO	75	3.86	72	3.64	122	4.94	70.13
3	BELGIUM	63	3.27	77	3.93	98	4.00	27.60
4	CHILE	70	3.60	129	6.59	88	3.59	-31.66
5	AUSTRALIA	79	4.10	110	5.61	85	3.46	-22.57
6	ARGENTINA	22	1.15	21	1.05	61	2.47	195.61
7	VENEZUELA	22	1.11	18	0.92	59	2.38	224.56
8	BRAZIL	30	1.56	19	0.98	47	1.92	146.24
9	PERU	16	0.85	19	0.99	45	1.81	129.86
21	KOREAN REP	15	0.77	42	2.16	21	0.86	-50.22
총 수 출		1,936	100.00	1,964	100.00	2,463	100.00	25.41

[정보원 : WTA]

미국의 건설장비 부분품 수출동향

(HS COD: 8431.41)

[단위:US천\$, %]

순위	주요국	1995		1996		1997		증가율
		금액	점유율	금액	점유율	금액	점유율	
1	BELGIUM	71,553	13.42	88,384	17.58	77,537	14.35	-12.27
2	JAPAN	45,429	8.52	43,717	8.69	56,986	10.55	30.35
3	CHILE	54,185	10.16	57,631	11.46	55,902	10.35	-3.00
4	AUSTRALIA	59,606	11.18	54,274	10.79	54,471	10.08	0.36
5	CANADA	29,211	5.48	30,296	6.02	29,864	5.53	-1.43
6	SINGAPORE	27,186	5.10	33,454	6.65	29,522	5.46	-11.75
7	MEXICO	12,372	2.32	14,431	2.87	23,621	4.37	63.68
8	BRAZIL	64,727	12.14	16,588	3.30	21,231	3.93	27.99
9	PERU	15,593	2.92	15,196	3.02	18,648	3.45	22.72
10	VENEZUELA	15,085	2.83	9,755	1.94	14,777	2.74	51.48
17	KOREAN REP	5,403	1.01	2,425	0.48	8,036	1.49	231.39
총 수 출		533,314	100.00	502,882	100.00	540,237	100.00	7.43

[정보원: WTA]

미국의 지게차류 수출동향

(HS COD: 8427)

[단위:US천\$, %]

순위	주요국	1995		1996		1997		증가율
		금액	점유율	금액	점유율	금액	점유율	
1	CANADA	188,303	34.22	198,503	33.81	262,633	33.38	32.31
2	MEXICO	49,206	8.94	58,130	9.90	92,766	11.79	59.58
3	AUSTRALIA	39,319	7.15	47,204	8.04	65,396	8.31	38.54
4	U.K.	36,885	6.70	33,624	5.73	54,757	6.96	62.85
5	BRAZIL	29,298	5.33	19,631	3.34	36,095	4.59	83.87
6	NETHERLAND	19,375	3.52	25,207	4.29	34,663	4.40	37.51
7	ARGENTINA	15,360	2.79	11,826	2.01	24,255	3.08	105.10
8	VENEZUELA	10,380	1.89	10,671	1.82	20,554	2.61	92.62
9	GERMANY	15,505	2.82	14,296	2.43	19,678	2.50	37.65
10	CHILE	10,655	1.94	13,674	2.33	14,224	1.81	4.02
11	KOREA	12,756	2.32	14,545	2.48	10,674	1.36	-26.61
총 수 출		550,202	100.00	587,113	100.00	786,899	100.00	34.03

[정보원: WTA]

@3. 미국의 주요 건설 중장비 관세율

O FORK-LIFT TRUCK, OTHER WORKS TRUCKS WITH LIFTING EQUIPMENT(8427)	무관세
O SELF-PROPELLED BULLDOZERS, GRADERS, LEVELERS SCRAPERS, ROAD ROLLERS(8429 EXCEPT FOR 8429.51)	1% (캐나다, 멕시코:무관세)
O MECHANICAL SHOVELS, EXCAVATORS, SHOVEL LOADERS(8429.51)	0.8% (캐나다, 멕시코:무관세)
O PARTS(BUCKETS, SHOVELS, GRABS, GRIPS BULLDOZER OR ANGLEDZER BLADES)	1% (캐나다, 멕시코:무관세)
O SHIPS' DERRICKS, CRANES, ETC(8426)	0.8% (캐나다, 멕시코:무관세)
O VEHICLE FOR TRANSPORTATION OF GOODS: DUMPERS CHASSIS(8704.10.10)	1.6% (캐나다:무관세, 멕시코: 2.4%)
OTHER(8704.10.50)	10% (캐나다:무관세, 멕시코: 5.1-15%)

@4. 경쟁 동향

- O 미국내 건설 중장비는 많은 다국적 대기업에 의해 판매되고 있는데 이중 미국 업체들의 판매가 가장 커다란 비중을 차지하고 있으며 일본, 독일, 한국 업체들도 주요 경쟁 대상국임.
- O 미국의 주요 중장비 업체중 상위 8개 업체가 전체 시장의 58%를 점유하고 있으며 그중 CATERPILLAR사와 KOMATSU사 시장점유율 25%, 17%를 각각 기록하고 있음. 그외 DEERE AND CO., CASE사(TENNECO, INC. 자회사), CLARK, LEIBHERR, VOLVO 등도 매출액 10-20억불의 주요 업체들임.
- O 미국내 시장점유율은 약 25% 내외로 추정되고 있는 CATERPILLAR사의 볼도저는 한 때 67%의 시장 점유율을 기록하는 등 중장비 업계의 최대 업체로 자리잡고 있음.
- O 농기계 분야의 최대 업체인 DEERE AND COMPANY사는 건설중장비 분야에서도 거대 업체로 군림하고 있으며 일본의 HITACHI CONSTRUCTION MACHINERY CO., LTD.사와 JOINT VENTURE 형태인 DEERE-HITACHI CONSTRUCTION MACHINERY CORP.사를 형성, 중장비 제품을 판매하고 있음.
- O 또한 TENNECO, INC.사의 중장비 생산 업체인 CASE사는 TRACTOR, LOADER, BACKHOE 등을 중심으로 중장비 시장에 진출해 있음.

- 그외 200여 업체로 구성된 미국의 건설중장비 시장은 대기업을 중심으로 전 품목 생산/공급되는 일반 시장과 소규모 업체들이 중심이된 작고 다양한 특수 (NICHE) 마켓 등 크게 두 개의 마켓으로 구분되고 있음.
- 업체들은 시장 쟁탈을 위한 혈전 (FIERCE BATTLE)을 벌이고 있는데 업체간 시장 확대 경쟁이 더욱 치열해지고 있는 이유는 신제품 판매를 통한 이윤외에 사후 관리 및 부품 공급을 통한 규모의 경제 (ECONOMIES OF SCALE) 달성과 안정적인 판매유지, 서비스 제공에 효율성 제고 등의 부가 이익이 있기 때문임.
- 이러한 경쟁하에서 업체들의 자구책은 크게 두가지로 양분되고 있는데 자체적으로 생산하지 않는 제품의 생산업체와의 제휴 내지는 합병하는 방법과 주력 제품을 제외한 제품 생산시설을 매각함으로써 수익성이 높은 주력 제품 생산/판매에 집중하려는 노력 등임.
- 최근 전략적 제휴 (STRATEGIC ALLIANCE)는 CATERPILLAR사와 일본의 MITSUBISHI HEAVY INDUSTRIES의 JOINT VENTURE와 KOMATSU사의 미국의 DRESSER사와의 JOINT VENTURE, 한국 S HEAVY INDUSTRIES와의 공조관계 모색 등을 통해서 구체화 되고 있음.
- 이와함께 CASE사의 CUMMINGS ENGINE사와 공조 협정 체결, KOMATSU사의 CUMMINGS 사와의 제휴 등, 경쟁 업체간의 기술공조 및 시장진입 협조 노력도 관찰되고 있으며 이러한 노력들은 최신 기술도입을 위한 비용절감 차원에서 이루어지고 있음.
- 중대형 생산 업체들은 또한 중장비의 디자인 및 최종 조립 사업에 초점을 둔 사업 계획을 수립하고 있는데 일례로 CASE사의 경우 직영으로 운영하던 판매망을 독립 딜러로 전환하고 모회사 자체는 디자인과 생산에만 전념하도록 하였음.
- 중장비 기종별로 경쟁에서는 건설용 트럭 (OFF-HIGHWAY TRUCKS)이 가장 빠른 속도로 성장하고 있는 품목이며 불도저와 로더 (CRAWLER LOADERS)는 EXCAVATORS에 시장을 잃고 있음.

@5. 유통구조

- 미국의 중장비 시장 비교적 단순한 3가지 유통 구조를 가지고 있는데
 - 생산 업체가 직접 구매자에게 판매하는 형태
 - 생산 업체와 구매자 사이에 디스트리뷰터를 두어 판매를 대행토록 하는 형태
 - 생산 업체 직영 딜러를 통한 판매 등임.
- 생산 업체 직판 방식은 구매자가 주문구매 (CUSTOM-ORDER)하는 경우 내지는 정부, 대형 건설 업체 등과 대량 거래시 흔히 볼수 있는 유통 구조.

- 독립 디스트리뷰터들은 건설지역에서는 일반적으로 1개 또는 2-3개 이하의 생산 업체(브랜드) 제품을 취급하나 일반 지역에서는 2-3개 이상의 생산 업체 제품을 취급, 구매자와 거리적으로 근접한 지역에서 판매활동을 하고 있음.
- 대부분의 직영 딜러 또는 독립 디스트리뷰터들은 판매와 함께 사후 서비스는 물론 부품 공급에도 중요한 역할을 하고 있는데, 중장비의 경우 고장으로 인한 작업 정지는 많은 비용을 유발할 수 있기 때문임.

@6. 마케팅 유의사항

- 미국내 건설 중장비의 품질 보장은 구매후 일정기간 동안 제품의 품질을 보장해주는 형태와 중장비 사용시간과 연계된 품질보장 등이 있는데 제품의 특성과 사용 빈도 등을 고려한 제품별 품질 보장 패키지, 또는 구매자별로 차별화된 다양한 보장 패키지를 제공함으로써 다양한 소비자의 욕구를 만족시켜야함.
- 건설 중장비 구매시 용자제공 또는 알선과 제품 판매와의 직접적인 연관성은 과거와는 달리 비교적 낮은 것으로 나타났으나, 아직도 구매자의 상황에 따라 용자를 알선 또는 제공할 경우 판매 경쟁력 제고 가능함.
- 최근 주요 생산업체들이 중점 개발하고 있는 중장비 관련 기술은 트랜스미션, 유압(HYDRAULIC)기술, 관련 전자부품 기술 등이며 동 분야의 신기술 개발 노력은 물론 적극적인 신기술 도입 이 필요함.
- 미국내 판매업체들의 공통적인 애로사항은 제품책임 (PRODUCT LIABILITY) 및 이와 관련된 보험 비용으로 제품의 수명이 연장되고 있는 추세와 함께 제품 하자에 대한 책임 부담도 증대되고 있음.
- 일부 대형 업체의 경우 소모성 부품을 일괄 교체하는 사례가 늘고 있어 주요 거래 업체를 중심으로 이러한 일괄 교체 시기 예측도 비용관리 측면에서 필요함.
- 건설 중장비 수요는 경기에 민감한(CYCLICAL)데, 이는 미국의 전반적인 경기에서 영향을 받는 건설경기에 의해 좌우되고 있기 때문임. 따라서 미국의 전반적인 경기는 물론 건설 산업내 민간, 공공, 주택, 사무용 등 다양한 분야의 경기흐름을 파악, 정확한 시장 및 수요 예측이 필수.
- 중장비를 임대하는 업체도 계속 늘고 있어 중장비 임대 분야에 대한 관심이 고조되고 있으며 이는 최근 CASE사가 임대 사업을 보강하고 있는 것과 보조를 같이 하고 있음.

@7. 한국산 수출확대방안

○ 전문 업체와의 긴밀한 관계 형성

- 미국의 건설 중장비 업계는 전문 건설/엔지니어링 업체와 긴밀한 관계 유지를 위해 노력하고 있는데 이는 결국 제품 판매와 직결되기 때문임. 한국 및 일본 업체들은 다양한 사업 분야에서 미국에 진출해 있어 이는 건설/엔지니어링 업체와 다양한 각도의 관계 설정이 가능할 것으로 분석되어 상대적으로 유리한 것으로 전문가들은 보고 있음. 이러한 다양한 현지 진출 경로를 통한 건설/엔지니어링 업체와의 긴밀한 관계 형성이 요망됨.

○ 사후 서비스 강화

- 조직적이고 강력한 사후 서비스 네트워크 형성을 통해 중장비 고장에 기인한 작업 중단 부담을 덜어 줄 경우 제품의 경쟁력 제고 가능.

○ 부품 공급 시간 단축

- 고장으로 인한 정지 시간을 최소화 하기위해 부품의 JUST-IN-TIME(JIT) 공급도 점차 확대되고 있는 추세로 우리 업체들도 JIT 도입을 통한 구매자의 만족도를 높여주는 노력이 요구됨.

○ 다양한 융자 프로그램

- 고객에게 다양한 종류의 융자를 제공함으로써 판매를 높일 수 있는데 특히 기존 융자 방식외에 임대융자(RENTAL FINANCING), 리스융자(LEASE FINANCING) 등 구매자 상황을 고려할 수 있는 다양한 프로그램 개발 필요.

○ 유압 기술 개발/도입

- 유압(HYDRAULICS)관련 기술은 보다 빠르고(QUICKER), 작고(SMALLER), 훨씬 높은 작업 압력(OPERATING PRESSURE)하에서 사용될 수 있는 제품개발을 요하고 있어 이러한 시장내 요구를 만족시키는 기술개발/도입을 통한 시장 확대 요망.
- 최근 시판되고 있는 EXCAVATORS 등에서 찾아볼 수 있는 작업물의 무게(LOAD SENSING HYDRAULICS)를 감지하여 대응하는 유압 기술이 중장비에서 선호되고 있음.

○ 원거리 작업 기술

- 중장비에서 사용되는 전자 기술 중 원거리 작업(REMOTE OPERATION OF EQUIPMENT) 기능도 위험이 내재한 공사장에서 특히 선호되고 있으며 연비 및 엔진 효율(EFFICIENCY), 안전도, 성능 등을 개선할 수 있는 전자기술 도입을 통한 경쟁력 제고도 병행되어야 함.

○ 안전과 작업의 편리성 제고

- 이와함께 중장비의 효과적인 미국 시장 진출을 위해서는 제품의 신뢰도(RELIABILITY)와 용이한 서비스(SERVICABILITY), 부품의 호환성(INTERCHANGABILITY)을 바탕으로 운전자의 안전과 작업의 용이성을 개선시킨 제품 생산이 요망되고 있음.

○ MARKET SEGMENT 설정

- 정확한 MARKET SEGMENT(지역, 분야 등) 설정을 통한 효율적 마케팅 활동이 요망되고 있는데 정확한 시장 조사를 통해 주요 구매 대상을 선택, 동 세그먼트에 접근할 수 있는 홍보 수단을 모색하여야 함.

○ 전문지 광고/디렉토리 등재/전시회 참가

- 마케팅 능력 제고를 위해 유명 전문지(예: ATLANTIC CONSTRUCTION JOURNAL)에 제품 및 브랜드 이미지 광고와 주요 디렉토리(예: AUTOMATED BUILDER ANNUAL BUYER'S GUIDE)에 등록과 유명 전시회(예: ATLANTIC INDUSTRIAL EQUIPMENT SHOW) 참가를 통한 바이어 발굴이 요망됨.

○ 우수 딜러/세일즈 렙 확보

- 우수한 딜러와 세일즈 렙 확보도 미국 시장 진출과 점유율 확대에 필수적인 요소이며 이러한 딜러나 렙은 DIRECTORY OF MANUFACTURERS' SALES AGENCIES를 통해 리스트를 확보할 수 있음.

○ 다양한 가격 구조 정책

- 다양한 가격 구조를 통한 구매자 만족도를 극대화해야 함. LIST PRICE, QUOTED PRICE, PRICE AFTER REBATE, DEALER PRICE, TRADE PRICE 등 다양한 가격을 적절하게 제시함으로써 구매자, 딜러, 생산자 등 여러가지 특성의 다양한 바이어를 포괄할 수 있는 가격을 제시해야 함.

○ 중고 중장비 가격 관리

- 중장비의 장기적인 브랜드 및 품질 이미지 관리를 위해 초기 5년정도는 중고 가격 관리가 중요한데 특히 미국 시장에서는 중고 중장비의 가격이 새것만큼이나 투명하게 공개되어 있어 중고 가격의 보장은 구매 의욕을 더욱 자극할 수 있음.

○ 저가 시장의 위험 인식 필요

- 기계류에서 저품질 저가격 정책은 매우 위험한데 실제 구매에서 저가격 중심의 구매는 10% 내외에 불과하며, 저가격으로 구매되는 기계는 자주 사용치 않거나 기계 자체의 품질이 구매자의 사업에 영향이 없을 경우에만 이루어짐.

○ 표준 부품 채택

- 표준 부품 채택을 통해 바이어의 기계 사후 관리에 부담을 덜어주어야 함. 고장시 부품 조달에 어려움이 있을 경우 이는 치명적인 손실을 감수하여야 하므로 규격 부품 채택은 경쟁력을 높일 수 있음.

○ 효율적인 카다로그 제작

- 미국에서 기계의 카다로그는 바이어가 제품 평가의 제 1단계로서 매우 중요한 역할을 하고 있으므로 카다로그가 좋은 인상과 신뢰감을 주며 기계의 강점을 부각시켜야 함.

○ 사용자 설명서 구비

- 사용자 설명서(MANUAL)를 자세히, 사용자의 이해가 쉽도록 제작하는 것도 필요한 실정인데, 좋은 설명서를 위해 경쟁사 설명서를 참고하는 것은 물론 필요에 따라 전문 사용 설명서 제작 업체를 이용하는 것도 필요함.

@8. 수입관심 바이어리스트

GETCO, INC.

ADD: 5964 PEACHTREE CORNERS, E., STE G, NORCROSS, GA 30071 USA

TEL: (770)662-8993

FAX: (770)368-8086

ATT: MR. WILL MINNETTE, PURCHASING MANAGER

- REM: - EXCAVATORS를 비롯한 TRUCKS와 각종 중장비의 BLADES, BUCKET TEECH, UNERCARRIAGES PARTS등 각종 GROUND ENGAGING TOOLS을 전문 수입함.
- TRACK ROLLER의 규모는 매우 크지 않아 TRACK ROLLER를 포함한 여타 중장비 부품에도 관심을 보임.
 - 현재 종업원 수 15명 내외의 소규모 업체이나 전문 수입 유통 업체.
 - 한국산 중장비 취급하지 않고 있음.

FIATALLIS PRODUCTS, DIV. OF PAYHAULER CORP.

ADD: 1333 N KIRK RD., BATAVIA, IL 60510 USA

TEL: (630)879-6100

FAX: (630)879-6148

ATT: MS. AMY GIERAK, PURCHASING MANAGER

- REM: - 종업원 100내외의 연간 수입 3천만불 내외의 중견 업체로 현재 DUMP TRUCK PARTS, CRAWLER TRACTOR, LOADERS, EXCAVATORS, BACK HOES, GRADERS와 부품 취급함.
- 현재 한국산 제품 취급하지 않고 있으나 자료 송부시 검토 하겠다함.

LINK-BELT CONSTRUCTION CO.

ADD: 2651 PALUMBO DR., LEXINGTON, NY 40509 USA

TEL: (606)263-5200

FAX: (606)263-5438

ATT: MR. SAM SONKA, PURCHASING MANAGER

- REM: - 현재 종업원 수 700명 내외의 CRANE, EXCAVATOR 전문 생산 업체임.
- 주요 수입 부품으로 UNERCARRIAGE 부품을 비롯한 각종 PARTS 와 AXLES 등이며 구매시 품질과 운송 비용을 중요시 함.
 - 주요 거래선은 일본과 독일을 들고 있으며 한국과 거래 없음.
 - 한국산 중장비 부품 관련 자료와 회사 소개서 입수 희망.

FORMULA EQUIPMENT LEASING

ADD: 165 STONE CASTLE RD., ROCK TAVERN, NY 12575 USA

TEL: (914)567-1314

FAX: (914)567-0729

ATT: MR. ROY KIRKHUS, PURCHASING DEPT.

REM: - EXCAVATORS, TRACTORS, TRUCKS 등 각종 중장비와 부품 수입
전문 업체로 현재 독일, 영국과 멕시코, 캐나다 등과 거래중
- 회사 규모 문의에 중규모 업체로 답변(종업원 수 20명 내외)
- 현재 한국과 거래하고 있지 않으나 좋은 조건의 부품이라면
한국산 제품이라도 거래 의사 있다 함.

CONSTRUCTION ATTACHMENTS

ADD: 555 WILKESBORO BLVD., NE, LENOIR, NC 28645 USA

TEL: (704)758-2674

FAX: (704)754-1887

ATT: MR. STEVE RAUCH, PURCHASING DEPT.

REM: - 중장비(EXCAVATOR) 부품 전문 수입업체로 현재는 영국에서
주로 수입하고 있음.
- 한국과의 거래 경험 없으나 제품 설명서와 가격 조건,
회사 소개서 등 우편, 팩스 등으로 송부시 검토 가능.

GEITH, INC.

ADD: 22721 AIRPARK DR., PETERSBURG, VA 23803 USA

TEL: (804)733-2183

FAX: (804)733-3669

ATT: MR. KEN WISEMAN, PURCHASING DEPT.

REM: - 종업원 20명 내외의 소규모 중장비 부품 전문 조달 업체로
미국내와 영국, 아일랜드 등지에서 수입하고 있음.
- 주요 구매 제품은 BUCKETS과 EXCAVATOR ATTACHMENTS임.
- 한국으로부터 DAEWOO EXCAVATOR용 TEETH 구매중.

CASCADE PACIFIC EQUIPMENT, INC.

ADD: 164 S. MICHIGAN ST., SEATTLE, WA 98108

TEL: (206)624-7790

FAX: (206)767-9317

ATT: MR. DALLAS NUTT, PURCHASING MANAGER

REM: - 소규모 중장비와 농업용기계 및 부품 수입 업체로 현재 연간
3백만불 규모 수입중.
- 한국과 거래 경험 없으며 주로 일본에서 수입중.
- 주요 취급 업체는 CATERPILLAR, HITACHI, KOMATSU 등.

OVERSEAS EQUIPMENT SALES

ADD: PO BOX 42382, HOUSTON, TX 77242

TEL: (713)784-4748

FAX: (713)784-7900

ATT: MR. ALI BHATTI, PRESIDENT

REM: - 현재 CRANES과 BULLDOZER 수입중이며 한국과 일본에서
수입중에 있음.
- 한국으로부터 DAEWOO HYDRAULIC CRANE 취급중.

LIEBHERR AMERICA

ADD: 4100 CHESTNUT AVE., NEWPORT NEWS, VA 23605

TEL: (757)245-5251

FAX: (757)928-8700

ATT: MS. ROSEI MATTHAEI, PURCHASING MANAGER

REM: - 현재 CRANES과 TRUCK, BULLDOZERS 및 부품 구매중임.
- 한국과 거래 없으나 중장비 부품을 중심으로 한국에서
구매 가능하다함.

PERMIAN MACHINERY MOVERS

ADD: PO BOX 11281, ODESSA, TX 79760

TEL: (915)333-1777

FAX: (915)580-3777

ATT: MR. ROBERT CHAVEZ, PRESIDENT

REM: - 현재 일본으로부터 각종 중장비(FORKLIFT, LOADER 중심) 수입
중이며 한국과 거래 경험 없다함.
- 현 구매 물량은 월 1-2 컨테이너 내외로 강한 판매망 보유.
- 중국과 거래 경험 있으나 품질에 만족하지 않았다 함.
- 한국산 중장비 및 부품 카다로그 및 회사 소개서 입수 희망.

LETOURNEAU, INC.

ADD: PO BOX 2307, LONGVIEW, TX 75606

TEL: (903)236-6500

FAX: (903)237-7029

ATT: MR. GARY PRESSLER, SR. BUYER

REM: - 현재 FRONT END LOADERS, LOGGING HARVESTERS, LOGGING
FORWARDERS, DUMP TRUCKS 등 대부분의 건설 중장비 부품
취급하고 있음.
- 주요 거래국으로 독일, 프랑스, 벨기에 등임.
- 현재 한국과 거래는 없으나 한국산 중장비에 관심 표명.

PAPER, CALMENSON & CO.

ADD: PO BOX 64432, ST. PAUL, MN 55164 USA

TEL: (612)631-1111

FAX: (612)631-1939

ATT: MR. DOYLE MILLER, PURCHASING MANAGER

REM: - 현재 주로 영국과 캐나다로부터 LOAD, DOZER, GRADER에
사용되는 BLADES 및 기타 부품 수입중
- 현재 한국과 거래는 없으나 한국산 중장비에 관심 표명.

유 럽

영 국

@1. 시장개황

가. 생산 및 수요동향

1999.1.1일부로 발효되는 EMU의 도입에 따라 각국이 재정수지적자폭 감소를 위해 노력한 결과로 유럽전체적으로 거액이 필요한 대규모 프로젝트가 자제됨에 따라 건설중장비에 대한 수요가 감소하여 1997년도에는 전년도의 7%감소에 이어 6%의 감소를 기록한 것으로 추산되고 있으며 금년에도 감소세는 이어져 5%정도의 수요감소가 예상되고 있다.

관련업계에 따르면 이러한 수요감소세는 EMU가 정상패도에 도달하는 1999년과 2000년에는 수요가 증가될 것으로 예측하고 있다.

따라서 금년에는 수요감소에 따른 재고증가를 해소하기 위한 생산업체가 경쟁이 매우 치열하며, 이 가운데서 연간 수량으로 8만대, 금액으로는 150억불에 달하는 EU의 중장비시장에서 Caterpillar가 전체시장의 10%를 점하면서 최고의 시장점유율을 기록하고 있는 것으로 업계는 추산하고 있다.

Caterpillar에 이어 세계 2위의 생산능력을 가진 Komatsu의 경우 2000년까지 유럽 시장에서의 매출을 50%이상 증대시킨다는 계획하에 비용증대없이 생산을 원활하게 진행하기 위해 유럽진출 현지공장의 동유럽산 부품의 사용비율을 5배이상 증가시키는 한편 일본의 선진제조기술을 접목할 계획인 것으로 알려지고 있다.

Backhoe Loader를 주종으로 연간 7.5억파운드의 매출을 올리고 있는 순수 영국 생산업체인 JCB는 전세계적으로 60억파운드에 달하는 포크리프트 시장을 겨냥하여 최근에 동분야의 투자를 늘리고 있으며, 수년안에 유럽 포크리프트시장의 10%를 점유한다는 계획을 추진하고 있다.

영국의 중장비 수요에 대한 세부자료를 발표되고 있지 않으나 전체적으로 96년에 19%의 감소를 기록한 이후 민간부문의 주택경기가 호전되어 97년에도 7%정도 감소에 머문 것으로 추산되고 있다.

한편 미니 Excavator의 경우 1996년 영국 국내생산은 4,550대로 JCB, Hanix, Atlas Weyhausen 등이 주요생산업체이며, 수요는 연간 2,905대로 역시 JCB에 대한 수요가 선두를 달리고 있으며, 이어서 Kubota, Peljob, Melroe, Case, Atlas, Hanix, Komatsu 등이 100대 이상을 판매한 것으로 나타나고 있다.

전체적으로 영국시장은 영국국내업체인 JCB, 미국의 Caterpillar, 스웨덴의 Volvo, 일본의 Komatsu 등이 시장을 리드하고 있는 것으로 알려지고 있다.

나. 주요생산업체별 생산규모

- Mini Excavator 영국국내 생산실적(1996)

회사명	생산대수(대)
JCB	2,200
Atlas Weyhausen	900
Fermec	500
Hanix	920
Power fab	30
계	4,550

@2. 수출입동향

가. 수입동향

- 품목별 수입동향

(단위 : 백만파운드, %)

순위	국명	1995	1996	1997	점유율	증감율
<SELF-PROP DOZERS, PLOW (8429)>						
	--WORLD--	381.4	321.3	352.6	100.00	9.74
1	GERMANY	53.3	42.9	64.9	18.41	51.29
2	BELGIUM-LUXEM	70.1	63.5	57.2	16.22	-9.95
3	FRANCE	74.4	52.7	46.5	13.19	-11.80
4	SWEDEN	40.3	50.9	46.0	13.06	-9.55
5	ITALY	31.4	28.4	39.2	11.11	38.05
6	JAPAN	30.1	16.7	25.7	7.29	54.25
7	U.S.A.	27.7	29.7	24.0	6.81	-19.03
8	KOREA	24.2	9.7	18.2	5.16	88.27
9	NETHERLANDS	12.1	13.6	14.9	4.22	9.46
10	DENMARK	2.0	2.9	3.3	0.94	15.03
<BUCKETS, SHOVELS, GRABS(843141)>						
	--WORLD--	22.2	11.8	12.7	100.00	7.38
1	GERMANY	8.4	4.7	4.6	36.44	-1.30
2	FRANCE	2.2	1.1	1.5	11.56	28.17
3	IRISH REPUBLIC	1.2	1.2	1.4	10.67	13.17

4	ITALY	0.7	0.7	1.2	9.29	77.65
5	U.S.A.	0.9	0.5	0.9	7.01	83.40
6	HUNGARY	0.0	0.5	0.8	6.40	78.15
7	NETHERLANDS	0.4	0.4	0.5	4.16	36.15
8	BELGIUM-LUXEM.	6.0	0.9	0.5	4.14	-41.70
9	KOREA	0.6	0.4	0.4	2.96	-9.60
10	INDIA	0.0	0.1	0.2	1.27	24.58

<BULLDOZERS AND ANGLEDZERS (843142)>

	--WORLD--	0.8	0.7	0.4	100.00	-42.69
1	BELGIUM-LUXEM.	0.3	0.3	0.2	48.97	-27.71
2	KOREA	0.1	0.1	0.1	16.41	-48.42
3	U.S.A.	0.2	0.1	0.1	15.66	-60.67

<PARTS 8425-8430 (8431)>

	--WORLD--	699.0	701.5	743.3	100.00	5.96
1	GERMANY	164.2	154.9	155.5	20.92	0.39
2	U.S.A.	79.7	78.1	88.9	11.96	13.92
3	ITALY	48.4	66.7	71.9	9.67	7.83
4	JAPAN	64.7	66.8	64.4	8.67	-3.50
5	SWEDEN	48.2	60.3	56.9	7.66	-5.59
6	NETHERLANDS	70.7	47.6	54.9	7.39	15.38
7	FRANCE	38.0	44.5	53.3	7.17	19.69
8	BELGIUM-LUXEM.	51.6	49.3	44.1	5.94	-10.42
9	NORWAY	22.1	21.2	25.1	3.38	18.37
10	SPAIN	7.7	5.9	13.0	1.75	120.90
11	DENMARK	15.9	18.3	12.8	1.72	-30.20
12	AUSTRIA	7.7	7.7	12.6	1.69	62.31
13	KOREA	2.9	9.8	8.8	1.18	-10.09

<SHOVELS EXCAVATORS (842952)>

	--WORLD--	165.2	123.7	132.8	100.00	7.41
--	-----------	-------	-------	-------	--------	------

1	BELGIUM-LUXEM.	34.2	32.2	32.9	24.74	2.01
2	ITALY	25.0	22.0	26.6	20.00	20.65
3	GERMANY	18.6	13.7	20.8	15.66	51.35
4	FRANCE	43.9	26.9	19.6	14.77	-27.01
5	JAPAN	12.6	11.2	12.7	9.55	13.51
6	KOREA	19.8	7.5	11.4	8.57	52.79
7	NETHERLANDS	6.3	4.0	4.6	3.50	17.59
8	U.S.A.	0.9	3.8	1.3	1.01	-64.48
9	DENMARK	0.7	0.5	0.5	0.37	-9.03
10	IRISH REPUBLIC	1.4	1.6	0.5	0.34	-71.83

<FRONT-END SHOVEL LOADER(842951)>

	--WORLD--	118.8	115.3	114.7	100.00	-0.52
1	SWEDEN	39.3	50.0	45.5	39.68	-8.95
2	BELGIUM-LUXEM.	29.8	26.0	20.4	17.82	-21.30
3	GERMANY	14.3	10.9	17.0	14.84	55.89
4	U.S.A.	11.8	8.6	9.0	7.84	4.84
5	NETHERLANDS	3.1	5.9	4.9	4.31	-16.45
6	FRANCE	5.8	4.2	3.8	3.35	-7.45
7	ITALY	5.2	2.8	3.6	3.17	29.66
8	JAPAN	2.5	0.5	3.3	2.89	588.28
9	KOREA	2.3	1.6	2.2	1.92	38.72
10	AUSTRIA	0.9	0.6	1.4	1.21	128.53

<DERRICKS SELF PROPELLED(842649)>

	--WORLD--	4.3	2.8	3.7	100.00	33.33
1	JAPAN	0.1	0.4	2.0	53.78	442.89
2	U.S.A.	0.6	0.8	1.3	34.33	54.75
3	NETHERLANDS	0.1	0.5	0.2	5.06	-58.55
4	U.K.	0.0	0.6	0.1	2.82	-83.17

<TRUCKS WITH LIFTS(8427)>

	--WORLD--	248.6	248.0	252.3	100.00	1.75
1	GERMANY	67.9	81.9	72.7	28.80	-11.31
2	FRANCE	50.4	54.2	49.9	19.78	-7.94
3	KOREA	9.0	14.3	27.4	10.84	90.70
4	NETHERLANDS	27.2	26.6	23.8	9.43	-10.64
5	U.S.A.	19.3	13.1	15.0	5.93	14.24
6	JAPAN	31.5	16.0	14.2	5.62	-11.25
7	SWEDEN	11.1	11.8	12.4	4.93	5.74
8	ITALY	7.8	7.9	11.4	4.53	44.97
9	SPAIN	7.5	8.0	7.0	2.79	-12.58
10	IRISH REPUBLIC	5.8	3.1	5.0	1.97	62.70

<SELF-PROPELLED WORKS TRUCKS(842720)>

	--WORLD--	114.3	127.8	137.3	100.00	7.42
1	FRANCE	31.2	42.3	41.1	29.97	-2.66
2	GERMANY	26.7	31.0	25.8	18.82	-16.82
3	KOREA	1.9	9.7	22.9	16.67	136.00
4	NETHERLANDS	16.5	16.3	13.9	10.12	-14.53
5	JAPAN	9.2	6.5	7.4	5.37	13.36
6	U.S.A.	8.7	5.9	6.3	4.57	5.80
7	SPAIN	6.4	6.4	6.1	4.43	-4.65
8	SWEDEN	5.9	5.3	5.3	3.89	1.03
9	ITALY	1.8	1.4	3.4	2.50	144.63
10	IRISH REPUBLIC	3.3	0.2	1.5	1.12	578.41

<MOTOR TRUCKS (8704)>

	--WORLD--	1,356.8	1,259.4	1,394.7	100.00	10.74
1	GERMANY	482.5	421.1	358.7	25.72	-14.82
2	NETHERLANDS	177.2	250.9	263.7	18.91	5.10
3	BELGIUM-LUXEM.	88.1	70.7	201.8	14.47	185.44
4	SPAIN	78.6	97.4	153.5	11.01	57.61
5	SWEDEN	141.7	143.5	107.3	7.69	-25.21
6	ITALY	106.7	103.3	97.1	6.96	-6.02
7	FRANCE	132.0	85.8	95.6	6.85	11.34
8	JAPAN	106.5	45.5	51.3	3.68	12.64
9	THAILAND	0.0	0.2	15.7	1.13	n.a
10	IRISH REPUBLIC	13.5	20.2	13.8	0.99	-31.64
11	U.S.A.	4.6	6.1	11.7	0.84	91.43
12	KOREA	0.0	0.0	4.7	0.34	n.a

* 주 : 구성비 및 증감을 1997년 기준
자료원 : 영국통계청

- 향후 영국의 수입전망

영국은 최근 경제가 3%대의 높은 성장세를 보여 여타 선진국에 비해 높은 경제성장을 달성하고 있으며, 이에 따른 민간부문의 건설 및 주택경기가 활황국면을 보여 건축관련 장비에 대한 수요가 증가하였으나, 경기과열을 우려한 영국 정부가 경기연착륙을 유도하고 있어 향후 관련 중장비의 수요에 부정적인 영향을 미칠 것으로 보인다.

또한 영국의 중장비산업을 지배하는 장비임대산업은 이익의 대부분을 일정임차기간 후 되돌아 오는 장비를 인근국인 아일랜드, 스페인, 그리스, 포르투갈 등의 중고시장에 고가에 매각함으로써 이익을 실현하였으나 파운드화강세고 수출가격이 높아짐에 따라 수출길이 막혀 중고장비 제고가 늘어가고 있어 신제품의 수입을 가로막는 요인으로 작용하고 있다.

이러한 파운드화 강세는 양면이 있어 영국산 중장비의 가격이 여타 수입제품에 비해 상대적으로 비싸지게 되어 수요가 수입품으로 이동할 것으로 전망되고 있어 수입품 시장은 당분간 큰 감소는 없을 것으로 예상된다.

- 관세율

HS CODE	품목명	관세율(%)
8429	Bulldozer and angledozer	0.8-1.3
843141	Buckets, Shovels, Grips	1.1

843142	Blades for Bulldozer alc Angledozer	1.2
842649	Other Dericks	0.8
842720	Fork-lift	4.6
870410	Dump Trucks	1.2

나. 수출동향

- 품목별 수출동향

(단위 : 백만파운드, %)

순위	국명	1995	1996	1997	점유율	증감율
<SELF-PROP DOZERS, PLOW (8429)>						
	--WORLD--	839.7	749.4	843.8	100.00	12.60
1	U.S.A.	143.8	113.1	169.8	20.12	50.11
2	FRANCE	113.4	79.7	75.8	8.99	-4.84
3	ITALY	51.8	53.9	67.9	8.04	25.86
4	GERMANY	102.3	42.4	61.8	7.33	45.74
5	SPAIN	41.2	35.0	50.2	5.95	43.26
<BULLDOZERS AND ANGLEDZERS (843142)>						
	--WORLD--	61.8	73.7	87.3	100.00	18.45
1	U.S.A.	46.3	55.7	69.1	79.10	23.88
2	BELGIUM-LUXEM.	3.9	2.9	4.0	4.58	36.24
3	JAPAN	1.6	3.0	2.6	2.94	-13.50
<BUCKETS, SHOVELS, GRABS(843141)>						
	--WORLD--	35.9	38.8	34.5	100.00	-11.19
1	IRAN	9.1	10.1	6.0	17.50	-40.23
2	GERMANY	4.1	3.9	2.6	7.60	-32.09
3	INDIA	0.6	0.1	2.6	7.57	###.##
4	ITALY	0.7	2.8	2.4	6.84	-16.41
5	NORWAY	1.1	0.5	2.3	6.76	360.32
6	SWEDEN	1.2	1.6	2.1	6.01	32.00
7	BELGIUM-LUXEM.	2.9	1.8	2.0	5.91	13.35
8	FRANCE	2.1	2.5	1.9	5.64	-23.41

<DERRICKS SELF PROPELLED(842649)>

--WORLD--	13.9	11.1	9.1	100.00	-18.17
-----------	------	------	-----	--------	--------

1	SINGAPORE	3.0	1.2	1.6	18.02	32.35
2	NETHERLANDS	1.5	0.4	1.6	17.54	275.24
3	MALAYSIA	0.7	0.9	1.1	12.07	21.74
4	U.S.A.	1.7	0.5	0.8	8.42	48.80
5	SOUTH AFRICA	0.4	0.6	0.6	6.61	8.41
6	CHINA	0.0	0.6	0.6	6.48	1.31

<DUMP TRUCKS(870410)>

--WORLD--	124.1	139.3	119.0	100.00	-14.57
-----------	-------	-------	-------	--------	--------

1	GERMANY	33.0	23.6	22.6	19.01	-4.22
2	FRANCE	15.0	12.3	11.4	9.54	-7.40
3	IRISH REPUBLIC	3.0	6.1	8.7	7.31	43.13
4	CHINA	5.5	3.8	6.5	5.46	70.09
5	INDONESIA	2.0	1.4	6.0	5.03	340.62

<FORKLIFT(842720)>

--WORLD--	328.0	405.9	406.0	100.00	0.02	
1	U.S.A.	68.8	83.7	133.7	32.94	59.71
2	GERMANY	76.8	79.4	66.8	16.44	-15.94
3	FRANCE	36.2	54.6	39.5	9.73	-27.63

* 주 : 구성비 및 증감을 1997년 기준
 자료원 : 영국통계청

- 향후 수출 전망

최근에 미국의 경기 호황이 지속됨에 따라 중장비에 대한 수요가 증가하고 있어 긍정적인 면도 있으나, 파운드화 강세에 따른 경쟁력 상실로 영국 국내 중장비 업체는 심한 압박을 받고 있으며, 시장을 포기하든가 이익을 포기하든가의 기로에 서 있으며, 이와같은 파운드화 압력이 96년 하반기부터 계속되고 있어 금년이후에는 그 영향이 본격적으로 수출에 반영되기 시작하여 수출에 큰 타격을 입을 것으로 보인다.

@3. 경쟁동향

가. 경쟁력 및 시장점유현황

영국에 수출되는 우리나라 중장비는 Forklift, Excavator, Loader 등이 주종품목이며 기타 중장비는 아직 현지 진출이 미미하다. 전반적으로 가격면에서는 경쟁력을 보유하고 있으나 현지 A/S망의 구축 등에는 미흡한 점이 많아 비가격 경쟁면에서 인근 유럽국가에 뒤지고 있는 것으로 보인다

불도저의 영국내 평균수입단가는 대당 4.87만파운드이며 EU역내산이 역외산에 비해 30%정도 비싼 가격에 수입되고 있으며, 대형기종은 프랑스, 독일, 이태리, 일본 등에서 수입되고 있으며, 소형기종은 벨기에.룩셈부르크, 미국에서 수입되고 있는 것으로 조사되고 있다. 한국산은 97년도중 1대가 수입되어 1.82만파운드에 수입된 것으로 보아 소형기종이 수입된 것으로 보이며, 소형기종 위주인 벨기에.룩셈부르크, 네덜란드산이 대당 평균 2.45만파운드 및 2.6만파운드에 수입되고 있어 우리제품의 가격면에서의 경쟁력은 우위에 있는 것으로 보이나, 인지도, A/S 등의 비가격 경쟁력이 뒤지는 것으로 평가된다.

Front-end Shovel Loader의 경우 스웨덴산이 대당 9.93만파운드, 벨기에.룩셈부르크산이 9.25만파운드에 수입되고 있는데 반해 한국산의 4.68만파운드에 수입되고 있어 가격경쟁력이 있어 97년중 47대나 영국으로 수입되고 있다.

굴삭기의 경우 우리나라 제품은 주로 중대형을 위주로 수출되고 있으며 비슷한 기종을 수출하고 있는 프랑스제품은 평균수입단가가 5.51만파운드, 벨기에.룩셈부르크가 6.18만파운드, 이태리가 3.84만파운드에 수입되고 있는 반면 한국산은 3.53만파운드에 수입되고 있어 가격면에 우위를 지키 있으며 97년중 321대가 수출되어 수량 기준으로 전체 영국수입시장의 6%를 점하는 높은 점유율을 보이고 있으나 이는 영국내 조립공장을 가진 한라중공업의 수입에 기인한바가 크다.

97년중 5,154대를 영국에 수출하여 한국의 중장비중 가장 많은 수량이 영국으로 수출되고 있는 Forklift의 경우 우리나라는 3톤이하의 소형기종을 중심으로 수출하고 있으며, 영국에 수입되는 전체국가의 평균수입단가가 5.8천파운드인데 반해 우리나라제품은 대당 평균 4.4천파운드에 수입되고 있어 가격면에서는 경쟁력을 지니고 있는 것으로 분석된다.

@4. 유통구조

중장비는 주로 딜러망과 직판의 양형태로 유통되고 있으며, 업계는 딜러망에 의한 판매 비중이 더 높은 것으로 밝히고 있으나 구체적인 수치는 입수되고 있지 않다.

@5. 마케팅 유의사항

최근에 파운드화의 강세로 중고제품의 판로가 막히자, 대체시장을 발굴하지 못한 딜러들은 도산에 직면하고 있어 이들 소규모 딜러들과 거래시는 딜러의 재정상태 등에 대한 면밀한 검토가 필요하다.

@6. 한국산 수출확대방안

중장비는 가격면에서 고가이며, 작업의 심도가 높아 부품의 마모가 빨라 A/S에 대한 수요가 여타의 제품에 비해 높은 편이다. 따라서 가격경쟁뿐만 아니라 적절한 A/S망의 구축없이 본격적인 제품판매에는 한계에 달하게 된다. 지역적으로 멀리 떨어져 있고 아직 독자적인 A/S망을 구축하기는 판매수량이 적정 수량에 이르지 않아 우리의 중장비 제품의 진출에 장애로 작용하고 있다.

그러나 다행히도 한라중공업이 현지A/S망을 구축하고 있어 관련 제품의 수출에 좋은 영향을 줄 것으로 보이며, 여타업체의 경우에도 물량증가와 아울러 소비자의 불만사항을 즉각 처리해 줄수 있는 태세를 갖추는 것이 필요하다.

또한 파운드화 강세에 따라 일부 딜러들은 생산업체로부터 직접 구입하기보다는 자국화폐의 대 파운드화 약세로 가격경쟁력을 갖춘 유럽 대륙딜러들로부터 중장비를 싼값에 구입하여 영국으로 반입하는 Grey Market이 증가하고 있는 것으로 알려지고 있어 이러한 우회 수출방법도 모색해 봄직하다.

@7. 수입관심 바이어 및 관심도

PRODUCTION ASSIST LTD

PO BOX 167 FARNHAM SURREY GU9 0YN

TEL: 01252 350 120

FAX: 01252 314 980

CONTACT: MR GERRY BOWERS

- 중장비 Procurement Agent
- 한국업체와 거래 경험 있으며, 중장비(forklift제외) 수출희망업체 접촉 희망

SR EQUIPMENT LTD

PO BOX 10214 LONDON NW4 3WG

TEL: 0181 202 2582

FAX: 0181 202 1629

CONTACT: MR WOOD

- 신제품 및 중고 취급 딜러
- 주종품목 : 토사운반장비
- 매출액 연간 500만파운드
- 한국제품 취급경험 있으며, 한국산은 항상 저가공세로 시장진입을 시도한다는 인상을 가지고 있음

MYRAK LTD

LEESIDE WORKS LEESIDE RD TOTTENHAM LONDON N17 0SH

TEL: 0181 808 4555 / 0171 704 8777

FAX: 0181 885 1380

CONTACT: MR SULLIVAN

- 신제품 및 중고 장비 딜러

- 연간매출액 : 3,500만파운드
- 주종품목 : Crane, Dumper, Excavator, Loading Shovel, Crusher, Forklift
- 한국산 건설중장비 취급경험 없으나, tool류는 취급한바 있으며 품질이 상당 수준에 이른다고 평가하고 있음

G. REEKIE GROUP LTD

SOUTH RD CUPAR FIFE KY15 5JD

TEL: 01334 652 481

FAX: 01334 653 147

CONTACT: MR G REEKIE(SPARE PARTS MANAGER)

MR SMALLBORN(기타)

- 주종품목 : 농기계
- 연간매출액 : 3,800만파운드
- 한국제품 취급경험 있음

BRITCOM INTERNATIONAL LTD

SANCTON ROAD, MARKET WEIGHTON YORK YO4 3DD

TEL 01430 871 010

FAX 01430 872 492

CONTACT MR. CHRIS ERWIN

- 중고제품 취급딜러
- 연간매출액 : 2,000만파운드
- 주종품목 : BACKHOE LOADERS, EXCAVATORS, WHEEL LOADERS, TRACK LOADERS, BULLDOZERS, QUARRY DUMP TRUCKS, GRADERS, FORKLIFTS, CRANES, DUMPERS AND ROLLERS
- 한국제품 취급경험 있으며, 원화절하로 가격경쟁력이 향상될 것을 생각하며, 관심있는 업체의 접촉을 희망

H.E. SERVICES (PLANT HIRE LTD)

WHITEWALL RD STROOD KENT ME2 4DZ

TEL 01634 295 626

FAX 01634 295 626

CONTACT: MR JEFF LLOYD

- 영국최대의 Excavator 임대업체
- 주종품목 : Excavator 등 건설중장비

PYRAMID LTD

DIXON INDUSTRIAL ESTATE CHURCH LANE WESTON STAFFS ST8 0QB

TEL 01889 270 610

FAX; NOT GIVEN. (ALL ENQUIRES BY POST)

EMAIL: info@pyramid.co.uk

CONTACT: MT STEVEN LAMONT (MANAGING DIRECTOR)

- 영국 Midland지역에 10개의 지점을 둔 대형 장비임대업체
- 주종품목 : HYDRAULIC BREAKERS, PUMPS. MINI EXCAVATORS,

DUMPERS AND FORKLIFTS

- 연간매출액 : 1,000만파운드

GCC TRADING LTD

STAR HOUSE YORK PARADE, BRENTFORD MIDDLESEX TW8 9AA

TEL 0181 232 8166

FAX 0181232 8160

EMAIL gcctrdg@aol.com

CONTACT: MRS J. MORGAN

- 중장비 부품전문취급업체
- 주종품목 : EXCAVATORS 및 BULLDOZERS 부품
- 부품 수입후 중동국가에 공급
- KOMATSU, SAMSUNG, KATO CRANES 및 일제 CONSTRUCTION EQUIPMENT에 호환성이 있는 부품공급업체 접촉희망(BULLDOZER BLADES, SHOVELS, 및 BUCKETS)

L. LYNCH (PLANT HIRE & HAULAGE LTD)

LYNCH YARD FOURTH WAY WEMBLY HA9 0LH

TEL 0181 204 2244

FAX 0181 900 9584

CONTACT: TO THE HIRE OFFICE

- 주종품목 : EXCAVATORS, DUMPERS, BULLDOZERS

LPH PLANT HIRE LIMITED

STATION APPROACH, WEST DRAYTON

MIDDLESEX UB7 9DZ

TEL 01895 446 444

FAX 01895420 966

CONTACT: MR DAVID JANES

- 종업원 30명을 보유하고 영국 남동부 지역을 주 시장으로 하는 중장비 수입 판매업체
- 주종품목 : CRANE, 기타 중장비 부품
- 수년전 한국제품 취급경험 있으며 수출관심업체 접촉을 적극 희망

독 일

@1. 시장개황

가. 생산수요 규모 및 전망

- 동부독일의 건설경기 붐이 이제 마무리 단계에 들어가고, 서부독일의 경기도 전년까지 침체를 벗어나지 못함에 따라 건설장비 생산 및 수입규모도 지난 3년간 계속 감소 추세를 보였음.
- 이에 독일제조업체들은 감소하는 국내수요를 만회하고자 해외 판매망 확충에 진력하고 있으며, 전년의 경우 전체 생산량의 약 74%를 수출하였음.
- 1997년 건설장비 독일내 총수요는 약 60억 마르크로서 이는 1990년에 비해 20%나 감소한 수치이며, 금년도에는 약간 증가할 것으로 예상됨. 반면 전년도 전체생산은 113억마르크로서 81억 마르크는 건설용 기계, 나머지는 부분품이 차지했음.
- 한편 금년도 독일 건설장비 총생산은 전년 대비 2-3% 증가할 것으로 전망되는데, 이는 독일내의 수요증대에 따른 증가세가 아니라 해외시장 확장을 전제로 한 것임. 독일의 건설장비 수출국이 대부분 EU 및 동구, 미국이기 때문에 아시아 위기에도 불구하고, 상대적으로 타격을 덜 받는 것으로 알려짐.
- 한편 금년도 이후 장기적으로도 건설장비의 독일내 수요는 크게 늘지 않을 것으로 알려짐. 건설경기는 전체 경기를 심하게 타는 산업으로 건설회사들이 불황기때의 위험을 회피하기 위하여 되도록 장비를 구입하기 보다는 리스하는 쪽으로 경영전략을 전환하고 있기 때문임.
- 독일의 경우 과거에는 건설장비 구매 top 5가 건설회사였으나, 최근 top 3가 리스회사인 것으로 나타났음. 즉 1990년 리스회사들이 구입한 건설장비는 약 17억 마르크에 불과했으나 1997년에는 40억 마르크로 나타나 전체 수요의 2/3을 차지했음. 1990년에 비해 1997년 독일내 수요가 20%나 감소한 점에 비추어 이러한 변화는 획기적인 것이라 할 수 있음. 동추세는 향후 더욱 가속화되리라 전망되며, 따라서 독일내 건설장비 수요도 정체내지는 감소세를 면치 못할 것으로 전망됨.
- 독일의 건설장비 수요는 현재 크게 2가지로 나뉘지고 있음. 즉, 전문화되고 기술집약적인 제품과 일반적인 건설장비임. 전문화되고 다기능을 포함하고 있는 제품을 요구하는 분야는 특히 excavators 및 mini wheel-loaders에서 집중적으로 나타나고 있는데 전통적이고 일반화된 건설장비에 대한 수요는 정체 내지는 감소하는 반면 이 기술집약적인 제품에 대한 수요는 전보다 3-4배

증가하고 있음. 즉 대량 신건설에 필요한 자본집약적인 대형 건설장비의 수요는 감소하는 반면, 보수에 필요한 소형 건설기계의 수요는 증가하고 있다고 볼 수 있음.

- 상기와 같은 수요위축에 따라 아래에서와 같이 독일의 생산도 1995년 이래 정체 내지는 감소를 면치 못하고 있음.

굴삭기 (엑스커베이터) (HS : 84295210) 생산동향

(단위 : 대, 천마르크)

	1995	1996	1997
수량	6,612	5,446	4,839
금액	1,396,231	1,119,898	1,131,038
업체수	11	11	9

휠로더 (HS:84295110) 생산동향

(단위 : 대, 천마르크)

	1995	1996	1997
수량	1,389	-	277
금액	149,754	91,385	36,314
업체수	4	5	5

8425 및 8430의 부분품 생산동향

(단위 : 톤, 천마르크)

	1995	1996	1997
수량	19,387	18,126	17,339
금액	186,087	176,911	162,557
업체수	53	48	43

기타의 기계(카고크레인 포함) 생산동향

(단위 : 대수, 천마르크)

	1995	1996	1997
수량	4,276	3,151	3,000
금액	160,510	112,132	113,811
업체수	9	9	9

지게차(포크리프트) 생산동향

(단위 : 대수, 천마르크)

	1995	1996	1997
수량	19,047	16,615	18,463
금액	887,100	782,213	845,702
업체수	10	12	10

덤프트럭 생산동향

(단위 : 대수, 천마르크)

	1995	1996	1997
수량	-	-	-
금액	-	-	-
업체수	2	2	1

나. 주요기업의 생산규모 및 현황

o Liebherr-Holding GmbH

- 기계 제조부문 세계 4대 메이커임.
- 1997년 독일내 매출액 약 36억 마르크, 수출액 포함 55억 마르크
- 종업원수 8,900명
- 품목별 생산규모는 알 수 없으나 truck cranes에서 주로 매출을 올린 것으로 알려짐.
- 주요생산품목 : Bucket Wheel Excavators, Shovel Dredgers, crawler dredgers, Bulldozers, stripping shovels, machines for construction, loaders

o O & A Orenstein & Koppel AG

- 독일내 2대 건설장비 메이커임.
- 1996년도 매출액 약 15억 마르크, 종업원수 약 4,700명
- 주요수출국 : 서유럽등 전세계
- 주요생산품목 : Excavators, dredgers, graders, dumpers, loading shovels, conveyer, cranes, dump trucks, industrial tractors, motor buses 등

o Wirtgen GmbH

- 연간매출액 5억 2,000만마르크, 종업원수 약 800명
- 전유럽, 아시아, 중국, 북미, 남미등 전세계 수출중
- 주요 생산품 : Road building machines, road mills, machinery for the asphalt industry에 특화되어 있음.

o Karl Schaeff GmbH & Co.

- 연간매출액 : 2억 마르크
- 종업원수 : 약 820명
- 전세계로 수출중
- 주요생산품목 : shovel dredgers, bucket dredgers, loaders 등

o Joseph Voegele AG Mannheim

- 연간매출액 : 1억 5,000만 마르크
- 종업원수 : 935명,
- 전세계로 수출중
- 주요생산품목 : road building machines, machines for construction, ballast, rammers

o Hermann Paus Maschinenfabrik GmbH

- 연간매출액 : 3,500만 마르크
- 종업원수 : 160명
- 전세계로 수출중
- 주요생산품목 : Excavators, dumpers, trucks, dredgers, road sweeping machines

@2. 수출입동향

- o 지난 3년간 독일의 건설장비 및 부분품 수입 실적은 큰 감소세를 보이고 있음. 특히 엑스커베이터 불도저 및 앵글도저, 부분품, 덤프트럭 등의 경우 1995년에 비해 1997년 수입은 거의 절반 내지는 1/3 수준에 머물렀음.
- o 반면 수출의 경우 대다수 품목에 있어 증가세를 보이고 있는데, 이는 독일의 내수시장의 침체에 따라 독일기업들이 강력한 수출확대책을 편 것에 기인함.

- 향후에도 독일 건설경기의 활성화 기대 곤란 및 구매에서 리스로의 전환 등으로 독일의 건설장비 내수시장이 활기를 띠지 못할 것으로 전망됨으로써 수입은 감소 내지 정체 상태수출은 다소 증가할 것으로 보임. 현재 수출에 있어 최대 변수는 아시아 경제위기에 따른 세계경제의 움직임임.
- 굴삭기의 경우 1995년 대비 1997년의 수입액은 약 28.5% 감소한 반면, 수출은 약 26.1%증가하였음. 주요 수입국은 베네룩스, 프랑스, 영국, 일본등이며, 주요수출국은 영국, 미국, 프랑스, 네덜란드 순이고, 1997년의 경우 연간 수입액은 2억 9,100만 마르크, 연간수출액은 4억5,200만 마르크임.

굴삭기 (엑스커베이터) (HS : 84295210) 수입동향

(단위 : 대, 천마르크)

	1995		1996		1997	
	수량	금액	수량	금액	수량	금액
총계	3,762	407,387	3,411	293,749	2,772	291,389
프랑스	621	97,685	1,051	81,075	643	62,295
베네룩스	469	117,751	269	68,700	356	94,168
네덜란드	14	715	1	206	4	124
이태리	745	44,446	783	48,040	532	37,723
영국	644	82,468	593	59,422	404	58,148
덴마크	-	-	-	-	13	361
오스트리아	50	5,093	27	1,848	82	6,068
스위스	6	669	15	1,310	15	1,287
체코	-	-	-	-	6	630
미국	97	4,249	126	9,173	109	5,832
중국	121	2,045	-	-	-	-
한국	70	7,524	20	2,952	4	691
일본	917	43,560	516	20,642	595	23,425

굴삭기 (엑스커베이터) (HS : 84295210) 수출동향

(단위 : 대, 천마르크)

	1995		1996		1997	
	수량	금액	수량	금액	수량	금액
총계	3,743	358,424	3,365	451,897	3,486	452,061
프랑스	1,136	54,929	816	40,869	683	34,620

베네룩스	204	14,334	212	10,172	177	10,174
네덜란드	271	15,951	374	19,180	320	17,450
이탈리아	206	12,253	269	16,037	258	14,195
영국	1,142	67,560	794	48,041	887	64,326
덴마크	115	6,957	109	6,576	106	6,708
그리스	45	3,781	46	6,540	61	1,762
오스트리아	118	12,122	116	10,626	90	6,909
폴란드	18	1,249	89	3,409	161	6,626
미국	15	19,944	22	49,981	72	36,472

○ 월로더의 수출입실적은 많지 않으며, 1997년 연간 11대에 65만 마르크를 수입하고 166대, 1,350만 마르크를 수출하였음. 수출의 경우 1995년 이후 급격한 감소세를 보였는바, 이는 폴란드, 우크라이나 등 동구권으로의 수출이 감소하였기 때문임.

월로더 (HS : 84295110) 수입동향

(단위 : 대, 천마르크)

	1995		1996		1997	
	수량	금액	수량	금액	수량	금액
총계	2,744	4,407	363	1,640	11	656
EU	2,278	3,804	363	1,640	10	263
포르투갈	360	340	-	-	-	-
오스트리아	1,352	3,390	-	-	-	-
스위스	248	361	-	-	-	-
남아프리카	130	217	-	-	-	-
미국	-	-	-	-	1	393

월로더 수출동향 (HS : 84295110) 수출동향

(단위 : 대, 천마르크)

	1995		1996		1997	
	수량	금액	수량	금액	수량	금액
총계	15,109	26,055	9,985	15,384	166	13,513
프랑스	110	242	-	-	-	-
이탈리아	350	475	-	-	-	-
그리스	1,404	185	-	-	15	839

스페인	1,080	1,223	-	-	1	176
오스트리아	780	946	-	-	2	196
스위스	687	232	644	487	16	324
폴란드	5,799	15,268	1,991	5,505	48	2,638
체코	981	1,370	843	2,145	21	2,671
헝가리	-	-	345	754	-	-
우크라이나	417	1,352	-	-	1	400
러시아	392	1,335	301	958	-	-
크로아티아	551	260	-	-	-	-
남아프리카	245	462	579	1,176	10	959
이집트	200	115	653	298	10	400
미국	1,010	610	689	313	7	1,119
중국	-	-	1,534	1,378	-	-
한국	-	-	248	783	-	-

○ 무한궤도식의 불도저 및 앵글도저의 지난 3년간 수출입 동향을 살펴보면, 수입의 경우 1995년에 비해 1997년의 경우 금액기준 약 27% 정도밖에 수입하지 않았으며, 수출은 전년에는 1996년 대비 약 2배 이상이 증가하였음.

이는 네덜란드, 영국, 폴란드, 미국, 아랍에미레이트 등 주요 수출대상국으로의 수출이 급증한 것에 기인함.

무한궤도식의 불도저 및 앵글도저 수입동향 (HS : 84291100) 수입동향

(단위 : 대, 천마르크)

	1995		1996		1997	
	수량	금액	수량	금액	수량	금액
총계	592	109,729	181	30,055	174	29,289
프랑스	221	47,138	4	320	2	410
베네룩스	11	808	-	-	9	675
네덜란드	3	229	-	-	6	1,366
이탈리아	10	1,060	6	547	1	120
오스트리아	100	16,951	27	6,050	21	3,929
슬로바키아	31	3,947	21	3,368	9	1,396
미국	33	14,973	25	8,126	33	11,997
일본	178	24,491	63	8,231	33	3,524

무한궤도식의 볼도저 및 앵글도저 수출동향 (HS : 84291100) 수출동향

(단위 : 대, 천마르크)

	1995		1996		1997	
	수량	금액	수량	금액	수량	금액
총계	227	20,855	343	28,030	735	59,059
네덜란드	31	2,765	17	2,224	167	12,086
영국	19	1,442	13	862	58	8,000
덴마크	3	165	3	200	4	280
그리스	13	990	32	4,305	21	777
오스트리아	10	983	3	363	8	399
스위스	4	253	3	187	1	300
폴란드	9	693	34	468	87	1,459
체코	25	4,044	11	1,647	14	2,127
헝가리	3	258	2	165	6	101
크로아티아	4	344	5	377	14	1,666
이집트	23	2,031	12	989	28	2,090
미국	20	621	86	6,939	107	11,632
아랍에미리트	11	1,234	52	3,528	112	8,283

- 건설장비 부분품의 경우에도 대부분의 건설장비 수출입 동향과 마찬가지로 수입은 감소세, 수출은 증가세를 나타냄

8425 및 8430 의 부분품 (버켓, 셔블, 그랩과 그립) 수입동향 (HS : 84314100)

(단위 : 대, 천마르크)

	1995		1996		1997	
	수량	금액	수량	금액	수량	금액
총계	97,495	71,839	77,487	52,665	85,324	55,188
프랑스	4,679	5,099	3,457	3,141	2,663	2,805
베네룩스	4,025	5,208	1,011	1,120	806	1,102
네덜란드	9,034	15,081	6,546	9,149	4,005	6,169
이탈리아	8,366	6,135	4,183	2,643	4,308	2,339
영국	4,816	7,991	7,234	12,246	7,034	11,189
아일랜드	6,020	3,381	3,872	2,017	6,481	3,792
덴마크	1,349	1,440	811	800	1,121	823

스웨덴	1,959	1,701	3,330	1,520	2,853	2,453
오스트리아	1,928	1,560	715	631	1,971	3,315
노르웨이	439	558	655	893	681	504
스위스	657	1,101	1,306	1,110	1,114	799
터키	376	203	2,454	1,102	2,505	1,253
폴란드	5,792	1,763	6,326	1,877	5,385	1,664
체코	21,378	6,234	15,728	4,223	19,659	5,201
슬로바키아	1,409	427	1,353	415	954	351
헝가리	6,801	2,772	6,351	2,595	12,465	4,592
슬로베니아	13,156	5,732	8,660	3,752	7,176	3,006
미국	1,690	1,856	1,220	1,043	703	1,208
한국	699	325	674	207	-	-
일본	781	1,666	531	1,124	204	333

8425 및 8430의 부분품 (버켓, 셔블, 그랩과 그립) 수출동향 (HS : 84314100)

(단위 : 대, 천마르크)

	1995		1996		1997	
	수량	금액	수량	금액	수량	금액
총계	80,428	92,581	73,151	88,768	97,286	115,785
프랑스	11,233	9,822	9,162	8,770	12,916	11,528
베네룩스	2,829	3,496	2,285	3,223	1,336	1,888
네덜란드	4,428	4,092	5,015	6,164	6,431	6,897
이태리	1,060	1,372	5,729	3,188	2,503	3,735
영국	3,545	4,498	3,701	4,207	4,680	5,140
스웨덴	1,569	2,228	1,126	1,434	1,425	2,067
오스트리아	4,884	6,054	3,733	4,632	6,709	8,610
노르웨이	1,514	2,000	1,394	2,011	1,550	2,330
스위스	4,441	5,412	4,769	6,581	4,339	5,840
터키	1,560	1,951	3,527	3,235	970	1,402
폴란드	1,048	1,285	1,139	1,067	1,854	1,319
체코	6,620	5,419	3,527	3,235	4,246	4,082
헝가리	1,767	895	1,019	808	832	1,052
미국	3,662	3,906	3,287	3,275	4,948	5,625
아랍에미리트	1,042	874	-	-	1,621	1,229
인도	1,518	1,967	1,202	1,740	968	1,134
말레이시아	1,587	1,418	119	164	4,050	4,527
싱가폴	1,988	2,219	2,834	4,714	2,137	2,787
중국	2,078	2,759	536	485	3,002	4,282
한국	2,545	3,990	6,034	7,639	2,097	3,539

일본	3,950	5,732	4,143	5,527	3,482	4,582
대만	1,648	1,909	209	214	981	1,307
홍콩	4,565	5,355	2,411	2,607	6,927	6,722

8425 및 8430의 부분품 (볼도저, 앵글도저의 블레이드) 수입동향 (HS:84314200)

(단위 : 대, 천마르크)

	1995		1996		1997	
	수량	금액	수량	금액	수량	금액
총계	7,095	3,217	3,677	1,515	3,800	1,807
폴란드	1,052	260	-	-	438	121
체코	720	204	-	-	-	-
헝가리	1,897	545	1,300	365	1,089	308
슬로베니아	413	143	354	126	355	117
미국	2,249	1,688	731	543	1,356	918

8425 및 8430의 부분품 (볼도저, 앵글도저의 블레이드) 수출동향 (HS: 84314200)

(단위 : 대, 천마르크)

	1995		1996		1997	
	수량	금액	수량	금액	수량	금액
총계	8,433	6,891	2,919	1,805	22,858	10,155
러시아	395	452	240	184	-	-
알제리	1,028	1,585	501	370	96	170
나이지리아	115	112	-	-	-	-
미국	3,389	1,581	784	455	22,045	9,089
인도	72	136	-	-	-	-
한국	393	121	-	-	-	-
대만	1,880	1,493	-	-	-	-

- 여타의 건설장비와는 달리 카고크레인을 포함한 기타의 건설장비 수입은 대폭 증가하였으나, 금액상으로 보면 1천만 마르크를 약간 상회하는데 그침. 이는 주로 미국으로부터의 수입증가에 기인함.

기타의 기계(카고크레인 포함) 수입동향 (HS : 84264900)

(단위 : 대, 천마크)

	1995		1996		1997	
	수량	금액	수량	금액	수량	금액
총계	5,969	2,555	3,428	2,833	16,650	11,676
네델란드	1,404	212	220	141	337	184
모로코	-	-	1,614	1,006	-	-
미국	1,572	1,133	342	154	2,560	2,853
일본	500	189	-	-	1,647	731
캐나다	-	-	542	520	408	502

기타의 기계(카고크레인 포함) 수출동향 (HS : 84264900)

(단위 : 대, 천마크)

	1995		1996		1997	
	수량	금액	수량	금액	수량	금액
총계	98,047	73,300	116,159	110,461	115,765	117,071
베네룩스	6,985	7,724	828	906	1,324	1,152
네델란드	1,650	1,861	23,030	30,246	13,298	17,515
스위스	2,186	2,466	1,897	3,707	12,685	11,184
폴란드	1,189	3,100	3,120	1,320	1,093	610
러시아	3,841	1,284	6,927	442	2,418	1,380
모로코	24,759	12,595	-	-	-	-
인도	18,645	12,811	8,127	6,115	-	-
중국	2,004	655	12,694	14,210	3,232	3,470
일본	23,627	19,250	8,729	7,873	14,893	15,732
홍콩	5,597	7,530	-	-	-	-
미국	201	478	224	786	9,486	7,875
사우디	960	206	-	-	8,104	9,820
싱가폴	550	205	3,709	3,535	7,268	8,277
한국	-	-	14,157	14,244	605	1,330

- 포크리프트 트럭 수입은 1997년도의 경우 1995년 대비 54% 증가한 약 4,700만 마르크를 수입하였으며, 주로 영국, 네델란드 등지에서 수입하고 있음. 수출 또한 증가세를 보이고 있으며, 주요 수출국은 폴란드, 네델란드, 스위스 등 유럽 대륙에 집중되어 있음.

포크리프트 (1M 이상) 수입동향 (HS : 84272011)

(단위 : 대, 천마크)

	1995		1996		1997	
	수량	금액	수량	금액	수량	금액
총계	728	31,105	876	35,269	1,037	47,977
프랑스	112	6,987	262	11,020	76	3,647
네덜란드	25	451	102	4,000	163	8,267
이태리	242	7,274	150	4,480	199	6,830
영국	218	10,543	188	10,547	277	16,315
덴마크	10	714	20	1,257	32	3,051
핀란드	3	574	15	743	29	2,550
한국	4	104	-	-	104	2,415
일본	63	2,285	-	-	42	1,032

포크리프트 수출동향 (HS : 84272011)

(단위 : 대, 천마크)

	1995		1996		1997	
	수량	금액	수량	금액	수량	금액
총계	467	12,984	468	10,008	672	14,180
네덜란드	100	1,262	106	1,635	110	1,903
폴란드	26	789	103	1,529	169	2,960
스위스	20	715	17	773	35	857
체코	22	501	26	689	44	811

○ 덤프트럭

덤프트럭 (2,500/2,800cm³ 이상) 수입동향 (HS : 87041011)

(단위 : 대, 천마르크)

	1995		1996		1997	
	수량	금액	수량	금액	수량	금액
총계	384	111,715	267	89,104	323	107,419
프랑스	39	23,882	1	900	-	-
베네룩스	8	6,920	15	10,502	1	865
이태리	60	2,889	8	372	2	545
영국	140	41,450	135	38,937	183	54,374
노르웨이	59	13,853	15	3,805	18	4,500
폴란드	7	1,511	10	2,537	6	1,970
체코	3	490	-	-	5	788
미국	44	17,238	61	27,593	73	35,321

덤프트럭 (2,500/2,800cm³ 이상) 수출동향 (HS : 87041011)

(단위 : 대, 천마르크)

	1995		1996		1997	
	수량	금액	수량	금액	수량	금액
총계	514	57,948	384	45,425	396	62,059
프랑스	193	20,555	73	6,828	13	2,524
베네룩스	10	2,243	12	2,210	2	141
이태리	175	13,505	96	7,233	-	-
오스트리아	10	2,095	14	1,348	10	1,214
체코	17	4,575	17	2,643	11	1,480
미국	6	884	37	7,798	149	32,503
리비아	4	621	6	1,334	15	2,313
아랍에미레이트	4	1,030	7	672	2	185
중국	3	1,310	8	855	-	-
한국	1	420	-	-	-	-

○ 덤프트럭의 경우에도 수입은 약간의 감소세, 수출은 약간의 증가세를 나타냄.

주요 수입국은 다른 품목과 마찬가지로 영국, 네델란드, 이태리, 프랑스 등지이며, 주요수출국은 폴란드, 스위스, 우크라이나 등 유럽국가임.

덤프트럭 (2,500/2,800cm³ 이하) 수입동향 (HS : 87041019)

(단위 : 대, 천마르크)

	1995		1996		1997	
	수량	금액	수량	금액	수량	금액
총계	215	3,750	147	1,104	311	2,111
프랑스	13	543	-	-	-	-
이태리	31	670	35	392	7	431
폴란드	18	255	-	-	-	-
미국	29	169	36	271	101	701
일본	112	1,836	63	335	182	856

덤프트럭 (2,500/2,800cm³ 이하) 수출동향 (HS : 87041019)

(단위 : 대, 천마르크)

	1995		1996		1997	
	수량	금액	수량	금액	수량	금액
총계	5	133	17	1,034	41	679
EU	4	118	4	648	2	61
스위스	-	-	4	127	-	-
폴란드	-	-	-	-	8	134
우크라이나	-	-	-	-	10	165
러시아	-	-	-	-	9	127

o 관세율은 아래와 같음.

- 굴삭기 (엑스커베이터)(HS 84295210) : 1.3%
- 휠로더 (HS 84295110) : 1.2%
- 무한궤도식의 불도저 및 앵글도저 (HS: 842911000) : 1.3%
- 8425 및 8430의 부분품 (HS 84314100) : 1.1%
- 카고크레인 포함 기타의 기계 (HS : 84264900) : 0.8%
- 포크리프트 (HS 84272011) : 4.6%
- 덤프트럭 (2,500/2,800cm³ 이상) (HS87041011) : 3.4%
- 덤프트럭 (2,500/2,800cm³ 이하) (HS87041019) : 1.2%

@3. 경쟁동향

- 독일건설장비 시장은 주로 독일기업들이 점유하고 있으며, 예외적으로 볼도저 및 덤프트럭의 생산은 미미하거나 없는 것으로 나타남.
- 외국의 주요 경쟁업체는 프랑스회사이나 생산국은 벨기에인 Caterpillar 및 일본의 Komatsu (생산지는 영국)가 고가품시장에서 독일업체와 경합하고 있음.
- 우리나라의 업체로는 현대중공업, 삼성중공업, 한라중공업, 대우중공업을 들 수 있으나 삼성중공업의 건설중장비 부문이 Volvo에 매각되고, 한라중공업이 부도가 남으로써 현재로서는 현대와 대우중공업이 현지 시장에서 선진국제품 보다는 낮은 가격으로 경합하고 있음. 한편 현대중공업도 지난해 벨기에 생산 공장을 폐쇄함으로써 유럽내 생산기지를 가지고 있는 국내회사는 없음.

@4. 유통구조

- 건설장비의 유통은 2가지 채널로 나눌 수 있는 바, 제조업체 --> 건설업체간의 직거래, 또는 제조업체--> 독점 Agent--> 건설업체로 되어 있음.
- 한편 수요동향에서 이미 거론한 바와 같이 리스회사에 의한 구입이 전체 구입액의 1/3 가량을 차지함에 따라 제조업체 --> 리스회사의 유통구조도 큰 비중을 차지함.

@5. 마케팅 유의사항

- 독일의 건설장비 시장은 이미 독일업체 및 세계 굴지의 업체가 점령하고 있는 상태이나, 건설장비 시장이 다기능 및 특수기능 시장과 전통적이고 일반적인 제품 시장으로 나뉘는 데에 알맞는 타겟마켓 선정이 전제되어야 함.
- 일반적이고 규격화된 제품의 경우 가격이 마케팅 성공여부의 중요한 부분을 차지하며, 다기능제품의 경우 첨단기술 포함 여부 (예를들면 GPS : Global Positioning System 등)가 중요한 변수가 됨.

@6. 한국산 수출확대방안

- 중장비의 경우 대당 가격이 평균 100,000마르크를 상회하는 것이 보통이므로 수출시 금융상의 지원이 불가피함. 따라서 근래의 외환위기로 어려워진 연불수출에 대한 정부 및 은행의 지원이 요구됨.
- 또한 한국산의 경우 아직 브랜드 이미지가 약한 상태이므로 신용을 동반하는 거래와 품질제고, 독일시장에 맞는 spec 개발, 부품의 적기 공급, A/S 철저등 독일시장으로의 진출을 확보할 수 있는 기반 마련이 중요함.

@7. 수입관심 바이어 및 관심도

가. 건설회사

- 독일 중대형 건설회사는 거의 전부 독일산 및 유럽산, 미국산을 선호하므로 한국산에 대한 관심은 저조한 상태임.

- Dyckerhoff & Widmann Aktiengesellschaft

Add : Erdinger Landstrasse 1, D-85609 Aschheim, Germany

Tel : 49 89 92551

Fax : 49 89 92552127

Contact Person : Mr. Oswald Bulmahn

참고사항 : 주로 독일산 사용, 한국으로의 수입선 전환에는 그다지 관심을 표명하지 않음.

- Walter Bau-AG

Add : Boenheimstrasse 8, D-86153 Augsburg, Germany

Tel : 49 821-558200

Fax : 49 821 5582320

Contact Person : Purchasing Dept.

참고사항 : 연간매출액 40억 규모의 대형건설회사임. 독일산 및 유럽산 사용 수입선 전환에는 큰 관심을 보이지 않음.

- Hochtief AG

Add : D-45117 Essen, Germany

Tel : 49 201 8240

Fax : 49 201 8242777

E-Mail : <http://www.hochtief.de>

Contact Person : purchasing dept.

참고사항 : 연간 매출액 58억 규모의 대형 건설회사임. 독일산만 사용 수입선 전환에는 큰 관심을 보이지 않음.

- Bilfinger + Berger Bauaktiengesellschaft

Add : Carl-Reiss-Platz 1-5, D-68165 Mannheim, Germany

Tel : 49 621 4590

Fax : 49 621 4592366

Contact Person : Mr. Herbert Bodner

참고사항 : 연간 매출액 92억 규모의 대형 건설회사임. 주로 독일산만 사용함. 수송비용, 보수유지등의 문제로 수입선 전환에는 큰 관심을 보이지 않음.

나. 건설장비 리스회사

- 주요수입선 수입물량, 수입선전환여부 등은 추가 보고 예정임.

o Feuerpfeil Baumaschinenverleih

Add : Greifswalder Strasse 80a, 10405 Berlin, Germany

Tel : 49 30 4284820

Fax : 49 30 4239385

Contact Person : Mr. Feuerpfeil

o Kraeuter Baumaschinen

Add : Riemannstrasse 7, 35606 Solms, Germany

Tel : 49 6442 94000

Fax : 49 6442 940025

Contact Person : Mr. Kraeuter

o IKH GmbH & Co. KG

Add : Ottostrasse 2, 45770 Marl, Germany

Tel : 49 2365 81961

Fax : 49 2365 82790

Contact Person : Mr. Richter

o avl arbeitsgeraete vertriebs leasing gbr

Add : Ruhrstrasse 9, 45804 Gelsenkirchen, Germany

Tel : 49 209 273091

Fax : 49 209 273099

Contact Person : Mr. Schaefer

o Schaefer

Add : Suedring 164, 55128 Mainz

Tel : 49 6131 366763

Fax : 49 6131 72597

Contact Person : Mrs. Schaefer

o TRIBAC Baumaschinen GmbH

Add : Am Wall 51, 15366 Neuenhagen, Germany

Tel : 49 3342 23690

Fax : 49 3342 236999

Contact Person : Mr. Siedler

o Huegel

Add : Kulturstrasse 21-25, 47055 Duisburg, Germany

Tel : 49 203 778550

Fax : 49 203 779997

Contact Person : Mr. Bongards

o Kopsch GmbH

Add : Friedrich-Ebert-Strasse 14, 44866 Bochum, Germany

Tel : 49 2327 670436

Fax : 49 2327 670440

Contact Person : Mr. Kopsch

o Fassbender -Siebmann GmbH

Add : Siemensstrasse 16-20, 41469 Neuss-Norf, Germany

Tel : 49 2137 16290

Fax : 49 2137 16233

Contact Person : Mr. Schwalm

o Potratz Baumaschinen GmbH & Co. KG

Add : Friesstrasse 6, 60388 Frankfurt am Main

Tel : 49 69 42096713

Fax : 49 69 42096740

Contact person : Mr. Eisenbart

다. 수입상현황

하기 접촉된 수입상은 독일의 건설경기 불황으로 인해 한국으로부터, 관련 오퍼를 접수한후 검토하겠다는 입장임을 참고하시기 바람.

회사명 : Feuerpfeil Baumaschinenverleih

주소 : Greifswalder Strasse 80a 10405 Berlin

전화 : 030-4284820

팩스 : 030-4239385

담당자 : Mr Feuerpfeil

품목 : Chain excavator, Mini excavator, Chain loader, compact loader
wheel loader, compactor

비고 : 현대로부터 3달전에 굴삭기 45톤을 수입함.

회사명 : TRIBAC Baumaschinen GmbH

주소 : Am Wall 51 15366 Neuenhagen

전화 : 03342-23690

팩스 : 03342-236999

담당자 : Mr Triegel

품목 : mini excavator

회사명 : Kopsch GmbH

주소 : Friedrich-Ebert-Strasse 14 44866 Bochum

전화 : 02327-670436

팩스 : 02327-670440

담당자 : Mr Kopsch

품목 : Dumper

회사명 : Krupp Polysius AG
주소 : Graf-Galen-Strasse 17 59269 Beckum
전화 : 02525-990
팩스 : 02525-992100
담당자 : Mr Hartmann
품목 : Chain bucket elevator/excavator

회사명 : Werner Boller Handels GmbH
주소 : Holzheimer Strasse 87 35428 Langgoens
전화 : 06403-90870 4063
팩스 : 06403-908711 74487
담당자 : Mr Hirschring
품목 : (chain)track laying excavator

회사명 : Maschinenvertrieb GmbH Dietmar Zerres
주소 : Friedrichstrasse 14 57639 Rodenbach-Udert
전화 : 02684-8967
팩스 : 02684-1619
담당자 : Mr H. Engel
품목 : excavators, loader

회사명 : M V S
주소 : Duester Hauptstrasse 31-38 13469 Berlin
전화 : 030-403710 , 팩스: 030-40371619
담당자: Mr Eggert
품목 : Cranes, dumpers, excavators, bulldozers

회사명 : Gabelstapler Schwede GmbH
주소 : Haberstrasse 20 24537 Neumuenster
전화 : 04321-90760 ,팩스: 04321-907696
담당자: Mr Rohwer
품목 : Fork lift trucks

회사명 : Dubick & Stehr Baumaschinen GmbH
주소 : Liebigstrasse 30 22113 Hamburg
전화 : 040-7312000 ,팩스: 040-73120040
담당자: Mr Stehr
품목 : Bulldozers, loaders, cranes, excavators, cranes,
lifting equipment, elevators

회사명 : E & E Engineering & Export GmbH
주소 : Trivastrasse 19 80637 Muenchen
전화 : 089-154080 ,팩스: 089-154088
담당자: Mr Mishlawi
품목 : Cranes, excavators, dumpers, general road working machinery

회사명: Ernst Nagel KG

주소 : Daimlerstrasse 44 89079 Ulm

전화 : 0731-4980 , 팩스: 0731-42953

담당자: Mr Nagel

품목 : Dump trucks, loaders, mini excavators, lifting equipment,
elevators

회사명: Gebrueder Mickenhagen GmbH & Co. KG

주소 : Schmalenbach 3 58553 Halver

전화 : 02353-4334 , 팩스: 02353-96514

담당자: Mr Mickenhagen

품목 : All kinds of construction machinery

회사명: Kurt Poertner Baumaschinen

주소 : Treuburger Strasse 10 29525 Uelzen

전화: 0581-42207 , 팩스: 0581-42664

담당자: Mr Poertner

품목 : Compactors, loaders

회사명: Stoll Baumaschinen GmbH

주소 : Weiherstrasse 1 66564 Ottweiler

전화 : 06858-6453 , 팩스: 06858-6102

담당자: Mr Stoll

품목 : Excavators, graders, loaders

회사명: Naarmann Baumaschinen GmbH

주소 : Hertzstrasse 8 30827 Garbsen

전화 : 05131-6023 , 팩스 : 05131-96514

담당자: Mr Hecker

품목 : Loaders, dumpers, mini excavators, bobcat type loaders

회사명: Landuris GmbH Import - Export

주소 : Raheinstrasse 74-76 80995 Muenchen

전화 : 089-3121410 , 팩스 : 089-3147095

담당자: Mr Landuris

품목 : Mini excavators, excavators, loaders, cranes, used euipment,
special offers

회사명: Horst Kuenmel Handels-GmbH

주소 : Gruener Weg 44 40229 Duesseldorf

전화 : 0211-724007 , 팩스 : 0211-721666

담당자: Mr Kuenmel

품목 : All kinds of construction machinery

회사명: Baumann Baumaschinen GmbH

주소 : Ritter-Heinrich-Strasse 6-12 88471 Lauheim

전화 : 07392-70980 , 팩스 : 07392-709866

담당자: Mr Kaechler

품목 : Mini cranes, lifting equipment, elevators

회사명: BAUtechnik Handel, Vermietung und Service GmbH Dessau

주소 : Lichtenauer Strasse 06847 Dessau

전화 : 0340-517689 , 팩스 : 0340-517675

담당자: Mr Schulz

품목 : Wheel loaders, compactors, mini excavators, mini cranes

이 태 리

@1. 시장개황

'97년 기준 이태리 건설 중장비 및 부품의 총 생산은 480,000톤의 4,274.2십억 리라(약 US\$ 25억)로서 전년대비 물량은 15.7%, 금액은 18.3%가 증가한 수준
총 생산량의 86.88%가 수출되었으며 국내수요는 17,232대로 전년대비 13% 증가한 실적. 96년과 97년은 이태리 건설 시장이 침체를 보임에 따라 관련 건설 중장비 및 기계시장도 활황세를 보이지 못했으나 98년에는 이태리 경기가 회복세를 보이고 있고 건축개조에 대한 세제 혜택 법안이 통과됨에 따라 다소간의 회복세를 보일 것으로 관련업계에서는 기대하고 있음.

97년 기준 주요 품목별 수요비중을 살펴보면 미니 굴삭기 30.6, 도로장비 17.9%, 그외 SKID STEER LOADERS 16.6%, 부품 15.5%정도를 차지하고 있음.

주요 품목별 수요규모

(단위 : 대, %)

품목명	1996	1997	비중 ('97)
1. 불도저	109	160	0.9
2. 도로장비	3,045	3,099	17.9
- CRAWLER LOADER	118	116	
- WHEEL LOADER	1,067	966	
- MOTORSCRAPER	0	1	
- WHEEL EXCAVATOR	353	323	
- CRAWLER EXCAVATOR	1,507	1,693	
3. COMPACTOR	420	466	2.7
- VIBRATING TANDEM COMPACTOR	351	379	
- SINGLE DRUM COMPACTOR	59	75	
- COMBINATION COMPACTOR	2	4	
- WHEEL COMPACTOR	8	8	
4. BACKHOE LOADER	2,627	2,689	15.6
- RIGID BACKHOE LOADER	1,820	1,866	
- AWS BACKHOE LOADER	568	567	
- ARTICULATED			

BACKHOE			
LOADER	239	256	
5. MINIEXCAVATOR	4,418	5,280	30.6
6. SKID STEER LOADRS	2,356	2,865	16.6
7. PARTS	2,279	2,673	15.5

총계	15,254	17,232	100

자료원 : 이태리 건설 중장비 및 기계 제조 협회 (COMAMOTER)

주요 생산업체별 생산규모

업체명	생산품목	년간 생산량 ('97년 기준)

FIAT-HITACHI	LARGE EXCAVATORS	3,200대
FAI-KOMATSU	EXCAVATOR UNDER 10T	1,500대
LIBRA	미니 굴삭기	600대
HYNOVA	"	400대
FAI KOMATSU	"	2,000대
IMEF	"	1,000대

@2. 수출입 동향

1) 개황

97년 기준 완제품(HS:8429기준)수입은 432,295백만불로 전년대비 물량은 27.1%, 금액은 1.1%감소되었음.

부분품 (HS 843141 & 843142 기준) 수입은 59,455백만리라로 전년대비 물량은 131.8% 금액은 90.6% 증가되었음 .

수입 증가가 뚜렷한 품목은 크레인 및 부품등

한편 수출은 97년 기준 완제품은 699,248백만 U\$로 전년대비 물량은 27.5%증가하였고 금액상은 3.9%증가하였음

부분품은 36,986백만 U\$로 전년대비 물량은 37.1% 감소, 금액은 34.7% 감소되었음.

수출증가가 뚜렷한 품목은 크레인과 그레이더등임.

2) 최근 주요국별 수출입실적

HS : 8429 (건설 중장비 완제품 : 불도우저, 앵글도우저, 그레이더, 레빌에어, 스크레이퍼, 메카니커버설, 엑스카베이트, 셔블로우더, 텀핑머신, 로우드로올러)

- 수입

(단위 : 대, 백만US\$)

	96		97	
	물량	금액	물량	금액
영국	3,242	100,341	3,770	124,039
프랑스	1,659	68,107	2,087	69,058
독일	1,126	35,984	894	29,560
미국	916	26,439	2,544	24,107
스웨덴	340	16,220	346	15,765
일본	949	12,581	1,392	14,812
총계	12,525	437,138	15,927	432,295

자료원 : 이태리 통계청

-수출

(단위 : 대, 백만US\$)

	96		97	
	물량	금액	물량	금액
미국	1,929	81,362	5,982	160,925
영국	1,633	60,529	1,256	69,638
웨덴	100	3,621	60	3,076
독일	1,784	61,278	1,445	46,750
프랑스	1,881	64,384	1,468	53,249
총계	18,264	672,766	23,288	699,248

자료원 : 이태리 통계청

HS :84314100 (부분품)

-수입

(단위 :천 KG, 백만리라)

		96		97
	물량	금액	물량	금액
프랑스	809	7,319	783	8,165
벨기에	249	1,700	2,662	12,097
네덜란드	115	1,639	169	2,203
독일	548	9,734	458	3,558
영국	1,047	7,152	165	1,890
스페인	141	793	164	1,623
오스트리아	128	308	725	6,386
스위스	16	210	368	3,001
미국	2	21	555	4,012
아랍에미레이트	59	767	350	1,767
총계	3,371	30,922	7,887	59,015

주 : 이하 해당부분 US\$;리라 = 1,630('95), 1,543 ('96), 1,703('97)

- 수출

(단위 :천 KG, 백만리라)

		96		97
	물량	금액	물량	금액
영국	99	1,104	1,722	10,839
독일	745	4,712	441	8,687
프랑스	707	6,320	1,098	5,699
벨기에	2,461	12,112	314	2,989
네덜란드	192	2,623	98	1,696
스웨덴	24	333	171	1,076
헝가리	40	356	167	443
오스트리아	626	4,550	19	240
캐나다	43	514	20	196
스위스	535	5,074	14	135
총계	7,286	52,899	4,206	32,945

HS : 843142 (부분품)

- 수입

(단위 :천 KG, 백만리라)

	96		97	
	물량	금액	물량	금액
미국	83.5	179.1	97.9	186.1
캐나다	20.4	24.9	39.7	71.1
멕시코	-	-	30.7	62.4
프랑스	0.2	2.6	1.9	49.8
폴란드	-	-	6.4	37.8
스위스	-	-	1.4	11.4
총계	110.8	266.8	184.0	440.2

- 수출

(단위 :천 KG, 백만리라)

	96		97	
	물량	금액	물량	금액
스페인	64.9	660.3	130.7	1,038.7
일본	273.5	582.5	369.1	756.2
독일	36.4	194.6	63.8	502.0
프랑스	56.8	906.3	33.4	432.0
체코	11.5	222.3	46.7	359.8
모잠비아	3.8	25.1	4.1	103.6
총계	733.2	3,937	833.3	4,141.7

HS 8429521000(굴삭기)

- 수입

(단위 : 대, 백만리라)

	96		97	
	물량	금액	물량	금액
프랑스	1,232	72,211	968	59,562
벨기에	494	87,694	703	105,944
네덜란드	640	21,781	528	17,336

독일	141	8,157	220	10,364
영국	399	46,999	375	23,401
오스트리아	75	3,472	85	4,126
미국	3	547	6	2,099
일본	593	7,275	339	5,693

총계	3,713	254,046	3,372	233,388

- 수출

(단위 : 대, 백만리라)

	96		97	
	물량	금액	물량	금액

프랑스	811	41,512	467	32,439
벨기에	186	13,654	90	9,591
네덜란드	533	30,582	161	14,641
독일	824	42,943	588	35,592
영국	1,069	60,933	812	87,312
스페인	255	13,043	78	11,697
터어키	166	29,390	144	24,874
브라질	28	4,065	270	21,566

총계	5,346	360,535	3,646	344,808

3) 주요 품목별 평균 수출입 가격

(단위: US\$)

HS. NO	수입가	수출가

84264900	3.70/KG	3.45/KG
84272019	15,695.51/대	19,510.07/대
84291100	70,368.41/대	74,784.74/대
84291900	488.51/대	30,654.19/대
84292000	50,228.80/대	9,372.22/대
84293000	17,391.52/대	46,823.48/대
84294010	13,528.06/대	4,235.64/대
84294030	20,503.53/대	12,128.09/대
84294090	14,165.42/대	14,698.23/대
84295110	26,222.21/대	41,276.46/대
84295191	48,332.71/대	34,537.57/대
84295199	30,176.56/대	34,831.99/대

84295210	40,247.47/대	55,630.37/대
84295290	36,687.12/대	57,618.27/대
84295900	23,999.07/대	14,210.73/대
84314100	4.61/KG	4.40/KG
84314200	1.41/KG	2.92/KG
87041011	137,459.68/대	102,804.04/대
87041019	13,639.33/대	13,815.09/대
87041090	20,365.56/대	21,582.26/대

4) 향후 수출입 전망

- 수입

이태리 건설 경기의 회복추세에 따라 전체적으로 볼때 완제품 보다는 부분품에 대한 수입이 증가될 전망. 수입증가 예상품목으로는 크레인, 스크레이퍼,로울러,부분품(버켓,서블,그랩과 그립등)

- 수출

생산 증가에 따라 국내 생산의 대부분을 수출하고 있는 이태리 관련 산업 특성상 수출또한 상당폭 증가할 것으로 기대됨. 수출증가 예상품목은 크레인, 그레이더와 레벨레이 등임

5) 관세율

수입관세 (1.5%- 4.7%) + 부가가치세 20%(CIF기준으로 부과)

주요 품목별 수입관세율

HS CODE	관세
842911	2.6%
842919	2.6%
842920	2.6%
842930	2.0%
84294010	1.5%
84294030	1.5%
84294090	2.6%
84295110	2.4%
84295191	2.4%
84295199	2.4%
84314100	2.1%

84314200	2.3%
87041011	6.8%
87041019	2.4%
87041090	4.0%
84271010	4.7%
84271090	4.7%
84272011	4.7%
84272019	4.7%
84272090	4.7%
84279000	4.0%
84261100	1.6%
84261200	2.0%
84261900	1.6%
84262000	1.6%
84263000	1.6%
84264100	1.6%
84264900	1.6%

3. 경쟁동향

1) 현지 진출 경쟁 업체 : 약 120개사 정도의 외국업체들이 진출해 있으며 그중 대표적인 업체로는 일본의 HITACHI 건설기계 회사와 이태리의 FIAT-ALLIS간의 합작 투자로 설립된 FIAT HITACHI SPA를 들 수 있으며 굴삭기와 94년 일본의 TCM(TOYO UMPANKI CORP.LTD.)와의 협력하에 WHEEL LOADER를 생산하고 있음.

그외 영국의 JCB ,미국의 CATERPILLAR등이 진출하여 호평을 받고 있음.
한국은 삼성이 기존에 진출해있고 금년들어 대우와 현대가 시장에 진입하였음 .
하기는 이태리 시장에 진출한 대표적 외국업체의 현황임.

업체명	국가	취급품목
1) FIAT HITACHI		
EXCAVATORS S.P.A	일본-이태리 합작	굴삭기, LOADER
2) JCB	영국	굴삭기, LOADER
3) VOLVO BM	스웨덴	WHEEL LOADER
4) ATLAS COPCO	스웨덴	WHEEL COMPRESSOR, BREAKER DRILLING EQUIPMENT
5) WIRTGEN	독일	MILLING MACHINES
6) BOMAG	독일	CRAWLER PAVER, COMPACTOR
7) DYNAPAC	미국	VIBRATORY ROLLER, COMPACTOR
8) CATERPILLAR	미국	LOADER, 굴삭기, COMPACTOR, 트럭
9) KAWASKAI	일본	WHEEL LOADER

10) HITACHI	일본	굴삭기
11) KOMATSU	일본	굴삭기, RIPPER
12) DRESSER-GALLON	독일	HYDRAULIC CRANES
13) KOEHRING LORAIN	프랑스	HYDRAULIC CRANES, 굴삭기
14) MANITOWOC	미국	CRANES, CHAIN LOADER
15) P&H	미국	대형 굴삭기
16) FURUKAWA	일본	굴삭기, SHOVEL LOADER
17) KRUPP	독일	HYDRAULIC HAMMER
18) GROVE	미국	CRANE TRUCK
19) HANIX EUROPE	영국	미니 굴삭기
20) TOYOTA	일본	지게차, WHEELED LOADING SHOVELS
21) PAYLOADR	프랑스	관련 부품
22) BOBCAT	벨기에	굴삭기, WHEEL LOADER
23) AIRMAN	일본	미니 굴삭기

2) 가격 및 비가격 경쟁력 비교

이태리 건설 중장비 및 기계 연구소 (CEMOTER)의 1) POWER TRANSMISSIONS 2) NOISE 3) VIBRATIONS 4) STRUCTURAL ANALYSIS 등 품질 평가자료에 의하면 가장 우수한 제품은 미니 굴삭기 부문의 FIAT-HITACHI와 JCB, 그리고 불도저 부문의 CATERPILLAR인 것으로 평가됨. 그외 독일의 BOMAG와 미국의 DYNAPAS도 우수 품질로 평가되었음. 한편 한국은 삼성이 굴삭기와 로더부문에 진출해 있으며 품질은 일본산과 비교할 때 손색이 없으나 타국에 비해 부품공급이 원활하지 못하여 수입에 가장 큰 어려움으로 꼽고 있음.

삼성 굴삭기에 대한 평가는 삼성의 인지도에 대한 호평과 함께 작동이 편리하고 경제적이며 소음이 별로 없다('69데시벨로 자동차 내의 소음과 같은 수준)는 평가임

가격 비교

품목	모델	가격 (대당)
굴삭기	FIAT-HITACHI (FR45)	65백만 리라
	POCLAIN (220CL)	45 "
	220CL	38 "
	삼성 미니굴삭기 (1.5톤 용량)	32 "
	삼성 WHEELED 굴삭기 (R-130, LC3)	120 "
WHEEL LOADER	FIAT-ALLIS (FR20)	35 "
CRAWLER LOADER	FL14C (6025)	15 "
	(3400)	38 "

자료원: 관련 업체 실사

3) 한국산 시장 점유 현황 및 전망

한국산의 시장 점유율은 극히 미미한 실정으로 97년을 기준으로 할 때 크레인이 유일한 진출 품목으로 46,500US\$의 시장 점유율 1%이하 수준임.

95년과 96년에는 자가 동력의 리프팅 트럭 및 포크 리프트, SHOVEL LOADER등의 진출이 두드러 졌음. 향후에는 이태리 관련 시장의 확대에 따라 시장 점유율 증가 전망

@4. 유통 구조

건설 중장비 및 기계의 주요 유통경로는 건축용품 유통상들로서 이태리에는 관련 유통상이 10,000개 정도 있음.

보다 소규모의 업체들은 개인적인 판매망을 활용하거나 다이렉트 메일 및 전문잡지 광고등도 활용되고 있음.

@5. 마케팅 유의사항

지불기한은 현지 유통상이 제품을 인도받은 시점으로부터 60-90일이고 건축업자에게 판매시에는 약 1개월 가량이 더 소요됨.

또한 건설업자나 시공업자에게 직접 판매할 경우에는 오더액의 20%정도의 선 지불이 요구되는 경우가 종종 있음.

참고로 소매차익은 판매가의 20-25% 수준

또한 이태리의 건설 관련 기계는 EU 관련 규정 106/89에 의해 규제되며 EU기술규격과 일치해야 된다는 점에 유의해야 함. 이러한 적용은 중고제품에도 마찬가지로 적용됨.

@6. 한국산 수출확대방안

1) 생산라인 및 제조과정을 업그레이드하고 강화할 수 있는 방안으로 이태리 및 인근 EU국 제조업체와 JV나 라이선스 협력을 모색하는 것이 바람직함.

2) 관련 제품의 국제무역액중 35-55%정도가 중고기계 품목이 차지하고 있는 점과 이태리시장에서 신제품보다는 중고기계에 대한 수요가 높은 점을 감안 중고기계 품목을 타겟으로 하는 것이 바람직.

3) EU 관련 기술 및 안전 규격 및 품질규격을 숙지하고 준수하여야 함.

4) 그외 유망품목으로는 기존에 산반적인 주문에 그치고 있는 지게차 및 미니 굴삭기 부문을 중점 타겟으로 하는 것이 바람직할 것으로 보임.

5) 수입상들이 가장 큰 난점으로 꼽고 있는 원활한 부품조달 문제에 대한 대책이 필요함.

@7. 수입관심 바이어 및 관심도

○ M.M.T., SRL (한국산 딜러)

S.P. 13KM 0,800 - CORSO DA TIRITI 95123 MOTTA SAN ANASTASIA (CATANIA)

T: 0039-95-351419

F: 0039-95-351419

C: MR. SALVATORE MAUGERI

수입선 : 한국 (WOOSAN CORP.), 일본, 대만

수입액 : 연간 180,000US\$

대한국 수입관심품목 및 물량 : 미니 굴삭기등 건설 장비로 현재 연간 US\$ 60,000 정도 수입중이며 향후 수입량 증가 예정

○ CREM, SRL (한국산 미딜러)

VIA STALINGRADO, 15/6 40126 BOLOGNA

T: 0039-051-357803

F: 0039-051-361816

C: MR. SAURO ABBONDANZA

수입선 : 미국, 일본, 프랑스, 네덜란드

수입액 : 연간 100백만 US\$

대한국 수입관심품목 및 물량 : 관련 부품을 INITIAL ORDER로 US\$ 2-30,000정도 수입 희망 향후 수입량 증가 계획

○ MONDIAL MACCHINE, SRL (한국산 미딜러)

VIA XXIV MAGGIO, 120 31015 CONEGLIANO(TREVISO)

T: 0039-438-370410

F: 0039-438-370402

C: MR. DALLE VEDOVE

수입선 : 프랑스(MOFIT), 일본 (TMC CORP.),

수입물량 및 수입액 : 연간 100대의 2.5십억 리라 (1.4백만 US\$)

대한국 수입관심품목 및 물량 : 고 품질의 미니 굴삭기 10-20대정도 수입 희망

○ H & P SPA (한국산 딜러)

PIAZZA DUCA D'AOSTA 14 20124 MILANO

T: 0039-2-67077105

F: 0039-2-67077034

C: MS.MILENA

수입선 : 일본, 미국, 독일, 스웨덴

수입물량 : 연간 2,000대

대한국 수입관심품목 및 물량 : 건설 관련 기계 연간 120-150대 수입희망

○ NORD TRACTORS S.R.L (한국산 미딜러)

VIA TORINO 329 12063 DOGLIANI(CN) ITALY

T: 0039-173-70326/7

F: 0039-173-70231

E-MAIL:NORD-TRACTORS@ITBIZ.COM

C: MR. GALLO

수입선 : 미국,독일,네덜란드,일본등

수입액 : 연간 200-300대

대한국 수입관심품목 및 물량 : CATERPILLAR BARND를 건설 기계를 10-20대 수입
희망

○ UNIVERSAL TRADING (한국산 미딜러)

VIA TORINO 125 10070 S. FRANCESCO CAMPO(TORINO)

T: 0039-11-9278167

F: 0039-11-9244533

C: MR. DA VITO

수입선 : 일본,중국, 영국,프랑스,네덜란드

수입액 : 연간 150-200대의 3.5십억리라 (US\$ 2.0백만)

대한국 수입관심품목 및 물량: 중고 LASER ROLLER 및 미니 굴삭기, 40-50대 수입
희망

터 키

@1. 시장개황

터키는 기술부족으로 건설중장비 핵심부품을 외국업체에서 수입하여 단순조립 후 국내시장에 공급하고 있으나 건설중장비 전체 수요량의 70% 가량은 수입에 의존하고 있음. 건설중장비의 터키 수입시장규모는 '95년 1억1천만불에서 '96년에는 2배이상 증가한 2억5천만불로 급신장되었으며 작년에는 전년에 비해 20% 가량 증가한 3억불 시장으로 늘어났음. 건설중장비의 품목별 수입비중은 '97년을 기준으로 굴삭기 47% 휠로더 30%, 지게차 10%, 덤프트럭 5%, 불도저 5%, 카고크레인 및 각종 부품이 3% 순이며 특히, 굴삭기 수입시장규모는 작년 1억4천만불을 상회하는것으로 조사됨.

그러나 작년의 경우는 건설호황에 假需要까지 겹쳐 발생한 비정상적인 수입수요 급증으로 분석됨. 따라서 당분간은 작년과 같은 건설중장비의 수입수요 급증은 기대하기 어려울것으로 보임. 이를 반영하듯 금년 상반기중에는 작년도 수입물량의 재고누적으로 인하여 전체 수입량이 감소된것으로 조사되었으며 특히 우리나라 對터키 건설중장비 수입은 한국경제 위기에 따른 국가 이미지 추락, 연지급수출 불가, 한국산 제품에 대한 가격하락 기대심리, 삼성중공업 퇴출 및 한라중공업 도산 등으로 인해 큰폭으로 감소되었음. ('98년 4월말 현재 작년동기대비 85.2%나 감소한 386만불 수준에 머무르고 있으며 가장 수출비중이 큰 굴삭기의 경우 '98년 5월말 현재 전년동기대비 77.25% 감소하였음.) 그러나 하반기에는 재고 소진으로 수입이 다소 회복될것으로 전망되나 터키내 건설 경기 둔화와 특히 내년 터키 총선으로 인한 투자에 대한 불안감 등으로 획기적인 증대는 기대하기 어려울것으로 보이며 우리나라의 對터키 건설중장비의 금년도 수출은 전년에 비해 큰폭으로 감소할것으로 예상됨. 그러나 장기적으로 터키는 개발단계에 있는 국가이므로 건설중장비의 수요는 꾸준히 증대할 것으로 낙관됨.

현재 터키에는 Temsa社, Cukurova社 및 Hidro-Med社에서 건설중장비 일부를 생산하고 있으나 대부분 부품을 독일, 영국 및 일본등 외국업체로 부터 수입하여 현지 조립후 터키시장에 공급하고 있으며 이들 터키에서 제작된 건설중장비의 국내시장 점유율은 약 30% 정도임.

@2. 수출입동향

가. 수출동향

1) 품목별 터키 수출실적

(단위: US\$)

품 목	1995년	1996년	1997년
굴삭기	3,092,544	1,981,810	1,358,022
휠로더	2,861,959	1,547,388	410,914
불도저	845,952	3,425,799	402,500

중장비부분품

843141	698,432	2,151,397	1,145,785
843142	99,467	34,411	102
카고크레인	105,718	205,924	327,807
지게차	162,087	214,158	838,030
덤프트럭	832,898	4,025,748	903,686

* 자료원 : 터키 통계청

터키의 건설중장비 수출은 극히 미미하며 작년 5백만불 가량을 수출한 것으로 집계되었음. 주로 터키 인근국, 중동 및 파키스탄등에 소규모로 수출하고 있음. 터키 건설중장비 수출실적은 '95년, 870만불에서 '96년에는 1,360만불로 늘어났다 가 작년에는 538만불도 급감하였음. '96년 수출실적이 늘어난것은 파키스탄에 대한 덤프트럭과 불도저 수출에 기인함.

나. 수입동향

1) 굴삭기

(단위 : US\$)

국가명	1995년	1996년	1997년
한 국	9,403,178	27,100,287	49,164,400
벨지움	11,596,854	23,920,686	31,463,237
이태리	4,814,947	19,083,381	17,225,203
일 본	4,129,436	5,312,587	8,545,320
독 일	3,435,262	20,044,432	7,858,584
스웨덴	1,618,444	3,055,719	2,943,300
영 국	355,380	1,944,450	2,079,069
미 국	3,722,040	2,128,915	1,733,719
기 타	9,549,473	6,802,512	19,412,199
총 계	44,902,874	109,392,969	140,425,031

* 자료원 : 터키 통계청

굴삭기는 터키 건설중장비 시장에서 가장 큰 수입 비중을 차지하고 있으며 수입 금액은 매년 수십 %씩 급증하고 있으나 금년에는 작년 재고 누적으로 큰 폭의 감소가 예상되어 수입규모는 1억불 수준으로 전망됨. 작년 한국은 약 5천만불을 수출하여 시장점유율 1위를 차지하고 있으며 특히 국내 삼성중공업제품의 수출신장세가 두드러짐. 우리나라에 적용되는 터키의 굴삭기 수입관세율은 1.3%임. 터키의 건설

중장비 수출입가격은 형태와 용량에 따라 천차만별이므로 일률적으로 제시하는 어려우나 대체적으로 75,000-220,000불선에서 매매되고 있음.

2) 휠로더

(단위 : US\$)

국가명	1995년	1996년	1997년
벨지움	13,353,547	17,768,015	27,819,967
스웨덴	9,906,339	18,003,990	18,251,518
일 본	3,540,381	7,280,876	13,692,750
한 국	3,220,480	3,138,460	4,719,476
미 국	1,645,215	5,478,933	3,787,008
오스트리아	3,544,984	2,889,721	3,366,839
이태리	3,943,673	7,360,341	3,264,517
영 국	416,229	3,286,482	1,667,424
기 타	114,997	4,095,534	10,769,218
총 계	39,873,122	77,791,822	88,561,040

* 자료원 : 터키 통계청

휠로더 역시 터키 건설중장비 수입시장에서 비교적 큰 비중을 차지하고 있는데 주로 벨지움, 스웨덴, 일본산이 70% 가량을 점유하고 있음. 한국산은 '97년 4위를 차지하였으나 3위와 격차가 매우 크며 이 품목 역시 '97년 정점을 기준으로 당분간 7-8천만불 수준에 머물 것으로 전망됨. 우리나라에 적용되는 터키의 휠로더 수입 관세율은 1.2%임.

3) 불도저

(단위 : US\$)

국가명	1995년	1996년	1997년
미 국	4,693,400	9,183,360	6,859,650
일 본	297,010	1,761,681	2,757,469
오스트리아	990,400	266,827	1,330,618
이태리	996,765	2,677,756	1,025,481
독 일	-	830,135	517,180
한 국	-	-	115,100
영 국	285,104	1,439,366	-
기 타	226,059	1,866,737	1,925,330
총 계	7,488,738	18,025,862	14,530,228

* 자료원 : 터키 통계청

불도저는 건설중장비 시장에서 차지하는 비중이 비교적 낮으며 '97년도 수입규모가 지게차와 함께 '96년에 비해 감소된 품목임. 주로 미국과 일본에서 수입하고 있으며 한국산 수입비중은 미미함. 금년도 수입액은 1,500만불 수준에 머물 것으로 전망됨. 한편 불도저의 수입관세율은 1.3%임.

4) 건설중장비 부품

- HS CODE : 843141

(단위 : US\$)

국가명	1995년	1996년	1997년
독 일	1,368,952	1,367,802	2,374,750
한 국	32,265	49,358	1,027,503
이태리	733,132	925,677	845,427
미 국	121,278	511,890	763,998
일 본	87,167	462,343	599,331
스웨덴	33,646	178,690	263,480
벨지움	27,111	25,407	236,029
기 타	216,995	1,561,670	1,237,455
총 계	2,620,546	5,082,937	7,347,973

* 자료원 : 터키 통계청

- 843142

(단위 : US\$)

	1995년	1996년	1997년
총 계	33,339	37,500	178,456

* 자료원 : 터키 통계청

터키의 건설중장비 부품시장 연간 수입 규모는 7백만불 수준으로 조사되었으며 주로 독일, 한국, 미국, 이태리 및 일본으로 부터 수입하고 있음. 특히 한국으로 부터의 수입이 '97년 급증한 것이 눈에 띈. 우리나라에 적용되는 관세율은 1.1%임.

5) 카고크레인

(단위 : US\$)

	1995년	1996년	1997년
총 계	188,695	4,720,475	6,347,063

* 자료원 : 터키 통계청

* 카고크레인의 수입관세율은 0.8%임.

6) 지계차

(단위 : US\$)

국가명	1995년	1996년	1997년
독 일	2,966,573	6,923,458	7,495,821
한 국	1,616,843	3,486,546	5,408,475
영 국	2,770,376	6,178,404	4,419,855
이태리	810,839	6,081,337	4,256,088
일 본	1,178,589	3,489,247	2,093,458
화 란	342,941	1,334,421	1,702,195
미 국	280,493	1,176,460	756,818
벨지움	6,703	49,805	274,211
스웨덴	431,685	161,956	64,808
기 타	1,855,288	3,588,652	2,039,849
총 계	12,260,330	32,470,286	28,511,575

* 자료원 : 터키 통계청

지계차의 경우 연간 수입규모는 3천만불 수준으로 예상되며 주로 독일, 한국, 영국, 이태리 제품이 75% 가량을 점유하고 있음. 특히 작년의 경우 대부분 국가의 대터키 지계차 수출실적이 감소하였으나 한국은 50%이상 신장하였음. 그러나 금년 4월현재 우리나라의 對터키 지계차 수출실적은 전무한 실정이며 금년도 수출은 급감할 것으로 예상됨. 지계차의 수입관세율은 4.6%임.

7) 덤프트럭

(단위 : US\$)

국가명	1995년	1996년	1997년
스웨덴	4,262,185	-	6,434,348
미 국	-	1,814,721	2,434,425
영 국	-	1,481,910	1,487,000
일 본	-	-	1,395,268
캐나다	521,733	-	1,179,032
독 일	707,772	1,345,509	416,724
기 타	207,934	75,352	1,719,103
총 계	6,461,397	5,718,037	15,065,900

* 자료원 : 터키 통계청

터키의 덤프트럭 수입은 작년 1,500만불을 상회하므로써 전년대비 약 300%나 급증하였으나 대부분 스웨덴 Volvo로 부터 수입하고 있으며 한국으로 부터의 수입실적은 통계에도 안잡힐 정도로 미미함. 그러나 일반트럭의 우리나라의 '97년도 대터키 수출실적은 1억3천만불이었음. 덤프트럭의 수입관세율은 3.4%임.

@3. 경쟁동향

터키 건설중장비 시장에서는 한국산과 벨지움, 독일, 이태리, 미국, 일본, 스웨덴 등을 중심으로 한 선진국 제품이 경쟁하고 있음. 특히, 굴삭기의 경우 벨지움에서 수입되는 Caterpillar가 우수한 품질, 짧은 납기와 철저한 A/S, 부품 조달의 용이성 등으로 최고의 제품으로 인식되고 있음. 한편 가장 많이 팔리는 굴삭기는 삼성중공업제품이며 건설중장비 전체로 보면 Caterpillar 제품이 가장 많이 팔리고 있음. 이와함께 Komatsu, Leibherr 등도 터키시장에서 상당히 선호되는 건설중장비임.

삼성 제품은 부품을 포함하여 비교적 저렴한 가격에 (타 경쟁국 제품에 비해 1만불-1.5만불 가량 저렴하다고 함.) 품질도 상당수준에 있어(작업 수행능력이 빠르고 효율적임) 인기를 얻었으나 최근 한국의 경제위기로 인한 국가 이미지 실추와 삼성그룹이 삼성중공업을 포기한다는 소문으로 한국산 건설중장비에 대한 인식 저하와 함께 삼성제품에 대한 구입 중단사례가 이어졌음. 그러나 최근 스웨덴 Volvo가 삼성중공업을 인수하자 한국산 건설중장비에 대한 인식이 되살아나고 있음. 그러나 종전 삼성제품에 대한 근본적인 약점은 동제품이 미국의 Kamis 엔진에 일본 Kawasaki의 Hydraulic을 사용하기 때문에 서로 다른 회사 부품이 맞물리지 않고 종종 고장을 야기하여 더 많은 A/S를 필요로 했다는 점임. 또한 현대중공업제품이 종전 삼성중공업 제품에 비해 가격이 저렴하나 A/S는 다소 뒤떨어지는 것으로 인식되고 있음.

한편, 한라중공업 제품 역시 일본산 핵심부품을 사용하기 때문에 품질이 비교적 우수하고 외국제품에 비해 가격경쟁력도 보유하고 있는것으로 조사되었음. 그러나 국내 현대, 삼성 및 대우제품에 비해 지명도가 떨어지기 때문에 이를 극복하기 위해 국내 타사제품에 비해 가격이 저렴하고 특히 24개월 장기 분할상환제를 채택하고 있음.

이와함께 터키 건설중장비 수입상들은 수입시 금융지원을 요구하고 있으나 한국은 타 선진국에 비해 그 지원정도가 크게 떨어지고 있음. 그러나 삼성중공업을 인수한 Volvo측에서 보다 다각적인 마케팅 활동과 Financing 지원체제를 구축한다면 그 명성에 걸맞게 한국산 건설중장비는 보다 많이 팔릴것으로 예상됨.

참고로 작년 기준으로 한국산 굴삭기의 시장점유율은 35%로 1위를 기록하였고 휠로더는 5.3%로 4위, 불도저는 0.8%로 6위, 건설중장비부품과 지게차는 각각 14%, 19%로 2위를 차지하였음. 현지 주요 수입상들에 의하면 한국산 굴삭기와 지게차는 당분간 터키에서 상위권을 고수할것으로 전망하고 있음.

@4. 유통구조

대부분 건설중장비 수출업체들은 터키에 현지 에이전트를 두고 그들이 확보하고 있는 전국 딜러망을 통해 공급하고 있음. 특히 종전 삼성중공업의 에이전트였던 Kockaya社의 경우 터키 수요자들에게 현금 거래를 주로 하였다고 하며 재고를 보유하지 않고 주문받을때마다 (즉 order base로) 삼성으로 부터 직수입하였다고 함. 또한 한국으로 부터 선적하기 보다는 운송 비용절감과 선적기간 단축을 위해 화란 소재 삼성중공업 공장으로 부터 수입하였다고 함. 한편 한라중공업의 에이전트였던 Cukurova社는 전국주요 6개 도시에 지점을 설치하여 마케팅활동을 하고 있음.

@5. 마케팅유의사항

당관이 조사한 바로는 터키 건설중장비 수요자들은 장비구입시 브랜드를 가장 중요시 여기며 가격과 지불조건 그리고 제품 사용후 높은 가격을 받고 중고로 판매할 수 있느냐를 우선적으로 고려함. 특히 장래가 불확실한 기업제품은 A/S 부실화, 나중 중고판매의 어려움 등으로 철저히 기피하고 있음. 현재 터키 중고중장비시장에서는 일본산, 미국산, 독일산이 아주 좋은 가격을 받을 수 있는것으로 알려지고 있음. 따라서 이러한 수요자들의 선호도를 고려하여 마케팅전략을 구사하여야 할것임.

@6. 한국산 수출확대방안

한국산 중장비에 대한 수요자의 이미지 제고가 가장 중요함. 이를 위해 능력 있고 터키에서 잘 알려진 업체를 에이전트로 선정하여 전시회 참가, 광고 선전 등 마케팅 활동을 강화해야 할것임. 일례로 일본 Komatsus社의 터키 에이전트인 Temsa社는 터키 최대 재벌 그룹인 Sabanci 그룹의 계열사인 관계로 이 에이전트에 대한 터키인들의 신뢰도는 매우 높으며 이와 같은 이유로 Komatsu社의 중장비가 크게 선호되고 있음. 아울러 철저한 A/S 체제 확립과 함께 수요자에게 매력적인 지불방법 (이를테면 분할상환, 또는 Financing 지원)을 제시하여야 함. 물론 저렴한 가격과 품질향상은 가장 기본적인 수출 확대 방안이 될것임. 현지 수입상들에 의하면 Caterpillar 제품이 터키에서 가장 선호되는 이유중의 하나가 바로 철저한 A/S 때문이라고 함.

중 동

U A E

@1. 시장개황

UAE 중장비 시장은 건설 중장비와 운송 중장비로 구분되고 있으며 건설 중장비는 주로 굴삭기, 불도저, 휠로더, 로드롤러 장비 등으로 구성되어 있다.

굴삭기, 불도저, 휠로더 등 건설 중장비는 96년에 95년대비 20%이상이 증가한 US\$240백만이 수입되었다. 포크리프트, 크레인 등 화물 운송 장비는 96년도에 95년대비 포크리프트가 40%, 이동용 크레인이 47% 증가하였다.

관련 바이어들에 따르면 UAE 건축경기 활황 및 재 수출 수요 증대로 UAE의 중장비 수요가 단기적으로는 증가할 것이나 중기적으로는(1999 - 2001) 유가 하락에 따른 UAE 재정 수입 감소 및 내수 건축 시장의 40-50%를 차지하고 있는 아부다비 지역의 상업용 건물 신축 금지에 따른 내수시장 위축으로 하향 추세를 보일 것으로 전망하고 있다. UAE에는 일부 버스 및 트럭의 샤시(chassis)를 조립하는 공장이 있을 뿐 중장비 및 부품을 생산하는 공장이 없어 전량 수입에 의존하고 있으나 UAE 자체 시장 규모가 작아 수요는 적다.

@2. 수출입 동향

- 불도저, 로드롤러, 굴삭기, 로더 및 부품 (HS CODE : 842900)
(단위: US\$백만)

국명	1995	1996
미국	97.98	107.52
영국	23.32	33.83
일본	17.26	28.56
독일	12.48	17.65
벨지움	6.91	13.27
한국	1.65	3.18
프랑스	3.81	2.89
브라질	1.26	1.92
체크	0.31	1.07
기타	37.79	32.13
합계	202.77	242.02

자료원 : Dubai External Trade Statistics, Dubai Customs Dept.
Abu Dhabi Foreign Trade Statistics, Abu Dhabi Customs Dept.

○ 이동 크레인(HS CODE : 8426.40)

(단위: US\$백만)

국명	1995	1996
독일	1.64	2.93
미국	2.16	1.84
일본	0.16	1.02
영국	0.31	0.66
이태리	0.33	0.41
기타	0.74	1.00
합계	5.34	7.86

자료원 : Dubai External Trade Statistics, Dubai Customs Dept.

Abu Dhabi Foreign Trade Statistics, Abu Dhabi Customs Dept.

○ 포크 리프트(HS CODE : 842700)

(단위: US\$백만)

국명	1995	1996
일본	3.99	5.22
영국	4.41	4.88
네덜란드	0.46	1.80
한국	0.13	1.23
독일	0.69	0.80
스웨덴	0.90	0.42
미국	0.92	1.87
기타	1.69	2.22
합계	13.19	18.44

자료원 : Dubai External Trade Statistics, Dubai Customs Dept.

Abu Dhabi Foreign Trade Statistics, Abu Dhabi Customs Dept.

○ 덤프 트럭(HS CODE : 8704.10)

단위: US\$백만

국명	1995	1996
이태리	0.88	2.20
영국	1.04	1.56
한국	0.04	0.01
기타	0.08	0.19
합계	2.04	3.96

자료원 : Dubai External Trade Statistics, Dubai Customs Dept.

Abu Dhabi Foreign Trade Statistics, Abu Dhabi Customs Dept.

@3. 경쟁동향

건설사 및 운송업체들은 중장비 임대업체로부터 임차하여 사용하고 있는 경우가 많으며 재 수출 시장 수요는 주로 중고 중장비 수요가 많다.

굴삭기는 미국의 Caterpillar 및 독일의 Liebherr, 일본의 Komatsu 제품 등이 현지 시장에 진출하고 있으나 미국의 Caterpillar 제품이 시장을 주도하고 있다. 이동용 크레인의 경우 일본의 Tadano, 미국의 P&H 제품이 시장에서 많이 팔리고 있다. 포크 리프트는 영국의 Hyster, 일본의 Komatsu 제품이 시장을 석권하고 있다.

가격 경쟁력은 한국산 제품이 독일 및 일본산 제품보다 10-15%정도 저렴하지만 선진국 제품과의 품질 및 브랜드 이미지 차이를 고려할 때 20% 이상 차이가 있어야 한국산 제품 시장 확대가 가능하다고 바이어들은 전망하고 있다. 중장비별 소매 가격을 살펴보면 다음과 같다.

○ 굴삭기(Crawler Type, 28ton)

브랜드	원산지	소매가격(US\$)
Caterpillar	미국	136,500
Liebherr	독일	131,000
Komatsu	일본	134,800
Samsung	한국	116,120
Halla(21ton)	한국	92,896

○ 카고 크레인(트럭부착용 25ton Hydraulic)

브랜드	원산지	소매가격(US\$)
Tadano	일본	225,400
P & H	미국	341,500
Samsung	한국	184,900

○ 포크리프트(3ton diesel engine)

브랜드	원산지	소매가격(US\$)
Hyster	영국	27,322
Komatsu	일본	24,863
Irisman	대만조립	18,306
Halla	한국	18,579

○ 덤프트럭 (60ton loading)

브랜드	원산지	소매가격 (US\$)
Mercedes	독일	139,345
Scania	스웨덴	136,612
Iveco	이태리	136,612
Hyundai	한국	128,415

고온 다습한 기후에서 현지 근로자 들의 노동력을 손쉽게 대체할 수 있는 다기능 제품이며 잔 고장이 없고 현지에서 부품 조달이 쉬운 제품을 선호하고 있으며 현지 중장비 시장에서 부품조달이 쉬운 미국의 Caterpillar와 일본의 Komatsu 제품이 가장 브랜드 이미지가 높다.

UAE 중장비 임대업체 끼리 치열한 가격 경쟁으로 최근 가격이 저렴한 한국산 중장비에 대한 시장 점유율이 증가하고 있으며 한국산 중고 중장비에 대한 바이어들의 관심이 높아지고 있다. 특히 한라 중장비 UAE 에이전트인 Belhasa Motor의 Mr. George는 건설사들의 중저가 제품에 대한 선호로 당분간 한국, 중국, 인도 등 저가 제품의 중고 중장비의 수요가 지속 증가할 것이라고 전망했다.

그러나 부품 조달이 쉽지 않고 브랜드 이미지가 낮아 아직까지 한국산 제품에 대해 저가품이라는 인식이 많은 만큼 꾸준한 기술 개발 및 브랜드 이미지 제고 노력이 필요하다.

@4. 유통구조

신 중장비의 경우 각국의 제조업체들은 UAE에 자사 에이전트를 지정 UAE현지 에이전트에 제품을 공급하고 UAE 에이전트는 현지 건설사 또는 중장비 임대 업체들에게 제품을 판매하고 있다. 그러나 중고 중장비의 경우는 에이전트를 통하지 않고 현지 바이어가 각국으로부터 직접 수입하여 현지 건설사, 중장비 임대업체, 또는 아프리카, 파키스탄, 인도, 인근 중동국 등으로 재 수출하고 있다.

@5. 마케팅 유의사항

○ 현지 에이전트 선정에 신중

UAE는 에이전트의 영향력에 따라 제품 판매의 성패가 좌우되는 경우가 많으며 특히 건설 관련 장비의 경우 현지 건설사 납품 및 정부 발주 입찰에 에이전트의 영향력이 매우 중요하므로 현지 에이전트 선정이 매우 중요하다.

○ 제품에 대한 철저한 품질 보증

UAE는 40-50를 오르내리는 고온다습한 기후 및 사막의 모래 바람 등으로 기계가 쉽게 망가지거나 잔고장이 많이 발생하므로 중고 중장비의 경우 혹서기에 도 견딜 수 있도록 사전 점검 및 수리가 필요하다.

- D/A, D/P 거래 신중

유가하락 및 재수출 시장 침체로 UAE 경기 침체로 UAE 일부 업체들이 자금난을 겪고 있어 D/A, D/P 거래에는 신중한 주의가 요망된다.

@6. 한국산 수출 확대 방안

- 원활한 부품 공급 조달

임대업체 및 중장비 사용 업체들의 가장 큰 애로 사항이 한국산 부품 구입이 쉽지 않다는 것으로 한국산 부품을 UAE의 유명 중장비 부품 상점에서 쉽게 구할 수 있도록 원활한 부품 공급 조달 방안 마련이 시급하다.

- 경쟁력 있는 할부 금융 조건 제시

중장비의 경우 고가품으로 초기 자본 투자가 많기 때문에 대부분 중장비 임대업체나 건설사등이 현지 에이전트로부터 할부 조건으로 구매하고 있는 바, 현지 에이전트 및 은행과 협의 구매자들에게 경쟁력 있는 할부금융 조건 제시가 필요하다.

@7. 바이어명단

회사명 : Al Muhairy International General Trading Co.

주 소 : P O Box 26288, Abu Dhabi - UAE

전 화 : 971-2-542600

팩 스 : 971-2-546596

담당자 : Mr. Khalid Eissa, Manager

참고사항 : 현대 에이전트로 굴삭기, 휠로더 등 건설 중장비 취급

회사명 : Construction Machinery Center Co.

주 소 : P O Box 5261 , Dubai - UAE

전 화 : 971-4-858959

팩 스 : 971-4-852427

담당자 : Mr. Khalaf Al Habtoor, President

참고사항 : 신라 중장비 에이전트이며 "Schwing concrete pumps",
"Lamborghini tractors" 취급

회사명 : Gulf Capitals Trading Co. LLC

주 소 : P.O. Box 3181, Sharjah - UAE

전 화 : TEL: 971-6-337698

팩 스 : Fax: 971-6-339049

담당자 : Mr. Mamdouh Hassan , Workshop Manager

참고사항 : 불도저, 굴삭기, 휠로더 등 중고 건설 중장비 및 부품 취급

회사명 : Boodai Trading Co.

주 소 : P O Box 5108 , Dubai - UAE

전 화 : 971-4-690080

팩 스 : 971-4-661361

담당자 : Mr. Khalid Mahmood, Regional Sales Manager

참고사항 : Furukawa wheel loader, P&H crane, Manitou fork lift, TCM
forklift truck 현지 에이전트

회사명 : Galadari Trucks & Heavy Equipment Co. Ltd. LLC

주 소 : P O Box 11080 , Dubai - UAE

전 화 : 971-4-667443

팩 스 : 971-4-690858

담당자 : Mr. B. Shaibani , General Manager

참고사항 : Komatsu., Bomag, JCB, Marini, Krupp 의 건설 중장비 현지 에이전트

회사명 : The Kanoo Group - Commercial Division

주 소 : P O Box 290, Dubai - UAE

전 화 : 971-4-378400

팩 스 : 971-4-373660

담당자 : Mr. Shakil Merchant - Manager

참고사항 : Hyster forklifts, Grover cranes, Bobcat skid steer loaders, Ausa
rough terrain forklifts, MF backhoe loaders 현지에이전트

회사명 : GENAVCO

주 소 : P O Box 5563, Dubai - UAE

전 화 : 971-4-370065

팩 스 : 971-4-370308

담당자 : Mr. Sharif Khalid, Manager

참고사항 : 삼성현지 에어전트

회사명 : Dynatrade Automotive

주 소 : P O Box 22842 , Sharjah - UAE

전 화 : 971-6-338937

팩 스 : 971-6-339275

담당자 : Mr. Bharat Kumar, Manager

참고사항 : 현지 건설 중장비 유력 바이어

회사명 : Al Hamid Group

주 소 : P O Box 46468 , Abu Dhabi - UAE

전 화 : 971-2-582400

팩 스 : 971-2-582293

담당자 : Mr. Himmamudin, Manager

참고사항 : Kawasaki construction machinery, Sakai road construction eqpt.,
Tadano cranes, Fiat-Hitachi earth moving equipment, Mitsubishi
fork lifts 현지 에이전트

회사명 : Mubarak & Sons
주 소 : P O Box 24961 , Dubai - UAE
전 화 : 971-4-331331
팩 스 : 971-4-331432
담당자 : Mr. Sanjay Ramsinghani , General Manager
참고사항 : 건설 중장비 임대 업체

회사명 : Al Wasit Machinery Trading Est
주 소 : P O Box 40258 Sharjah, UAE
전 화 : 971-6-334912
팩 스 : 971-6-331653
담당자 : Mr. Abdul Qadir , Managing Director
참고사항 : 중고 건설 중장비 취급 바이어

회사명 : Arabian Jerusalem Co.
주 소 : P O Box 37 Sharjah, UAE
전 화 : 971-6-341616
팩 스 : 971-6-341171
담당자 : Mr. Mohamed Murad, Manager
참고사항 : 중고 건설 중장비 취급 바이어

회사명 : Big Equipment Int. FZE
주 소 : P O Box 61140, Jebel Ali, Dubai UAE
전 화 : 971-4-817541
팩 스 : 971-4-817551
팩 스 : Mr. Shouqat, Manager
담당자 : 건설 중장비 취급 바이어

회사명 : Inter Equipment LLC
주 소 : P O Box 9004, Dubai UAE
전 화 : 971-4-821400
팩 스 : 971-4-821600
담당자 : Mr. Zafar Iqbal, Manager
참고사항 : 중고 중장비 취급 바이어

회사명 : Italmac International LLC
주 소 : P O Box 33236 Dubai, UAE
전 화 : 971-4-368595
팩 스 : 971-4-347714
팩 스 : Mr. Thomas Chacko, Manager
담당자 : 건설 중장비 취급 바이어

회사명 : Finetrade Ltd.

주 소 : P O Box 16795, Jebel Ali, Dubai UAE

전 화 : 971-4-816904

팩 스 : 971-4-816518

담당자 : Mr. Taher Shabbir , Manager

참고사항 : 중고 중장비 취급 바이어, 재수출을 주로 하고 있음

회사명 : Al shafar Construction Co.

주 소 : P O Box 2185, Dubai, UAE

전 화 : 971-4-360333

팩 스 : 971-4-360666

담당자 : Mr. Alex S. George, General Manager

참고사항 : 건설회사로 중장비 취급 바이어

이 집 트

@1. 생산 및 수요동향

농업 및 건설부문은 이집트 최대 성장산업으로 높은 신장세를 지속하고 있는데 특히 지난 제 4차 경제개발계획추진 원년인 '97년들어서부터 시나이반도개발 계획 및 TUSHKA개발프로젝트 추진, 수에즈운하 관련공사 및 관광단지 조성프로젝트 등 정부의 야심찬 각종 대형공사들이 추진되면서 이를 더욱 가속화 관련산업인 건설중장비 시장도 더불어 지난 70년대 중동붐 이후 최대 호황기를 맞이하고 있다.

현재 지난 년 말 룩소르테러사건 이후 관광산업의 위축여파로 건설중장비시장도 잠시 위축현상을 보이고 있긴 하나 이는 관광재개와 함께 재차 활기를 보일 것으로 전망되고 있다.

이집트 순수 건설중장비시장규모는 지난 '97년기준 중고산을 포함 연 약 2,000대가량 되는 것으로 알려지고 있는데 이중 EXCAVATOR가 450대, BULLDOZER가 약 470대 LOADER가 약 700대가량을 각기 차지하여 이들 3대제품이 거의 시장의 90%가량을 차지하고 있으며, 나머지 GRADER나 ROLLER, SCRAPER 및 COMPACTOR 등이 10%가량을 차지하고 있다.

이들 중장비들은 LOCAL생산이 전무하여 전량을 수입에 의존하고 있는데 이로인해 중고장비들도 아무런 제약요인이 없이 수입이 이루어지고 있으며 총 수요의 약 40% 가량은 중고제품으로 충족이 되고 있다.

중장비 자체 시장외에도 이들 중장비에 소요되는 부품류시장도 전망이 좋은 것으로 알려지고 있는데 시장규모는 금액기준으로 볼 때 총 중장비시장규모의 약 15-20% 가량 되는 것으로 분석되고 있다.

@2. 국별 수출입 동향

- 건설중장비의 수출실적은 LOCAL생산이 전혀 이루어지지 않은 관계로 수입된 일부가 인근 중동이나 아프리카일대로 수출된 것 외에는 수출이 전무한 실정이다.
- '97년말 현재 통계청에 집계된 지게차 및 크레인등을 제외한 HS CODE 8429만의 수입실적을 보면 총 수입규모가 약 1.3억불 규모로 중고제품의 경우 수입시 40-60%의 UNDER VALUE관행을 감안해 보면 약 2억불을 초과한다는 게 전문수입상들의 평이며, 이는 전년대비 두 배에 가까운 놀랄만한 신장세 이다.
- '97년기준 금액면에서 보면 BULLDOZER가 약 46백만불, LOADER가 45백만불 및 EXCAVATOR가 20백만불로 이들 3대제품이 총 중장비류수입액중 약 85-90%가량 차지하고 있으며, 나머지 10-15%는 기타 정지기 및 롤러등이 차지하고 있다.

- 이들 건설중장비류의 주요 공급국은 미국 및 유럽, 일본, 한국등으로 최근 시장 점유현황을 보면 미국이 약 23%로 자국 대이집트 원조자금과 연계한 진출시도로 최대공급국으로써의 자리매김을 하고 있으며, 다음을 독일 및 이태리가 각기 14%와 10%의 점유현황을 보이고 있고 이어 일본이 8%가량을 점유하고 있다.
- 우리 한국은 그간 진출이 거의 전무한 실정이었으나 지난 '96년부터 삼성,대우, 현대등 3사를 필두로 진출을 시작 불과 2년만에 시장점유율 2%를 점유하는 놀랄 만한 진출력을 과시하고 있는데 EXCAVATOR와 LODER분야 외에는 제품이 성능이 다소 떨어지고 인지도도 빈약하여 여전히 진출이 미흡한 실정이다.
- 기타 지게차는 연간 600-700대가량이 구매가 이루어지고 있는 실정이며, 크레인 은 연간 100대가량, 덤프트럭은 연간 20-30대가량이 수입이되고 있다.

. 이집트의 건설중장비(HS NO:8429) 수입 현황

(단위: 미천\$)

	'95년	96년	97년
총 계	59,609	70,802	134,874
미 국	15,111	14,692	30,723
독 일	5,206	7,306	19,120
이태리	3,291	5,579	13,984
한 국	193	933	3,370

자료 : 이집트 통계청

. EXCAVATOR 수입 현황

(단위 : 미천\$)

	'95년	96년	97년
총 계	14,298	10,425	20,420
미 국	3,849	2,470	5,576
독 일	2,307	1,358	3,599
이태리	1,109	794	2,418
일 본	1,278	2,047	685
한 국	-	516	635

자료 : 이집트 통계청

. 이집트의 건설중장비부품(HS NO:843141, BUCKETS, SHOVEL, GRABS GRIPS)
수입현황

(단위 : 미천\$)

	'95년	96년	97년
총 계	517	752	25,718
화 란	4	5	24,349
미 국	248	496	856
영 국	-	-	141
한 국	-	-	-

자 료 : 이집트 통계청

. BULLDOZER BLADES(HS NO:843142) 수입현황

(단위 : 미천\$)

	'95년	96년	97년
총 계	236	189	1,249
미 국	-	19	129
이태리	98	91	110
영 국	7	10	102

자료 : 이집트 통계청

. 지게차(HS NO:842720) 수입현황

(단위 : 미천\$)

	96년	97년
총 계	11,200	15,854
일 본	1,688	2,936
영 국	1,523	1,611
미 국	681	826
이태리	57	626
독 일	480	336
화 란	266	492

자료 : 이집트 통계청

. CARGO CRANE(HS NO:8426490) 수입현황

(단위 : 미천\$)

	96년	97년
총 계	973	2,251
영 국	837	1,046
독 일	14	215
미 국	-	418

자료 : 이집트 통계청

. DUMP TRUCK(HS NO:84041010) 수입현황

(단위 : 미천\$)

	96년	97년
총 계	6,004	4,796
스웨덴	1,127	2,615
미 국	-	2,092
일 본	1,446	-

자료 : 이집트 통계청

@3. 수입관리제도

- 10%의 관세가 부과되는 덤프트럭을 제외하고는 중장비류 및 부품류들은 자체 생산업체가 전무하고 기간산업건설에 주로 활용되는 관계로 관세가 5%로 아주 저렴하게 부과되고 있으며 또한 생산된지 1년이상된 제품은 수입을 금기시 하고 있는 중고자동차와는 달리 중고중장비류는 통관시 특별한 품질검사과정 없이 수입이 신제품과 똑같은 관세로 수입이 이루어지고 있다.

- 관세외에도 10%의 판매세와 6%가량의 내국세가 공히 부과되고 있다.

@4. 경쟁력 비교

- 현재 이집트시장에는 약 10개이상의 건설중장비 브랜드가 진출해 있으며, 이중 가장 많이 수요로되는 브랜드는 'CATERPILLAR'로 이는 제품의 수명이 타제품에 비해 20%가량 더 긴 것으로 평이 난데다가 철저한 A/S 여건 및 이집트전역에서의 부품공급의 용이성 등에 주로 기인하고 있는데 이로 인해 중고제품 또한 인기리에 구매가 되고 있다.

- 독일제품은 일본 및 이태리산제품과 치열한 경쟁 끝에 최근들어 2위자리를 고수하고 있는데 이는 독일산 'O & K' 브랜드가 제품의 성능과 지속성이 뛰어나고 잔고장이 없는 제품으로 집중적인 마케팅활동을 전개 소비자들에게 인지도를 높이는 데 성공했기 때문이다.

- 한국산은 대우,삼성,현대 및 한라등에서 진출해 있으나 거의 EXCAVATOR에 국한되고 있어 경쟁력개선을 통한 타제품으로의 과감한 진출도 시도해야 할 것이다.

- 우리나라의 대표적 대이집트진출품목인 EXCAVATOR의 브랜드별 가격경쟁력은 다음과 같다.

BRAND	ORIGIN	SPES(HP)	R.PRICE(US\$)
CATERPILLAR	U.S.A	168	159,292
KUMATSU	JAPAN	150	171,092
O & K	GERMANY	150	176,000
J.C.B	U.K	90	103,550
FIAT HITACHI	ITALY	120	109,467
SAMSUNG	KOREA	100	102,000

자료 : 소매상 실사 및 바이어접촉

@5. 유통구조 및 마케팅시 유의사항

- 건설 중장비류는 자금이 많이 소요되는 관계로 인해 주로 유명에이전트들이 수입을 하여 최종 수요자에게 직접 전달해 주는 아주 단순한 유통채널이 형성되어져 있으나 중고산의 경우에는 신제품과는 달리 다수의 딜러들에 의해 수입이 이루어지고 있다.

- 최종 수요측면에서 보면 신제품의 경우 정부사이드 및 민간사이드 공히 50%가량씩을 구매하고 있는데 정부섹터의 수요자들은 주로 대형토지개발사업이나 성장일로의 관광 산업분야에 도로 및 교량공사용으로 수요되고 있으며, 민간부문에서는 농업용, 건설 프로젝트용이나 북해지역이나 시나이 리조트지역에 있는 하도급자들에게 리스를 해주기 위한 용도로 구매를 하고 있는 것으로 알려지고 있다.

- 현재 정부섹터의 건설도급회사는 약 40-50개사정도 이르고 있는데 이중 주요 메가톤급 프로젝트를 수행할 만한 능력이 있는 회사는 10개사 내외수준이며, 민간건설 관련 도급회사는 약 3,600개사에 이르고 있으나 이중 300개사만이 대형프로젝트를 추진할 만한 능력을 겸비하고 있는 것으로 평가되고 있으며, 이외에도 건설중인 인근 15개의 신도시지역에서도 건설도급회사들이 우후죽순 늘고 있는 것으로 파악되고 있다.

- 정부섹터에서는 주로 입찰을 통해 정기적으로 대량구매를 하고있는데 반해 민간 수입상들은 매 2-3대씩 소량단위로 주로 필요시 주문을 하고 있으며, 이들의 구매의사 결정시 가장주된 요인은 가격이라 할 수 있으며, 이외에 품질여건 및 신용공여정도, A/S 및 MAINTENANCE 여건등이 주요 부차적 요인으로 고려되고 있다.

@6. 시장진출확대방안

- 이집트는 가용면적이 4%에 불과하고 여기에 인구는 매년 2.3% 약 130만명씩이 늘고 있고, 자원이 빈약한 반면 풍부한 관광자원은 보유한 관계로 인해 각종 국토개발사업 및 주택사업, 관광진흥사업들이 끊임없이 이루어지고 있어 건설중장비시장전망은 밝을 수 밖에 없는 실정이다.

- 이러한 이집트건설중장비시장 진출을 위해서는 장기적인 차원에서 꾸준한 시장개척활동이 필요할 것으로 보이며, 특히 총 수요분의 약 30-40%는 중고제품으로 충당되고 있고 중고제품은 민간수입상에 의해 수입이 이루어지고 있기에 우리 중소기업체들은 중고 제품위주로 집중적인 시장공략을 펼쳐야 할 것이다.

- 아울러 '90년대 중.하반기들어 건설중장비시장이 꾸준히 성장해 온점을 감안 이들 완제품에 대한 부품수요도 지속적으로 확대일로에 있는 바 이들 부품류시장에 대한 진출전략도 병행되어야 할 것으로 보이며, 특히 현지 관행상 부품류의 경우는 원산지의 부품을 사용하려고 하는 경향이 강하나 어떤 제품이 아국산 부품류와 상호호환이 가능한지를 사전 파악하여 이를 토대로 대등한 품질수준에 저렴한 가격의 한국산을 사용할지라도 사용상의 아무런 하자가 없으며 효율성을 배가할 수 있음을 설득하는 지속적인 시장개척 노력이 수반되어야 할 것이다.

@7. 수입관심 바이리스트

1)Co. Name: ECTRA (Egyptian consultancy & trading).

Add: 12a, Hassan Sabry St., Zamalek, Cairo.

Tel: 202-3404347/3405869.

Fax: 202-3411582.

Import volume: 5 mill us\$

Contact: Mr. Nabil Motosh (Manager).

Remarks: 주로 유럽에서 구매를 하여왔으나 한국산 수입에도 관심표명

2) Co. Name: Middle east consultants.

Add: 20, El Rashid St., Awkaf city, Agouza, Cairo

Tel: 202-3021767/3478043.

Fax: 202-3021767

Import volume: 2 mill US\$ approx.

Contact: Mr. Sayed soliman (manager).

Remarks: 세계 전역에서 구매를 하고있으며 한국산 수입에도 관심표명.

3)Co. Name: Engineering group for technical services.

Add: P.o box 137, Cairo, Egypt.

Tel: 202-2978436.

Fax: 202-2979581.

Import volume: 4 million US\$

Contact: Mr. Azer farag Azer (president).

Remarks: 주로 미국산 및 독일산을 구매하고 있으며 한국산수입에도 관심표명..

4)Co. Name: Techno-trade.

Add: 10, access rd to Mokattam city, Kalaa, Cairo.

Tel: 202-5061917.

Fax: 202-5061916

Import volume: 3 mill US\$.

Contact: Mr. Albert Youssef (manager).

Remarks: 주로 유럽산을 구매하고 있으나 한국산에도 수입관심표명.

5)Co. Name: Mena int'l trade.

Add: KM37, Cairo?alex desert rd. Haram, Cairo.

Tel: 202-4481051/4481052.

Fax: 202-4481053.

Import volume: 5 mill US\$

Contact: Mr. Osama ramadan.

Remarks: 한국산 거래경험이 있으며, 지속적인 거래의사 표명

사우디아라비아

@1. 수요개황

○ 90년 걸프전쟁 전

- 신규장비 시장으로 바이어가 수요예측하여 연간 수입.전시판매함.
- 사우디 중고임대업이 거의 없었음
- 대규모 건설공사가 이어지거나 중소형 건설프로젝트를 동시다수 수행함으로써 장비사용의 효율성이 높아 장비임대 필요성이 적었음.
- 공사완료후 건설회사들은 70% 정도를 인근지 예멘, 요르단, 이티오피아, 시리아 등에 수출하고 30%정도는 로컬판매했음.

○ 90년 걸프전후

- 중고장비 시장으로 변화하여 중고장비 임대업이 주류 이룸
- 신규장비의 경우 수입 스톡판매가 거의 없고 주문시 수입. 는
- 정부 재정긴축과 주요 인프라 구축완료로 대형 건설프로젝트 급감하고 상가, 주택및 기존시설 유지보수 분야로 건설시장이 변화되면서 중고장비 임대업 이 나타나면서 수요의 60%이상이 중고기존장비 임대로 충족되고 있음.
- IMF 이후 98년들어 장비임대업자들의 국산 중고중장비에 대한 관심이 높아져 수입이 크게 증가하고있음.

. 장비 장기사용 여건이 현저히 줄어들면서 장비 자체보유 필요성이 적어지고 임대시 임대업자가 대개 노무비용과 부품및 메인テナンス비용까지 부담하고 임차회사는 디젤이나 개솔린만 부담하게되어 건설업체들이 임대를 선호함.

- 신규장비에 대한 수요는 임대업체의 기존 장비의 노후화 교체, 90년후 크게 성장하여 자체 건설프로젝트 수행능력을 갖추게된 현지의 현지 대형 건설업체의 일정 분 자기보유 장비비율 유지 및 대규모 관급공사 신규수주시의 수입으로 국한되는 양상.

@2. 품목별 시장동향

가. 굴삭기

1) 시장개황

- 자체생산 없으며 대규모 공사여부에 따라 수요가 크게 차이를 보이고 있으며 97년 이후는 중소형 건설현장용으로 연 약 200대 정도로 연 약 1500만불 정도의 수요를 보이고 있으나 중고에 대한 수요는 크게 증가하고 있음.

- 5억불의 광케이블 매립공사가 98-2002년까지 시행되고 있고, 98년부터 2년간 까심-메디나간 450km 도로공사외에 대규모 토목공사가 없으나 중소형 건설현장과 메인티넌스 중심으로 25톤 이하의 굴삭기가 주수요 대상임.

2) 수출입동향

○ 수입통계(단위:천불)

국가	1994	1995	1996	증감	점유율
한국	-	210	-	-	-
미국	2,291	1,870	6,813	264	79
벨기에	756	-	896	-	10
독일	-	1,027	279	-73	3
영국	-	-	157	-	2
기타	2,915	582	533	-8	6
계	5,962	3,689	8,678	135	100

○ 수출통계 (단위:천불)

국가	1994	1995	1996
GCC	-	379	138
아랍권	36	227	96
기타	93	121	12
계	129	727	246

- 기본적으로 내수시장으로서 중고장비의 미미한 주변국 수출이 있으나 장비 보유업체들의 유헤중고장비 주변국 수출에 대한 관심은 높아지고 있음.

3) 경쟁동향

- 대형에서는 캐터필러에 대한 선호도가 강하나 중간형 정도에서는 성능홍보와 가격경쟁력 향상으로 국산에 대한 인식도가 최근 가시적으로 높아지고 있음.
- 국산의 캐터필러와 일본산과의 가격차가 각각 50%, 30%의 수준을 보이고 있음.

4) 유통구조

- 중요브랜드의 딜러들에 의한 수입판매외 특별한 유통구조 없음.
- 91년 걸프전후 건설중장비 시장이 중고장비 시장으로 변하면서 수요가 줄어 이전의 다양한 용량과 모델의 장비를 매장에 다수 전시하는 딜러들이 거의 없음. 즉 판매용으로 스톡을 보유하기 보다는 소비자 오더에 의한 건별수입으로 딜러들이 대응하고 있음.

5) 마케팅 유의사항

- 딜러들의 직접 수입판매로 특이한 사항 없음

6) 한국산 수출확대방안

- 국산은 96년까지 국내 공사수주 업체의 자사공사용 이외의 정식수출이 없었으나 97년부터 국산딜러들의 적극적인 마케팅과 성능홍보및 가격경쟁력 향상으로 98년들어 모 국내업체 딜러의 경우 굴삭기를 월 10대까지 판매하는등 점유를 높이고 있는데 이는 가격경쟁력 향상과 성능향상을 딜러가 적극적으로 판매에 활용할시 선진브랜드 대체여지가 큼을 말해줌.
- 아직 국산은 소비자변화가 안이뤄져 엔진이외의 부품의 호환성이 선진브랜드에 비해 떨어져 수요증가에 한계를 보이고 있으며 모든 중장비에 부품인 유압호스가 국산은 쉽게 터지는 성능미비등의 문제점도 지적되고 있어 인지도향상 노력과 더불어 성능향상과 용이한 부품조달 체제를 동시에 갖추어야함.

나. 휠로더

1) 시장개황

- 자체생산 없으며 '가'항의 사우디 건설시장 동향과 같이 대규모 공사현장이 적고 약 사우디 전체 200여 곳으로 추정되는 채석장이 주수요처로서 사우디 덤프트럭의 용량이 보통 24톤의 대용량으로서 이에 맞는 대용량의 휠로더가 주로 수요되며 97년이후 연 300대 정도 판매되는 것으로 파악되고 있음.

2) 수출입동향

- 수입통계(단위:천불)

국가	1994	1995	1996	증감	점유율
한국	459	610	486	-20	7
미국	2,706	1,476	2,727	85	37
벨기에	4,083	920	2,373	158	32
영국	794	561	1,152	105	15
이태리	331	-	391	-	5
기타	11,059	1,400	332	-76	4
계	19,432	4,967	7,461	50	100

○ 수출통계 (단위:천불)

국가	1994	1995	1996
아프리카	-	-	398
아랍연맹	82	39	129
유럽	-	-	64
GCC	42	371	59
기타	23	219	52
계	147	629	702

- 기본적으로 내수시장으로서 중고장비의 미미한 주변국 수출이 있으나 장비 보유업체들의 유휴중고장비 주변국 수출에 대한 관심은 높아지고 있음.

3) 경쟁동향

- 캐터필러등 선진브랜드 선호가 강하며 국산은 97년이후 마케팅이 강화되고 있고 성능홍보와 가격경쟁력 향상으로 수요가 증가하고 있으나 대용량위주의 현지 수요여건상 한계를 보이고 있음
- 국산의 캐터필러와 일본산과의 가격차가 각각 50%, 30%의 수준을 보이고 있음.

4) 한국산 수출확대방안

- '가'항 공통
- 주로 25톤 이상의 대용량의 덤프트럭이 사우디 화물트럭의 주류인점을 감안한 대형화된 휠로더 수출이 현실적으로 필요함.

다. 불도저

1) 시장개황

- 자체생산 없으며 대규모 공사여부에 따라 수요가 크게 차이를 보이고 있으며 97년 이후는 중소형 건설현장용으로 연 약 600대 정도로 연 약 1700만불 정도의 수요를 보이고 있으나 중고에 대한 수요는 크게 증가하고 있음.

2) 수출입동향

○ 수입통계(단위:천불)

국가	1994	1995	1996	증감	점유율
한국	343	320	141	-56	1
일본	5,293	424	10,154	2,295	47
미국	3,511	4,152	9,750	135	45
영국	178	-	748	-	3
벨기에	972	249	361	45	2
기타	1,173	482	399	-17	2
계	11,470	5,627	21,553	283	100

○ 수출통계 (단위:천불)

국가	1994	1995	1996
아랍연맹	789	1,334	1,331
아프리카	-	27	652
GCC	2,033	1,074	575
아시아	-	419	398
이슬람권	117	359	136
기타	1,319	96	61
계	4,258	3,309	3,153

- 기본적으로 내수시장으로서 중고장비의 미미한 주변국 수출이 있으나 장비 보유 업체들의 유희중고장비 주변국 수출에 대한 관심은 높아지고 있음.

3) 경쟁동향

- 시장에서 국산 전무
- 국산은 96년까지 국내 공사수주 업체의 자사공사용 이외의 정식수출이 없으며 아직 조립수준으로서 가격과 성능에서 자작 크게 미치지 못하고 바이어의 요구 스펙을 맞추지못함.

4) 한국산 수출확대방안

- 성능, 가격, 바이어스펙 충족등 전반적으로 기존 선진브랜드에 비해 떨어져 이의 해결이 우선되어야 함.

라. 카고크레인

1) 시장개황

- 자체생산 없으며 97년 중반 대부분 저임금 육체노동자인 외국인을 약 50만명 추방조치함으로서 인건비 대폭상승 형상이 나타나 건설현장에서 노동자를 가능한 적게 고용하는 방책으로 4톤에서 8톤트럭에 탑재하는 크레인과 지게차에 대한 수요가 크게 증가하고 있는데 향후 연 5천만불 이상의 수요유지가 예상됨.

2) 수출입동향

○ 수입통계(단위:천불)

국가	1994	1995	증감	1996	증감	점유율
한국	-	179	-	469	162	1
미국	7,851	11,521	47	15,253	32	38
독일	7,290	8,182	12	10,789	32	27
이태리	3,367	2,422	-28	4,984	106	12
영국	3,717	3,715	-	3,217	-13	8
기타	8,061	6,269	-22	5,863	-6	14
계	30,286	32,288	7	40,575	26	100